

Областная сельскохозяйственная газета КРЕСТЬЯНСКИЙ

Выходит по четвергам
с марта 2002 г.

№01
21 января
2021 (№884)

Лауреат
областного и
всероссийских
конкурсов СМИ



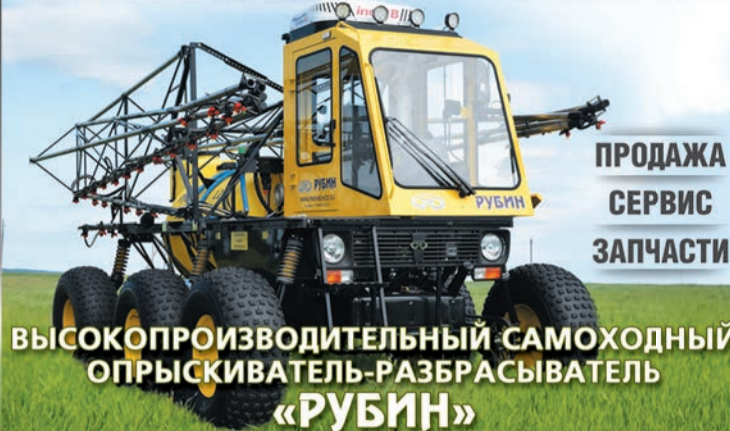
“ Грант – это не страшно

«Зима, крестьянин торжествуя...» – так сказал поэт, и это чистая правда. В КФХ Досма Мукуевича Жайлаулова, село Новая Терновка Энгельсского района, идет зимовка скота. В совершенно новенькой ферме с привязным содержанием скота. Каждая черно-пестрая корова дает по 16-17 литров молока, и это, по мнению фермера, очень мало. Вот приобретет он в этом году оборудование для закатывания сенажа в рулоны и будет кормить своих буренок сеном с запахом лета и счастья. Вот тогда-то племенной голштинизированный скот, полученный от знаменитого племядра из подсобного хозяйства ФГБНУ «ВолжНИИГИМ», начнет давать не меньше 23-25 литров. И это будет. Потому что 62-летний Досм Жайлаулов слов на ветер не бросает.

ПРОДОЛЖЕНИЕ ТЕМЫ СТР 6

ООО «ТехноПарк» 8 (8452) 40-40-64
8-905-320-03-53

официальный дилер НПО «Рубин» по Саратовской области



ПРОДАЖА
СЕРВИС
ЗАПЧАСТИ

ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЙ САМОХОДНЫЙ
ОПРЫСКИВАТЕЛЬ-РАЗБРАСЫВАТЕЛЬ
«РУБИН»

п. Зоринский, Промузел Зоринский-2,
Промышленная зона, литер АА 1, офис 209

ООО «Агротехснаб»

АГРОТЕХСНАБ

официальный дилер «Омсельмаш»

ПРЕДЛАГАЕТ ПОСЕВНЫЕ КОМПЛЕКСЫ
«ОМИЧКА КСКП-2,1»



ПО ЦЕНАМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Саратов, Вольский тракт, 5-й км
тел.: (8452) 390-300, 390-304 • www.atsnab.ru

ООО "снап"

Официальный дистрибьютор
компании «Сингента»

Семена полевых
культур

Весь ассортимент
средств защиты
растений

syngenta.

г.Саратов, Большая Казачья, 49/65,
БЦ «Арена» (5 этаж)

(8452) 23-24-07 • 23-04-09 • 8(927)277-93-54

САРАТОВ
АГРО
Агропромышленный Форум

18 - 19 февраля
2021

ПОДРОБНАЯ ИНФОРМАЦИЯ:

Тел.: (8452) 227-247, 227-248
<http://expo.sofit.ru>

- ✓ Семена, посадочный материал
- ✓ Удобрения, средства защиты растений
- ✓ Сельхозтехника, оборудование
- ✓ Запчасти и комплектующие
- ✓ Комплексный спутниковый контроль
- ✓ Ветеринария, корма, комбикорма
- ✓ Топливо, смазочные материалы
- ✓ Услуги для предприятий АПК

САРАТОВ



ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР
СОФИТ-ЭКСПО
Тел.: (8452) 227-247, 227-248
<http://expo.sofit.ru>



Официальная поддержка:

ПРАВИТЕЛЬСТВО САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
МИНИСТЕРСТВО СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

12+

Из одного кармана вынули, в другой положат

В ТЕМУ

Саратовская область на поддержку мукомолов и хлебопеков получит 118 746,7 тыс. руб. При этом аграрии региона, по мнению авторитетных экспертов, от введения ограничительных мер на экспорт потеряют не меньше 200 млн рублей.

...Вначале Михаил Мишустин постановлением от 17 декабря 2020 года №2140 утвердил правила поддержки хлебопеков.

Хлебопекарным предприятиям компенсируют часть затрат, связанных с производством продукции. Размер возмещения составит 2 тыс. рублей за тонну хлеба и хлебобулочных изделий с коротким сроком хранения (до пяти суток). Организация, получившая компенсацию, должна зафиксировать цены на свою продукцию.

Для небольших предприятий, которые выпекают около 15 т хлеба в сутки, объем поддержки составит порядка 1 млн рублей за месяц работы, для крупных (от 60 т продукции в сутки) – более 3,6 млн рублей.

«Решение о поддержке хлебопеков входит в комплекс мер по снижению цен на продовольствие, разработанный правительством по

поручению президента России Владимира Путина. Глава государства указал, что необходимо своевременно реагировать на удорожание базовых продуктов.



Чтобы решить эту проблему, правительство повысило пошлины на ряд сельхозтоваров, в том числе на пшеницу, подсолнечник, рапс, предусмотрело поддержку для мукомолов и обеспечило заключение специальных соглашений о стабилизации цен между участниками рынка и регуляторами», – говорится в постановлении.

Для стабилизации цен на хлебобулочные изделия распоряжением от 22 января 2021 года №102-р между регионами было распределено 4,7 млрд рублей.

Еще в конце декабря 2020 г. было принято решение, что 2,9 млрд рублей из этой суммы пойдет на покрытие затрат по приобретению продовольственной пшеницы, а 1,8 млрд рублей – на выплату возмещений хлебопекарным предприятиям. Довести средства до получателей поручено Минсельхозу РФ. Не позднее 20-го рабочего дня

после вступления в силу настоящего распоряжения он должен заключить с высшими исполнительными органами государственной власти соответствующих субъектов Российской Федерации соглашения о предоставлении иных межбюджетных трансфертов.

На компенсацию мукомолам части затрат на закупку продовольственной пшеницы Саратовская область получит 92 949,6 тыс. руб. Для сравнения возьмем соседей: Пензенская – 2 659,8; Самарская – 92 825,9; Оренбургская – 61 623,2; Волгоградская – 42 226,3; Воронежская – 69 456,9; Ульяновская – 11 978; Тамбовская – 140 577,8; республика Татарстан – 65 959,5.

На осуществление компенсации предприятиям хлебопекарной промышленности части затрат на реализацию произведенных и реализованных хлебов и хлебобулочных изделий: Саратовская область получит 25 797,1; Волгоградская – 26 311,1; Воронежская – 30 422,6; Оренбургская – 17 874; Пензенская – 17 882,3; Самарская – 36 503,2; Тамбовская область 12 498,4; Ульяновская – 12 495; республика Татарстан – 48 323,1.

Минсельхоз провел заседание оперативного штаба по мониторингу ситуации в АПК и на продовольственном рынке, где рекомендовал регионам внимательно наблюдать за производителями, и в случае необходимости убеждать их сдерживать рост цен на макароны, яйца и картофель, чтобы не допустить необоснованного удорожания, пишут «Ведомости» со ссылкой на слова участников совещания.

По информации издания, замминистра сельского хозяйства Оксана Лут призвала убедить производителей ограничить рост цен хотя бы в первом квартале 2021 года. Она привела данные, согласно которым цены на макароны выросли за первые две недели нового года на 8%, а стоимость яиц у производителей увеличилась на 30%. При этом Лут отметила, что розничные цены на яйца подскочили не так существенно. Если рост цен продолжится, то Минсельхоз будет вынужден предложить подписать такое же соглашение о ценах, как по маслу и сахару. На каком уровне могут быть зафиксированы цены – не уточняется. При этом агроведомство считает, что сейчас оснований для оперативного вмешательства нет.

Банникова ушла из академической науки, проект остался

Еще недавно, 14 января 2021 года, в Белом зале правительства Саратовской области прошло торжественное мероприятие по вручению свидетельств победителям конкурса от Саратовской области на получение грантов президента Российской Федерации для государственной поддержки научных исследований молодых российских ученых. Об этом сообщает пресс-служба СГАУ.

Губернатор Валерий Радаев поздравил саратовских молодых ученых-победителей конкурса грантов президента РФ. Свидетельства вручены 6 кандидатам и 3 докторам наук, которые представляют четыре вуза, в том числе и Саратовский ГАУ.

Валерий Васильевич отметил, что поддержка главы государства – это высокая оценка значимости ученых для развития страны, важности науки как ведущего направления: «Новое поколение формирует мощное научное ядро. И вы – неотъемлемая его часть. Это вызывает гордость, открывает горизонты практического применения передовых разработок саратовских вузов».

По словам главы региона, наука оперативно откликается на запрос сегодняшнего дня: «Российские ученые расшифровали полный геном коронавируса, что помогло ускорить создание вакцин не только в нашей стране, но и во всем мире. Саратовские предприятия, используя технологии научных групп СГУ, одними из первых наладили выпуск средств

индивидуальной защиты (СИЗов). А институт «Микроб», став межрегиональным центром тестирования, начал готовить кадры для лабораторий».

Губернатор подчеркнул: региональная власть заинтересована, чтобы промышленный комплекс был максимально сориентирован на проекты с высоким научным потенциалом. «Подобные цепочки успешно действуют, интеграция науки и производства расширяется. По внедрению передовых технологий Саратовская область занимает 6 место в ПФО. С одной стороны, это ближе к лидерам. А с другой – стимул поднимать планку, соответствовать самим себе. Не будем забывать, Саратов – единственный город, университету которого император присвоил свое имя. Первый вычислительный центр в стране – также наше достижение. Поэтому войти в тройку технологического рейтинга – абсолютно реалистичная задача», – отметил глава региона, поблагодарив победителей за их проекты.

В ответном слове победители конкурса поблагодарили за торжественное мероприятие и рассказали о своих проектах.

Победителем конкурса от Саратовской области на получение грантов президента РФ для государственной поддержки научных исследований молодых российских ученых является доктор технических наук, доцент кафедры «Технологии продуктов питания» факультета ветеринарной медицины, пищевых и биотехнологий Саратовского ГАУ Анна Банникова с

темой исследования «Разработка новых качественных экопродуктов с функциональными ингредиентами из вторичного сырья зерновых культур для профилактики алиментарных заболеваний населения России».

Анна Владимировна говорит: – Тема глубокой переработки зерновых является достаточно актуальной, особенно в свете того, что Саратовская область является лидером по переработке зерна, пшеницы в России. Кроме того, в Балашове планируется построить завод по глубокой переработке зерна и получению продуктов – таких как лизин, тиамин, различных кормовых добавок и аминокислот. Именно этой теме посвящен наш грант. Только мы пошли дальше глубокой переработки до получения аминокислот, кормовых добавок – мы получаем ксилоолигосахариды (КОС), которые обладают пребиотическими направленностью, и антиоксиданты, которые очень ценны фенольной природой. Мы получаем эти биологические активные вещества из отходов переработки зерна – т.е. не из самой пшеницы, а именно из ее отходов. Это позволит получить и реализовать безотходное производство. Учеными Саратовского ГАУ проведены исследования этих веществ в клинических условиях. Выявлен положительный эффект.

Врио ректора Саратовского ГАУ Дмитрий Соловьев поясняет: – В Год науки и технологии происходит такое знаменательное событие – вручение свидетельств победителям конкурса на получение



грантов президента Российской Федерации. Это значимо для Саратовской области и для аграрной науки. Тот проект, который Анна Владимировна Банникова реализует, необходим даже в условиях ограничений, так как все знают, что без качественных продуктов питания человечество не может обходиться. Независимо ни от каких условий, сельское хозяйство и производство продуктов питания были, есть и будут востребованы всегда.

В Саратовском ГАУ мы развиваем ряд научных проектов и внедряем новые технологии. Отлично, что разработки в сфере здорового питания поддерживаются на таком высоком уровне. Надеемся, что это направление будет развиваться и в дальнейшем. Напомню, что Саратовский ГАУ реализовал проект создания музея «Саратовский калач»; жители города хотят получать хорошую продукцию, поэтому мы реализуем проект «Живая мастерская». Это значимо для города и показывает, что результаты нашей научной деятельности мы доводим непосредственно до жителей.

...Сегодня Анна Банникова не работает в Саратовском ГАУ и не живет в Саратове: будучи доктором

технических наук, чья научная работа четырежды (!) удостоивалась президентских грантов, она покинула регион. И нам остается лишь вспоминать, что еще в 2002 году она удостоивалась молодежной премии имени П.А. Столыпина в номинации «За выдающиеся достижения в области образования», а в декабре 2010 года защитила диссертацию на соискание ученой степени кандидата технических наук на тему «Использование полисахаридных добавок в технологии крахмалосодержащих и сахаросодержащих продуктов» (научный руководитель – д.х.н., профессор Н.М. Птичкина), что в декабре 2016 г. она прошла защиту докторской диссертации на тему «Научные и практические аспекты создания технологий молочных продуктов с повышенным содержанием белка» (научный руководитель – д.т.н., профессор И.А. Евдокимов). Ну дальше, видимо, потолок. Роста нет и не предвидится. Человек кардинально изменил свою жизнь, все начав с нуля.

Что касается самого проекта, то его, конечно, доведут. Но следующий, видимо, будет не скоро, потому что настоящий ученый – штучный товар, и вырастить его непросто.

НОВЫЕ ВЫСОКОПРОДУКТИВНЫЕ ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

В рамках государственной программы импортозамещения в научно-производственном объединении «Алтай*» созданы новые высокопродуктивные скороспелые гибриды подсолнечника: **Синтез** и **Союз**.

В 2020 году эти гибриды включены в Государственный реестр селекционных достижений РФ. В конкурсных испытаниях и производстве они превзошли многих импортных и отечественных конкурентов.

На сегодняшний день проходят опытные и производственные испытания два новых перспективных гибрида **Атом** и **Юнион**.

ДЛЯ ШИРОКОГО РАСПРОСТРАНЕНИЯ ДЕЙСТВУЕТ СПЕЦИАЛЬНАЯ ЦЕНА ОТ 5000 РУБ/П.Е.

Преимущество российских селекционно-семеноводческих компаний заключается в возможности совместной работы с ведущими отечественными научными учреждениями и аграриями. Это сотрудничество в дальнейшем и будет определяющим фактором развития селекции и взаимодействия науки и производства.



Новый гибрид подсолнечника Синтез. Скороспелый. Потенциальная урожайность – 40-42 ц/га, масличность – 50-52%.



Новый гибрид подсолнечника Союз. Скороспелый. Потенциальная урожайность 42-45 ц/га, масличность – 48-50%.



За комбайном видна пыль, значит подсолнечник убирают сухой. На фото уборка гибрида Синтез. Потенциальная урожайность – 40-42 ц/га. Преимущество данного гибрида – скороспелость!



В 2019 году смонтирована и введена в эксплуатацию линия по инкрустации и фасовке семян в посевные единицы (евростандарт), с новейшим оборудованием от ведущих производителей. По просьбам наших партнеров, для импортирования семян подсолнечника за рубеж, информация на мешках теперь дублируется на английском языке.

НАШИ ПАРТНЕРЫ - БОЛЕЕ 500 СЕЛЬХОЗПРЕДПРИЯТИЙ И АГРОХОЛДИНГОВ РОССИИ И КАЗАХСТАНА!



Алтайский край, г. Рубцовск, Угловский тракт, 67Д
8 (385-57) 4-07-17, 8-906-965-9326
8-800-707-71-88 звонок по России бесплатный
www.sibagrocentr.ru; e-mail: sibagrocentr@mail.ru

ГИБРИДЫ И СОРТА ПОДСОЛНЕЧНИКА ЛЁН РАПС КУКУРУЗА ТРАВЫ



**ОРГАНИЗУЕМ ОПЕРАТИВНУЮ ДОСТАВКУ В ЛЮБОЙ РЕГИОН
БЕСПЛАТНАЯ ДОСТАВКА СЕМЯН ДО ТЕРМИНАЛА В САРАТОВЕ**

«Акрон» удвоил поставки

Группа «Акрон», один из ведущих производителей минеральных удобрений в России и мире, в 2020 году отгрузила на внутренний рынок 1,4 млн тонн минеральных удобрений, что на 93% больше, чем в 2019 году.

Это стало возможным благодаря слаженной работе дистрибьюторской сети Группы «Акрон» по обеспечению отечественных аграриев минеральными удобрениями в необходимом объеме, а также с учетом требований по срокам и организации доставки в условиях пандемии.

Поставки аммиачной селитры предприятиями Группы «Акрон» в 2020 году возросли в более чем два раза, сложных удобрений (NPK) – на 70%. При этом также на 36% выросли поставки карбамида и на 52% – карбамидо-аммиачной смеси (КАС) производства «Акрон».

Основными потребителями продукции «Акрона» по-прежнему остаются аграрии Центрального и Южного федеральных округов России.

«Российский аграрно-промышленный комплекс продолжает свой многолетний уверенный рост, что способствует повышению спроса на высококачественные минеральные удобрения. Предприятия Группы «Акрон» обеспечивают отечественных производителей удобрениями в приоритетном порядке. В этом году мы впервые поставили на рынок более миллиона тонн нашей продукции, и видим дальнейший потенциал роста», – отметил Председатель Совета директоров ПАО «Акрон» Александр Попов.

Напомним, «Акрон» владеет собственной дистрибьюторской сетью АО «Агронова», которая была создана в 2005 году и включает в себя 10 специализированных агрохимических предприятий, которые позволяют обеспечить прямой доступ к потребителям продукции в крупнейших сельскохозяйственных регионах страны. Подразделения «Агроновы» предоставляют услуги по доставке, продаже и хранению минеральных удобрений. Суммарные емкости складских помещений сбытовой сети составляют 189 тыс. тонн.

Источник: Департамент по связям с общественностью ПАО «Акрон»



САРАТОВСКИЙ КЛУБ АГРОЗНАТОКОВ

Из одного кармана вынули, в другой положат

Саратовская область на поддержку мукомолов и хлебопеков получит 118 746,7 тыс. руб. При этом аграрии региона, по мнению авторитетных экспертов, от введения ограничительных мер на экспорт потеряют не меньше 200 млн рублей. Мы поговорим на эту тему в ходе первого в этом году заседания «Саратовского клуба агрознатоков». Оно пройдет 4 февраля с 11 часов утра в бизнес-центре «Спутник» (г. Саратов, ул. Аткарская, 66; въезд на парковку со стороны ул. Степана Разина).

Справки по тел.: 8937-638-15-90, 8909-336-12-80

К дискуссии «Как выживать в результате постоянно меняющихся правил игры» приглашаются трейдеры, руководители сельхозпредприятий, мукомолы.

