

Областная сельскохозяйственная газета

КРЕСТЬЯНСКИЙ

Выходит по четвергам с марта 2002 г.

№ 8
2 марта 2016 г.
(№ 672)

ДВОР

Лауреат областного и всероссийского конкурсов СМИ



Не сравниваем мы другую с тобой

Поздравляем наших замечательных женщин, в числе Айгуль Муратовну Тушанову, начальника управления сельского хозяйства Александрово-Гайского района, с наступающим праздником – Днем 8 Марта.

Пусть весна этого года запомнится вам солнечной погодой, хорошим настроением, большой любовью и семейным благополучием. С праздником вас, дорогие сельские женщины!

ООО «Росюником-С»

ОПТОВАЯ ПРОДАЖА

ГСМ

8-903-328-50-03
8-903-328-25-04

- Дизтопливо ЕВРО К4, К5
- Бензин ЕВРО АИ-92, 95, 80
- Дизтопливо ТУ
- УАЙТ-СПИРИТ

ДОСТАВКА БЕНЗОВОЗАМИ ОТ 4210 ДО 37980 ЛИТРОВ

РАБОТАЕМ С 2009 г.



JOHN DEERE



ТЕХНИКА • СЕРВИС • ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ



ТВС-АГРОТЕХНИКА
ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР В САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

430510, Саратовская область
Саратовский р-он, п. Дубки, а/я 37
Тел.: 8(8452)75-44-88, 32-20-92
www.tvsagrotechnika.ru

ООО «Паритет Агро Гибрид»

Семена засухоустойчивых гибридов подсолнечника компании «Агроплазма», г. Краснодар



Гибрид	ФАО	Урожайность, ц/га	Масличность, %
СРЕДНЕСПЕЛЫЕ			
Надежда	105-110	≥ 40	49-52
Анюта ОР	115-120	≥ 40	49-52
Дая	105-110	≥ 40	50-52
Орфей АГ	110-115	≥ 40	≥ 49
РАННИЙ			
Премьер	85-90	≥ 35	51-53
ВЫСОКООЛЕИНОВЫЙ			
Олимп	110-115	≥ 40	50-52

НУТ израильский, крупный, 8+ • ЛЕН белый «Итиль», суперэлита
САФЛОР «Александрит», суперэлита

Тел.: 8 (8452) 23-42-13, 8-927-226-02-11
paritetagro64@gmail.com

Эксклюзивный дилер
ЗАО «Техника-Сервис», г. Воронеж

МИГ ЛУЧШАЯ СЕЯЛКА

ОТ РОССИЙСКОГО ПРОИЗВОДИТЕЛЯ

Спешите, количество ограничено!

Сеялка точного высева

ТС-М-4150А

пневматическая многоцелевая для пропашных культур



По цене завода-изготовителя с доставкой в хозяйство

МИР СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ

Саратовская обл., г. Ртищево, ул. Крылова, 2в
8 (84540) 4-12-45, 4-49-54, 8-919-827-82-38
г. Арнадак, ул. Степная, 22А • 8(84542) 4-49-29; 4-46-00; 4-41-28

2 марта 2016 г.

РЕБЯТА С НАШЕГО «ДВОРА»

Неказиста жизнь без тракториста



В Красноармейском районе уже давно нельзя выучиться на тракториста. Для того чтобы получить необходимые навыки и водительское удостоверение, ребятам надо ехать в Саратов. А это дополнительные расходы на транспорт, питание, жильё. Не каждый деревенский парень может позволить себе подобное удовольствие. Фермеры района, в частности индивидуальный предприниматель Владимир Иванович Глебов, уже не раз били в колокола: «Помогите наладить выпуск специалистов! Мы согласны на дополнительную оплату курсов! В любом случае из десяти выпускников два-три нам останутся!» Безрезультатно.

Владимир Иванович большую часть своей жизни прожил в селе Луганское. С малых лет ходил на дойку с мамой, Варварой Александровной. Позже прибил к отцу, Ивану Степановичу, в то время помощнику бригадира. Окончив среднюю школу, Владимир пошёл в армию, где, по-

мимо основной службы, отдал Родине ещё два года сверху. Когда вернулся, пошёл в родной совхоз трактористом: «Раньше проще было. Права со школьной скамьи выдавали». Развел небольшое личное хозяйство. А в 2004-ом году решил выйти на новый уровень. Как утверждает сам Владимир Иванович, никакого начального капитала у него не было. Технику с металлолома выкупал, ремонтировал и выпускал на поля. Сегодня его предприятию принадлежит полторы тысячи гектаров земли. За экзотикой фермер не гонится, сеет озимые и яровые зерновые культуры и подсолнечник. Прошлогодня засуха его поля стороной не обошла, но благодаря высокой цене на семечку удалось вытянуть. В этом сезоне основную ставку аграрий делает на гербициды и удобрения, экономичную качественную технику, добросовестность, порядочность и энергичность своих ребят. Глебов уверен: как бы ни росли цены на дизтопливо, запчасти и семена – стоимость собранного урожая покроет все расходы.

К слову о машинах. Два года назад Владимир Иванович приобрёл два трактора «Беларус», комбайн «Полесье» и минскую сеялку точного высева. Оформлял кредит, но первоначальный взнос внесло ООО «Торговый дом «Полесье», саратовские представители белорусских производителей сельскохозяйственной техники.

– Это очень удобно, – комментирует фермер, – в разгар весенне-полевых работ нереально найти те же десять процентов от общей суммы, предположим, в пять миллионов рублей.

Двадцать третьего марта истекает гарантийный срок обслуживания ма-

шин, но Глебов хочет продолжить сотрудничество и заключить договор на продолжение технического сервиса с ремонтниками из «Полесья».

В хозяйстве Глебова десять рабочих мест. Осенью привлекаются дополнительные силы, в основном пенсионеры. Владимир Иванович невольно вновь вспоминает прежние времена:

– Когда мы учились в школе – принимали активное участие в жатве, работали на мехтоках. Сегодня молодёжь в поле не загонишь. Я уже устал объяснять каждому, что при желании и на селе можно жить хорошо, хлеб с маслом со стола не убирать.

Ещё одна из несправедливостей для красноармейского сельхозтоваропроизводителя – современная система налогообложения. Зарегистрированный как ИП, он вынужден отдавать дополнительный процент с прибыли, в тот время как, например, главы КФХ такой «радости» лишены.

– Получается, мы «доим одну и ту же корову», производим одинаковую сельхозпродукцию, а налоги у нас разные, – недоумевает Глебов. – Даже если сейчас я переоформлю хозяйство, никто мне не даст гарантии, что завтра я действительно не буду платить лишние взносы...

Так получилось, что Владимиру и Наталье (его супруге) Глебовым пока что передат своё дело некому. Единственная дочка Марина работает помощником судьи Ленинского района.

– Ждём зятя, – улыбается Владимир Иванович.

– С водительским удостоверением тракториста, – в тон ему спрашиваю я.

– С руками и головой, – смеётся он, – а уж права мы ему сделаем.

Ольга КОСМАКОВА

Акцизы растут, а хочется стабильности

Владимир Путин утвердил повышение с первого апреля акцизов на автомобильный бензин, дизельное топливо, прямогонный бензин и средние дистилляты.

Но фермера из Аткарского района Владимира Васильевича Шелекету рост цен не страшит – он ещё с осени закупил сорок кубов дизтоплива, должно хватить до уборочной кампании. Ещё приятно радуют заложенные с осени в склады с современным немецким оборудованием семьдесят тонн подсолнечника – подушка безопасности на случай непредвиденных расходов.

В целом настроение накануне весенне-полевых работ у Владимира Васильевича замечательное. Всю зиму помогал расчистке дорог от снежных заносов, шесть тракторов под это дело специально снабдил «лопатами». Недавно, совместно с рядом сельхозтоваропроизводителей, принял участие в организации «Школьной лыжни» в Аткарске. Хозяйство потихонечку встаёт на ноги после банкротства учхоза «Красная звезда» (его заброшенные поля возделывались аграрием и подвергались рейдерским захватам кредиторов) и поддерживает, чем может, социальную сферу района.

Только Владимиру Шелекете известно, какими силами удалось обойтись без сокращений и сохранить девятнадцать рабочих мест, не броситься распродавать технику. Более того, из 1,3 тыс га пашни (раньше хозяйством обрабатывалось 2,5 тыс га) большая часть уже выкуплена. Правда, некоторые участки расположены друг от друга в двадцати километрах, но теперь у сельхозтоваропроизводителя есть

уверенность, что за выращенным им урожаем не придут люди со стороны.

Четырнадцатого марта выйдут из отпуска механизаторы, ещё раз осмотрят перебранные с осени «Беларусы», «Кировцы», немец Deutz-Fahr и комбайны «Енисей» и CLAAS. В этом году машинно-тракторный парк КФХ обновлять не будет – своих мощностей достаточно. Владимир Васильевич заберёт уже купленные у Владимира Евгеньевича Одинокова из Лысогорского района семена сортового подсолнечника Лакомка и Степной 81, а также гибрида Континент. Ещё посеет в этом году овёс, ячмень и пшеницу. С наличием семенного материала этих культур тоже практически всё решено – осталось привезти.