Рейтинг самых популярных сортов и гибридов сельхозкультур в 2020 году в России

ФГБУ «Россельхозцентр» подготовил информационный листок, в котором представлен рейтинг 10 сортов (гибридов) – лидеров сельскохозяйственных культур по объемам высева в Российской Федерации в 2020 году

В список «Россельхозцентра» вошли сорта и гибриды таких культур, как яровая и озимая пшеница, озимая рожь, овес, яровой и озимый ячмень, озимая тритикале, горох и гречиха, рис, кукуруза, подсолнечник и соя, яровой и озимый рапс, соя и сахарная свекла, лен-долгунец и картофель. Если вы обратите внимание, саратовских сортов в нем крайне мало.

Рейтинг 10 сортов (гибридов) лидеров с/х культур по объемам высева в Российской Федерации, 2020 г.

Сорт	Годы		Сорт	Годы		Сорт	Годы	
	2020	2019		2020	2019		2020	2019
Пшеница яровая, тыс.т.			Пшеница озимая, тыс.т.			Рожь озимая, тыс.т.		
Новосибирская 31	160,4	136,9	Скипетр	292,9	272,7	Памяти Кунакбаева	42,8	35,1
Ирень	147,2	136,9	Гром	224,9	199,8	Саратовская 7	19,9	16,8
Омская 36	137,9	178,4	Алексеич	221,2	153,2	Саратовская 6	16,4	19,2
Уралосибирская	70,2	64,0	Таня	168,5	166,5	Фаленская 4	15,4	14,0
Тризо	65,6	64,2	Безостая 100	143,5	112,0	Марусенька	11,8	10,1
Гранни	64,7	54,1	Юка	134,7	140,3	Чулпан 7	9,2	15,6
Дарья	59,7	53,4	Московская 56	102,3	113,7	Тетра короткая	6,8	6,3
Икар	58,9	49,2	Московская 40	99,7	96,8	Тантана	4,9	5,8
Экада 109	50,3	58,4	Московская 39	93,0	98,4	Татьяна	4,9	4,8
Экада 70	43,4	55,1	Ермак	92,5	100,8	Московская 12	4,4	4,3
Ячмень яровой, тыс.т.			Ячмень озимый, тыс.т.			Овес, тыс.т.		
Прерия	80,6	88,0	Иосиф	15,9	13,1	Ровесник	50,9	49,6
Вакула	79,3	87,4	Рубеж	15,3	13,9	Саян	40,7	40,3
Ача	75,2	80,7	Достойный	9,9	11,6	Конкур	37,6	42,3
Саша	71,4	64,8	Луран	6,1	2,2	Яков	32,8	27,3
Раушан	67,3	80,2	Каррера	5,8	1,5	Скакун	32,6	33,3
Биом	61,3	60,0	Кузен	5,5	8,2	Талисман	22,2	25,9
Нур	59,3	52,6	Стратег	5,3	9,2	Кречет	22,1	21,8
Деспина	49,9	33,3	Эспада	4,7	4,8	Корифей	21,8	19,7
Зазерский 85	46,4	46,2	Спринтер	4,7	6,4	Лев	16,4	16,0
Владимир	44,4	39,5	Хуторок	4,1	5,2	Сиг	14,8	12,9
Тритикале озимая, тыс.т.			Горох, тыс.т.			Гречиха, тыс.т.		
Хлебороб	3,8	1,1	Рокет	42,1	37,6	Инзерская	12,8	4,1
Корнет	2,4	1,8	Саламанка	23,6	17,4	Девятка	10,7	9,3
Консул	2,3	2,8	Аксайский усатый 55	22,8	24,0	Диккуль	8,3	5,9
Тихон	2,2	0,3	Мадонна	21,1	23,4	Дизайн	5,4	4,0
Башкирская	1,5	2,5	Ямальский	17,4	18,4	Светлана	4,1	3,9
Торнадо	1,5	1,0	Джекпот	14,4	12,8	Темп	2,7	2,2
Сирс 57	1,4	1,0	Вельвет	13,1	16,0	Диалог	2,1	1,6
Валентин 90	1,2	0,6	Готик	12,4	12,3	Дружина	1,0	1,1
Алмаз	1,2	0,5	Фокор	11,5	14,5	Землячка	0,9	0,7
Немчиновский 56	1,1	1,3	ЭСО	10,0	8,6	Ирменка	0,8	0,9
Рис, тыс.т.			Кукуруза, тыс.т.			Подсолнечник, тыс.т.		
Рапан	13,3	15,1	РОСС 199 МВ	3,9	4,6	П 64 ЛЕ 25	1,8	1,3
Полевик	4,6	5,2	Краснодарский 291 АМВ	3,6	3,8	НК Неома	1,8	1,7
Фаворит	3,5	2,9	Краснодарский 194 МВ	2,9	3,5	Енисей	1,7	2,0
Виктория	2,9	1,8	Кубанский 101 СВ	2,1	0,2	Сумико	1,5	0,9
Диамант	2,9	2,1	П 8521	1,9	1,7	П 63 ЛЕ 10	1,2	1,1
Регул	2,9	1,6	Катерина СВ	1,9	2,0	ПР 64 Ф 66	0,9	1,2
Патриот	2,6	1,0	ДКС 4014	1,8	1,5	Кулундинский 1	0,9	1,1
Хазар	2,1	2,8	СИ Феномен	1,7	1,6	НК Фортими	0,8	1,0
Чайка	1,5	1,4	П 9241	1,7	1,3	ЕС Белла	0,8	0,7
Исток	1,3	0,4	Краснодарский 385 МВ	1,3	2,5	Санай МР	0,8	0,8
Соя, тыс.т.			Рапс яровой, тыс.т.			Рапс озимый, тыс.т.		
ОАК Пруденс	19,4	21,3	Юбилейный	0,6	0,8	Элвис	0,3	0,4
Белгородская 7	15,0	17,5	Капино	0,4	0,4	Мерседес	0,2	0,1
Опус	13,4	16,1	Надежный 92	0,4	0,4	Лорис	0,2	0,1
Максус	13,2	19,0	Абилити	0,3	0,3	Едимакс КЛ	0,1	0,04
Аляска	12,8	4,6	Неман	0,3	0,3	ПР 44 Д 06	0,1	0,1
Умка	11,9	8,9	Флагман	0,2	0,2	ЕС Дарко	0,1	0,02
Кофу	10,9	11,1	Сальса КЛ	0,2	0,3	Северянин	0,1	0,05
Волма	8,2	5,0	Гриффин	0,2	0,2	Гордон КВС	0,1	0,02
Припять	8,0	7,5	Герос	0,2	0,3	Сармат	0,1	0,1
Даурия	8,0	11,5	ПР 46 Х 75	0,2	0,03	ПР 46 В 21	0,1	0,03
Сах. свекла, тыс.т.			Лен-долгунец, тыс.т.			Картофель, тыс.т.		
Крокодил	0,2	0,2	Грант	0,7	0,5	Гала	81,4	74,7
Рекордина КВС	0,2	0,1	Томский 17	0,6	0,6	Ред Скарлетт	65,6	74,0
БТС 980	0,1	0,1	Томский 18	0,5	0,4	Леди Клэр	30,7	23,5
Максимелла КВС	0,1	0,1	Мерилин	0,3	0,3	Коломба	24,0	11,6
Брависсима КВС	0,1	0,2	Альфа	0,2	0,2	Королева Анна	20,0	16,0
Эйфория КВС	0,1	0,1	Тверской	0,2	0,3	Розара	19,6	27,6
Неро	0,1	0,1	Цезарь	0,2	0,02	Инноватор	17,1	11,5
Шериф	0,1	0,1	Дипломат	0,1	0,1	ВР 808	16,7	13,2
Виорика КВС	0,1	0,03	С 108	0,1	0,1	Невский	15,6	17,9
Дубравка КВС	0,1	0,2	Тверца	0,1	0,2	Винета	13,4	8,3

Источник: Информационный листок Россельхозцентра

Отменить пошлины на экспорт зерна

Открытое обращение фермеров России к правительству РФ

Поддержать обращение своей подписью можно здесь:

https://www.change.org/p/председателю-правительства-российской-федерации-отменить-пошлины-на-экспорт-зерна?source_location=petitions_browse

Постановление об установлении вывозной таможенной пошлины на зерно в размере 25 евро и планирование повысить эту пошлину с 1 марта до 50 евро за тонну, а также постановление о повышении пошлин на экспорт из России семян подсолнечника, рапса и сои на 30% вызвало негативную реакцию среди сельхозпроизводителей, которые занимаются производством растениеводческой продукции.

В среднесрочной перспективе это решение может вызвать ряд нежелательных последствий не только для растениеводческой и смежных с ней отраслей, но и для всей экономики страны.

Мы прилагаем свои усилия для обеспечения продовольственной безопасности страны и наращивания ее экспортного потенциала.

Осознавая социальную значимость производимой нами продукции, учитывая приоритетную необходимость обеспечения внутреннего рынка зерном, с пониманием относимся к мерам правительства по квотированию объемов экспорта зерна.

В то же время считаем механизм пошлин на экспорт зерна для этой цели неэффективным.

1. Механизм пошлины предполагает изъятие у сельхозпроизводителей значительных финансовых средств, что сокращает платежеспособный спрос с/хп на технику, гсм, удобрения, семена.

2. Сельхозтоваропроизводители лишаются возможности компенсировать свои потери от снижения цены на внутреннем рынке за счет внешнего.

3. Механизм пошлин, ограничивая экспорт, увеличивает избыточное количество зерна в экспортноориентированных регионах, в то же время, в силу логистических издержек, он практически не увеличивает предложение в зернодефицитных.

4. Ожидаемый эффект от пошлины лишен адресности по поддержке малообеспеченных граждан.

5. Понимая важность обеспечения внутреннего рынка зернофуражом, в то же время считаем значительной ошибкой развитие российского животноводства без опоры на собственную кормовую базу. Российские производители высококачественного продовольственного зерна не должны быть заложниками этих структурных ошибок.

Настоящее время российские с/хп занимают достойное место на международном рынке зерна.

Это является одним из основных драйверов роста всего отечественного сельского хозяйства. Цены на внешнем рынке зерна находятся в постоянной динамике, отражая баланс спроса и предложения.

Рассматривая процесс ценообразования в отрыве от этой динамики, учитывая исключительно только момент роста цен, пытаясь стабилизировать и защитить внутренний рынок экспортными пошлинами, правительство разрушает этот рыночный баланс, когда рост цены это вовсе не спекулятивная сверхприбыль, а всего лишь объективная компенсация предыдущего или будущего неизбежного падения цены.

В результате введения пошлин, учитывая из риски, сельхозпроизводители не могут в полной мере эффективно осуществлять планирование, производство и реализацию зерна, тем более, на фоне и без того сложной ситуации, в связи с тем, что состояние озимых у нас самое плохое за десятилетие, что может повлечь серьезное падение сельхозпроизводства по итогам 2021 года.

Исходя из этого считаем необходимым:

- отменить пошлины на зерно и масличные культуры;

- восстановить в полной мере механизм зерновых интервенций;

- эффективным рыночным средством решения проблемы обеспеченности продуктами питания по доступной цене считаем продовольственные субсидии для малообеспеченных;

- в качестве одного из источников средств финансирования этих субсидий предлагаем отменить погектарную субсидию, направив средства на поддержку малообеспеченной части населения.

Мы отказываемся от средств господдержки, предоставляемых в нынешнем виде, в размере, необходимом для финансирования продовольственной субсидии малообеспеченным, оставив защищенные направления, идущие на обновление сельхозтехники (и часть других), по согласованию с МСХ.

Это позволит отказаться от пошлин на экспорт, и одновременно повысит спрос на продукты питания отечественного сельхозпроизводителя.

Считаем это более эффективным способом поддержки АПК.

Считаем необходимым отметить механизм экспортных пошлин как неэффективный и противоречащий цели устойчивого развития АПК и села в целом, с учетом снижения не только доходности сельхозпроизводителей, но и работников сельхозпредприятий, налоговых поступлений в бюджеты.



В России начнут выпускать целлюлозу из технической конопли

Проект стоимостью 2 млрд рублей будет реализован в Пензенской области

К 2026 году предприятие будет выпускать 4 тысячи тонн целлюлозы.

Минпромторг и «Межотраслевой инновационный комплекс» («МИК»), входящий в группу компаний «Коноплекс», заключили первое в российской промышленности концессионное соглашение о создании в Пензенской области предприятия по производству целлюлозы из лубяных культур. Срок действия соглашения – 49 лет.

промышленности. По своим характеристикам целлюлоза из лубяных культур ближе всего к хлопковой целлюлозе, которую Россия импортирует, отмечает компания.

«Для группы компаний «Коноплекс» этот проект – логичное развитие бизнеса, переход от глубокой переработки лубяных культур к инновационным технологиям и производству многофункциональных современных материалов, – говорит гендиректор «МИК» Милена Александрова (цитата по



ведомства. Соглашение будет способствовать техническому переоснащению и перепрофилированию объекта в Пензенской области для производства конкурентоспособной на рынке продукции.

«Коноплекс» – агропромышленный холдинг, занимающийся выращиванием и переработкой технической конопли, а также научно-исследовательской деятельностью, связанной с селекцией и семеноводством этой агрокультуры. Компания является крупнейшим в стране производителем технической конопли, ею занято 12,5 тыс. га. Группа производит пищевую, косметическую, фармацевтическую продукцию, корма и пищевые добавки. В августе она запустила комплекс в Пензенской области по выпуску масла холодного отжима мощностью до 15 млн бутылок в год, в декабре – новый комплекс по производству высококачественных натуральных волокон.

По данным kartoteka.ru, «Межотраслевой инновационный комплекс» зарегистрирован в июне 2018 года, уставной капитал составляет 100 тыс. руб. 30% компании принадлежит ООО «Коноплекс», 50% – у гендиректора «Коноплекса» Романа Белоусова, еще 20% – у «Русдор-Финанс».

«Для группы компаний «Коноплекс» этот проект – логичное развитие бизнеса, переход от глубокой переработки лубяных культур к инновационным технологиям и производству многофункциональных современных материалов. «Коноплекс» создает новейшее предприятие по более глубокой переработке, выстраивая вертикально интегрированный холдинг полного цикла от селекции и семеноводства посевного материала, выращивания сырья до производства высокотехнологичной продукции, аналогов которой нет в мире», – говорит гендиректор ООО «МИК» Милена Александрова.

Компания планирует создать предприятие по глубокой переработке конопли и льна, а также джута, кенафа и других лубяных культур. Объем инвестиций оценивается в 2 млрд руб., срок окупаемости предприятия – до 15 лет. При выходе на полную мощность в 2026 году оно будет выпускать 4 тыс. т целлюлозы в год; также предусмотрена возможность поэтапного расширения комплекса, говорится в сообщении «Коноплекса».

В дальнейшем целлюлоза будет использоваться как один из компонентов в производстве биоразлагаемой посуды и пакетов, экологически чистых биокомпозитных материалов и полимеров, в лакокрасочной и химической промышленности, для выпуска боеприпасов, в фармацевтике и текстильной

пресс-релизу компании). – «Коноплекс» создает новейшее предприятие по более глубокой переработке, выстраивая вертикально интегрированный холдинг полного цикла от селекции и семеноводства посевного материала, выращивания сырья, до производства высокотехнологичной продукции, аналогов которой нет в мире».

Минпромторг будет содействовать созданию предприятия. Концессионным соглашением решается поставленная президентом страны задача – вовлечение в хозяйственный оборот за счет привлечения частных инвестиций не востребованной сейчас инфраструктуры государственных предприятий, ранее имевших стратегически важное значение для государства, говорится в сообщении

Если 80 млрд разделить на всю Россию...

В 2021 году объем субсидий на льготное кредитование АПК составит более 80 млрд рублей. Об этом сообщает Минсельхоз России.

Если говорить о краткосрочных кредитах для аграриев Саратовской области, то в ПФО по денежным объемам мы находимся на 3 месте после Татарстана (584 747,54) и Пензы (277 037,45 тыс. руб.). Всего мы получим 218 млн 098,34 тыс. руб., в том числе: на кредиты малым формам хозяйствования – 43 619,67 тыс. руб.; на развитие растениеводства – 58940,91 тыс. руб.; на развитие животноводства – 26 727,72 тыс. руб.; на переработку продукции растениеводства и животноводства – 55 087,82 тыс. руб.; на развитие молочного скотоводства – 33 571,86; на развитие мясного скотоводства – 150,36 тыс. руб.

Лидеры по льготным коротким кредитам для малых форм хозяйствования: Белгородская область

(235 млн рублей), Воронежская область (226 млн рублей), Краснодарский край (189 млн рублей), Ростовская область (152 млн рублей), Ставропольский край (152 млн рублей), Курская область (134 млн рублей), Липецкая область (127 млн рублей), республика Татарстан (119 млн рублей), Алтайский край (109 млн рублей).

А в деревне Гадюкино дожди... Повторяем еще раз: фермеры Саратовской области могут рассчитывать только на 43, 6 млн руб. А потом им скажут, что лимиты закончились.

Между тем, как сообщает сайт Минсельхоза РФ, льготное кредитование остается одним из основных механизмов господдержки агропромышленного комплекса страны. Для дальнейшей реализации механизма Минсельхоз России утвердил план льготного кредитования заемщиков на очередной финансовый год.

Согласно документу, в 2021 году общий объем субсидий,

предоставляемых уполномоченным банкам по данной программе, составляет 80,2 млрд рублей, в том числе 15,5 млрд рублей – на выдачу новых кредитов.

Для обеспечения льготного краткосрочного кредитования предусмотрены субсидии в объеме 22,5 млрд рублей, в том числе 12 млрд рублей – на новые кредиты. Средства будут направлены на поддержку малых форм хозяйствования, развитие растениеводства, животноводства и переработки продукции данных отраслей, а также молочного и мясного скотоводства.

На льготные инвесткредиты заложено 57,7 млрд рублей, в том числе 3,5 млрд рублей запланированы на выдачу новых кредитов. Они предусмотрены для малых форм хозяйствования, на развитие растениеводства, животноводства и переработки, молочного скотоводства, на приобретение техники, а также железнодорожного подвижного состава.

А В ЭТО ВРЕМЯ

Ростсельмаш (входит в Ассоциацию «Росспецмаш») планирует в 2021 году выпустить опытно-промышленную партию комбайнов для уборки конопли.

Прошел IV Всероссийский форум коноплеводов. Участники обсудили развитие отрасли и перспективы импортозамещения в условиях пандемии: от возделывания технической культуры до выпуска продукции из конопли. Онлайн-площадка собрала ведущих экспертов из числа ученых, практиков, представителей профильных госструктур.

По приглашению организатора форума – агропромышленной ассоциации коноплеводов (АПАК) – Ростсельмаш выступил основным спикером по вопросам машинной уборки. Инженерные решения компании представил управляющий товарной группой «Кормоуборочная техника» Сергей Савенков.

Эксперты считают, что формирование парка отечественной техники для уборки лубяных культур является наиболее злободневной темой и может стать драйвером отрасли. Еще вчера российский рынок сельхозтехники не мог предложить коноплеводам полноценного решения данного вопроса в

промышленном исполнении. Специальной уборочной техникой не существовало. «Зарубежные производители продают комбайны и оборудование Непр отдельно друг от друга. В кустарных условиях их не объединить, а в мастерских очередь расписана на месяцы вперед», – делится фермер из Ивановской области.

Сегодня ситуация меняется. В России, в отличие от других стран, появились первые специализированные комбайны. Ростсельмаш в последние три года активно работает в данном направлении. Компания провела испытания кормоуборочных комбайнов DON 680M, оборудованных под уборку конопли на волокно, на полях Нижегородской, Ярославской и Ивановской областей, и минувшим летом выпустила первую опытно-промышленную партию. Также летом 2019 года Ростсельмаш вывел на испытания еще одну, более мощную, модель комбайна, оборудованную под уборку конопли – RSM F 2450 Непр. А в 2021 году планируется к выпуску опытно-промышленная партия.

Источник: пресс-служба Ассоциации «Росспецмаш»

ООО «Агротехснаб»

АГРОТЕХСНАБ

официальный дилер «Миллеровосельмаш» и «Корммаш»

ПРЕДЛАГАЕТ

ПРОПАШНЫЕ, ЗЕРНОВЫЕ СЕЯЛКИ

И ДРУГУЮ ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩУЮ ТЕХНИКУ

ПО ЦЕНАМ ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Саратов, Вольский тракт, 5-й км

тел.: (8452) 390-300, 390-304 • www.atsnab.ru

Трагическая помощь

Следственным отделом по городу Балашову следственного управления Следственного комитета Российской Федерации по Саратовской области организована доследственная проверка по факту гибели 49-летнего мужчины в Балашовском районе.

По данным следствия, к жителю села Старый Хопер Балашовского района, являющемуся владельцем трактора с тягачом (механизм, предназначенный для прессования сена и соломы в тюки), обратились физические лица, с просьбой сформировать в тюки приобретенное ими сено. Для этого владелец трактора привлек 49-летнего местного жителя. Днем 26 января 2021 года в ходе формирования тюков 49-летний мужчина

коснулся карданного вала, соединяющего трактор и работающий на высоких оборотах пресс. Мужчину затянуло в карданный вал. Увидев произошедшее, владелец трактора выключил механизм, однако пострадавший уже не подавал признаков жизни.

В настоящее время следователями СК проводится осмотр места происшествия. Ведется опрос владельца трактора и очевидцев трагедии, затребована документация на данную технику. Выполняются иные проверочные мероприятия, направленные на установление всех обстоятельств произошедшего.

По результатам проверки будет принято соответствующее процессуальное решение.

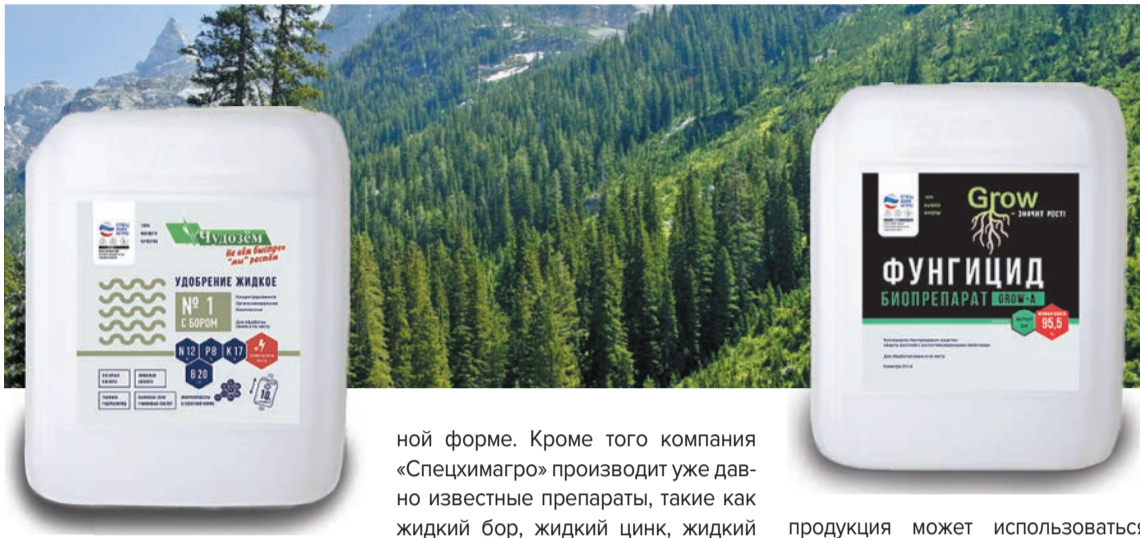
Источник: saratov.sledcom.ru

ЖКУ «Чудозём» и биопрепараты GROW – для хорошего урожая

Жидкие комплексные органоминеральные удобрения торговой марки «Чудозём» и биопрепараты марки GROW отлично зарекомендовали себя на полях России. Выпускает их ООО «Спецхимагро» на собственном заводе, который находится в Кировской области.

«Спецхимагро» 10 лет на рынке, производит более 8 тыс. тонн удобрений в год на более чем 10 тыс. кв.м. производственных площадей. Является членом Союза органического земледелия. Мы постоянно исследуем результативность применения жидких удобрений нашего производства с целью совершенствования их состава для различных культур и условий использования на базе крупнейших институтов РФ по растениеводству. Разрабатываем схемы внесения. Большое внимание уделяется производству жидких хелатных микроудобрений. Более 3 тыс. сельхозтоваропроизводителей пользуются продукцией «Спецхимагро». География поставок — от центральной России до Сибири, открыты представительства в 20 городах. В Цильнинском районе Ульяновской области находится склад, куда можно приехать в удобное для вас время за удобрениями и биопрепаратами ООО «Спецхимагро».

Использование ЖКУ ТМ «Чудозём» позволяет добиться практически полного контроля над питанием растений на всех стадиях развития. Дает возможность легко и быстро



устранить дефицит конкретного питательного элемента в нужное время и в нужном месте. Именно поэтому заметна тенденция увеличения объема внесения жидких удобрений высокоэффективными аграрными предприятиями Пензенской, Тамбовской, Белгородской, Ульяновской областей и Краснодарского края. Не первый год ООО «Спецхимагро» поставляет свою продукцию в Казахстан и Беларусь.

ЖКУ «Чудозём» — это высокоэффективное удобрение, вносится по листу масличных, зерновых, цветочных, декоративно-лиственных, овощных и плодово-ягодных культур. Выпускаются удобрения, различные по содержанию азота, фосфора и калия, с применением стимуляторов и регуляторов роста, а также микроэлементов в хелат-

ной форме. Кроме того компания «Спецхимагро» производит уже давно известные препараты, такие как жидкий бор, жидкий цинк, жидкий калий, жидкий молибден, жидкий марганец, жидкий азот-калий с микроэлементами, которые способствуют устранению дефицита того или иного элемента в почве.

Внесение удобрений ТМ «Чудозём» повышает количество и качество урожая в среднем на 20-25%, уменьшает сроки созревания, повышает устойчивость к болезням, снижает пестицидную нагрузку. Удобрения «Чудозём» может использоваться совместно с протравителями, гербицидами и другими средствами защиты в одной баковой смеси с любыми отечественными и импортными аппаратами.

Биопрепараты марки GROW — совершенно новая линейка продукции от «Спецхимагро», получившая сертификат соответствия, который удостоверяет, что перечисленная

продукция может использоваться в органическом растениеводстве в соответствии с требованием ГОСТ 33980-2016. Она обладает фунгицидным, бактерицидным и ростостимулирующим действием. Линейка GROW включает в себя 10 препаратов, в основе которых вытяжки экстрактов растений — ели, пихты, борщевика, берёзы, мха-сфагнума, крапивы, ивы, репейника, сосны и осины. Биопрепараты марки GROW относятся к малоопасным соединениям, в стопроцентно натуральной продукции нет ни канцерогенов, ни тяжёлых металлов, ни красителей.

В 2017 году в Кирове на базе ФГБНУ «НИИСХ Северо-Востока имени Н.В. Рудницкого» были проведены испытания фунгицида «GROW» вытяжка из хвои и ели», его влияние на урожайность ячменя и поражённость растений различными заболеваниями.

Исследования показали, что препарат повысил урожайность ячменя на 6,3% (норма расхода 0,2 л/га) и 10,3% (норма расхода 0,5 л/га), обеспечил повышение массы зёрен с 1 м² на 60г. Поражение растений ячменя корневыми гнилями на контрольном варианте, без применения GROW, составило 23,5%, при развитии болезни — 12,4%. Применение препарата обеспечило снижение поражённости растений на 10-12%, развития болезни — на 4,9-6,1%. Интенсивность поражения растений ячменя листовыми болезнями в контрольном варианте, без применения препарата, колебалась от 45 до 65%, в вариантах с дозой препарата 0,2 и 1 л/га — от 15 до 25%, в варианте 0,5 л/га — до 15% по шкале Страхова. Обработанные препаратом растения были более интенсивно окраски за счёт меньшего поражения листовой пластинки пустулами патогена.

Ознакомьтесь с продукцией и ценами компании, объёмы закупки могут быть разными.

Компания «Спецхимагро» ищет представителей в вашем регионе. Все ваши пожелания и предложения рассматриваются индивидуально.
8(83361)3-45-32; 8-964-252-92-29
Vik7457@yandex.ru spetshimagro.ru

Грант – это не страшно

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 1

Вообще-то Жайлауловы — известные овощеводы. Но в 2013-2014 годах начались настоящие серьезные проблемы с реализацией, что глава семьи стал искать иные способы выживания. А животноводство — это та отрасль, любовь к которой, по мнению нашего героя, выпитывают с молоком матери.

К идее стать участником проекта «Начинающий фермер» его всеми силами подталкивал бывший заместитель главы районной администрации Виктор Иванович Долматов. Он так расписывал преимущества участия в федеральном проекте, что Досм Мукеевич сдался. Но поставил перед чиновниками одно железное условие: позволить ему как начинающему фермеру торговать молочной продукцией на базарах и ярмарках Энгельса и Саратова. Чтобы проблем с реализацией молока не было.

Да, но как выиграть грант? Как доказать, что он не подведет ни министерство сельского хозяйства, ни себя? «Грант-это не страшно, — сегодня уверяет «веселый молочник», — но только когда у тебя за плечами опыт, знания, материальная база и собственная земля. А иначе это гарантированный провал». У Жайлаулова все это было, прибавим сюда его репутацию надежного и порядочного делового партнера. Ну, а как человек он просто замечательный.

В 2014 году как начинающий фермер Жайлаулов получает свой первый грант — семь с половиной миллионов рублей — и всеми силами начинает развивать производство молока.

Поначалу, конечно, со скотом возникли проблемы, но тут все получилось прямо по пословице «не было бы счастья, да несчастье помогло». Энгельсский федеральный институт избавлялся от своего уникального племенного стада, и КФХ Жайлаулова получило 70 телок случного возраста, которых в пору было снимать в кино: не коровы — картинка! Шестидесят «дочек» сейчас заполнили новенькую ферму, которую построила семья Жайлауловых в рамках второго гранта, и в них тоже чувствуется порода. Хотя ферма статуса племрепродуктора не имеет.

На первой ферме, которая обошлась в общей сложности в 17 с лишним миллионов рублей, коровы содержались по беспривязной технологии, а фермер, несмотря на возраст, вникал во все нюансы. В прошлом году, когда он стал победителем в номинации «Семейная животноводческая ферма», Досм Мукеевич уже знал, чего именно он хочет. Сознательно сделал ставку исключительно на привязное содержание скота и трехразовую дойку. Действительно, грех не доить корову-ведёрницу, как положено, если она в течение ста дней после отела готова вас залить молоком.

Новую ферму можно называть молочно-товарной, потому что это самое настоящее промышленное производство, только в миниатюре. Есть танк-охладитель, есть современное доильное оборудование, есть кормовой стол, да и само помещение построено из современных сэндвич-панелей, благодаря которым животным комфортно даже без отопления. А вот чего нет и в ближайшее время не предвидится, так это молоковоза: молоко из Новой Терновки пользуется такой популярностью, что саратовские сыровары и сыролюбые сами забирают его по очень достойной цене. Надо лишь молоко охладить до 4 градусов.

Второй грант, понятное дело, осваивается легче. Наш фермер уже знал, куда обращаться. Компания из Ижевска обеспечила его не только проектом, но и построила ферму за два месяца и десять дней — «под ключ», без нервов и надзора. Жайлаулов крамольно считает, что саратовские мужики столь качественно работать не могут — разучились. А вот с хорошими помощниками к 2023 году можно реализовать задуманное: увеличить поголовье коров до 160. Сейчас в КФХ содержится 266 голов КРС, в том числе 115 коров. За январь-ноябрь 2020 года было произведено 552 тонны молока. Надой на 1 фуражную корову составил 4800 кг.



На реализацию второго гранта, по самым скромным подсчетам, будет потрачено 20 миллионов, половина из них — бюджетные средства. Повторимся, в этом году основные траты пойдут на укрепление кормовой базы, приобретение специализированной техники для производства сенажа в упаковке.

Два слова о земле: она первая почувствовала на себе изменение приоритетов. Овощи из «борщевого набора» выращиваются на 10 с лишним гектарах из 507 исключительно «для себя и соседей», чтобы не нужно было строить хранилища и склады. Но даже на овощных плантациях Жайлауловы умудряются сажать тыкву: и деньги живые, и отличный корм для коров. Оставшаяся пашня идет на производство сорго-суданковых гибридов и многолетних трав на корм животным.

Остается добавить, что недавно в гостях у Жайлауловых побывал

губернатор Валерий Радаев, которого порадовал не только толковый подход к делу, но и то, что Досм Мукеевич смог сплотить вокруг идеи свою семью. Из десяти постоянно работающих в КФХ семь наемных рабочих, как того требовали условия получения средств, и три родственника. Так что есть кому передать дело, фермы строятся не напрасно.

Справка:

Министр сельского хозяйства Роман Ковальский, который сопровождал губернатора, отметил: в прошлом году было выдано 4 гранта на создание семейных ферм и порядка 50 — начинающим фермерам вместе с проектом «Агростартап». В 2021 году запланирована поддержка уже 6 семейных ферм; размер одного гранта достигает 10 млн рублей.

Маргарита ВАНИНА

Земли бывшей птицефабрики отдают «Мельсар-К»

Арбитражный суд Саратовской области рассмотрел арбитражное дело по исковому заявлению ООО «Мельсар-К» к Территориальному управлению Федерального агентства по управлению государственным имуществом в Саратовской области (ТУФАУГИ) с настоятельной просьбой обязать заключить договор купли-продажи земельного участка.

08.02.2019 ООО «Мельсар-К» обратилось в ТУ Росимущество Саратовской области с заявлением о заключении договора купли-продажи земельного участка площадью 8 153 тыс. кв.м, направлен проект договора. Письмом Управления №02-1014 от 22.03.2019 в заключении договора было отказано. Истец обратился в арбитражный суд.

Из материалов дела следует, что на основании государственного акта на право пользования землей А-1 №235318 от 10.12.1986 госплемзаводу «Красный Кут» им. 60-летия Союза ССР Краснокутского района Саратовской области в бессрочное и бесплатное пользование было предоставлено 5 673,8 гектаров земель для сельскохозяйственного использования.

На основании распоряжения ТУ Росимущество по Саратовской области № 312-р от 25.04.2007 было прекращено право постоянного (бессрочного) пользования ОАО ППЗ «Красный Кут» ГНУ МНТЦ «Племптица» Российской академии сельскохозяйственных наук на земельный участок с кадастровым номером 64:17:000000:0015, расположенный: Саратовская область, Краснокутский район, земли госплемптицевого завода «Красный Кут», общей площадью 56 738 000 кв. м, с разрешенным использованием

«для сельскохозяйственного производства».

В соответствии с пунктом 3.2. распоряжения №312-р от 25.04.2007 из земельных участков в составе единого землепользования был образован земельный участок из земель сельскохозяйственного назначения с кадастровым номером 64:17:000000:0015(А) общей площадью 8 153 000 кв.м.

Распоряжением №312-р было также определено предоставить в аренду сроком на 10 лет ОАО ППЗ «Красный Кут» ГНУ МНТЦ «Племптица» Российской академии сельскохозяйственных наук земельные участки, в том числе земельный участок №64:17:000000:0015(А). В последующем земельному участку общей площадью 8 153 тыс. кв.м был присвоен кадастровый номер 64:17:190603:3.

На основании распоряжения №312-р между ТУ Росимущество по Саратовской области и ОАО ППЗ «Красный Кут» ГНУ МНТЦ «Племптица» был заключен договор аренды указанного земельного участка от 24.07.2008 № 878 сроком на 10 лет. Земельный участок был передан по акту от 01.01.2008. Договор прошел государственную регистрацию.

15.07. 2009 между ОАО ППЗ «Красный Кут» ГНУ МНТЦ «Племптица» и ООО «Синекура» (правопреемник ООО «Мельсар-К») был заключен договор о передаче прав и обязанностей (перенайма) по договору аренды №878 земельных участков, находящихся в федеральной собственности.

Суд установил, что с момента заключения и передачи ООО «Мельсар-К» прав и обязанностей арендатора по договору №878 от 24.07.2008 аренды земельных участков прошло более 10 лет.

Общество использовало и использует испрашиваемый земельный участок надлежащим образом, для сельскохозяйственного производства. В течение всего срока аренды арендодателем не было предъявлено претензий к арендатору по нарушению условий договора аренды. В материалах дела содержатся сведения, подтверждающие использование истцом земельного участка в период действия договора аренды по целевому назначению: сведения об итогах сева под урожай за 2020, 2019, 2018, 2017, 2016 гг., сведения о сборе урожая сельскохозяйственных культур за 2018, 2016 гг.

Суд пришел к выводу, что у ответчика имеется обязанность по заключению с ООО «Мельсар-К» договора купли-продажи испрашиваемого земельного участка сельскохозяйственного назначения. К заявлению ООО «Мельсар-К» о выкупе земельного участка был приложен проект договора, содержащий в себе все существенные условия будущего договора купли-продажи, условие о цене. При таких обстоятельствах данное заявление имело все признаки оферты.

19 ноября 2020 года суд принял решение обязать ТУФАУГИ в Саратовской области заключить с ООО «Мельсар-К» договор купли-продажи земельного участка с кадастровым номером 64:17:190603:3 площадью 8 153 000 кв.м, расположенного по адресу: Саратовская область, Краснокутский район, в 11 тыс. м северо-западнее от центра п. Загородный, категории «земли сельскохозяйственного назначения», с разрешенным использованием для сельскохозяйственного производства. Решение может быть обжаловано в установленном законом порядке.



Трактора вернуть не удалось

Арбитражный суд Саратовской области рассмотрел дела по исковому заявлению ООО «Экономлизинг» (г. Саратов) к ООО «Новопокровское» (пос. Татищево) в лице конкурсного управляющего Андрея Николаевича Тулькина о признании недействительными (ничтожными) актов приема-передачи от 29 августа 2019 г., от 30 августа 2019 г. к договору финансовой аренды (лизинга) №2317 от 30 мая 2018 г., заключенными между ООО «ЭкономЛизинг» и ООО «Новопокровское».

Из материалов дела следует, что 30 мая 2018 года между указанными сторонами был заключен договор финансовой аренды (лизинга) №2317, по которому 18.11.2018 г. ООО «Новопокровское» были переданы 3 трактора модели Versatile 2375 2017 года изготовления с указанными заводскими номерами, что подтверждается актами приема-передачи от 18.06.2018. Договор лизинга расторгнут истцом в одностороннем порядке.

Истец считает, что в настоящее время ответчик возвратил один трактор, а два трактора остаются в его незаконном владении и на его балансе. Ответчик отказывается возвращать истцу предмет лизинга в полном объеме, так как, по его мнению, два трактора были переданы истцу по актам приема-передачи от 29 августа 2019 года и от 30 августа 2019 года.

Из спорных актов следует, что ООО «Новопокровское» в лице ликвидатора А.А. Ковалева передает, а ООО «ЭкономЛизинг» в лице

ведущего технического специалиста гражданина А.Б. принимает два трактора Versatile 2375 2017 г.в. Указанные акты скреплены подписями и печатями сторон.