В августе прошлого года Владимир Шелекета отметил свой шестидесятилетний юбилей. На вопрос, о чём же он мечтает, фермер отвечает следующее:

– Мы смогли выжить в таких страшных обстоятельствах, что другим и не снились. Пусть мы не покупали что-то новое из технического оборудования, но всё равно достойно справились. Больше всего мне бы хотелось, чтобы те люди, которые со мной работают, получали зарплату, отличную от той, что у них сейчас. Цены растут. Старикам пенсии не хватает. Заходясь в магазин, ничего не купил, а от тысячи рублей уже ничего не осталось... Я зарплату получаю не намного больше, чем у моих сотрудников, не жирую, поэтому легко могу их понять... Стабильности хочется... Вот сейчас многие говорят, что раньше мы хуже жили. Я с этим категорически не согласен! Лучше мы жили, лучше!

Ольга КОСМАКОВА

Пришла поддержка

«Пензенская область начала выплаты по несвязанной поддержке в области растениеводства. Область – в числе 15 регионов России, которые приступили к перечислению выплат по поддержке аграриям. По состоянию на 25 февраля 2016 года, сельхозтоваропроизводителям региона перечислено 23,32 млн рублей средств федерального бюджета. Всего по несвязанной поддержке в области растениеводства аграриям Пензенской области будет перечислено 350,8 млн рублей федеральных средств. Денежные средства в начале марта 2016 года будут в полном объеме доведены до аграриев».

«Министерством сельского хозяйства, пищевой и перерабатывающей промышленности Оренбургской области 26 февраля начаты выплаты суб-

сидии на оказание несвязанной поддержки в отрасли растениеводства. В феврале направлено более 100,0 млн. рублей. Оставшуюся часть субсидий сельхозтоваропроизводители области получают в начале марта».

И вот, наконец, 1 марта на сайте министерства сельского хозяйства Саратовской области появилась информация: «Региональное министерство сельского хозяйства оперативно перечисляет господдержку в сумме 969,3 млн. рублей на счета сельхозтоваропроизводителей области. Получателями стали около 2 тысяч хозяйств из 38 муниципальных районов области. Это первая и самая большая по объёму финансовая поддержка в текущем году». Сколько денег же ушло на счета аграриев, не сообщается.



**Милые женщины!
Дорогие коллеги!**

От всей души поздравляю вас с замечательным весенним праздником – Международным женским днем!

Пусть любовь, красота и молодость будут верными спутницами вашей жизни!

Пусть сбудутся ваши самые смелые мечты, а в душе всегда царит весна!

Александр Борисович Штыров,
генеральный директор
ООО «АгроСтройИнвест»



Марта

8-964-875-95-86
8-964-877-98-95
8-965-635-80-16

- Поставка семян, пестицидов, микроудобрений
- Внесение удобрений и опрыскивание полей пневмоходом
- Авиаобработка полей

ТЕХНОАЛЬЯНС
Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

Самосвалы ГАЗ-САЗ в наличии
Простой и надежный 35071








1 330 000
распродажа
до 29.03.2016

шасси ГАЗ-3309,
дв. Д-245.7Е4, 125 л.с.

- * В наличии в г. Энгельс, г. Ртищево
- * Разгрузка на 3 стороны
- * 2 объёма (надставные борта)

т. (8452)686-333, 8-903-386-09-36 www.техноальянс64.рф

ООО «ПРОМСЕЛЬХОЗБАНК» ПРЕДЛАГАЕТ

Разумное решение сельскохозяйственного вопроса

Март для работников сельского хозяйства – месяц горячий. Растениеводам пора заканчивать готовиться к посевной, переработчикам – самое время заняться ремонтом и закупкой оборудования, а иным фермерам – задуматься о расширении хозяйства. Где же взять на это средства?

ООО «Промсельхозбанк» вот уже более 25 лет специализируется на кредитовании реального сектора экономики. Производителям и переработчикам сельскохозяйственной продукции, фермерам банк предлагает различные варианты кредитных продуктов.

Это и кредиты для пополнения оборотных средств для успешного проведения посевной кампании, целевые кредиты на приобретение и модернизацию парка сельскохозяйственной техники, кредиты на покупку оборудования и другие.

Для заемщиков банк готов разработать

индивидуальные условия кредита с доступными процентными ставками, максимально гибким подходом к залоговому обеспечению и удобными условиями погашения. К примеру, ежемесячно нужно оплачивать только проценты за пользование кредитом, а погашение основного долга будет производиться по согласованному графику.

ООО «Промсельхозбанк» знает: весной дорога каждая минута – решение о выдаче кредита банк принимает оперативно. Значит, у вас будет достаточно времени подготовиться к новому урожайному сезону.



Получить подробную информацию о кредитных программах ООО «Промсельхозбанк» для сельхозпроизводителей, переработчиков и фермеров можно по тел.:

+7 (8453) 55-64-61, 55-66-14 (г. Энгельс)

+7 (8452) 20-45-00 (г. Саратов)

e-mail: credit@pshb.ru

УМНЫЕ МАШИНЫ - ОТЛИЧНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ!

Туман-2 от официального дилера
ООО «Пегас-Агро»

Разбрасывание удобрений



Производительность – до 50 га/час
Ширина захвата – 26 метров
Объем бункера – 2000 кг
Давление на почву – 0,15 кг/см²



Опрыскивание посевов



Производительность – до 80 га/час
Ширина захвата – 25 метров
Расход рабочей жидкости – 200-300 л/га
Объем бака – 2000 литров

Вентиляторное опрыскивание



Производительность – до 200 м по ветру
до 100 м в штиль.
Краявая обработка полей
Обработка садов, тонко



АГРОТЭК

Саратов, ул. им. Сакко и Ванцетти, 21
Тел.: 8(800) 700-32-64 (бесплатный звонок)
Тел.: 8(8452) 25-04-52 www.rusagrocentr.ru



ИРСАР
ТОРГОВЫЙ ДОМ

ООО «Торговый Дом «ИрСар»

Официальный дилер завода
ООО «АгроСтройДон – Воронеж»
и ПАО «Бердянские жатки»

1 Жатка
кукурузная
ЖК-80

2 Жатка
для уборки
подсолнечника
ЖНС-7,4

3 Приспособления
для подсолнечника:
ПС-6, ПС-7



ПЕРЕДВИЖНЫЕ ЗЕРНОКОМПЛЕКСЫ:

ПЗК-30 «Вепрь»,
ПЗК-60 «Зубр»,
ПЗК-100 «Бизон»



с помощью транспортера
загружают в приемный отсек
очищают поступивший с поля ворох
кукурузы, сорго, подсолнечника,
колосовых, крупяных
и зернобобовых культур

8(8452) 46-29-29

8-800-55-00-686 (звонок бесплатный)

410530, Саратовская обл., г. Саратов, Саратовский р-он, пос. Дубки (у южной границы поселка)

2 марта 2016 г.

ХРОНИКА СТРАДЫ

РЕБЯТА С НАШЕГО «ДВОРА»

РЕЙТИНГ ХОЗЯЙСТВ-ЛИДЕРОВ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ
по производству основных сельскохозяйственных культур, 2015 г.