Приемку двух тракторов представителем ООО «Эконом-лизинг» истец не признает, считает акты приема-передачи недействительными по признаку мнимости сделки, так как они были совершены лишь для вида.

Суд при рассмотрении дела отклонил довод истца о том, что его представитель, подписавший указанные акты, находясь в служебной командировке, утратил пакет документов вместе со спорными актами. Указанный факт никем не зафиксирован документально. Также судом не принято заключение служебной проверки Общества.

Указанные выше доводы были предметом исследования Арбитражного суда Саратовской области по делу №А57-20226/2019. Арбитражным судом Поволжского округа в постановлении от 17.09.2020 по данному делу также установлено, что акты от 29.08.2019 и от 30.08.2019 приема-передачи подписаны представителями сторон спора, их подписи скреплены печатями.

Арбитражный суд Саратовской области пришел к выводу, что вышеуказанная спорная техника была из владения ООО «ЭкономЛизинг» в результате бездействия сотрудников истца. Основания для признания актов приема-передачи недействительными (ничтожными) отсутствуют. Истцу в иске отказано. Решение может быть обжаловано в установленном законом порядке.

Зерно – инкогнито

Арбитражный суд Саратовской области рассмотрел материалы дела по заявлению Управления Россельхознадзора по Саратовской области о привлечении ИП Главы КФХ Трушина Владимира Павловича к административной ответственности по статье 14.45 КоАП РФ.

Из материалов дела следует: ОМВД России по Дергачевскому району Саратовской области установлено, что ИП произвел выпуск в обращение зерна пшеницы озимой в адрес разгрузки – г. Ершов. Зерно перевозилось насыпью в сопровождении транспортных накладных типовой межотраслевой формы №СП-31 от 18, 19 августа 2020 г. №14, №16 без указания в них информации о годе урожая, назначении зерна, при отсутствии информации о сорте, классе, зоренности, влажности зерна, без

декларации о соответствии Таможенного союза.

07.09.2020 в отношении предпринимателя был составлен протокол об административном правонарушении по статье 14.45 КоАП РФ. В порядке статьи 203 АПК РФ уполномоченный орган обратился в арбитражный суд.

Оценив представленные материалы дела доказательства, суд пришел к выводу, что событие административного правонарушения подтверждены материалами дела.

Решением от 26 октября 2020 года суд привлек Владимира Павловича Трушина к административной ответственности по статье 14.45 КоАП РФ в виде штрафа в размере 20 тыс. руб.

Источник: пресс-служба Арбитражного суда Саратовской области

Завод взыскивает с фермера деньги

Арбитражный суд Саратовской области рассмотрел на судебном заседании материалы дела по исковому заявлению ООО «Мокроусский крупяной завод» к фермеру из поселка Ровное Инне Николаевне Светновой о взыскании суммы основного долга в размере двух миллионов рублей, а также неустойки.

Из материалов дела следует, что 10.09.2018 между ООО «МКЗ» (покупатель) и ИП Глава КФХ Светновой И.Н. (производитель) был заключен договор контрактации: производитель обязался передать покупателю продукцию – пшеницу урожая 2019 года (общая стоимость оплаты по договору 2 млн руб.).

Свои иски требования истец основывает на том, что ООО «МКЗ» перечислил ответчику в качестве предоплаты указанную сумму (подтверждается платежным поручением №1659 от 10.09.2018), но ответчик свои обязательства по договору поставки не исполнил, а денежные средства не возвратил.

Ответчик, возражая против удовлетворения исковых требований, отрицает факт оплаты истцом по договору от 10.09.2018 и ссы-

лается на то, что платежным поручением №1659 от 10.09.2018 истец произвел оплату по договору от 08.09.2016 за просо. Глава КФХ в период с августа по сентябрь 2018 осуществила отгрузку в адрес ООО «МКЗ» 141 610 кг проса на 28 322 тыс. руб. По просьбе представителя ответчика товар был оформлен одной накладной на весь вывозимый груз. По окончании отгрузки проса индивидуальный предприниматель направила в адрес ООО «МКЗ» транспортные накладные и счет-фактуру, которые не были возвращены.

Представителем ответчика в суде было заявлено о фальсификации доказательств –договора контрактации от 10.09.2018, исключении его из числа доказательств по делу. Заявление было рассмотрено судом по существу. Определением суда от 06.12.2020 в удовлетворении данного ходатайства о фальсификации доказательств было отказано.

Установленные судом обстоятельства подтверждают заключение между ООО «Мокроусский крупяной завод» и ИП Глава КФХ Светнова И.Н. договора контрактации с зало-

гом продукции (поставки сельскохозяйственной продукции) от 10 сентября 2018 года. Как установлено в судебном заседании, он был подписан Светновой С.В. с указанием наименования, адреса, реквизитов и проставлением печати ИП.

Суд пришел к выводу о наличии оснований для удовлетворения заявленных требований. Решением от 31.12.2020 суд взыскал со Светновой И.Н. в пользу ООО «МКЗ» сумму аванса, уплаченного по договору контрактации от 10.09.2018 в сумме 2 млн руб., проценты по договору за период пользования займом с 10.09.2018 по 01.08.2019 в сумме 652 тыс. руб., за период пользования займом с 02.08.2019 по 16.12.2019 в сумме 822 тыс. руб., неустойку за просрочку поставки по договору в сумме 582 тыс. руб. за период с 02.08.2019 по 06.11.2019, проценты за неправомерное удержание денежных средств в сумме 114 338,64 руб. за период с 11.11.2019 по 11.12.2020, расходы по оплате услуг представителя в сумме 15тыс. руб., судебные расходы по оплате госпошлины в сумме 42 700 руб. Решение может быть обжаловано в установленном законом порядке.



Генеральная Ассамблея ООН объявила 2021 год Международным годом овощей и фруктов. Отчасти и поэтому сразу после новогодних праздников мы встречаемся со старым знакомым, руководителем саратовского подразделения ООО «Агро-Департамент» Иваном Сергеевичем ДЮКАРЕ-ВЫМ. Главная тема нашего разговора – что, по его наблюдениям, происходит на саратовском овощном рынке. Правда, наш герой сразу предупреждает: его мнение пристрастно, поскольку представляет позицию «продажника» – крупнейшего в регионе поставщика семян овощных культур, СЗР, оборудования для капельного орошения, водорастворимых удобрений.

Лука: В середине сентября прошлого года на выездном заседании аграрного комитета саратовской областной думы твой шеф, генеральный директор волгоградского ООО «Агро-Департамент» Анатолий Дмитриевич Поляков, выступил с презентацией впечатляющего инвестиционного проекта – логистического центра по сортировке и упаковке овощной продукции мощностью 100 тонн в сутки. Стоимость – 98 млн руб., срок сдачи объекта – декабрь 2021 года. Срок сдачи первой очереди – декабрь 2020 года. Этот проект позволит, в частности, продукции даже мелких фермерских хозяйств пробиться в торговые сети. Ты не знаешь, Поляков получал в нашем правительстве финансовую и иную поддержку именно как инвестор?

Дюкарев: Финансовую не получал. Это деньги Анатолия Дмитриевича и компании. Хотя, ради справедливости, нужно отметить, что предложения воспользоваться проектами с господдержкой поступали от Сергея Викторовича Егорского, с которым мы встречались.

– Тем не менее, ровно через три месяца мы с тобой встречаемся в новеньком офисе совершенно новенькой базы, которая

находится примерно в тринадцати километрах от Энгельса, если ехать по окружной дороге, на землях АО «Октябрь» Красноярского муниципального образования. И здесь предусмотрено, кажется, все для полноценной работы. С удобными складскими помещениями, просторными офисами, залом для проведения семинаров, просторным пищеблоком, душевой комнатой. И даже голубые ели под окнами высажены. Новогодних праздников, насколько мне известно, у вас не было, – вы переезжали и обустроивались. И я, можно сказать, первый журналист, который должен вам принести удачу. При этом мы сразу оговариваемся, что зона переработки и зона хранения на 500 тонн еще не готовы, так что пока никакой рекламы. Разговаривают старые знакомые, и я даже по старшинству позволяю себе «тыкать». Расскажи, как работает? Радуют ли перемены?

– Работаю в «Агро-Департаменте» с сентября 2016 года. Мы, если вы помните, вместе с Гордеем Алдаевым и открывали этот филиал.

– Мы с тобой познакомились в 2017 году. Я тогда отчетливо поняла: тот, кто занимается овощами открытого грунта, должен быть на голову выше, чем тот, кто реализует семена зерновых или технических культур, – настолько много у вас «заморочек». Что за это время произошло?

– Четыре года роста, роста морального, роста интеллектуального, роста компании в целом. А по поводу технических культур я бы так не сказал, везде есть определенные сложности.

– Почему не сбежал?

– А я и не планирую сбежать. Очень интересная компания, интересная работа, интересное сотрудничество, хороший коллектив. Есть стабильность и определенная уверенность в завтрашнем дне, этого чувства сегодня у многих нет. Достойная заработная плата у всех сотрудников. Если человек хочет

Кто отвечает за «базар»

зарабатывать, он может зарабатывать.

– Команду трудно собрать?

– Очень трудно.

– Сколько человек в филиале?

– Девять. Помимо меня у нас есть руководитель полевого направления (реализация семян подсолнечника, кукурузы и средств защиты для них) – это Никита Михайлович Мусацков, грамотный специалист, вам нужно с ним отдельно пообщаться. Есть еще два менеджера по полевым культурам: более опытный Андрей Владимирович Савин и новичок Виталий Белоглазов. Дальше – Николай Сергеевич Марченко, мой помощник. Он занимается продажей семян и СЗР исключительно овощных культур. Так что в овощном отделе всего двое: я и Николай. Это все продажники, остальные – бухгалтер, кладовщик и водитель.

– Кто занимается агрономическим сопровождением? Вы ведь все время находитесь «при складе»?

– Ошибаетесь. Неслучайно наш девиз: «От семян до урожая». Мы его придерживаемся и стараемся посещать хозяйства как можно чаще. Если не хватает наших знаний – постоянно их черпаем из самых разнообразных источников, начиная с онлайн-конференций и заканчивая зарубежными командировками – мы всегда можем обратиться за помощью к коллегам в головной офис, у нас очень сильная команда. На крайний случай есть большая база научных сотрудников из разных семенных компаний, а также компаний-производителей СЗР, которые нам всегда готовы помочь, поделиться своим опытом. В этом проблем мы не видим.

– Иван, когда мы впервые с тобой встречались, договорились до того, что в принципе никто ситуацией в овощеводстве региона, да и страны в целом, не владеет. Во-первых, крайне мало специалистов. Во-вторых, очень много хозяйств находится в тени. Спусти четыре года ты можешь мне сказать более-менее точно, какая территория в Саратовской области занята овощами или, к примеру, бахчевыми культурами?

– Это вы глубоко копаете.

– Я пришла именно к тебе хотя бы потому, что уважаемый Анатолий Дмитриевич Поляков в конце своего выступления просил у депутатов не за себя, а за фермеров. Он просил, чтобы полив начинали хотя бы с 20 апреля, иначе у нас никогда не будет ничего раннего: ни капусты, ни других овощей. А это верная убыточность овощеводческих хозяйств. Так вот, повторяю вопрос: кто точно, до гектара, знает, какова ситуация на полях? Даже министерство сельского хозяйства Саратовской области само себе противоречит.

– А как ты это узнаешь? У нас нет отчетности от тех же фермеров. Однозначно, эта информация должна собираться в районной администрации. Только там мы можем узнать истинные цифры. Потом они должны стекаться в Саратов. Но многие не отчитываются. Если,

допустим, мне пытаться собирать какие-то данные, я могу ориентироваться лишь по нашим продажам. Еще два года назад я садился, пытался сделать себе что-то типа карты: сколько площадей засеяно и чем. В результате получилась карта посевов именно нашими семенами – теми, что мы продали. Сколько продают наши конкуренты, я могу только догадываться, но есть и другие каналы поставок.

Допустим, я реализовал в хозяйство лука примерно на 30 гектаров, но у фермера было в общей сложности 45. То есть, овощевод часть семян обязательно берет на стороне. И ладно, если это свои, местные, поставщики, но есть и другие...

Карту посевов в любом случае рисовать нужно – чтобы понимать, в какую сторону развиваться, куда какую культуру можно продвинуть. В 2019 году я еще пытался анализировать, но с каждым годом делать это становилось все сложнее и сложнее.

Если взять опубликованный статистический отчет за 2016-2017 годы (за 2019 г. мы не найдем, тем более за 2020 г.), то в нем обнаруживаем 3 тысячи гектаров лука. Но если я начинаю сопоставлять с реальными, то не могу найти больше, чем 1600 гектаров. Даже прибавляя, больше 1600 найти не могу. Не знаю, где они берут!

Заметим: я считаю и сортовые семена, и гибриды, и самосев, который всегда есть. Может быть, я куда-то не доехал, кого-то не знаю, область большая. Но тех сельхозтоваропроизводителей, у которых такой объем, от которых будет статистика меняться, в любом случае, я всех знаю в лицо. Ладно, 3 гектара я потерял, еще где-то 5 гектаров не учел, но не до такой же степени! Этих цифр нет.

– То есть овощеводство открытого грунта – это по-прежнему дикое поле, стихийное, самоуправляемое, неконтролируемое?

– В какой-то степени само государство не желает контролировать или по каким-то причинам не может. Существует же много факторов регулирования.

К примеру, как я отконтролирую, сколько сейчас к нам контрафактного посадочного материала привезено? Завозится перец, к примеру. Я даже номера телефонов и брошенные пачки из-под семян нахожу, выясняю, откуда они, эти пачки, как к нам попали. А они, оказывается, поступили из Киргизии, Узбекистана, Казахстана, Украины, Беларуси. Мне бы хотелось этот поток контрафакта остановить. Мы же здесь работаем, почему вы со стороны везете? Вы очень часто искренне заступаетесь за многих фермеров, мне это нравится. Но...

– А разве Россельхознадзор не такой свирепый, как он себя позиционирует?!

– И, тем не менее, власть, как мне кажется, недостаточно работает в этом направлении, не желает запрещать «серые» схемы поставки семян в страну. Стоит фермеру

один раз не дать, элементарно, воды и он станет законопослушным. Вначале покажи чеки, декларации, документы, что ты приобрел семена легально. Если мы хотим, чтобы все шло через налоги и было прозрачным, зачем власти потворствуют контрафакту и нелегалу?!

– Так в законодательстве давным-давно все прописано!

– А фермеры взяли у меня 20 пачек да из Узбекистана привезли еще 300 пачек. И посеяли. Приезжают проверяющие (если вообще приезжают) к ним на поле, они показывают: смотрите, мы семена взяли в «Агродепартаменте». И показывают один из наших чеков. Я-то знаю, что у него плантация гораздо больше и не того сорта, что он показывает. А проверяющим все равно: перец и перец. Неужели нельзя проехать по полям и выяснить, сертифицированные семена посеяны или нет? Пусть это даже будет самосбор, но контролируемый. Вот вам и налоги, и статистика! Но при этом очень важно не задушить фермера, не уничтожить его. Чтобы ни получилось «как всегда»... Хотя то, что ввозится в страну, как-то нужно контролировать.

А мы сами этот поток остановить не в состоянии. Мы постоянно пишем письма в селекционные компании, в ту же «Хазеру» или в «Клаус», сообщаем об увиденном. Но реальных действий госорганов нет.

– Что именно пишешь?

– Мы выявили, что на территорию Саратовской области заехали чужеродные семена.

– А ты как об этом узнаешь?

– Я приезжаю к фермеру, вижу – лежит пачка семян. Говорит, я уже купил. Спрашиваю, где? Фотографирую и тут же сообщая в «Хазеру» или в «Клаус»: узнайте, пожалуйста, что это за пачка? У меня нет таких партий, откуда эта партия? Выясняется, что она привезена из Украины. В прошлом году неоднократно выявляли средства защиты растений, различный контрафакт, на котором даже название препарата было написано с ошибками.

Допустим, пачка из Украины, из Казахстана. Хорошо, я в свою очередь спрашиваю: «Но как она сюда попала? Давайте как-то этому противостоять вместе. Как я могу в таких условиях выполнять план?» Семенные компании ставят перед нами обязательства, уточняют, сколько мы планируем продать, оценивая нашу посевную площадь. Повторюсь, для меня эти масштабы непонятны. Мысленно оценивая задачи, думаю, на столько гектаров мы продадим. У меня уже есть доверительные отношения со многими фермерами, они-то купят. Но в самый неподходящий момент начинается подлинное наше участие более дешевой нелегальщины. Чужие семена, действительно, дешевле. Но, по сути, это кот в мешке.

На дешевизну клюют в основном небольшие нераскрученные хозяйства – крупные так не будут

себя вести. Они не могут всем рисковать. Хотя в нашем регионе крупных, как вы знаете, пять человек, и все. Речь не про них.

Я даже не скажу, что хозяйства мелкие, они просто неофициальные, полулегальные. А так, у них земли, по сути, не меньше, чем у наших крупных. Например, если Павел Щеренко имеет 200 гектаров, в масштабах области есть хозяйства, где овощей ничуть не меньше, а даже больше. Это участки земли, состоящие из множества бригад, но они не афишируют себя.

– Так что же тогда думает себе таможня, что контролируют государство и региональная власть, подчас очень жестокие?

– Не знаю, что они контролируют. Может, если бы не контролировали совсем, было бы еще хуже. Мы были на том выездном заседании аграрного комитета областной думы, где выступал Анатолий Дмитриевич. Да, на нем поднималась тема воды. Где-то приукрасят, где-то не договорят – вот и весь отчет.

Представитель ФГУП Управление «Саратовмелиоводхоз» встал, начал отчитываться по воде. Я его слушал, и, реально, мне было за область стыдно, за то, что власть не слышит народ, не понимает.

Анатолием Дмитриевичем Поляковым была озвучена проблема отсутствия поливной воды. Эта боль шла откуда? От наших фермеров – к нам, потом к мелиораторам, чтобы проблема решалась сообща. Представьте себе, приезжаем вместе с Поляковым к кому-то из фермеров. Он говорит: а я не могу в этом году у вас капусту, допустим, купить. Почему? Бери, выращивай. – У меня воды нет. – Да как нет воды?! Есть же вода. Они же отчитываются.

А в жизни происходит как? У нашего фермера есть, допустим, 5-10-20 гектаров капусты. И для него это предел, за глаза, как говорится. А мелиораторы разве на него ориентируются, когда заявляют: вот этот рукав, который идет на Маркс, мы перекрыли, он больше не используется, воды хватило всем. Они в это время на кого смотрели? Они смотрели на тех, кто поливает с помощью саратовской оросительной системы огромные площади кукурузы, сои или чего-то там еще. Но федеральный чиновник не посмотрел на того, у кого 5-10 гектаров капусты, которому еще целый месяц поливать. А, извини меня, для маленького овощевода это вся жизнь.

– Я с тобой полностью согласна. Вспомоيناю, как бывший руководитель департамента мелиорации Минсельхоза России Валерий Алексеевич Жуков проводил совещание в Марксе. Все было красиво, пока не дали слово фермерше, которая начала жаловаться на отсутствие воды. Ее земля находилась на самом конце саратовского канала, и гнать туда воду якобы было невыгодно. Не знаю, чем закончилась та история, но Жуков ей обещал помочь.

– Поэтому, если трезво оценивать помощь нашего государства, она мизерна с той же самой водой, с тем же самым контролем контрафакта, с той же самой субсидией и всем остальным. Вот увидите, и в

этом сезоне тот же беспроцентный кредит дадут единицам. Кто реально нуждается в помощи, он замучается бумажки собирать, в результате ничего не соберет и ничего не докажет. Информация о субсидиях доводится до основной массы овощеводов в последний момент, они к нам прибегают очертя голову с просьбами переделать документы. В справках, как правило, никакого криминала нет, бывает, в шапке через запятую какое-то слово не дописано или еще какой-то пустяк. Человек приобрел семена на законных основаниях, ему выдали чек, мы ему готовы предоставить документы, но его ограничивают такими сроками, что он ничего не успевает. И в результате не получает никаких дотаций за семена.

Отчасти тут есть, конечно, «вина» не нас, дистрибьюторов, а производителей семян, которые не зарегистрировали их для нашей зоны, потому что это длительные и дорогостоящие процессы. Поверьте, реально дорого стоит ввезти в Россию импортные семена, а затем внести их в Госреестр.

тель инноваций. Кто-то из района вообще интересуется судьбой этого проекта?

– Здесь был начальник районного управления сельского хозяйства Владимир Петрович Ермилов – нужна информация для отчета в статистику. Несколько раз я был в кабинете у заместителя главы администрации Сергея Викторовича Егорского, брал пропуск на время пандемии. Если честно, мы лишние раз и не обращаемся.

– Но будем предельно объективны: с точки зрения экономики региона ваш распределительный центр – это большое, полезное дело.

– С точки зрения экономики региона это, однозначно, точка развития. Здесь будет центр, работающий на всю Саратовскую область. Мы не стараемся охватить другие регионы – есть что развивать и у нас. Люди занимаются пустой тратой своих сил и времени, выращивают какие-то «самосборы», «самосады», не понимая, что они реально зарабатывают маленькие деньги, буквально

– Это не земля «Агро-Департамента». Это частная земля. «Агро-Департамент» входит в состав кооператива, как и СССПК «ЮгОвощСбыт», и землю берет в аренду. Это земельный участок, находящийся на землях ООО «Октябрь», поселок Взлетный, Энгельсский район. До края Энгельса по трассе, до КП ГАИ, где-то 13 км, до окружного моста – 7. Это Саратовская кольцевая автодорога.

Саратовский филиал ООО «Агро-Департамент» так и продолжает заниматься реализацией семян, средств защиты растений и оборудования для орошения. Просто будет еще одно структурное подразделение от СССПК «ЮгОвощСбыт», логистический центр. Но про него позже.

– Для чего он нужен?

– Люди, которые вырастили продукцию, в частности, лук, перец и капусту – я уже для себя записываю, кому это будет интересно – они станут сдавать сюда свою продукцию, причем сдавать по рыночной цене. У многих сейчас появляется иллюзия, что мы

точно сдаст этот лук или перец, и у него не будет потерь.

Поскольку вы знаете Дениса Квака, продолжу приводить его в пример. Он говорит: когда я к вам обратился, у меня были очень серьезные проблемы, и вы мне помогли развиваться. Кто не знает: марксовский фермер Денис Квак – большой молодец, у него отлажена технология выращивания, грамотный подход к работе, он трудолюбивый и, главное, все операции выполняются качественно, никто не халтурит. Но он всегда переживал, куда реализовать. Мы помогли ему продать часть продукции через СССПК «ЮгОвощСбыт». Забирали товар, везли в Астрахань, там перебирали, фасовали и отправляли в торговые сети.

И вот он мне признался: «Сейчас я точно знаю, что вы мне ежедневно стабильно по фуру можете реализовать». А каждый день по фуру перца – это очень большой объем. Он говорит: «Вы мне этим очень сильно помогли, буду так же сюда к вам ездить, сдавать. В этот РЦ». Благодаря таким отзывам и было принято решение, что распределительный центр нужен именно здесь.

Что от этого будет выигрывать «Агро-Департамент»? Мы отладим механизм взаимовыгодного сотрудничества с фермером. На сумму отгруженной продукции он сможет приобрести у нас необходимый товар (семена, ленту для полива, СЗР) из нашего ассортимента и от лояльных к нам компаний-производителей. Увеличится клиентская база.

– Логистика великолепная. Теперь поговорим о том, каким количеством семян вы можете обеспечить саратовских овощеводов.

– Мы готовы закрыть всю потребность, если понадобится. По наименованиям – это более десятка брендовых семенных компаний: Hazera (Хазера), Syngenta (Сингента), это Clause (Клоз), Vilmorin (Вильморин), Quality Seeds (Квалити Сидз), компании Enza Zaden (Энза Заден), Nunhems (Нунемс), BASF, Global Seeds (Глобал Сидс), Rijk Zwaan (Райк Цваан), Bejo (Бейо), Seminis (Семенис) и многие другие.

Есть ряд компаний, которые только «Агро-Департаменту» позволили представлять интересы как в Саратове, так и в ЮФО. Это итальянская Maraldi Sementi (Маралди Семенити), Hazera. Всеми силами мы стараемся развивать отечественную, краснодарскую компанию «Глобал Сидс».

– Когда оживет место, где мы находимся? Или, наоборот, все давно затоварились семенами и сейчас преспокойно пережидают пургу?

– Многие наши фермеры семена еще не купили.

– Почему?

– Это менталитет. Вчера надо было сажать, сегодня давай семена, срочно. Они общаются, выбирают, думают.

– А когда они рассаду думают закладывать?

– Смотря какую. Если брать перец, то начнут шевелиться с 10 февраля. Числа 15 февраля приступают.

ПРОДОЛЖЕНИЕ СТР 10



Что касается номерных семян, мы выращиваем их в рамках сортоиспытания и постепенно определяем, достойны ли они того, чтобы пойти в продажу. В этом случае сорт нереально продать, ему невозможно дать название – он будет только 3 года регистрироваться. За это время уже десять раз вышли другие новинки, и вся наша работа идет насмарку.

Вы упростите немножко систему, убыстрите сам процесс – и всем будет от этого только лучше. На Украине, к примеру, семена или СЗР уже применяют года два как, а в России мы все еще ждем регистрации.

– Мы находимся в районе, которым руководит Алексей Владимирович Стрельников, бывший заместитель председателя правительства области, большой любитель

копейки. При этом они могут выращивать более качественный продукт, продавать его по более высокой цене и стабильно продавать, нежели сейчас.

У нас многие вырастят урожай, ползими или даже меньше поддержат в складах, затем у них лук или какая-то другая культура начинает портиться. И они потом тракторами все в овраг сваливают. Результат работы за год уничтожен, потому что они сделали ставку на дешевые семена, выбрали неправильную схему выращивания, кормления, защиты. И в итоге у них такие плачевные результаты. Но если им помочь, они потом будут зарабатывать совершенно другие деньги.

– Давай вернемся к вашему проекту. Шесть гектаров выкуплены «Агро-Департаментом»...

дадим семена в отсрочку и потом на эти деньги заберем продукцию. Этого нет и не будет. Все то же самое: люди приедут, купят у нас семена и средства защиты, вырастят урожай и нам его сдадут. В чем выгода человеку, который с нами будет работать? Зачастую фермер, убирая свою продукцию, переживает, куда ее потом деть. Есть хороший урожай, есть хороший товар, а деть его куда, потому что в середине-конце лета рынок перенасыщен. А у бедняги нет разрешения на продажу, у него нет договоров с сетями и так далее. И фермер вынужден по бросовым ценам продавать урожай перекупам, которые выкручивают ему руки, на их же условиях. Фермерская продукция будет развиваться по торговым сетям. И наш фермер будет спокоен, что он

Кто отвечает за «базар»

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР 8

– Но они еще не весь перец расхватали?

– Если кто-то должен был приобрести на 20 гектар, купил пока на 7. Есть несколько причин. Во-первых, это идет год из года. Не то, что сейчас пандемия, – это такая традиция. Каждый год многие покупают в последний момент.

– Это чисто рассейское раздолбайство? Или это саратовский характер?

– У нас на перцах и томатах очень много работает корейцев. Зачастую это корейцы, бабушки и дедушки которых давным-давно прижились в России. Так что, наверно, это уже наша особенность, саратовская. Пока что спят.

Я нервничаю, звоню, спрашиваю у коллег и выясняю: у них гораздо раньше начинаются продажи. Если не брать Краснодар с Ростовом, а взять Волгоград, там очень активно идут продажи уже во время реализации товара – в августе-октябре. У нас такого нет. У нас во время реализации семена покупают единицы. Сезон закончился, отгуляют, отдохнут и начинают покупать, когда посевная не за горами. Нужен перец, они его приобретают сейчас – с декабря по начало февраля. Затем очередь доходит до капусты, потом у них начинаются гонки: надо и высаживать, и покупать одновременно. И эти ошибки повторяются ежегодно.

– Когда движуха заканчивается? В ноябре или декабре?

– Для нас октябрь-ноябрь более-менее спокойные месяцы, в декабре начинаются кое-какие продажи. Потом следуют праздники. В конце января все просыпаются, и до октября идет гон.

Нельзя не сказать, что сейчас мода из Краснодара постепенно переходит на Саратовскую область. Смена культур идет. У нас начали выращивать кинзу, салаты, укропы. Теперь овощеводы и в сентябре могут их посеять, не как раньше. Если раньше зелень была нужна только в мае-июне на окрошку, то сейчас и зимой востребована. Это что касается небольших тепличек.

Еще хочу поправку внести, почему саратовские овощеводы так долго тянут. Скорее всего, не потому, что они такие «раздолбай», сиднем сидят на печке. А из-за того, что зачастую рынок требует отдавать товар в рассрочку. Они отдали свою продукцию под реализацию, под какие-то обещания, и теперь не могут вернуть финансы – получают эти деньги лишь тогда, когда уже сеять надо. В лучшем случае. А бывает, что и не получают.

Если взять тех, кто специализируется на луке, ситуация такая: они лук убрали в хранилище, и только сейчас – в начале февраля-конце января – понемножку начнут его распродавать. Вы представляете, когда они наберут денег?! Но уже сейчас они должны платить за электричество, грузчикам за работу и так далее. Субсидии им

не дают. С декабря и по сегодняшний день фермеры ждут кредиты. Может быть, в феврале получат, но единицы. Поэтому деньги будут в конце марта, в лучшем случае. Когда аграрии будут проплачивать лук? В марте. Тот же самый Павел Щеренко, когда он будет проплачивать семена? В марте? Не раньше февраля. Потому что раньше у него денег нет. А в апреле уже сеять.

– Третья причина после «раздолбайства» и отсутствия денег, какая? Кадровая проблема?

– Кадровая проблема напрямую не связана с реализацией семян. Про коронавирус Covid-19 все узнали в марте прошлого года, поэтому люди покупали семена, еще не задумываясь про ковид. Это сегодня фермеры озабочены данной проблемой, а тогда никто не думал про закрытые границы и отсутствие кадров. И, в принципе, пусть не в

меру, вредители ждать не будут. Сейчас вроде как появляется возможность перевезти иностранную рабочую силу на самолете, через Москву. Но стоимость перевозки одного узбека составляет (только вчера об этом узнал) 1300 долларов. Узбек будет их зарабатывать 4 месяца. Есть ли ему смысл сюда ехать?

– Сейчас Узбекистан делает очень много, чтобы рабочие руки оставались в стране.

– Есть такое, но, думаю, это не глобально. Был такой случай: я захожу у фермера на поле и вижу, как проводят агитацию, чтобы с этого поля забрать узбеков для переброски в Южную Корею, к примеру. Якобы там работа полегче, заработки другие. Даже знаю фермеров, у которых люди уезжали, но возвращались обратно. Нет, те люди, которые постоянно



полном объеме, но 40-60 процентов от тех, кого заказывали, приехали. В прошлом году все еще шло по сложившейся традиции: тот, кто выращивает перец, у него часть людей, допустим, 20 человек из 50, приезжает в феврале. Это первая партия, чтобы подготовить теплицы, рассаду, базу. Остальных фермер зовет уже в мае – на высадку, в поле. И вот оставшихся-то он, возможно, и не завез, не смог.

В этом сезоне кадровая проблема существует и очень остро. Многие до сих пор еще не определились с площадями. Если, к примеру, у того же Дениса Квака из Маркса в 2020 году было 18 гектаров перца (условная цифра, точную я не знаю), то в этом году он запланировал меньше 10 гектаров. Чисто из-за рабочих-мигрантов – их нет. А местные не справятся.

Местное население так не работает, как узбеки, не такое выносливое, большая часть выпивает и, велика вероятность, не придет на работу завтра, что для фермера недопустимо. Продукция или, к при-

меру, у нас работают, они и в этом году с удовольствием бы приехали. Их только ковид останавливает.

– Все чиновники от АПК только и говорят про подъем орошения в Саратовской области. У нас даже Россельхозбанк будет в своей школе начинающих фермеров учить по направлениям: молочное животноводство и мелиорация. А вы на себе прочувствовали этот бум? У вас продажи возросли?

– Овощеводство не играет решающую роль в статистике, которую озвучивают на тех совещаниях, где вы бываете. Сейчас большой бум пошел именно на выращивание и полив кукурузы, площади под «царицей полей» очень сильно растут. А овощеводы, мне кажется, как поливали, так и поливают. Может быть, они переходят на другой

уровень в своем развитии, это да. Используют более качественные материалы. Не все, конечно, но есть такое. Переходят к фильтрации воды. Какие-то аппараты или приспособления для лучшего смешивания удобрений, тоже есть такое. В прошлом году ООО «Агрис» здесь, в Энгельском районе, где поселок Пробуждение, взялось выращивать 40 гектаров овощей: лук, картофель и капуста. Они купили у нас фильтматы (фильтр, который занимается очисткой воды в непрерывном цикле). Я им говорю: «Зачем вам старый песчано-гравийный покупать? Приобретите современный: он по производительности больше, да и удобнее будет». Буквально сегодня утром с руководителем ООО разговаривал, собираются опять у нас покупать, просят, чтобы мы их и дальше консультировали.

Люди приходят к более качественному поливу своих овощей, начинают понимать, какой именно им вылив нужен. Взять тот же самый лук. Можно поливать его капельни-

вставал и со скандалом уходил из кабинета. Говорил: «Я каплей мощностью 1,6 л/час не могу поле напичать, а ты мне предлагаешь 0,8 л/час и думаешь, что нам хватит? Даже пытаться не буду!» Касатов тогда не дрогнул и предложил: давай попробуем. В итоге в прошлом году у Виталия не было ни одной капельной ленты с выливом 1,6.

Как объяснить это с точки зрения науки? Вода не уходит глубоко, следовательно, не подтягивает соли. Капля распределяется сверху, в корневой зоне. Следовательно, все, что поступило в эту оросительную систему (удобрения и средства защиты), осталось в корневой зоне лука. Если капельница на 1,6 л/час, она промачивает глубоко, подтягивает соли, удобрение уходит ниже, то есть качество полива и выращенной продукции падает.

– Вы-то сами как узнали об этом?

– В Европе так уже давно выращивают. Ездили, смотрели.

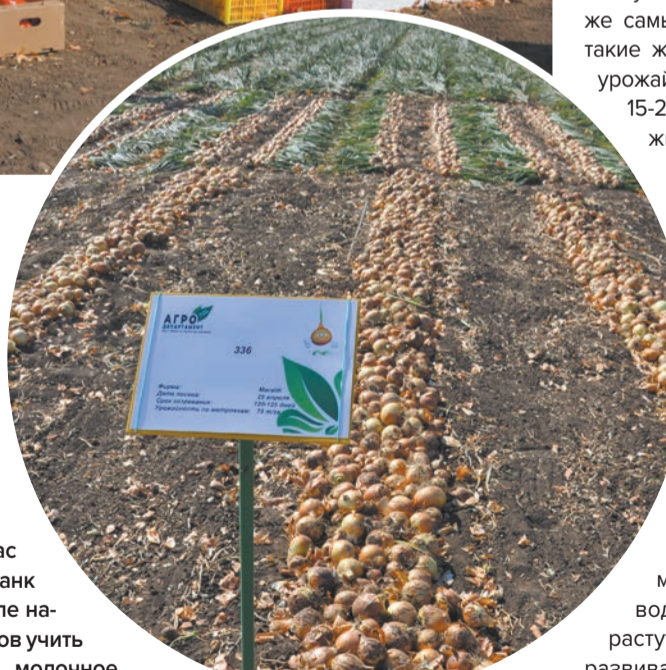
– Как учатся руководители крупных хозяйств, я отлично себе представляю. А как повышают свой профессионализм маленькие фермеры, которые даже с журналистами общаться стесняются?

В разговор вступает Николай Марченко: Мы же, в первую очередь, на своих полях все испытываем, я имею ввиду подшефное хозяйство в Пологом займище Астраханской области. Высеваем демонстрационные опыты в саратовских КФХ. Приглашаем своих фермеров на эти поля. После показа – обед-ужин, когда говорят буквально обо всем, назовите это совещанием, семинаром – как хотите. Но самое лучшее – это когда я беру дунган из Ровенского района (они застряли в 1992 году – поливают не каплей, а арыками), сажаю в машину, еду к фермеру Кваку и предлагаю: смотрите, тот же самый перец, что и у вас, он такие же семена у нас купил, но урожаем у него 50 тонн, а у вас – 15-20. Вот тогда они не выдерживают и просят: помоги!

Но невозможно человеку помочь, если он не сдвигается с места. Если он ссылается на традиции, которых придерживались еще его предки.

– Просвещай меня дальше. Какие еще новинки внедряются?

– Хочу договорить про проблемы орошения. Если крупные фермеры, так скажем, полеводы, благодаря орошению растут и во всех отношениях развиваются, то у овощеводов с орошением, наоборот, дела обстоят хуже. Потому что каналы приходят в негодность. Недалеко от нас находится небольшое фермерское хозяйство Владимира Евгеньевича Клещева, и вот он переживает, что скоро не сможет пользоваться этим каналом, поскольку из-за него одного никто ничего делать не будет. А потом на каком-нибудь совещании отчитываются, что на том участке вообще потребления воды нет, канал



цей с выливом 1,6 -2 литра на квадратный метр, так в основном, все саратовские овощеводы и делали. Сейчас наши крупные фермеры – отчасти и с нашей помощью, потому что, я уверен, мы самими первыми начали их агитировать на это – перешли на капельную ленту с меньшим выливом. Хотя, я хорошо помню, как три года назад агроном хозяйства Виталия Владимировича Касатова

следует закрыть. И это понятно: среди безбрежья елисеевских полей несколько десятков гектаров Клещева выглядят как статистическая погрешность.

Среди овощников никакого бума мелиорации нет. Овощники еле выживают с этой водой. Они с великим трудом добиваются наполнения каналов, притоков типа Еруслан в том же Красном Куте, и прочее, прочее.

В этом году воду вообще давали по расписанию, потому что она очень дорогая, и давали раз в 2-3 дня. Вернусь к луку; это капризная культура – раз в 3 дня нельзя его поливать. А у них еще было так: по заранее согласованному расписанию наполняют каналы, дают воду, человек должен полить. А у фермера в этот день, как нарочно, прорыв происходит. Ведь когда трубы наполнены водой, они всегда находятся в рабочем состоянии, когда нет – ржавеют, гниют...

Воду, к примеру, как и обещали, дали в среду. А тут прорыв. Фермер всю среду ковыряется, восстанавливает. Закрутил, сделал, а воды нет – уже четверг, жди до понедельника или субботы, когда в следующий раз включат насосы. А лук не полит. В итоге у него не будет урожая. И еще: на территории Саратовской области лук сеют, начиная с 20 апреля и до середины мая. А полив включают лишь к 9 мая.