Хозяйство, район, ФИО руководителя и главного агронома	Общая площадь пашни, га	Валовой сбор, т	Площадь возделывания, га	Урожайность, ц/га
ЗЕРНОВЫЕ И ЗЕРНОБОБОВЫЕ				
ООО «Наше дело», Энгельский район, директор С.В.Ботов	5859	10500	2300	45,7
АО «Ульяновский», Ртищевский район, гендиректор А.М. Кондрашкин, главный агроном А.В. Арясов	11555	15199	4094	37,1
КФХ Юрия Алексеевича Ряснянского, Самойловский район	5713	86969	2900	30,0
ООО «Романовская Нива», Романовский район, руководитель Юдаев В.В.	8614	13557	4629	29,2
ПШЕНИЦА, ВСЕГО				
ООО «СПК им. Панфилова», Петровский район, директор В.А.Беляев	1651	27247	641	42,5
ООО «Земледелец-2002», Балашовский район, руководитель Е.Ф. Салугин, гл. агроном А.Ю.Каштанов	6844	2533	8248	32,5
ООО «ФХ «Деметра» Батраева Ю.И.», Новобураский район, гендиректор Быков С.А., гл. агроном А.А.Тургенев	18059	11235	3500	32,1
КУКУРУЗА НА ЗЕРНО				
АО «Ульяновский», Ртищевский район, гендиректор А.М. Кондрашкин, гл. агроном А.В. Арясов	11555	7245	700	103,5
ЗАО ПЗ «Мелиоратор», Марковский район, директор Н.В. Доровской	21533	4608	631	73,0
ООО «Наше дело», Энгельский район, директор С.В.Ботов	5859	9760	1680	58,1
ФГУП «Красавское», Самойловский район, гендиректор С. А.Шукин	15883	113680	2842	40,0
ООО «Романовская Нива», Романовский район, гендиректор В.В.Юдаев	8614	4140	1035	40,0
ПОДСОЛНЕЧНИК НА ЗЕРНО				
ООО «Вершина», Романовский район, руководитель В.М.Ильин	3506	2700	806	33,5
Колхоз им. 18 Партсъезда, Ершовский район, председатель В.П. Перекальский	21728	2626	1000	26,2
ООО «Наше дело», Энгельский район, директор С.В.Ботов	5859	4430	1760	25,2
СОЯ				
ЗАО ПЗ «Мелиоратор», Марковский район, руководитель Н.В. Доровской	21533	3231	1748	18,5
АО АФ «Волга», Марковский район, руководитель И.Н. Вертушкин, агроном А. В.Жиганов	22725	3719	2429	15,7
ООО «Липовское», Энгельский район, директор Ю.А.Миронов	2915	1800	1160	15,5
САХАРНАЯ СВЕКЛА				
АО «Ульяновский» Ртищевский район, гендиректор А.М Кондрашкин., гл. агроном А.В. Арясов	11555	52000	1300	400,0
ООО «Полесье», Балашовский район, руководитель Бозриков Д.В., гл. агроном А.Е. Шиленко	15103	37000	925	400,0
ООО «РосАгро-Саратов» Балашовский район, руководитель Юдаев В.В., гл. агроном А.В.Чернышев	33456	90531	2907	311,4
ООО «Вершина», Романовский район, руководитель Ильин М.В., гл. агроном В.М. Шапошников	3506	18231	600	303,9
ООО «Золотая Нива», Аркадакский район, гендиректор П.Н. Скороходов, гл. агроном Митин В.С.	6588	5670	189	300,0
КАРТОФЕЛЬ				
ООО «ВИТ», Энгельский район, директор В.В Касатов	910	1820	70	260,0
ООО «Покровск Агро», Энгельский район, директор С. П.Крючков	684	3250	130	250,0
КФХ Иосифа Вениаминовича Шегая, Советский район	350	1125	45	250,0
ООО «Агрис», Энгельский район, директор А.В. Чудинов	160	1035	45	230,0
КФХ Сарсенбулата Бутаевича Кажгалиева, Советский район	50	1000	50	200,0
ОВОЩИ ОТКРЫТОГО ГРУНТА				
КФХ Дениса Алексеевича Кима, Ершовский район	4000	19300	310	622,0
ИП Дениса Леонидовича Эма, Федоровский район	32	1909	32	596,6
ООО «Овощная долина», Энгельский район, директор П. Ю. Щеренко	114	3280	58	565,5
КФХ Иосифа Вениаминовича Шегая, Советский район	350	8770	215	408,0
ООО «ВИТ», Энгельский район, директор В.В. Касатов	910	3800	100	380,0
ОВОЩИ ЗАЩИЩЕННОГО ГРУНТА				
ОАО «Совхоз-Весна», Саратовский район, гендиректор А.А. Решетов	24,5	12122	24,5	4947,75
ОАО «Волга» Балаковский район, гендиректор Р.С.Ковальский	14,2	6333,72	14,2	4460,0
ООО «Лето-2002»Татищевский район, директор О. Г. Базаева	14,8	3565	12,3	2898,4
ПЛОДОВО-ЯГОДНЫЕ КУЛЬТУРЫ (БЕЗ ВИНОГРАДА)				
КФХ Константина Арчиловича Чикобавы, Хвалынский район	57	403	15,5	260
ЗАО «Русский колос» Романовский район, директор Шевченко В. А.	40	500	20	250
КФХ Виктора Олеговича Кириллова, Хвалынский район	30	95	5	190

Источник: Министерство сельского хозяйства Саратовской области

На новый «Лад»

Крестьянско-фермерское хозяйство Татьяны Фёдоровны Бардиной Новоузенского района ждёт выплат по несвязной погектарной поддержке на растениеводство, чтобы закончить приготовления к весенне-полевые работы – закупить дизтопливо и, возможно, семена подсолнечника. Правда, с самой схемой финансовой помощи из федерального и областного бюджетов Татьяна не совсем согласна. По её мнению, помогать нужно тому, кто добросовестно работает, но результатов не получает по независящим от него обстоятельствам. Татьяна Фёдоровна и её супруг Пётр Фёдорович всю свою жизнь стремились «обхитрить» природу и добиться наилучших показателей. И им это до последнего времени удавалось! Пока засухи 2010-го и 2015-го годов не подорвали экономику КФХ.

Татьяна и Пётр, оба жители села Таловка, с разницей в два года окончили восемь классов средней школы поселка Куриловка. «Это была любовь с первого взгляда», – вспоминает женщина. Подружившись шесть лет, они поженились. Татьяна медик, экономист и товаровед по образованию и её муж, выпускник марковского сельскохозяйственного техникума, всегда чувствовали привязанность к земле. Кстати, Бардина, окончившая медучилище и получившая военный билет, принимает поздравления от друзей и домочадцев не только Восьмого марта, но и в День защитника Отечества.

Когда в 1992 году рушились колхозы, семья попробовала со ста двадцатью гектарами пашни и небольшим личным подворьем наладить производство и сбыт сельхозпродукции, создав КХ «Лад». Уже в апреле 1993-го ими был куплен новый трактор ДТ-75 за полтора миллиона рублей, через месяц такой же, но уже за два с половиной миллиона рублей – «спасибо» бешеной инфляции. Супруги первыми в районе стали обладателями бороны с 24-метровым захватом, культиватора «Лидер-4» и посевного комплекса «Обь». В 2008-ом году были приобретены в лизинг комбайн VECTOR 410 и трактор «Кировец» серии К-744Р2.

Несколько раз реорганизованному совхозу Бардины помогли содержать бычков калмыцкой породы на откорме, а через год они получали натуроплату, равную 15 процентам от набранного за этот период телятами веса. Так «Лад» параллельно с растениеводством стал заниматься мясным животноводством.

Хороший старт, приобретенные навыки и огромное стремление к цели позволили Бардиным обслуживать сельхозпродукцией (мясом, яйцами, зерном) четыре (!) областных больницы. В те дни поголовье скота на их ферме достигало четырехсот голов, из них сто семьдесят – маточное стадо. Имея около двухсот пятидесяти кур, они дополнительно скупали яйца у населения. Зерно выращивали сами. Когда страна сделала шаг в сторону конкурсных закупок, Татьяна и Петру удалось выиграть лишь один тендер на еженедельную поставку одного мешка пшена. Ясное дело, где Новоузенск, а где Саратов

– золотой мешочек получается. Чтобы не разрываться на два фронта, не искать для каждой отрасли свой рынок сбыта, Бардины пошли по растениеводческому пути и довели обрабатываемые площади до 1,7 тыс. га. Однако небольшое поголовье скота (сорок КРС, десять из них – дойное стадо) для нужд хозяйства сохранить все-таки удалось.

Когда были урожаи, зерно несколько месяцев лежало на элеваторах – не всегда находился достойный покупатель, вынуждены были отдавать продукцию за копейки. Сегодня урожая нет, зато есть цена. Бардины сеют в основном ячмень и пшеницу. Однако есть на их полях место и для экспериментов. Пробуют возделывать экспортные культуры: нут, сафлор, белую горчицу. Семена привозят из хозяйства Леонида Ивановича Гресева (Лысогорский район).

– Учитывая наше местоположение, – рассказывает Татьяна Фёдоровна, – мы заранее подбираем засухоустойчивые сорта. Пётр Фёдорович не только по профессии, но и по призванию механик. Благодаря его стараниям и грамотному подходу вся наша техника содержится в отличном состоянии. Специально подобранный набор сельхозинвентаря помогает нам сохранить по максимуму влагу в почве. Мы всегда покупаем только сертифицированное дизтопливо, не гонимся за привлекательной низкой ценой и сомнительным качеством. Чтобы усилить засухоустойчивость растений, применяем препарат «Микровит», он помогает всходам получать влагу даже из ночного воздуха. Если, конечно, она там есть... Рискнем, сеем, раз на раз не приходится, но урожаи бывают, причём довольно неплохие.

Неподалеку от села Куриловка Бардины построили дом и присвоили ему новый почтовый адрес. Выбор названия улицы для Татьяны Фёдоровны связан с рассказами местных старожилов, в которых говорится, что некогда в центре села стоял храм, освященный в честь святой живоначальной Троицы и давший имя самому поселению. Чтобы закрепить эти сведения в памяти потомков новая улица стала Новотроицкой.

Ольга КОСМАКОВА

ООО «Саратовсортсеменовоц»

СЕМЕНА
овощных и бахчевых культур

**ГОРЧИЦА БЕЛАЯ, ЛЁН ЗОЛОТИСТЫЙ, КОРИАНДР,
ЧЕЧЕВИЦА КРАСНАЯ, СУДАНСКАЯ ТРАВА,
ПОДСОЛНЕЧНИК**

8(8452)27-45-29, 8(8453)56-33-95, 8-937-963-99-31, 8-906-313-07-35

АО «АГРОСОЮЗ-МАРКЕТ» ПРЕДСТАВЛЯЕТ

Бороны Ростсельмаш: тяжеловесы в борьбе за урожай



Независимо от вида возделываемых сельскохозяйственных культур одной вспашки поля недостаточно для получения стабильного урожая. Традиции поверхностной обработки почвы зародились еще в Древнем Риме. С тех пор боронование является неотъемлемым агротехническим приемом, применяемым при уходе за парами и посевам, а также при окультуривании залежных земель. Обработка полей с помощью дисковых борон Ростсельмаш позволяет повысить плодородные свойства почвы и сократить расходы в борьбе за высокий урожай.

Адаптация к различным условиям эксплуатации

Дисковые бороны Ростсельмаш способны работать практически во всех климатических условиях при обработке почв разного механического состава с влажностью до 28 % и твердостью до 3,5 МПа (35 кг/см²), не засоренных камнями. Они производят крошение, рыхление, заделку пожнивных остатков и удобрений по всей ширине захвата с производительностью 6 га/ч (DV) и 8,8/9,7/10,8 га/ч (DX). В результате в верхнем слое почвы нарушается система капиллярных связей и образуется мульчирующий слой, который защищает почву от высыхания. Для достижения наилучшего результата перед боронованием вспаханное поле должно получить естественную усадку. При соблюдении вышеуказанных условий бороны обеспечивают крошение пластов на глубину от 7 до 25 см за 1-2 прохода.

В линейке представлены V-образные офсетные и X-образные тандемные кон-

струкции борон. Компактные офсетные бороны серии DV, простые в эксплуатации и мощные в работе, способны обрабатывать большие площади без дополнительного технического обслуживания. Выпускаются модели с шириной захвата 4,3 и 6 метров. Благодаря V-образной системе расположения дисковых батарей офсетные бороны осуществляют равномерное рыхление при нагрузке до 154 кг на диск.

В зависимости от вида работ (обработка паров, зябь, разделка залежных земель) и состояния почв угол атаки дисковых батарей на боровах серии DV устанавливается в одном из указанных значений: 19°, 22°, 25°. Например, при обработке полей с твердой почвой требуется больший угол резки для проникновения в почву, чем при бороновании более мягкой по структуре поверхности. Фиксированные углы атаки предоставляют наилучшую комбинацию для однородного проникновения в почву и равномерного потока пожнивных остатков.

В ООО «Перевесье» (Республика Мордовия) зерновые возделывают по традиционной системе, сочетая вспашку с боронованием и культивацией. «После приобретения офсетной дисковой бороны DV мы отказались от применения аналогичных агрегатов других производителей, – делится информацией директор предприятия Андрей Лукин. – Борона Ростсельмаш более экономична – никаких затрат на техобслуживание, за исключением смазки. В целом, с осени прошлого года мы обработали около 2700 га, из них около 800 га залежных земель, иначе говоря, дернины. Также использовали борону для обработки паров и зяби. Очень довольны рабо-

той машины. Недавно посеяли однолетние травы, уже пробороновали, теперь осталась только одна культивация. Обработку с помощью бороны DV трудно назвать поверхностной, глубина разделки пласта достигает 25 см с частичным оборотом, что практически равнозначно вспашке. Меня вполне устраивает».

Тандемные дисковые бороны серии DX комплектуются плавающим дышлом, что позволяет производить более ровную обработку поля в отличие от ряда аналогичных агрегатов. В данной серии представлены модификации ширины захвата 8,8 м, 9,7 м и 10,8 м. Модели отличаются числом дисков в батареях и размерами удлиненных крыльев (или их отсутствием). На каждом крыле и центральной раме располагаются по 2-3 батареи с 6-12 дисками. Расстояние между дисками составляет 267±5 мм, что обеспечивает качественную заделку пожнивных остатков на глубину от 7 до 18 см, равномерное крошение уплотненного слоя почвы или дернины. При этом благодаря несложным настройкам (положения оси бороны относительно трактора, расположения чистиков) снижается вероятность образования «гребней» на «подшве» обработанного слоя почвы.

Глубина обработки регулируется очень просто – с помощью сегментов контроля глубины на главном гидравлическом цилиндре. Это позволяет экономить время настройки перед каждой обработкой.

Надежность в работе

Дисковые бороны Ростсельмаш относятся к классу среднетяжелых приспособлений для основной

обработки почвы с диаметром и толщиной дисков 660/9 мм (DX) и 710/9 мм (DV) и массой на 1 метр захвата 850 кг (DX) и 1561 кг (DV). Нагрузка, приходящаяся на одно лезвие, обеспечивает легкое проникновение на необходимую глубину, оптимальную аэрацию и прогревание при обработке суглинистых, глинистых почв и почв с высоким содержанием пожнивных остатков.

При работе на тяжелых агрофонах надежность бороны имеет первостепенное значение. Дисковые бороны, выпускаемые под брендом Ростсельмаш, произведены настоящими специалистами своего, обеспечивают максимальную прочность и износостойчивость. Самоориентирующиеся подшипники на дисковых батареях T2-215 подходят для самых сложных условий эксплуатации – выдерживают радиальные нагрузки до 10,5 тонн на подшипник при 33 оборотах в минуту. Максимальный срок службы рабочих органов машины обеспечивают надежные валы дисковых секций диаметром 50 мм. При этом нет необходимости постоянно затягивать гайки на валах – их фиксируют в заводских условиях до недостижимого для многих производителей момента в 4339 Н.м. Стальные прокладки между дисками выдерживают ударные нагрузки и препятствуют прокручиванию дисков. Кронштейны крепления дисковых батарей «СТОУН-ФЛЕКС» C-образной формы

защищают диски и подшипники батарей от преждевременного износа и разрушения, снижают шок-нагрузки при наезде на камни и иные препятствия.

При работе в условиях повышенной засоренности или на влажной почве (около 28%) препятствием может стать обычное налипание земли. В таком случае безостановочной работе техники способствуют износостойкие скребки дисков. Они эффективно удаляют налипшую на диски грязь и пожнивные остатки. Подшипники находятся под защитой специальных пластин, которые предохраняют от попадания в механизм камней, стерни и грязи.

Дисковые бороны серии DV и DX в зависимости от ширины захвата и производительности агрегируются с линейкой колесных тракторов мощностью 210–320 л.с. и тракторами на гусеничном ходу мощностью – 240–375 л.с.

Финансы

Дисковые бороны Ростсельмаш включены в перечень техники, участвующей в программе субсидирования согласно Постановлению Правительства РФ от 27.12.12 №1432. В рамках данной программы завод реализует сельхозмашины со скидкой до 30 % от цены, установленной при расчете для Программы. Право на приобретение техники со скидкой предоставляется покупателям, подтверждающим статус сельскохозяйственного товаропроизводителя в соответствии с Федеральным законом «О развитии сельского хозяйства».

С августа 2015 г. офсетные и тандемные дисковые бороны можно приобрести на льготных условиях федерального лизинга через ОАО «Росагролизинг» с минимальным процентом удорожания.

Ответственность за результат

Сервисная политика компании Ростсельмаш создает максимально ценное предложение для потребителей в части доступности и качества, гарантийного и послегарантийного обслуживания. Сервисная сеть компании включает 87 аттестованных сервисных центров. Их специалисты готовы прийти на помощь аграриям в любом уголке России в течение 24 часов.

Прицепная и навесная техника, представленная в тексте статьи, выпускается АО «Клевер» под брендом Ростсельмаш.



тел. 8(8452) 39-37-10
www.agrosouz-m.ru

ТЕМА НЕДЕЛИ



Петербургский тракторный завод, который производит трактора «Кировец», предупредил фермеров об увеличении сроков поставки сельхозтехники до 170 рабочих дней. Об этом сообщил управляющий по региональным продажам сельхозтехники в Приволжском и Уральском федеральных округах Владимир Курашенко.

Сроки поставок тракторов «Кировец» увеличились

По словам Курашенко, увеличение сроков поставки вызвано возросшим спросом на технику отечественного производства. «Из-за падения рубля импортная сельхозтехника подорожала более чем в два раза, увеличилась и стоимость запчастей на неё. В результате, фермеры стали отказываться от её закупок. Это привело к увеличению спроса на отечественные комбайны, тракторы, в том числе и на «Кировец», который собирается на нашем заводе», – приводит ТАСС слова представителя ПТЗ.

«Полностью удовлетворить спрос аграриев оперативно пока не удаётся. В связи с этим увеличен срок поставки сельхозтехники. Мы за-

ранее предупреждаем покупателей о том, что период ожидания для тех, кто обратится в дилерские центры завода в феврале текущего года, составит до 170 рабочих дней», – подчеркнул Курашенко. Он добавил, что трактор за последние два года претерпел значительные конструктивные изменения и стал более надёжным. Сейчас у ЯПТЗ находится порядка 800 заявок.

По словам начальника отдела агропроизводства департамента АПК Курганской области Павла Остапенко, регион действительно столкнулся с задержками поставок. «Срок поставки трактора «Кировец», который мы раньше получали за 30-45 дней, сегодня увеличился до

150 дней. Это связано с возросшим спросом на отечественную технику и скидками на её приобретение», – рассказал Остапенко.

Курашенко добавил, что цена на тракторы «Кировец» не увеличивалась с февраля 2015 года. Это связано с 80-процентным уровнем локализации производства. «Большая доля комплектующих, используемых при производстве тракторов, производится на заводе или закупается на территории России и в рублях. Некоторые запчасти приходится приобретать за рубежом, но это, тем не менее, не приводит к значительному росту цен на «Кировцы», – отметил управляющий по региональным продажам.

2 марта 2016 г.