– Расскажи про новинки семян.

– Качественные семена – это залог нашей стабильной, плодотворной, качественной работы. Для этого мы проводим демосево, бесплатно отдаем семена фермерам на экспериментальные делянки. В прошлом году на базе производственного участка ООО «ВИТ» посеяли 22 гибрида лука. Из этих выбрали 13 гибридов; до этого их никто здесь не видел, но, к сожалению, эпидемиологическая обстановка не позволила нам провести ежегодный семинар. Из 13 гибридов выбрали 11 наилучших и заложили их у разных фермеров на складах, чтобы понять, как они хранятся.

В результате выберем из этих 11 гибридов 2-3, которые останутся на следующий год. Такую работу мы проводим для того, чтобы постоянно предлагать нашим фермерам что-то новенькое.

Если говорить о коммерческом успехе, то в 2020 году в продажу вышел совершенно новый арбуз Шерхан компании «Хазера», который до этого был еще номерным. Очень хорошо себя показал и по товарным качествам, и по транспортировке, и по сахарам, и по внешнему виду (по рубашке). Красивый, изумительный арбуз. Он уже в продаже. В нашем регионе очень много выращивается Каристана компании «Сингента». Но он довольно-таки старый. Мы искали что-то похожее на Каристан, но лучшее по своим параметрам. Где-то слабая укрытость листвой (получите солнечные ожоги), где-то какая-то неустойчивость к болезням и к вирусам. Поэтому для себя выбрали арбуз Шерхан: кому его ни давали, всем очень понравился, его заказывают.

– Мякоть какая? А семечки?

– Это ярко-алый арбуз. Семечки, как у всякого гибрида, маленькие. Шерхан не круглый арбуз, он чуть вытянутый. Весит примерно 10-12 кг, 14 кг может быть. В отличие от Каристана, у него более темные полоски и яркое желтое пятно (место, на котором он лежал); внешний вид очень красивый. Информация о нем уже есть в интернете, можно найти. При большом давлении на арбуз, как правило, его мякоть становится более рыхлой, и после этого он быстро закисает. Шерхан даже при большом давлении структуру мякоти не теряет.

– Какой твой любимый овощ?

– Не скажу, чтобы лук был моим любимцем, но его выращивание становится одной из тех вещей, в которых я больше всего разбираюсь. Потому что все наши крупные фермеры занимаются в основном луком.

– До ваших семинаров была абсолютно уверена, что ничего нет на свете «эротичней» пшеничного поля. Но плантации, на которых лежат золотистые рядки убранного лука – это нечто. Да и сама культура проведения Дней поля впечатляет.

– Если надо назвать наиболее полюбившиеся сорта, то это, конечно же, Тареско, Дормо (Hazera) – это они пока что номер один. Но сейчас видим сорта, которые, скорее всего, будут не хуже. Если и проигрывают в хранении, зато будут более урожайными. Мы сейчас выбираем.

Если говорить о сладком перце, то в нашем регионе большую площадь занимает французский гибрид компании Clause – Фламинго, который в большом количестве завозят в Россию нелегально. Фермеры нередко обжигаются на этом, потому что бывают и некачественные семена. Мы сейчас ищем подобие Фламинго. У той же самой компании Clause есть гибрид Аида. Впервые я его увидел в Волгограде, в теплице; очень понравился. Привез, раздал фермерам попробовать, высадить хотя бы по рядку. Летом, когда проезжал хозяйства, они у меня спрашивали название гибрида. А мы забыли, как называется, – не сохранили упаковку. Часть фермеров уже заменили часть посевов Фламинго на Аиду. Гибрид им интересен, он получился более ровным, более благородным, более плотным, то есть транспортабельным, что и требуется.

Кукурузу новую завозим, продаем. Производитель – французская компания Clause – проделала очень большую работу в плане селекции кукурузы, и именно суперсладкой. Новинки – Турбин, Киара – отличаются превосходным вкусом, початок выполнен полностью. Фермеры уже начали их покупать и заказывать. Даже если сейчас нет в наличии, люди ждут, когда мы привезем.

В этом году планируем развивать по примеру Кабарды и Краснодарского биколорную, разноцветную кукурузу. Она шагает по стране семимильными шагами, очень мощно развивается, но у нас в регионе вы ее не найдете. Кукуруза сама по себе пестрая: после беленького

зернышка идет желтенькое. Тоже суперсладкая, крупная, с хорошим вкусом. Сорта называются Ракель и Роузи.

– Про томат.

– Томата довольно-таки много продаем в нашем регионе. Но выращивают его, в основном, как привыкли: бабушкиным и дедушкиным способами. Не хотят фермеры уходить на другие гибриды. Тем не менее, продаем мы и новинки, к примеру, Примо Ред (Голландия). Всего третий сезон на нашем рынке, но всем понравился, может тянуть носик. Раньше об этом никто не говорил – круглый был томат, а сейчас уважающий себя помидор должен тянуть носик.

Хорошо идут два гибрида для теплиц от компании Hazera. Это ярко-красный Шихербаз и розовый томат Pink Jazz (Пинк Джаз).

Многие фермеры выращивали небольшой круглый ультраранний томат Хайнц компании Heinz seed. Как альтернативу предлагаем Петраросса F1, Раван или Милта (Vilmorin). Если раньше было большое поле Хайнца, сейчас начали уже дробить, а кто-то и полностью перешел на продукцию Vilmorin.



– Про капусту. Мы находимся на территории какой капусты – поздней, ранней?

– Все зависит от фермера. Если фермер не крупный, не занимается хранением, а реализует с поля, то он выращивает продукцию раннего и среднего сроков созревания, которую может продать в сезон. Ранняя, в сравнении с югом страны, конечно же, не получается. Там уже средняя давно заканчивается, а у нас только ранняя пошла. Тем не менее, этот гибрид считается для нас ранним.

Если брать из новинок, есть у нас ультраранняя хазеровская капуста – Каррера, Магнус. Это голландская селекция, очень ранняя, хорошо себя зарекомендовавшая. В Ровенском районе сейчас активно выращивают Бурбон, хотя до нас никто его не знал. Именно Бурбон создан для раннего периода созревания 68 дней, но его огромный плюс – уборку можно растянуть как до 80-дневного. Всем известно: проблема капусты в том, что она в поле трескается. А Бурбон при перестое в поле не лопаются. Мы его можем начать рубить как ранний гибрид с весом 800 граммов, потому что он начинает завязываться изнутри, довольно плотный, и постепенно растет. Не так как, бывает, ты его срубил, а он рыхлый – капуста еще не подошла. У Бубона нет такого.

Его можно и с весом 800 граммов уже на 60 день начать рубить, если цена есть. Цены нет – пусть стоит в поле, ждем цену. Пошла цена, а он у нас уже до 3 кг вырос. Да не проблема! Поэтому, считаю, у Бурбона вообще конкурентов нет именно как у средне-раннего гибрида.

Если говорить о поздней капусте, есть интересные гибриды у той же «Сингенты» и других компаний. Но я бы выделил хазеровский Раменос. Такая капуста отлично подходит для торговых сетей, она не крупная – вес кочана колеблется в районе 2-2,5 кг, он очень плотный, как камень. И не боится трипса.

Напомню, в 2020 году была очень большая проблема с трипсом. Один лист убираешь, второй лист убираешь – вроде чистый. Третий чистый поднимаешь – дальше, до 5-го листа опять трипс. В Раменосе этого нет.

Когда мы после хранения капусты из складов вынимаем, трипса мы на ней, конечно, не видим, но мы видим продукты его жизнедеятельности. Он когда «кусает» капусту, она выделяет сок. Этот сок выделился и засох. Получаются желтые дорожки. Люди такую ка-

пашу азербайджанец-перекуп, откусил кусочек, попробовал. И скупил все на корню.

Иван Дюкарев: Кстати, насколько я знаю, спанбонд первым использовал два года назад Владимир Исаков из Красного Кута. Накрывал он перец и капусту. Очень остался доволен, потому что вышел на рынок с капустой где-то на неделю-полторы раньше остальных фермеров. Следовательно, цена на рынке еще была довольно высокой, и он хорошо заработал. До него это делать никто даже не пробовал.

После общения с Владимиром мы стали спанбонд рекламировать, подсказывать людям: смотрите, ожидается заморозки. Вы знаете, что в позапрошлом году много перца пострадало именно от ранних заморозков? Большие площади – по 20 гектаров у людей было перца – пришлось пересаживать, замерз. В 2020 году кто последовал примеру Исакова и купил укрывной материал, все-таки смог часть высаженных растений сохранить. Так было, к примеру, в Советском районе у Владимира Романовича Цоя. Часть перца, которая была укрыта спанбондом, живая, а часть, которую он не укрыл, начала плодоносить на месяц позже – в августе вместо июля. Вы представляете, какие он потери понес? Там, где укрывной материал, – 60 ц/га, а там, где не хватило, – 30. В два раза!

– Хотя бы два слова на тему: фермеры и хранение.

– У того же Владимира Романовича Цоя есть хранилище для лука, и там же он установил холодильное оборудование. Он закладывает туда перец во время уборки. То есть имеет возможность хранить перец несколько дней до реализации и продавать более качественный товар. А многие фермеры собрали, под навес положили, а перец уже через два дня стал мягким. Его приходится выкидывать, потому что его не берут либо берут по другой цене.

Вообще без возможности хранения сейчас очень сложно заработать. Это раньше все продавалось на рынках, а сейчас есть торговые сети. Вы сами куда ходите, на рынок? Сейчас мало кто запасается луком на зиму, гораздо удобнее купить необходимый килограмм лука в магазине. Во время уборки переизбыток товара – нет цены, цена на лук для фермера поднимется, возможно, только в феврале, а для хранения нужны грамотные оборудованные хранилища. К тому же для работы с сетями требуются контракты на стабильную и длительную по времени поставку продукции. Сейчас те, кто смотрит наперед, задумывается о хранилищах, модернизирует старые под современные требования.

– Последний вопрос: праздничное событие, связанное с работой?

– Нас не закрыли на период пандемии. Видимо, вовремя поняли: если не будет сельского хозяйства, то и кушать зимой будет нечего.

Беседовала Светлана ЛУКА

Год с Мишустинным для АПК

Ровно год назад, 16 января 2020 года, президент России Владимир Путин назначил нового премьер-министра. Им стал бывший глава ФНС Михаил Мишустин.

Даже российский рубль положительно отреагировал на изменения в стране: изначально, за несколько дней до назначения нового премьера, в ходе торгов на московской бирже он упал на 0,59%, а далее достиг отметки 61,51 рубля, потеряв 7 копеек. Курс евро в тот момент повысился на 21 копейку и достиг 68,58 рубля. Потом рублю удалось отвоевать часть утраченных позиций – по данным РБК, на 10.01 курс доллара упал на 0,01% до 61,41 рубля. Курс евро снизился на 0,08% до 68,47 рубля.

После назначения новый премьер сразу же заявил, что займется снятием барьеров для бизнеса.

– У нас достаточно стабильная ситуация, потому что ФНБ сформировался приличным, золотовалютные резервы – это все достаточно хорошо стабилизирует ситуацию. У нас инфляция, я думаю, не выйдет за 4%, это очевидно, – заявил в начале прошлого года новый премьер.

Предсказания премьера не сбылись: по данным Росстата, в конце 2020 года показатели инфляции достигли 4,9%.

Тогда же, в январе 2020 года премьер-министр заявлял, что в первую очередь необходимо уделять внимание «институциональным реформам и реформам управления».

– Конечно, нужны самые современные информационные технологии привносить... Я буду разбираться с программами, национальным проектом «Цифровая экономика»... Без сомнения, государство должно являться цифровой платформой, которая создана для людей, говорил Михаил Мишустин.

Частично это обещание начинается сбываться. На этой неделе председатель комитета Государственной Думы Федерального Собрания Российской Федерации по финансовому рынку Анатолий Аксаков заявил, что «цифровому рублю быть». По словам депутата, тестирование российской валюты начнется уже в конце этого года.

После смены главы правительства встал вопрос: все ли чиновники останутся на своих местах? Это озадачило не только представителей здравоохранения, медицины, образования и т.д., но и молочников. И не случайно. Планировалось, что бывшего главу агросектора Алексея Гордеева, который возглавлял его с 18 мая 2018 года, заменит министр сельского хозяйства Дмитрий Патрушев. В итоге на главное аграрное место была назначена Виктория Абрамченко. Указ о ее назначении был подписан президентом 21 января 2020 года.

Еще до своего назначения Мишустин обещал, что вопросы развития АПК, и в первую очередь, социальной сферы будут важнейшим приоритетом работы правительства.

Так ли это на самом деле? Решать вам. Мы лишь перечислим то, как прошел очередной молочный год, но уже с новым премьером.

Несколько важных цитат:

– Россия должна реализовать потенциал экспорта АПК, не только зерна, но и других агропродуктов.

– Важно также расширять кооперацию, чтобы фермеры, малые сельскохозяйственные предприятия могли увеличить сбыт, получать больше доходов.

– Нужно также ускорить настройку цифрового взаимодействия по вопросам фитосанитарии и ветеринарии, создать единую систему, которая позволит отслеживать перемещение товаров и грузов, подлежащих карантинному и ветеринарному контролю.

– Мы практически завершаем такую работу по линии ветеринарной сертификации с нашими белорусскими коллегами. Запущен аналогичный процесс в части подкарантинной продукции с Казахстаном. Если мы объединим усилия, то сможем защитить людей от некачественной продукции и усилить эффективность контроля в этой сфере (январь 2020).

– Я решил лично возглавить правительственную комиссию по вопросам развития малого и среднего предпринимательства (и возглавил – пр. автора). Небольшой бизнес – это основа любой успешной деятельности в экономике. Без развития малого и среднего предпринимательства невозможно добиться благополучия в малых городах. Государство предлагает целый ряд соответствующих мер поддержки, в том числе это льготная программа кредитования малого и среднего предпринимательства (МСП), по которой уже в этом году [2020] банки должны будут выдать льготные кредиты примерно на 1 трлн рублей, а до 2024 года – на 10 трлн рублей.

– Агропромышленный комплекс занимает особое место в национальной экономике и является ключевой отраслью. В нашей стране фермерское движение имеет большую историю и замечательные традиции. Во все времена нелегкий крестьянский труд тех, кто обеспечивает высококачественными продуктами питания миллионы людей, пользуется огромным уважением.

Для этого и дальше необходимо совершенствовать инструменты государственной поддержки аграриев, снижать административные барьеры для предпринимателей. И, конечно, эта деятельность должна вестись при непосредственном участии АККОР – организации, которая лучше других знает о проблемах и пожеланиях фермеров (февраль 2020).

– Низкие цены на нефть и волатильность курса валют создают для нашей экономики не только риски, но и новые возможности. Они, прежде всего, связаны с программами импортозамещения. Уже это дало свои результаты. Сейчас мы прорабатываем дополнительные меры

для углубления импортозамещения в промышленности, сельском хозяйстве, расширяем возможности для экспорта несырьевых высокотехнологичных продуктов и продукции.

Кстати, в связи с этим в России стало известно, что у нас есть все инструменты для поддержания финансовой стабильности).

– Сельское хозяйство – это основа нашей безопасности, и не только продовольственной, но и экономической, социальной. Мы это наглядно видим сейчас, когда во многих европейских странах возник ажиотажный спрос на продукты из-за распространения коронавирусной инфекции. Продуктов питания у нас достаточно, мы и дальше будем делать все, чтобы наши люди могли покупать свежие продукты, хлеб, молоко, мясо, и в магазинах не было бы пустых полок (начало пандемии в РФ).

– Хочу еще раз подчеркнуть, что реализация стратегии позволит нам усилить роль России как надежного поставщика продуктов сельскохозяйственного производства, животноводства на отечественный рынок и усилить роль России как надежного экспортера, увеличить соответствующие объемы экспорта, сократить, если хотите, технологии импортные, увеличить наши (о стратегии развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплекса страны на период до 2030 года).

– Даже сейчас, когда в ряде отраслей из-за коронавируса снизилась деловая активность, посевная идет по плану. А в магазинах нет перебоев с продуктами, несмотря на недавний временный всплеск спроса (апрель 2020).

– Свои ученые в сфере селекции, генетики, семеноводства, чем мы гордились много лет, нам очень нужны, в том числе чтобы преодолеть зависимость от импортных поставок – это особенно заметно в семеноводстве и аквакультуре. Обсуждается идея о том, чтобы доработать перечень профессий и специальностей в области сельского хозяйства. Нам нужно подумать о том, чем заинтересовать молодежь в получении аграрных специальностей.

– По поводу НДС. Здесь очень важный элемент <...> Если бы налог на добавленную стоимость плохо бы администрировался – плохо, потому что из него делали схемы, очень много схем было раньше, карусельные схемы, – тогда, да, можно было бы его в этом смысле сравнивать с налогом с продаж и так далее. Но дело в том, что Россия добилась очень серьезных успехов, признанных всем миром, в том, что называется эффективное налоговое администрирование налога на добавленную стоимость. Все цепочки НДС в этом смысле в России прозрачны.

НЕМНОГО О ДЕЛАХ...

В начале 2020 года премьер-министр РФ Михаил Мишустин подписал распоряжение об



уточнении и расширении плана мероприятий по трансформации делового климата в России. Он был утвержден еще в 2019 году. Произошло это в рамках реализации национального проекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» (а реализация нацпроектов, как известно, – одна из главных задач нового правительства). Одно из его распоряжений как раз касается предпринимательства в сельском хозяйстве.

В конце января прошлого года Михаил Мишустин предложил провести инвентаризацию всех технологических ресурсов и открыть совместный центр компетенций в области технологий для стимулирования цифрового развития Евразийского экономического союза. По словам премьера, необходимо создать единую систему цифровой идентификации граждан и компаний на пространстве ЕврАзЭС, что позволит создать наилучшие условия для жизни людей и ведения бизнеса. Тем самым он сослался и на цифровую маркировку, отметив, что дальнейшая работа над системой прослеживаемости движения товаров и услуг будет базироваться на общей цифровой платформе.

В результате первые шаги Мишустина на посту премьера одобрили 48% россиян.

В марте 2020 года премьер-министр поручил доработать и внести в кабмин индивидуальные программы опережающего развития десяти отстающих регионов, в список которых попала республика Алтай. Ее куратором был назначен министр экономического развития РФ Максим Решетников.

А ДАЛЬШЕ ... КОРОНАВИРУС

30 января 2020 года председатель правительства РФ Михаил Мишустин подписал распоряжение о закрытии российской границы на Дальнем Востоке. Это были меры, препятствующие распространению COVID-19.

15 марта премьер-министр закрыл сухопутные границы с Польшей и Норвегией, 16 марта запретил передвигаться на границе с Белоруссией (именно тогда Александр Лукашенко отметил, что «мир сошел с ума»), а 18 марта запретил иностранцам въезд на территорию РФ.

Далее правительство объявило новые меры поддержки экономики из-за коронавируса. В их число вошли антикризисный фонд на 300 млрд руб., отмена ограничений на въезд грузовиков торговых сетей в города, налоговые льготы для туристической и авиаотрасли и разрешение заказывать через интернет безрецептурные лекарства, расширение льготного кредитования бизнеса.

Из-за ограничений, связанных с коронавирусом, и малые предприниматели, и ритейлеры, и производители многократно обращались к Мишустину с письмами, в которых указывали на реальные и грядущие проблемы российской экономики.