АКТУАЛЬНО



Сегодня в России проблема минимизации обработки почвы активно развивается. К первым попыткам минимизации относятся работы И.Е. Овсинского в начале XX века, затем Н.М. Тулайкова в 30-х годах. С начала 50-х годов эта проблема интенсивно разрабатывалась Т.С. Мальцевым, а с 60-х годов во ВНИИ зернового хозяйства – под руководством А.И. Бараева. К концу 60-х годов была создана почвозащитная система земледелия, основанная на плоскорезной обработке почвы, а к концу 70-х она была освоена в степной зоне Казахстана, Сибири и Поволжья.

По мере продвижения почвозащитной системы обработки почвы на север и запад страны появились комбинации, включающие отвальные, безотвальные и плоскорезные, дисковые и другие приемы основной обработки. Соответственно в процессе освоения зональных систем земледелия были разработаны в той или иной мере дифференцированные системы обработки почвы для различных природно-сельскохозяйственных провинций.

В 90-х годах начались исследования по созданию адаптивно-ландшафтных систем земледелия применительно к агроэкологическим

Вспашка, минималка, нулевка: что выбрать?

группам земель с детальным учетом агроэкологических условий. Однако проблема дальнейшей дифференциации почвообработки не получила должного развития. В последнее время в связи с отсутствием внятной аграрной научно-технической политики государства влияние науки на практическое земледелие сильно ослабилось. Научные рекомендации часто подменяются рыночными рекламными сообщениями, пестицидами и т.п. Под различными лозунгами «энергосбережения», «ресурсосбережения» и пр. проходят кампании минимизации обработки почвы, прямого посева, no-till и т.п. Шаблоны оборачиваются разочарованиями, несущими противоположную крайность. Таким образом маятник раскачивается от нулевой обработки до вспашки с той или иной категоричностью. Не касаясь множества причин создавшегося положения, отметим лишь те из них, которые относятся к научному обеспечению проблемы.

Совершенно очевидно, что очень важен дифференцированный подход к различным категориям земель. Лучшим решением являются специальные изыскания и разработка проектов адаптивно-ландшафтного земледелия. Я хотел бы продемонстрировать этот подход на примере сельхозпредприятия в Алтайском крае. Заказчиком стала компания КДВ («Кондитерский дом Восток»), которая в течение нескольких лет не получала прибыли от производственной деятельности на своих землях. Особенно важен тот факт, что одно из предприятий – ОАО «Родинский» (общая площадь 18 138 га) расположено в Кулундинской зоне Алтайского края, где среднее количество осадков за год, по многолетним данным, не превышает 300 мм. А за последние 10 лет средняя урожайность по району по пшенице не превышала 9 ц/га, подсолнечника и того меньше, не более 7 ц/га. Главный агроном ОАО «Родинский» Андрей Щербинин, чаще вспоминал

про засуху, когда сено для животных закупали и возили из соседних районов, чем про урожаи зерновых, а про подсолнечник вообще утверждал, что культура капризная и больше 12 ц/га получить невозможно!

Основные культуры, производимые в хозяйстве, – яровая пшеница и подсолнечник, также корма для потребности собственного животноводства (общее поголовье КРС 1800 голов). Результаты урожайности были средними по району. Под влиянием пропаганды no-till, КДВ инвестировало в закупку комплекса сельхозмашин для прямого посева, в результате урожайность была снижена. Изначально КДВ обратилось с просьбой произвести в целом оценку потенциальных возможностей своих земель общей площадью около 50 тыс. га. По мере проведения агроэкологической оценки земель совместно с сотрудниками почвенного института им. В.В. Докучаева и кафедрой почвоведения и ландшафтоведения РГАУ МСХ им. К.А. Тимирязева выполнен проект адаптивно-ландшафтной системы земледелия (АЛСЗ) по авторской методике и под руководством академика РАН В.И. Киришина

Нашей консалтинговой компанией «Центр агротехнологий» в этом агрохолдинге проводилось практическое освоение проекта АЛСЗ и разработка агротехнологий. В соответствии с этим проектом определены возможности минимизации почвообработки, включая прямой посев. Намечен период перехода к минимизации обработки почвы по мере устранения плужной подошвы рыхлением, устранения засоренности корневищными и корнеотпрысковыми сорняками, выравнивания поверхности почвы. На уплотняющихся солонцеватых и других почвах сформирована система разноглубинной обработки. В проекте представлены карты групп и видов земель, на основании каждой этой группы рекомендованы системы обработки почвы, выявлены все основные условия проведения прямого посева, разработаны системы

удобрений и системы защиты растений. Более подробно я остановлюсь на системе обработки почвы.

Как я уже говорил, были выделены категории земель, это две основные породы – лессовидные суглинки с пористой структурой, не уплотняющиеся, позволяющие прямой сев, и нелессовидные покровные суглинки – почвы, которые на них образованы, имеют ограничения. Мы спланировали на этих почвах обработку стойками СибИМЭ и врезание удобрений посевными комплексами под пропашные культуры, с учетом дозы под следующие культуры в севообороте. В зависимости от степени уплотнения мы корректируем периодичность глубокой обработки. В этих условиях обработка почвы получается комбинированной.

Здесь хочу немного отвлечься от основной темы и вспомнить историю. Для безотвального рыхления почвы по уплотненным горизонтам с оставлением пожнивных остатков на поверхности в восьмидесяти годы был разработан сменный рабочий орган – стойка СибИМЭ (инженер П.Г. Кулебакин). Многие предприятия в СССР их производили, но сейчас этих заводов уже нет. Мы организовали промышленное производство готового варианта орудия, назвали «Добрыйня 320» и широко используем на предприятиях в степной и лесостепной зоне по всей России. Это орудие позволяет снимать уплотнение на глубину до 30 см, подрезать корневищные и корнеотпрысковые сорняки, оставляет до 90% пожнивных остатков на поверхности, накапливать снег в условиях повышенного ветрового режима, аккумулировать влагу в период активного снеготаяния. Особенно хорошо применение орудия при подготовке почвы под пропашные культуры в степной зоне.

Вот теперь, возвращаясь к теме, я хочу обратить внимание на отзывчивость культур на повышенную плотность почвы. Это явление хорошо видно на примере подсолнечника. При наличии уплотнения, корневая

система подсолнечника загибается буквой «Г» и значительно хуже развивается, при этом плохо формирует корзинку. По обработанному фону этого не происходит, подсолнечник развивается нормально, несмотря на засушливые погодные условия и высокие температуры до 45°C. Для формирования урожая и высокой масличности подсолнечника необходимо вносить фосфорные удобрения. При этом следует максимально сохранить пожнивные остатки на поверхности почвы для предотвращения ветровой эрозии, отражения прямых солнечных лучей и снижения температуры почвы, что снижает потери влаги. Большое значение имеет подбор гибридов для каждой зоны. Здесь выбор сделан на раннеспелый гибрид «Веллокс» компании RAGT Semences, с высокой опушенностью листового аппарата, высокой транспирацией для затенения поверхности почвы. Сев проведен с междурядьем 45 см для большей равномерности площади питания, что обеспечивает в дальнейшем снижение температуры почвы и препятствует развитию сорняков.

Конечно, результатами нашей работы в первый год были удивлены многие, но разговор был в основном, что повезло с осадками, денег на удобрение и на защиту не жалуют, техника новая. Но на следующий год с увеличением посевных площадей увеличилась урожайность пшеницы и качество по клейковине выше 30 на площади свыше 6 тыс. га при урожайности 20 ц/га и масличности выше 45% у подсолнечника при урожайности 20 ц/га на площади 2,6 тыс. га. При этом площади под кормовые нужды в хозяйстве с 6 тыс. га сократили до 1 тыс. га, а кукуруза на силос при влажности 54% показала урожайности свыше 200 ц/га. Главный агроном хозяйства Андрей Щербинин говорит о том, что теперь, имея базис знаний, приобретенный за три года совместной работы, и проект АЛСЗ на руках в качестве инструкции, он может планировать свою работу на много лет вперед.

Возможно ли на сегодняшнем этапе успешно развивать растениеводство без проектирования? Да, если агроном в состоянии определить существующие в хозяйстве почвенные различия земель и грамотно использовать эти данные в выборе технологий обработки почвы.

Еще один важнейший вопрос – техническое обеспечение выполнения прямого посева. На сегодняшний день в России нет научно обоснованных рекомендаций по использованию посевных агрегатов для прямого посева, подтвержденных многолетним опытом. Посев производится рабочими органами посевных агрегатов, не отвечающими требованиям для почвенных условий, допускаются много ошибок. Как результат – некачественный посев со всеми вытекающими последствиями. Так давайте обсудим, что все же лучше: работать вслепую, на удачу? Или использовать существующий практический опыт получения запланированного урожая заданного качества?

Сергей КИРЮШИН

ООО «СЗР-Маркет», региональный представитель ФГБНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур им. В.С. Пустовойта», г. Краснодар

Поставляем семена гибридов и сортов подсолнечника, сои, рапса, горчицы, льна, кориандра, сорго селекции ВНИИМК, других отечественных и иностранных производителей. Прямые поставки из Краснодара.

Реализуем гибриды кукурузы компании Woodstock (Венгрия), ВНИИ кукурузы, г. Пятигорск.

Организуем подкормку озимых и яровых культур, обрабатываем посева средствами защиты растений.

Применяем водорастворимые и жидкие удобрения для листовой подкормки с микроэлементами, стимуляторами и корректорами развития растений.

Рекомендуем применение в сельхозработках специализированных систем параллельного вождения БНК «Агронавигатор плюс» (ГЛОНАСС/GPS)

Оказываем содействие в планировании севооборотов, проводим фитосанитарный мониторинг

Доставляем средства защиты растений для зерновых и масличных культур.

Сопровождение

Защита

Результат

8-927-223-64-10, 8(8452) 94-35-28, szr-market@bk.ru

НАКАНУНЕ СЕЗОНА

Сделайте нам красиво

Ученые лаборатории селекции и семеноводства масличных культур НИИСХ Юго-Востока передали на конкурсное испытание новый гибрид подсолнечника «Агротекс», названный в честь ООО «Агротекс-Семена» Саратовского района. Один из участников предприятия, что находится в Михайловке Саратовского района, – Андрей Вадимович Кумаков, кандидат биологических наук, бывший заведующий отделом генетики и цитологии СГУ, ныне региональный представитель компании «Аутспан Интернешнл», – вошел в состав авторского коллектива.

Откуда такая любовь селекционеров, спрашивается? Назовем это одним из реальных результатов государственно-частного партнерства (федерального института и коммерческой фирмы), которое создается на наших с вами глазах. И конечно, пусть это считается авансом, большим авансом, который наши ученые дают производителям. В надежде, что те помогут им развернуть систему первичного семеноводства, ну и, конечно же, заплатят роялти.

Для сведения. ООО «Агротекс-Семена» в Саратовском районе существует лишь с 2015 года. До этого, в 2007 году, Александром Станиславовичем Кузовкиным было создано ООО «Агротекс», которое объединило пустовавшие, поросшие бурьяном земли в окрестностях Михайловки и у села Поповка. Кузовкину пришлось вложить немало средств и сил, чтобы довести до ума четыре с небольшим тысячи гектаров. Благодаря упорному труду и кредитам, был полностью обновлен машинно-тракторный парк: в хозяйстве два «Кировца», 4 трактора «Белорус» последних модификаций и один «Джон Дир», четыре импортных комбайна CLAAS, посевной комплекс «Бурго» вместе с трактором «Бюлер».

В 2009 году у Кузовкина появился бизнес-партнер – Андрей Вадимович Кумаков, с огромным опытом работы в коммерции и, в частности, реализации семян. В деятельности предприятия наметились ожидаемые подвижки.

В 2014 году партнеры приобрели суперсовременный немецкий зерноочистительный комплекс «Петкус» высокой производительности. Сделали приемный бокс, чтобы разгружать зерно в любую погоду. Поставили дозатор, чтобы можно было зерно загружать в биг-бэги (мягкие контейнеры с петлями), сделали пандус. Заключительный аккорд – приобретение мобильного погрузчика, который грузит крытую фуру за считанные минуты. Главное достоинство площадки – крепкая асфальтовая дорога до трассы, а дальше – в любом направлении.

Как это работает? В прошлом году ООО «Агрокомплекс Михайловский» (третье звено в цепи фермерского и семеноводческого хозяйств) больше двух тысяч тонн масличного льна после соответствующей подработки отправило прямыми валютными контрактами на завод в Бельгию, город Гент. Минувя всяких посредников!

– Серьезному импортеру зерна в Европе трудно разговаривать с товаропроизводителями, – считает Кумаков. – Опасаются рисков по качеству и срокам поставок.

Агрокомплекс «Михайловский» в Европе уже знают. Иностранцы сами звонят в Саратов, сами предлагают выгодные контракты, понимая: это предприятие выполнит контракт по всем параметрам.

Коммерция коммерцией, но как Кумаков и Кузовкин решились заняться выращиванием межлинейных гибридов? Да просто сломали в собственных головах представление, что дело это в наших краях трудное, да и не больно денежное из-за очень низкой урожайности. Недаром мол такими специфическими вещами занимаются исключительно в южных регионах страны. Открыть глаза помогли коллеги из Ростовской области. Если считать на бумаге, поняли – игра стоит свеч. А тут еще постоянные просьбы науке помочь. «Давайте вместе зарабатывать, – предложили в «Агротексе». Создали «дочку» – ООО «Агротекс-Семена» и замахнулись на производство семян гибрида «ЮВС-3» из родительских форм, так называемых «пап» и «мам».

Для Саратовской области это не новость, с родительскими формами работают, и довольно успешно, еще в нескольких известных хозяйствах. Однако Владимир Михайлович Лекарев, заведующий лабораторией селекции и семеноводства масличных культур НИИ СХ Юго-Востока, впервые за многие годы с огромным удовлетворением рассказывает именно о михайловцах. Насколько профессионально, добросовестно и скрупулезно на всех этапах от поля до потребителя работает команда Алексея

Анатолевича Пункина, директора ООО «Агротекс-Семена».

Во-первых, замечательно готовится паровая почва, учитывая, что семена родительских форм имеют пониженную энергию прорастания.

Во-вторых, четко и грамотно продумывается, а затем соблюдается система изоляции.

В-третьих, гибриды своевременно получают и подкормку удобрениями, и комплексную защиту от болезней и вредителей.

В-четвертых, на здешние поля предусмотрительно свозят не только пчелосемьи, но и студентов Саратовского аграрного университета, которые занимаются сортовыми прополками. Юноши и девушки узнают, что такое участки гибридизации, каким должно быть соотношение родительских и материнских форм, какой должна быть густота стояния, оптимальный срок посева, а заодно под руководством опытных наставников занимаются выбраковкой растений. Сортовые прочистки в период цветения – самая ответственная работа: на материнских рядах удаляют фертильные корзинки, имеющие пыльцу. От своевременного и качественного выполнения этой операции зависят урожайные свойства гибридных семян.

В результате наши герои, действительно, получают урожай гибридов F1 практически как на юге страны. Сколько? Цифра не называется. Ученые, курировавшие посева, подтверждают: вся работа выполнена очень добросовестно, посева вплоть до уборки находились в настолько идеальном состоянии, что не к чему просто придраться.

Кумакову, конечно, приятно слышать все эти вещи, но перед ним иная задача – составить конкуренцию другим, и, в частности, импортным компаниям. Мало вырастить семена, их надо продать. Поэтому весь полученный подсолнечник после тщательной очистки на «Петкусе» отправляется в поселок Белая глина Краснодарского края. Там семена по размеру делятся на три фракции. С помощью фотосепаратора и на пневмостолах отделяются все поврежденные семечки. Как говорит Кумаков, достигнута степень очистки в 99,5 процента. Полученные семена обрабатываются инсектицидным протравителем – аналогом «Круйзера», инкрустируются, засыпаются в бумажные бело-зелено-желтые мешки по 150 тысяч семян в каждом, и отправляются в обратную дорогу.

Андрей Вадимович просит обратить особое внимание на фирменный мешок – за его содержимое он ручается.



Экспортную пошлину не меняют

Оснований для пересмотра экспортной пошлины на пшеницу пока нет, – об этом 29 февраля заявил журналистам министр сельского хозяйства РФ Александр Ткачев в кулуарах 14-го международного форума-выставки «Молочная и мясная промышленность».

«С учетом неустойчивого финансового рынка, слабеющего рубля, если мы отпустим цену на зерно, то цены на хлеб и комбикорма вырастут значительно, что, естественно, ударит по людям и по животным», – приводит слова Ткачева «Российская газета». По мнению министра, пока цена на зерно справедлива (от 10 рублей до 12 рублей за килограмм), причем даже при существующей формуле.

Напомним, что нынешний вариант экспортной пошлины был введен 1 октября прошлого года. Постоянная часть в формуле повысилась с 5500 до 6500 рублей за тонну, а минимальный размер пошлины был снижен с 50 рублей до 10 рублей за тонну. То есть пошлина составляет 50 процентов от контрактной цены зерна минус 6,5 тысяч рублей, но не менее 10 рублей с тонны.

Например, при стоимости тонны пшеницы до 13 тысяч рублей экспортеры платят 10 рублей. Однако при росте цены контрактов до 14 тысяч рублей пошлина составит уже 500 рублей.



В то же время на ситуацию в стране может оказать негативное влияние рост цен на удобрения. Как отметил Александр Ткачев, в этой связи Федеральная антимонопольная служба (ФАС) России должна усилить свой контроль на этом направлении. «По ряду позиций у нас цены выросли значительно, на 30-40 процентов, что недопустимо, – отметил глава Минсельхоза. – Если это сговор и необоснованный рост цен, мы должны защищать своих сельхозтоваропроизводителей».

Ранее замглавы ФАС Андрей Цыганов уже пояснял, что в ближайшее время его служба направит запрос крупным производителям сложных удобрений по этому поводу. И не исключил, что в случае поступления жалоб будут проведены проверки.

Источник: «Российская газета»

ООО «Агротекс-Семена»
РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА

- гибрид подсолнечника ЮВС 3 (F1)
- лён масличный, сорт Северный (PC1)

ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ

8(8452) 37-41-47
8-906-307-41-47
8-917-206-08-89

ats_semena@mail.ru

ТОВАР СЕРТИФИЦИРОВАН

Маргарита ВАНИНА

2 марта 2016 г.

РЕПОРТАЖ

Культуру — на вывоз!