Премьер-министр все же работал на поддержку бизнеса. В конце марта 2020 года было заявлено, что ВЭБ предоставит по 20 млрд рублей гарантий для кредитования малого бизнеса Сбербанку и ВТБ. Глава правительства также сообщил о том, что государственная корпорация развития ВЭБ.РФ предоставит гарантии на сумму до 100 млрд рублей по кредитам на выплату заработной платы, которые малый бизнес возьмет у системно значимых банков и профильного МСП банка.

А ЧТО ЕЩЕ... ПРЕМЬЕР-МИНИСТР РФ:

- Отменил советскую норму о молоке «за вредность».
- Поручил Минсельхозу информировать бизнес об экспортных возможностях.
- Назначил торговых представителей России на Украине (Андрей Бабко) и в Армении (Анна Донченко).
- Продлил эксперимент по введению цифровой маркировки молока до конца марта, а потом и до начала 2021 года, а потом до июля 2021, а потом ...
- Подготовил меры для углубления импортозамещения.
- Поручил усовершенствовать механизм контроля за влиянием ГМО на окружающую среду и человека.
- Призвал правительство оперативно мониторить цены.
- Принял стратегию развития агропромышленного и рыбохозяйственного комплекса страны на период до 2030 года.

- Объявил мораторий на страховые взносы для малого и среднего бизнеса (а вместе с тем и на налоговые, таможенные и другие проверки малого и среднего бизнеса).
- Утвердил план первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики в условиях ухудшения ситуации в связи с распространением новой коронавирусной инфекции.
- Предоставил бизнесу «второй пакет» федеральных мер поддержки от экономического спада, вызванного пандемией коронавируса.
- Одобрил предложения Минсельхоза России о введении квоты на экспорт зерна.
- Признал сектор общественного питания пострадавшей отраслью.
- Принял постановление правительства о субсидировании сельхозтехники.
- Посчитал важным системно проработать вопросы, связанные с вовлечением в оборот неиспользуемых земель сельхозназначения.
- Предупредил, что пандемия серьезно ударит по российскому бюджету.
- Поддержал идею о заморозке цен на продукты.

Можно было бы еще долго перечислять то, что в 2020 году сделал Мишустин для отрасли, да и для страны в целом. Но наиболее ярким событием прошлого месяца (конца 2020 года) стало поручение премьера о запрете попыток торговых сетей «наживаться на людях».

После того, как Владимир Путин обратил внимание на рост цен базовых продуктов питания (сахара, макаронных изделий, муки, подсолнечного масла, хлеба) в стране, подчеркнув, что «пандемия здесь ни при чем», и назвав это попыткой подогнать внутренние цены под мировые, премьер-министр России Михаил Мишустин заявил следующее:

– Хочу обратиться сейчас к производителям, руководителям торговых сетей и, конечно, экспортерам: не надо наживаться на людях. В нынешней непростой ситуации это недопустимо. Необходимо принять решительные меры и разобраться с ценообразованием.

Далее последовало признание о том, что ведомства и вице-премьеры допустили сбой в контроле цен на продукты и поручение о проработке с крупными торговыми сетями проблемы роста цен на продукты.

– Министрам сельского хозяйства, экономического развития, промышленности и торговли поручаю проконтролировать ситуацию с ценами на продукты в рознице, о которых говорил президент. И проработать этот вопрос с крупнейшими торговыми сетями. Подготовить предложения по дополнительным мерам, которые необходимы для стабилизации ситуации по основным товарным позициям.

Одновременно Федеральной налоговой службе глава кабинета поручил напрямую еженедельно отслеживать ситуацию с ценами на продукты и докладывать ему на оперативном совещании по понедельникам.

Таким образом, Мишустин взял ситуацию с ценами на продукты под личный контроль, а в Минсельхозе заявили, что бизнес готов сотрудничать по стабилизации цен на продукты.

После этого в АККОРТ сообщили, что торговые сети совместно с органами государственной власти разрабатывают решения для стабилизации цен на продукты и совместно с поставщиками предпринимают необходимые меры, в том числе исключают риск необоснованного повышения цен.

В середине декабря Мишустин подписал постановление для стабилизации цен на продукты. В рамках этого Минсельхоз вместе с Минпромторгом и Федеральной антимонопольной службой будут заключать социальные соглашения с производителями продовольствия и торговыми сетями. Это поможет снизить и поддерживать на нормальном уровне цены на отдельные виды самых востребованных товаров (в частности, на сахар и подсолнечное масло). Договоренности будут действовать до конца I квартала 2021 года. Следить за тем, как они исполняются, будет Федеральная налоговая служба на основе данных онлайн-касс в дополнение к мониторингу, который ведет Росстат.

16 декабря 2020 года эти соглашения были подписаны.

В отрасли на это отреагировали в следующем образом. Например, Михаил Мищенко заявил, что цены повышают не предприниматели, а государство, генеральный директор компании «МЕТРО» Мартин Шумахер – что установка жесткого уровня цен, которые далеки от реального рынка, вызовет дефицит товара на полке.

Позже поправки о госрегулировании цен на социально значимые товары поступили в Госдуму.

В итоге 23 декабря 2020 года Госдума приняла закон, который позволит правительству РФ самостоятельно определять, при каком росте цен на социально значимые продукты питания регулировать цены на них.

Ранее закон о торговле предусматривал, что в случае роста цен за месяц на социально значимые продовольственные товары в одном или нескольких регионах страны на 30% и выше правительство РФ имеет право устанавливать предельные розничные цены в этих регионах на срок до 90 дней.

Сейчас поправка уточняет полномочия кабинета и снимает порог в 30%, тем самым позволяя ему самостоятельно определять, когда регулировать цены. Она устанавливает, что теперь в целях стабилизации розничных цен на социально значимые продовольственные товары на территории одного или нескольких регионов правительство РФ вправе устанавливать на такие товары предельно допустимые розничные цены на срок не более 90 дней. По словам экспертов, это даст возможность более оперативно реагировать на повышение цен.

Перечень таких продуктов и порядок установления предельных цен устанавливает сам кабинет. Его постановление включает

в перечень следующие продукты: говядина, свинина, баранина, курица, рыба, сливочное и подсолнечное масло, молоко, яйца, сахар, соль, чай, мука, хлеб, рис, пшено, гречка, вермишель, картофель, капуста, лук, морковь, яблоки.

31 декабря 2020 года Мишустинным было подписано не менее важное для молочной отрасли соглашение №2398 «Об утверждении критериев отнесения объектов, оказывающих негативное воздействие на окружающую среду, к объектам I, II, III и IV категорий», которое упрощает переход молочных предприятий из I категории опасности во II.

В начале 2021 года премьер-министр РФ уже успел установить новую величину прожиточного минимума на текущий год.

В распоряжении правительства сказано, что величина прожиточного минимума в России на душу населения и по основным социально-демографическим группам на 2021 год составит 11 653 рубля. Уточняется, что прожиточный минимум для трудоспособного населения – 12 702 рубля, для детей – 11 303 рубля, для пенсионеров – 10 022 рубля. Стоит отметить, что с 2021 года величина прожиточного минимума устанавливается сразу на год, а не на квартал, как это было раньше.

Также кабмин продлил отмену необходимости регистрации сои с ГМО.

В начале рабочей недели нового 2021 года стало известно, что правительство РФ утвердило снижение ставки по льготным кредитам для малого и среднего бизнеса и самозанятых до 7% годовых. По словам экспертов, эта мера позволит предпринимателям снизить долговую нагрузку и пополнить оборотные средства. Как заметил Мишустин, важно помочь бизнесу преодолеть финансовые трудности и сохранить кадровый потенциал.

В конце уходящей недели премьер-министр Мишустин заявил о том, что правительство продолжит работу по поддержке новых проектов и частной инициативы, в том числе в агропромышленном комплексе.

Это только малая часть того, что произошло в 2020 году. Молочникам прошлый год запомнился динамикой потребительского спроса, новыми условиями работы для части специалистов, потерями... и окончательным пониманием, что маркировка неизбежна. Но каким был старый год с новым премьером – решать каждому самостоятельно.

Источник: www.dairynews.ru

• ОЧИСТКА семян сельскохозяйственных культур

• ПОДГОТОВКА семенного материала на цветных фотосепараторах Buhler и Meyer

• МЕХАНИЧЕСКАЯ ОЧИСТКА на Peikus от 40 тонн в сутки

000 «Русский хлеб» +7-903-328 69 35

ТЕХНОАЛЬЯНС С Вами 11 лет!
Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

Качество и комфорт для поля!
Самосвал ГАЗ-САЗ-2507 (NEXT)

2 738 000

шасси С41R13, дв. ЯМЗ-5344, 169 л.с. разгрузка на 3 стороны

*** В наличии в г. Энгельс**
*** Увеличенные г/п - 5 т, объем - 11 м3**
*** Новая кабина, мощный двигатель**
Важно! С февраля повышение цен!

т. (8452)686-333, 8-903-386-09-36 www.техноальянс64.рф

ИП глава КФХ Зузуля С.А. Лысогорского района

СЕМЕНА
ЭЛИТНЫХ КУЛЬТУР

- нут «Золотой юбилей»
- подсолнечник «Скороспелый-87»
- яровая пшеница «Лебедушка»

ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ

vbokaenkov@mail.ru ☎ **8-927-627-39-24**

Вступили в силу новые правила продажи товаров в розницу



Новые правила продажи товаров в розницу вступили в силу в России, в магазинах теперь их можно фотографировать, продавцы обязаны отвечать на претензии покупателей, а на автоматах по продаже продукции должна быть указана информация, как вернуть деньги, если товар не был получен, сообщается на сайте Роспотребнадзора.

«С 1 января в силу вступило постановление правительства Российской Федерации от 31.12.2020 № 2463 «Об утверждении Правил продажи товаров по договору розничной купли-продажи, перечня товаров длительного пользования, на которые не распространяется требование потребителя о безвозмездном предоставлении ему товара, обладающего этими же основными потребительскими свойствами, на период ремонта или замены такого товара, и перечня непродовольственных товаров надлежащего качества, не подлежащих обмену, а также о внесении изменений в некоторые акты правительства Российской Федерации», – говорится в сообщении.

Согласно правилам, продавцы теперь обязаны в случае поступления

претензии потребителя направить ему ответ в отношении заявленных требований.

В магазинах, за исключением мест, не предназначенных для свободного доступа потребителей, не допускается ограничение прав покупателей на поиск и получение любой информации о товарах, в том числе путем фотографирования.

При покупке товаров в интернете продавец теперь обязан предоставить покупателю подтверждение заключения договора купли-продажи.

Новые правила также касаются продажи товаров с помощью автоматов. Покупатель должен видеть информацию о названии, времени работы, контактных телефонах и адресе продавца, правила пользования автоматом, а также порядок возврата денег, если товар не был выдан.

На автозаправочных станциях покупатель теперь может требовать копию документа о качестве топлива, в котором должна быть указана информация о наименовании изготовителя, нефтебазы и фактического адреса, с которого произведена отгрузка топлива.

Источник: РИА Новости

Поздравляем с днем рождения

Абдуллаеву Индиру Гаджиевну – главного специалиста, главного зоотехника отдела сельского хозяйства администрации Самойловского района; 20.01.1968

Аленькина Сергея Васильевича – специалиста управления сельского хозяйства администрации Аркадакского района; 31.01.1961

Андрееву Юлию Константиновну – начальника отдела по правовому обеспечению администрации Новобурасского района; 26.01.1977

Афанасьева Андрея Сергеевича – директора ООО «Медведица» Аткарского района; 26.01.1979

Базавлуцкую Валентину Анатольевну – техника-лаборанта Духовницкого райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.01.1952

Барабаша Дениса Борисовича – директора ООО «Студеный» Петровского района; 23.01.1974

Барана Богдана Мироновича – главу КФХ Аткарского района; 31.01.1978

Баранова Виталия Александровича – главу КФХ Аркадакского района; 23.01.1976

Бахтиярова Абдракиба Абдулсаметовича – главу КФХ Хвалынского района; 30.01.1959

Бескровного Ивана Ивановича – главу КФХ «Илья» Краснокутского района; 31.01.1960

Бирюкова Алексея Владимировича – главу КФХ Балаковского района; 31.01.1977

Бирюкову Нурию Зинятулловну – заведующую сектором отраслевого регулирования и маркетинга отдела сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Балаковского района; 30.01.1962

Борисова Александра Владимировича – главу КФХ Балаковского района; 28.01.1972

Вендрова Андрея Владимировича – директора ООО «БКХП-Репное» Балаковского района; 27.01.1975

Борисова Сергея Геннадьевича – начальника Духовницкой райСББЖ; 30.01.1973

Булатова Геннадия Урасовича – руководителя ООО «Ветляное» Питерского района; 23.01.1969

Волкова Владимира Николаевича – индивидуального предпринимателя Марковского района; 25.01.1964

Волкову Людмилу Анатольевну – бригадира бригады №2 СХА «Калинино» Пугачевского района; 31.01.1979

Гаджадаева Гаджару Микаиловича – индивидуального предпринимателя Вольского района; 27.01.1964

Гарина Алексея Викторовича – механизатора КФХ Семенов Сергей Федорович Пугачевского района; 24.01.1970

Глухова Дениса Алексеевича – главу КФХ Ртищевского района; 22.01.1986

Глушенко Владислава Владимировича – водителя филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 28.01.1969

Гневшева Николая Тимофеевича – главу КФХ Новобурасского района; 20.01.1958

Головачева Владимира Валерьевича – главу КФХ Ершовского района; 23.01.1970

Гостева Сергея Александровича – главу КФХ Питерского района; 30.01.1963

Гревцова Анатолия Викторовича – экс-начальника управления сельского хозяйства и продовольствия администрации Краснопартизанского района; 20.01.1969

Григорьева Владимира Викторовича – председателя СХПК «Колос-2000» Федоровского района; 22.01.1961

Дамаева Рината Ришатовича – главу КФХ Самойловского района; 27.01.1985

Дворянкину Людмилу Викторовну – уборщицу управления сельского хозяйства Ивanteeвского района; 17.01.1971

Дементьева Сергея Викторовича – председателя КХ «Волжанка» Турковского района; 31.01.1959

Дойных Василия Николаевича – главу КФХ Федоровского района; 22.01.1968

Дуденкову Ирину Николаевну – старшего инспектора управления сельского хозяйства и продовольствия Калининского района; 19.01.1988

Емельянова Александра Васильевича – главу КФХ Ершовского района; 20.01.1967

Еналиева Али Тагировича – главу КФХ Советского района; 20.01.1959

Еремина Сергея Николаевича – главу КФХ Дергачевского района; 18.01.1953

Ермолаеву Татьяну Яковлевну – ведущего научного сотрудника лаборатории селекции и семеноводства озимой ржи, осуществляющего научное руководство лабораторией НИИСХ Юго-Востока, кандидата сельскохозяйственных наук; 18.01.1968

Ерошкину Татьяну Ивановну – главу КФХ Романовского района; 28.01.1973

Желудкову Нину Васильевну – бухгалтера ООО «Аграрий» Саратовского района; 26.01.1947

Жерлицину Ирину Ивановну – бухгалтера МТФ ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 18.01.1979

Живаеву Марину Алексеевну – младшего научного сотрудника Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 30.01.1990

Жигунова Романа Владимировича – директора ООО «Плодовое-2009» Вольского района; 24.01.1970

Журбину Наталью Борисовну – агронома-семеновода СХА «Калинино» Пугачевского района; 28.01.1978

Загаева Асламбека Нажмудиновича – главу КФХ Екатериновского района; 30.01.1972

Заляднова Александра Алексеевича – экс-главу КФХ Лысогорского района; 23.01.1954

Захарова Сергея Николаевича – главу КФХ Новоузенского района; 28.01.1958

Зеленскую Татьяну Андреевну – главу КФХ Самойловского района; 22.01.1953

Золотова Дмитрия Михайловича – генерального директора ООО «Агро-М» Озинского района; 25.12.1975

Золотова Дмитрия Михайловича – директора ООО «Агро-М» Озинского района; 25.01.1975

Ихсангалиева Темиржана Орынбасаровича – рабочего по уходу за животными ООО «Вектор» Пугачевского района; 24.01.1979

Канафина Самигулли Жумагалиевича – главу КФХ Питерского района; 15.01.1963

Каримова Искандра Мавлютовича – директора СХА «Тан» Дергачевского района; 27.01.1960

Карпунина Романа Сергеевича – главу КФХ Вольского района; 16.01.1981

Кириленко Надежду Валерьевну – инженера КФХ Кириленко А.П. Пугачевского района; 22.01.1992

Кирюшина Владимира Владимировича – старшего тракториста-машиниста СА «Камеликская» Пугачевского района; 26.01.1966

Коловатову Ирину Алексеевну – начальника Татищевского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 23.01.1962

Кончакова Михаила Юрьевича – главу КФХ Вольского района; 21.01.1992

Коткова Олега Викторовича – главу КФХ Озинского района; 28.01.1968

Кузьмину Анастасию Валерьевну – техника-лаборанта Балаховского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 22.01.1991

Куранова Ивана Григорьевича – главу КФХ Новоузенского района; 29.01.1967

Курякина Василия Ивановича – главу администрации Духовницкого района; 28.01.1961

Лекарева Андрея Владимировича – директора НПП ООО «Агро-сервис» Саратовского района; 27.01.1985

Лесина Александра Ивановича – бригадира полеводства КФХ Курбатова Л.А. Екатериновского района; 28.01.1958

Леухина Алексея Алексеевича – директора ООО «Рассвет» Татищевского района; 27.01.1976

Лукьянова Николая Николаевича – главу КФХ Энгельсского района; 26.01.1961

Мансурова Шукургали Сабиновича – главу КФХ Новоузенского района; 18.01.1963

Маслову Светлану Михайловну – главу КФХ Балтайского района; 21.01.1960

Мезинцеву Ирину Владимировну – техника-лаборанта Пугачевского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 21.01.1980

Мергенева Алексея Американовича – главу КФХ Федоровского района; 25.01.1964

Муканова Равиля Махмутовича – заведующего Алгайским ветеринарным участком ОГУ «Новоузенская райСББЖ»; 26.01.1982

Мукатова Байзулу Николаевича – главу КФХ Питерского района; 27.01.1960

Мухамедзанова Шауката Рашидовича – главу КФХ Питерского района; 17.01.1955

Наумова Александра Викторовича – главу КФХ Духовницкого района; 27.01.1960

Неверова Юрия Алексеевича – главу КФХ Новобурасского района; 26.01.