Поздравим себя, в Саратовской области наконец-то будет разработана региональная программа льноводства. Инициатива уже одобрена правительством и министерством сельского хозяйства Саратовской области. Речь идет о полном цикле: от семеноводства до глубокой переработки. Документ, по словам директора ФГБНУ «НИИСХ Юго-Востока» Александра Ивановича Прянишникова, будет принят по итогам международного семинара «Современные технологии производства и переработки льна, обеспечивающие получение новых видов продукции пищевого и лечебно-профилактического назначения».

Столь значимое для отрасли мероприятие проводилось 25 февраля текущего года на площадке саратовского института Юго-Востока. Главным организатором выступил фонд имени академика Андрея Тимофеевича Болотова. Эта организация также содействовала проведению воронежского форума с идентичным названием и похожей программой в сентябре 2015 года. Александр Александрович Жученко-младший, председатель вышеупомянутого фонда, продвигает лён как элемент сохранения здоровья человека.

На мероприятии в Саратове он не присутствовал, но желающих внести свой вклад в популяризацию льна было достаточно.

Саратовская аграрная наука в лице Александра Ивановича Прянишникова также ратует за включение льна в севооборот. Сельхозпроизводство, по мнению директора саратовского института, специалиста в озимых пшеницах, влечет за собой риски появления монокультур. Диверсификация производства жизненно необходима в современных условиях. Как и расширение его биологического потенциала. В условиях нестабильного климата нашего региона одним из способов реализации подобных задач является возделывание масличного льна-кудряша.

Оптимистично отзываешься о производстве этой культуры и саратовский минсельхоз. Александр Николаевич Зайцев, заместитель министра сельского хозяйства по растениеводству, сообщил, что регион входит в пятерку лидеров России по посевным площадям. В 2015 году он занимал 50 тысяч гектаров, выдвинув наш



регион на первое место в Приволжском федеральном округе. За пять лет посевные площади выросли на 430%. При этом валовый сбор увеличился почти в 30 раз и составил в 2015 году 30 тыс. тонн. «Если говорить в целом, сколько у нас занимается хозяйств, – заявил Александр Николаевич, – то в 2015 году их было 129, в тридцати районах области». Основные площади сосредоточены в Самойловке, где высевается около 10 тыс. га. В Калининском и Ивантеевском районах – по 6 и 4 тыс. га соответственно. В Балаково – 3,5 тыс. га и Аткарске – более 2 тыс. га.

В 2016 году посевная площадь льна прогнозируется на уровне 40 тыс. га. В том числе лён белый – порядка 2 тыс. га. Речь идет о 120 хозяйствах в 26 районах области. При средней урожайности 9 ц/га, ожидаемый валовый сбор составит более 30 тыс. тонн.

Региональный минсельхоз надеется, что проведение подобных семинаров увеличит производственные показатели, повысив технологичность возделывания льна в нашей области.

При всём оптимизме не стоит забывать о конкретных проблемах производства маслосемян льна. Саратовские аграрии давно знакомы с сыпучестью семенного материала, вынуждающей по максимуму герметизировать сельхозагрегаты. Также сказывается требовательность культуры к чистоте, так как в начальный период она растет медленно и может сильно угнетаться сорняками. Для нашего региона актуальна рекомендация не сеять лён после подсолнечника из-за падалицы. Резкое увеличение площадей, занимаемых новомодной культурой, ожидаемо привело к ухудшению фитосанитарного состояния полей и увеличению количества вредителей.

Главную проблему возделывания масличного льна в России озвучил Сергей Викторович Зеленцов, доктор сельскохозяйственных наук, заведующий отделом сои ФГБНУ «Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур им. В. С. Пустовойта». Подразделение краснодарского НИИ под его руководством особенностями возделывания льна занимается серьезно. И с льноутомляемостью сталкивается не первый год. Этот «синдром» приводит к уменьшению урожайности и резкому росту заражения фузариозом. Причина кроется в коротком севообороте. Дело в том, что лён в нашей стране не дает высокую урожайность и его сеют в тех регионах, где плохо растут более маржинальные культуры. Но неблагоприятные климатические условия влияют на весь севооборот и резко сокращают спектр возделываемых культур. Ко льну приходится возвращаться уже через 3-4 года. Однако биология его семян такова, что оболочка зерна после прорастания остается в почве. Образуется коллоидная структура, проще говоря, слизь, процессы брожения которой провоцируют рост возбудителей фузариоза. Неслучайно Сибирская опытная станция ВНИИМК, оригинатор популярного в нашем регионе сорта Северный, настоятельно рекомендует возвращать лён на прежнее поле не ранее, чем через 6-7 лет.

Следовательно, важнейшим направлением селекции льна в России, как считает Сергей Викторович, должно быть получение сортов, устойчивых к утомляемости и заражению фузариозом.

Наряду с производственными факторами, существует множество проблем, связанных с использованием продуктов льна в пищевой промышленности. В частности, применение в хлебопечении. Елена Павловна Мелешкина, директор ВНИИ зерна, сетует на советских хлебопечков, которые десятилетиями работали над получением чистой белой пшеничной муки. При этом отбраковывались периферийные части зерна, содержащие биологически активные вещества. Сейчас перед производителями должна стоять задача получать полезный, здоровый хлеб. И льняная мука, как добавка, имеет огромный потенциал. Вырабатывают ее из частично отжатых маслосемян. При этом в продукте сохраняется вся «полезность»: насыщенные жирные кислоты, ценные волокна, макро- и микроэлементы.

Интересную позицию по вопросу производства льна занимает Министерство сельского хозяйства России. Владимир Викторович Коновалов, руководитель ФГБУ «Агентство по производству и первичной обработке льна и ко-

ноплю «Лен», прямо заявил, что федеральное ведомство заинтересовано в первую очередь в льняной соломе.

«Основная задача агентства «Лён» – это координация предприятий по выращиванию и переработке льна и коноплю. Лён-кудряш сейчас встал в один ряд с льном-долгунцом. Проблемы возникают не с точки зрения производства семян, а с точки зрения переработки волокнистой части», – утверждает представитель Минсельхоза. Задача федерального ведомства – поделиться технологиями переработки именно соломистой части льна масличного. Одним из направлений такой работы является производство целлюлозы, которая идет на изготовление боеприпасов (нитроцеллюлозного пороха). Главная цель – заместить импортное хлопковое сырье.

При всей озабоченности аграрного ведомства страны судьбой льняной соломы, главным направлением конкретной отрасли остается производство маслосемян. Лён перестает быть культурой-панacea, которая «даст и в засуху» и которую «ничего не ест». Максимальная для нашего региона урожайность в 10 ц/га, достигнутая в 2014 году, потребует серьезных вложений (около 10 тысяч рублей на гектар) и приведет к повышению себестоимости. И главная проблема не в нюансах производства, а в рентабельности, которая падает из-за уменьшения закупочной цены.

Таково мнение директора ООО «Гибриды Поволжья» Андрея Вадимовича Кумакова. Он уже шесть лет занимается экспортом саратовского льна, работая с компанией ООО «Аутспан Интернешнл». По его словам, отличие российского рынка льна от рынка других масличных культур в том, что переработка составляет ничтожный процент от валового сбора. Стоимость пищевой и фармацевтической продукции никак не влияет на цену продукции сельхозтоваропроизводителей. Все определяют мировые рынки. Российский производитель полностью зависит от цен на заводах других стран. Лён там используют как сырье для лакокрасочной промышленности и для производства натурального линолеума, который вновь набирает популярность в Европе. Хотя до революции крупнейшим производителем натурального линолеума была Россия, а в Петербурге был крупнейший завод по изготовлению масла. Сейчас мы являемся только поставщиками сырья, но отнюдь не единственными на мировом рынке. Опережая Казахстан, Россия остается позади крупнейшего производителя в мире – Канады. Причина высокой доли льна в посевных площадях «страны кленового листа» в том, что там практически не растут озимые, а в яровом клине отсутствует кукуруза, подсолнечник и соя, дающие высокую урожайность. Для канадцев выращивание масличного льна, наряду с рапсом, – способ существования. Добившись высокой урожайности в 13-14 ц/га, они в прошлом году увеличили производство льна на 60 тыс. тонн, при общем валовом сборе в 940 тыс. тонн. Весь объем уходит на экспорт: в США, Китай и Европу.

Казахстан стал крупным игроком на мировом рынке льна недавно, но уже сейчас наш сосед производит 300-400 тыс. тонн ежегодно и тоже любит европейские рынки сбыта.

В тройке лидеров по производству льна Россия оказалась самой непредсказуемой. До 2009 года посевные площади менялись незначительно. Производство сохранялось на уровне 100 тыс. тонн в год. Валовый сбор начал резко подниматься в 2011 году и достиг 400 тыс. тонн. Это произошло за счет увеличения посевных площадей. При этом средняя урожайность снизилась с 9,3 до 8,5 ц/га.

Идея выращивать лён кочует из региона в регион. Волгоградская, Воронежская, Пензенская и Курская области производство стабильно наращивают. В Ростове и Омске лён занял определенную нишу, там севооборот уже устоялся и не колеблется так сильно, как в Саратове и Ставрополе. Существенно снизился валовый сбор на Алтае и в Самаре. По данным МСХ РФ, в 2015 году лидером по производству маслосемян стал Воронеж – 98,8 тыс. тонн.