Ненахова Владимира Яковлевича – главу КФХ Ртищевского района; 28.01.1949

Никитенко Владимира Викторовича – агронома по защите растений 1 категории Новоузенского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 26.01.1960

Никитина Сергея Владимировича – механизатора КФХ Арапов А. Г. Пугачевского района; 19.01.1978

Никишина Валерия Михайловна – главу КФХ Саратовского района; 18.01.1959

Никишова Алексея Алексеевича – главу КФХ Энгельсского района; 27.01.1956

Нилова Александра Михайловна – главу КФХ Ртищевского района; 28.01.1955

Новикова Владимира Сергеевича – главу КФХ Екатериновского района; 26.01.1946

Новикову Светлану Михайловну – заведующую столовой ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 31.01.1976

Пашенко Николая Всеволодовича – главу КХ Балаховского района; 21.01.1950

Першина Александра Алексеевича – главу КФХ Аркадакского района; 29.01.1966

Полевою Ольгу Александровну – научного сотрудника лаборатории селекции семеноводства различных культур НИИСХ Юго-Востока; 27.01.1968

Пономарева Михаила Михайловна – главу КФХ Лысогорского района; 30.01.1990

Попова Юрия Ивановича – индивидуального предпринимателя Балаховского района; 24.01.1962

Провидонову Наталью Владимировну – младшего научного сотрудника Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 27.01.1992

Прошкину Любовь Егоровну – вахтера Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 27.01.1947

Пудовкину Наталью Александровну – агронома по защите растений Базарно-Карабулакского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 21.01.1990

Пяка Федора Маноквичича – главу КФХ Краснопартизанского района; 26.01.1964

Романенко Михаила Анатольевича – главу КФХ Балаховского района; 25.01.1976

Романенко Михаила Анатольевича – главу КФХ Балаховского района; 25.01.1976

Рычихина Юрия Анатольевича – главу КФХ Екатериновского района; 23.01.1963

Рябинина Александра Анатольевича – главу КФХ Романовского района; 20.01.1985

Санинского Александра Петровича – депутата областной Думы; 23.01.1955

Сапарова Шинбулата Тимербулатовича – главу КФХ Новоузенского района; 23.01.1970

Сарсенбаева Гарипа Тимешовича – главу КФХ Пугачевского района; 19.01.1958

Саютину Валентину Анатольевну – уборщицу ОГУ «Аркадакская райСББЖ»; 28.01.1975

Сердалиеву Лятифу Кинжегалиевну – племучетчика ООО ПР «Сельхозсервис» Новоузенского района; 28.01.1982

Солдатову Ирину Сергеевну – экономиста ООО «Вектор» Пугачевского района; 25.01.1993

Спивакова Виктора Михайловича – главу КФХ Самойловского района; 26.01.1948

Стасова Сергея Николаевича – главу КФХ Питерского района; 27.01.1970

Стебикко Диану Николаевну – консультанта отдела сельского хозяйства и продовольствия Саратовского района; 29.01.1987

Стрельцова Николая Сергеевича – председателя райкома про-

фсоюза АПК Пугачевского района; 28.01.1949

Сурмина Наиля Яткяровича – специалиста управления сельского хозяйства администрации Петровского района; 31.01.1986

Тагбергенева Сарсеня Михайловича – главу КФХ Новоузенского района; 26.01.1966

Тамочкина Николая Николаевича – главу КФХ Балашовского района; 19.01.1969

Тарасову Елену Алексеевну – главу КФХ Балашовского района; 20.01.1964

Теплякова Юрия Викторовича – главу КФХ Екатериновского района; 23.01.1963

Тесёлкина Алексея Анатольевича – главу КФХ Ртищевского района; 25.01.1982

Тугушева Хариса Абдулхаковича – главу КХ «Ханя» Краснопартизанского района; 22.01.1961

Ульянцева Сергея Анатольевича – мастера ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 30.01.1977

Устьянчика Владимира Васильевича – индивидуального предпринимателя Краснокутского района; 26.01.1962

Федосееву Ларису Борисовну – юрисконсульта филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 30.01.1962

Филиппова Андрея Юрьевича – водителя администрации Духовницкого района; 28.01.1988

Фильчагина Петра Викторовича – главу КФХ Краснокутского района; 31.01.1975

Халикова Магамеда-Эмина Муслимовича – главу КФХ Федоровского района; 28.01.1968

Хапилина Вадима Семеновича – главу КФХ Хвалынского района; 22.01.1966

Цепову Наталию Васильевну – агронома по семеноводству 1 категории Аткарского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 20.01.1967

Четверикова Федора Петровича – руководителя УНПО «Поволжье» Саратовского ГАУ; 23.01.1963

Шиповского Романа Николаевича – главу КФХ Романовского района; 27.01.1976

Шишканова Вячеслава Петровича – начальника Аркадакской райСББЖ; 28.01.1950

Шляпникова Кирилла Алексеевича – механизатора КФХ Чаркина В.Н. Пугачевского района; 31.01.1978

Шпака Дмитрия Владимировича – главу КФХ Краснокутского района; 26.01.1983

Шпакову Валентину Николаевну – председателя СКПК «Лидер» Аткарского района; 19.01.1963

Шпрыгова Андрея Валерьевича – главу КФХ Новоузенского района; 18.01.1977

Юрко Романа Сергеевича – главу КФХ Самойловского района; 24.01.1977

Якупова Тимура Марсовича – главу КФХ Дергачевского района; 27.01.1956

Якушу Сергея Анатольевича – главу КФХ Балаковского района; 21.01.1959

ЮМОР

Галантерейный магазин в Одессе. К продавцу подходит покупатель:

– Товарищ, у вас есть бритвенные лезвия?
– Нет.

Уходит. Другой продавец спрашивает:

– Зачем ты его обманул – у нас же их навалом?

– Он меня «товарищем» назвал – пусть серпом бреется, гад!



Собираясь ко мне в гости, не забудьте прихватить цветы, ведь я же девочка! И бутылочку вискаря, потому что я та еще девочка...



В детском саду маленькая девочка пытается надеть колготы. Минут 10 пытается. Запыхалась, вся злая изрекает:

– Как говорит ночью мама папе: «Долго, утомительно и безрезультатно!!!»



Налоговый инспектор спрашивает одного мужика.

– У вас такая маленькая зарплата! Откуда вы взяли такие бабки на постройку особняка?

– Да один раз я рыбачил на речке и поймал золотую рыбку. Ну и попросил у нее особнячок!

– Что за херь! Думаете, я поверю?

– Не веришь!? Поехали, особняк покажу!



Идет Первая мировая война. На холме со своей свитой стоит царь Николай II и наблюдает за маневрами своих войск. Вдруг возле царя падает снаряд и шипит. Все опешили. Подбегает солдат, хватая снаряд, кидает в сторону – происходит взрыв! Все попадали.

Через некоторое время поднимаются, все живы.

Царь отряхнулся от земли, посмотрел на солдата и говорит:

– Иди сюда. Как зовут?
– Рядовой Иванов!

– Вот что рядовой, ты мне спас жизнь. Я тебя отблагодарю. Говори свое желание! Царь я или не царь?

Солдат думал, думал и говорит:

– Хочу жениться на дочке графа Шереметьева! О как.

– Хм. Ладно. Графа ко мне! Подходит граф, а царь ему говорит:

– Граф, вот здесь полковник Иванов желает жениться на вашей дочери? Что скажете?

– Помилуйте, Ваше Величество, какой-то полковник? Они у меня под домом штабелями лежат. Не серьезно!

– Ладно, генерал-полковник Иванов, предлагает вашей дочери руку и сердце. Что вы на это скажете?

– Не серьезно! Какой-то генерал...

– Хорошо, фельдмаршал Иванов желает взять в жены вашу дочь. Что вы на это скажете, граф?

Солдат подошел к царю, положил ему руку на плечо и говорит:

– Коля, да пошли ты его на фиг, что мы себе с такими званиями-то баб не найдём?



Это у вас в столице джипы, яхты, самолеты... А у нас в селе в авторитете тот, у кого зимой вода не замерзла.



Скайп придумали евреи – вроде бы как у тебя гости, а кормить-пить не надо.

ГОРОСКОП НА НЕДЕЛЮ



Овен | 21 марта - 20 апреля

У вас появятся новые планы и идеи, которые могут принести перемены в ваше мировоззрение. Либо наоборот: некоторые изменения во взглядах на жизнь могут открыть новые перспективы и дать материал для размышления. Не исключены сложности в личных и деловых отношениях.



Телец | 21 апреля - 21 мая

Начало предновогодней недели может стать практически сказочным временем. Ваши желания будут исполняться как будто сами по себе. Конечно, ничего не появится само собой, но те широкие возможности, которые будут перед вами, позволят реализовать практически любое желание и любую мечту.



Близнецы | 22 мая - 21 июня

Сейчас вы можете получить некоторые новые знания, которые помогут расширить свои представления о чем-либо. Удачными окажутся дела, связанные с обучением, общением с иностранцами, дальними поездками и путешествиями.



Рак | 22 июня - 22 июля

Ваши личные отношения могут стать более интенсивными, но одновременно и более напряженными. Не исключено обострение борьбы за лидерство в паре. Звезды советуют избегать конфликтов с родственниками.



Лев | 23 июля - 23 августа

Неделя станет прекрасным периодом в личных взаимоотношениях. Доверие и понимание внутри вашей пары в течение этого периода станет более заметным. Но в этот период вам стоит трудиться интенсивно, при этом избегать суеты и спешки. Сейчас необходимо составить четкий план и следовать ему.



Дева | 24 августа - 23 сентября

Вам стоит заняться своим здоровьем. Можно пройти курсы профилактики или лечения. Важно быть положительно настроенными. Народные средства, а также отдых могут стать хорошими помощниками в борьбе с любыми недугами.



Весы | 24 сентября - 23 октября

Начало недели принесет романтическое настроение. Если у вас есть близкий человек, то отношения станут более теплыми, мягкими. Если свою вторую половинку вы еще не встретили, то сейчас прекрасное время для знакомств.



Скорпион | 24 октября - 22 ноября

Сейчас можно создать уют и комфорт в своём доме. Не менее важна и психологическая атмосфера. Доверие между членами вашей семьи возрастет. Опасайтесь обманов, недостоверной информации. Будьте осторожнее в поездках.



Стрелец | 23 ноября - 21 декабря

Придется мобилизовать все свои силы, логику и интуицию, чтобы разобраться в запутанных ситуациях и вовремя определить, кто врёт и зачем. Не следует принимать важных решений и совершать каких-то кардинальных перемен.



Козерог | 22 декабря - 20 января

Сейчас у вас появится «нюх» на деньги, который поможет вам принимать максимально верные решения, оказываться в нужном месте и в нужное время. Этот период удачен для совершения покупок, полагайтесь на свою интуицию.



Водолей | 21 января - 18 февраля

Все будние дни недели пройдут в состоянии приподнятого настроения и успеха в делах. А вот в выходные Водолеям рекомендуется сдерживать свои негативные эмоции и не раздражаться попусту на близких людей.



Рыбы | 19 февраля - 20 марта

Финансовое положение будет радовать, и можно смело совершать крупные покупки. В профессиональной деятельности высоки шансы на повышение зарплаты. На личном фронте ожидаются интересные встречи в конце недели.

Областная сельскохозяйственная газета



Учредитель:
Лука Светлана Тимофеевна.

Издатель:
НП «Крестьянский Двор».

Главный редактор и директор:
Светлана Тимофеевна Лука.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.

Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Должностные лица несут ответственность за достоверность предоставляемой информации. При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.

Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №7-1211 от 1.03.2002 года.

Подписной индекс в Каталоге российской прессы: ПР510

Адрес редакции и издателя:
410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/3, 9/7.

Тел.: 8(8452) 23-23-50, 23-05-79, 23-07-79.

Тел./факс: 8(8452) 23-16-31.

e-mail: kresdvor@yandex.ru
www.kresdvor.ru

За качество полиграфии ответственность несёт типография.

– публикация на правах рекламы.

При подготовке номера использованы материалы интернет-сайтов.

Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография КП – Москва», по адресу:

410033, г. Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А, помещение 1, этаж 1.

Тел.: 57-26-42, 57-26-41.

Номер подписан в печать 20.01.2021 по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 960. Общий тираж – 6147 экземпляров. Цена свободная



19 февраля 2021 года в Краснодаре состоится V сельскохозяйственный форум «Зерно России-2021» – отраслевое мероприятие, посвященное развитию и проблемам зернового рынка страны. Мероприятие будет проходить одновременно в он-лайн и офф-лайн форматах.

В последние годы Россия мощно заявляет о себе в мире как один из ведущих экспортеров зерна. Аналитики и министерство сельского хозяйства публикуют рекордные цифры, но что стоит за всем этим? Каковы настоящие проблемы и перспективы рынка зерна в России? Что сдерживает его успешную реализацию?

Смогут ли в решении этих вопросов и многих других вопросов помочь различные административные меры, новые технологии в системе выращивания или сельхозтехника? Эти и многие другие вопросы будут обсуждать делегаты и спикеры форума «Зерно России-2021».

Основные темы форума в 2021 году:
• Обзор российского зернового рынка. Подведение итогов и прогнозы производства и динамики цен.
• Экспорт зерна и продуктов его переработки. Расширение рынков сбыта и поиск новых партнеров.

- Проблемы и пути реализации зерна. Биржевая торговля зерном.
- Новые технологии в аграрном секторе, в том числе для выращивания и уборки зерновых.
- Качество зерна. Технологии улучшения и повышения урожайности.
- Решение проблем уборки и хранения зерновых.
- Развитие транспортной инфраструктуры.
- Инвестиции и господдержка зерновой отрасли.

Аудитория форума:
Агрохолдинги, агрофирмы, КФХ, производители и поставщики сельхозтехники, семян, СЗР и оборудования, элеваторы, портовые элеваторы, хлебозаводы, производители комбикормов, компании по дезинсекции и дератизации, перевозчики, компании, инспектирующие суда, представители министерства сельского хозяйства и АККОР, страховых компаний и банков, брокеры, трейдеры, экспортеры зерна и другие.

Оргкомитет форума:
По вопросам делегатского участия:
+7 (909) 450-36-10, +7 (967) 308-88-94
По поводу выступления:
+7 (988) 248-47-17

e-mail: events@agbz.ru
http://events.agbz.ru/



Бизнес-форум

«Агронавигатор»

НА ТЕМУ: «Растениеводство и агрохимия – тенденции, технологии, инновации»

25-26 февраля,
Казань 2021



УВАЖАЕМЫЕ ДАМЫ И ГОСПОДА! ВЫСТАВОЧНЫЙ ЦЕНТР «КАЗАНСКАЯ ЯРМАРКА»

приглашает Вас принять участие в выставочной экспозиции агрохимии, органических и минеральных удобрений и средств защиты растений в рамках бизнес-форума «АгроНавигатор»
25-26 февраля 2021 г.

Место проведения:

г. Казань, ВЦ «Казанская ярмарка»,
Оренбургский тракт, д.8

Организатор:

ОАО «Казанская ярмарка»

ТЕМАТИКА ВЫСТАВОЧНОЙ ЭКСПОЗИЦИИ:

- Удобрения: минеральные, органо-минеральные, органические, комплексные;
- Средства защиты растений (СЗР);
- Производство пестицидов, сырье, оборудование, инструмент;
- Регуляторы роста растений;
- Удобрения и СЗР для тепличного хозяйства;
- Техника и технологи для внесения удобрений и СЗР;
- Технологии выращивания сельскохозяйственных культур;
- Аналитическое оборудование для АПК;
- Тара и упаковка для удобрений и СЗР
- Транспортировка агрохимической продукции;
- Экология сельского хозяйства.

Тематические разделы выставки объединят агрономов и селекционеров, овощеводов и дачников, логистических операторов и поставщиков спецтехники, оборудования и средств защиты.

На выставке специалисты сельскохозяйственной отрасли, представители агробизнеса и инвесторы смогут в краткие сроки получить широкий обзор рынка средств производства и защиты для растениеводства, найти эффективные технологические решения для производства продукции растениеводства и получить актуальную информацию по их применению на практике.

Участники выставочной экспозиции-производители и поставщики пестицидов

и удобрений, а также те компании, которые находятся в производственной цепочке производства пестицидов и удобрений – поставка сырья, промежуточных продуктов, рецептуры, переработки, упаковочного оборудования, удобрений нового типа, водорастворимых удобрений, устройств защиты растений, сельскохозяйственной авиации и других отрасли, относящиеся ко всей отрасли защиты растений.

Посетители выставочной экспозиции:

- главные агрономы,
- технологи АПК,
- закупщики крупных агропромышленных предприятий и фермерских хозяйств

Проведение выставочной экспозиции запланировано в новом гибридном формате, объединяющем традиционную (офлайн) выставку на физической площадке и выставку на онлайн-платформе в виртуальной среде. Последняя является новым трендом в развитии конгрессно-выставочной деятельности, позволяющей использовать самые передовые IT-технологии и цифровизацию бизнес-процессов. Такая синергия форматов позволит повысить качество мероприятия и увеличить охват аудитории.

ПРЕИМУЩЕСТВО УЧАСТИЯ В ВЫСТАВОЧНОЙ ЭКСПОЗИЦИИ БИЗНЕС-ФОРУМА «АГРОНАВИГАТОР»:

- возможность представить свою продукцию целевой аудитории
- увеличить объемы продаж, укрепить знание бренда и продукции, расширить географию сбыта.
- получить прямой контакт с руководителями и специалистами агропромышленных предприятий из различных регионов России

Параллельно с выставочной экспозицией состоится конференция: «РАСТЕНИЕВОДСТВО И АГРОХИМИЯ – ТЕНДЕНЦИИ, ТЕХНОЛОГИИ, ИННОВАЦИИ»

Цели и задачи конференции – объединение усилий ведущих экспертов сельскохозяйственной отрасли – руководителей, технологов и главных агрономов российских агрохолдингов, фермерских и крестьянских хозяйств, представителей научной школы, экологов в целях обсуждения и выработки консолидированных мер, направленных на повышение урожайности сельхозпродукции, устойчивость растений к внешним воздействиям и сбережение почвенных ресурсов.

Форум посвящен актуальным вопросам и проблемам применения средств химизации в условиях биологизации и экологизации сельскохозяйственного производства.

В РАМКАХ КОНФЕРЕНЦИИ ПЛАНИРУЕТСЯ:

- рассмотреть вопросы обеспечения продовольственной безопасности путем получения экологически безопасной продукции; затронуть вопросы качества урожая при различных подходах к питанию растений, плодородию почв, применению удобрений и других средств химизации;
- рассмотреть на региональном и международном уровне проявления природных и антропогенных факторов, воздействующих на агроэкосистемы.

ОРГКОМИТЕТ:

ВЫСТАВОЧНОЙ ЭКСПОЗИЦИИ
ОАО «Казанская ярмарка»
Россия, 420059, г. Казань,
Оренбургский тракт, д. 8,
Тел/факс: (843) 202-29-03,
E-mail: expo-kazan@mail.ru

Обсуждаемые вопросы в рамках конференции:

- Агроэкологические и экономические аспекты применения средств химизации
- Экологически безопасное земледелие. Миф или реальность?
- Органическое сельское хозяйство и биологизация земледелия. Тенденции и перспективы.
- Технологии точного земледелия.
- Инновационные процессы в системе питания и обеспечении биологической защиты растений.
- Дополнительный урожай: интегрированная система защиты растений.
- Авторские подходы к агротехнике различных культур и последние достижения науки в области подкормок и средств защиты растений.
- Инновационные направления в химизации земледелия и сельскохозяйственного производства.
- Пути сохранения и воспроизводства почвенного плодородия.
- Агротехнологии производства органической продукции.
- Повышение урожайности и рентабельности в растениеводстве.
- Оптимизация питания: эффективность различных схем расчета удобрений.
- Развитие технологий обработки, хранения и транспортировки растительного сырья.
- Пути и механизмы снижения загрязнения водоемов биогенными элементами.

Участники конференции:

- Технологи АПК.
- Главные агрономы АПК.
- Производители современных средств, технологий диагностики и производства.
- Представители Министерства сельского хозяйства и продовольствия РФ и РТ, Ассоциация.

КОНФЕРЕНЦИИ:
ОАО «Казанская ярмарка»
Россия, 420059, г. Казань,
Оренбургский тракт, д. 8,
Тел/факс: (843) 202-29-02,
E-mail: icd.expokazan@mail.ru

www.expokazan.ru

Ждем Вас в числе участников Бизнес-Форума «Агронавигатор»!