Посевные площади подо льном выросли в России за шесть лет более чем в пять раз. Тем самым мы увеличили валовый сбор до 500 тыс. тонн. Что и послужило причиной обвала цен на

лён во всем мире. Так как потребность на эту культуру ограничивается мощностями мировой переработки. Речь идет о лакокрасочной промышленности, сосредоточенной, в первую очередь, в США, Европе и Китае. Непрерывно наращивает переработку льна Поднебесная – по 100 тыс. тонн в год. Производство маслосемян при этом не увеличивается и обеспечивает, как и в Штатах, только половину перерабатывающих предприятий. Но эти рынки для нас недоступны из-за сложной логистики. Нам остается только Европа, которая, несмотря на самую высокую в мире урожайность в 16 ц/га, обеспечивает собственные перерабатывающие мощности только на 12%.

Основные заводы старого света находятся в странах Бенилюкса: в Бельгии, Нидерландах и Люксембурге. Они ввозят 510 тыс. тонн маслосемян ежегодно. Фактически, эти страны способны закупить весь российский лён. Но на мировом рынке есть Канада с ежегодным экспортом в 870 тыс. тонн. Подобное столкновение интересов привело к падению закупочной цены на западноевропейских заводах с \$830 за тонну в 2013 году, до прошлогодних – \$400. Только девальвация рубля спасает отечественных сельхозтоваропроизводителей, так как три года назад лён продавали по 13 руб., а сейчас по 22.

Кроме того, лён требователен к условиям хранения, к элеваторам. Маслосемена не только мелкие и сыпучие, но и быстро окисляются, становясь токсичными. «В Саратовской области шесть лет назад лён могли хранить только на Балаковском и Пугачевском элеваторах, – заявляет Андрей Вадимович Кумаков. – Сейчас подтянулся Калининск».

Который, кстати, активно работает на экспорт. Маслосемена пакуют в биг-бэги и отправляют автотранспортом напрямую в Европу.

Вдвойне сложнее работать с золотистым льном. Поскольку он исключительно пищевой продукт, к нему предъявляются повышенные требования по содержанию пестицидов. А саратовская продукция подобный контроль не проходит. Вот и лежат на вышеупомянутом Калининском элеваторе 600 тонн никому не нужного, «пестицидного» золотистого льна.

...Спрогнозировать будущее мирового производства льна можно. В прошлом году было произведено и находится на рынке 2950 тыс. тонн льна. При общей мощности переработки в 2100-2150 тыс. тонн. И если переходящий остаток в 200 тыс. тонн для мирового рынка приемлемый, то полмиллиона тонн российского льна фактически никому не нужны. Отечественные аграрии уже сталкиваются с проблемой маржинальности: при сохранении площадей и урожайности в 9 ц/га цена на маслосемена будет крайне низкой. Подобная ситуация неизбежно приведет к уменьшению посевных площадей. Экономика заставит.

Иван ГОЛОВАНОВ



2 марта 2016 г.

САРАТОВСКОЕ ЗЕМЛЯЧЕСТВО

Молоко под рок-н-ролл

Как музыкант Игорь Сандлер зарабатывает на кошерной продукции

Фотоснимки звезд мировой и российской рок-сцены, самый большой в Европе музей клавишных инструментов и именитые гости – от Иосифа Кобзона до Scorpions... Расположившийся в самом центре Москвы, неподалеку от Чистых прудов, продюсерский центр Игоря Сандлера, похоже, и правда известен – по крайней мере, практически любой столичный музыкант либо сам писался здесь в студии, либо это делали его знакомые.

Что знают не все, так это то, что принадлежащий Сандлеру завод в Коломне уже больше десяти лет производит под собственным брендом «Тевье молочник» продукты питания премиум-класса. Именно Сандлер в конце 1990-х первым начал выпускать творожные сырки с различными наполнителями – от варенья до сгущенки, – за что его в итоге и прозвали молочным королем.

Впрочем, еще несколько десятилетий назад Игорь Сандлер если и собирался стать королем, то уж точно не в производстве творога или масла. В далеком 1978 г. выпускник Саратовской консерватории попал в состав рок-группы «Интеграл» во главе с Бари Алибасовым, гремевшей на весь Союз. Потом в 1982 г. он основал собственный коллектив «Индекс-398», в составе которого на большую сцену вышел Григорий Лепс, и даже снялся в нескольких советских фильмах. До 1991 г. Сандлер и вовсе жил в Англии, гастролируя по стране со своей группой Red Rock. Сегодня о былых временах напоминают разве что раритетные фотографии и воспоминания меломанов на интернет-форумах, как клавишник «Интеграла» «налепил на лысину блестящие и летал над сценой на канате с сачком».

Волею судеб

В молочном бизнесе рок-музыкант Игорь Сандлер оказался во многом случайно. В самом начале 1990-х он вернулся на родину и понял, что музыкой заниматься не сможет.

«На сцене господствовал «Ласковый май». А в роке люди пытались текстами компенсировать неумение играть на инструментах. Я думал, как заработать денег», – вспоминает Игорь Сандлер.

Первые большие деньги получилось заработать на туризме – он организовал поездку в СССР для частной группы, которая не хотела пользоваться услугами «Интуриста». Помочь в этом попросили знакомые – известный музыкант и продюсер Бари Уайт, с которым Сандлер к тому времени был хорошо знаком, ввел его в местное общество.

«Мне заплатили столько же денег, как «Интуристу», 200 фунтов в день с человека, – рассказывает Игорь Сандлер. – У меня чуть голова не закружилась от цифры, которая появилась на калькуляторе (в группе 20 человек, поездка длилась две недели. – Прим. «К»»).

Но заняться в итоге ему пришлось совершенно не турбизнесом. Однажды, провожая поезд в родной Саратов, Сандлер встретил на вокзале



НАША СПРАВКА

Игорь Борисович Сандлер родился 7 февраля 1956 года (60 лет) в Саратове. С шести лет учился музыке: 1 год – в подготовительном классе, 7 лет – в музыкальной школе, 4 года – в Саратовском музыкальном училище, 5 лет – в Саратовской государственной консерватории (дирижёрское отделение). Помимо классической музыки, с детства увлекался роком – Beatles, Doors, Jimi Hendrix, Led Zeppelin, Deep Purple, Emerson Lake & Palmer. Профессия: музыкальный продюсер, музыкант.

своего приятеля Николая Фирстова. Тот был знаком с директором Останкинского молочного комбината – они были соседями по лестничной площадке. В итоге приятели придумали бизнес по производству соков в пакетах Pure Pack (в стране тогда в них разливали молоко).

«В Англии я пил сок из пакетов, а в СССР все пили соки из трехлитровых стеклянных банок. Я предложил разливать соки в пакеты», – говорит Игорь Сандлер.

Кстати, партнером Сандлера Фирстов стал надолго – вместе они основали предприятие по производству упаковки для пищевой промышленности, которое работает и сейчас. В далеких 1990-х они взяли в аренду несколько линий завода и разливали в пакеты сок, который сами же потом и продавали у метро «Дмитровская» чуть ли не с рук.

«Потом мы, конечно, поняли, что нужна определенная температура, технология, вышли на немецкую фирму, купили концентрат в Германии, – вспоминает Игорь Сандлер. – А сначала мы ничего не соблюдали, просто разбавляли концентрат водой. Пакеты через несколько часов взрывались, но людям все равно нравилось, это была новинка».

Начинающий бизнесмен занимался не только соками. Для столичных молочных заводов из Турции предприниматель привозил фуражи изюм (его использовали при производстве творожной массы), с Украины – сухое молоко, из Европы пробовал доставлять колбасу.

«Я крутился как белка в колесе, все всё продавали в 1990-е. Было очень жесткое время, – говорит Игорь Сандлер. – В 1992 г. я привез в Россию две фуры йогуртов «Фрутис». Они потом пропали у меня на складе, их никто не хотел покупать. Я бегал по магазинам, рассказывал, что это такое, говорил, что это кефир с вареньем».

Главный по сыркам

В 1997 г. Игорь Сандлер стал производить пряники с начинкой – для этого поставили несколько линий на хлебокомбинат №28. Но выстрелило в итоге производство глазированных творожных сырков. Сандлер придумал сырки с наполнителями – такого продукта на рынке попросту не было, утверждает он. Сырки получили название «Зебра».

«Сырки производили на пяти линиях 24 часа в сутки, мы были монополистами четыре года, делали огромные объемы», – рассказывает Игорь Сандлер. На пике популярности объемы и правда были внушительными, доход до 600 т в месяц.

Творожные сырки «Зебра», кстати, предприятие Сандлера выпускает и сегодня, но объемы производства снизились почти в 10 раз. Бизнесмен утверждает, что его идею попросту украли, при этом конкуренты стали делать продукцию более низкого качества. Массовое производство сырков, говорит он, стало возможно из-за снижения себестоимости – в то время, как сырки от Сандлера стоили в производстве 4 руб., сырки других компаний по 3 руб. лежали на полках в магазинах.

«Я убил на это два года жизни, купил японские линии, отработал технологию, – говорит он. – Потом все крупные монстры украли мою идею».

Творожных сырков на рынке сегодня хоть отбавляй – их производят десятки компаний, например, «Б.Ю. Александров», «Ростагроэкспорт», «Вимм-Билль-Данн» и т.д., сырки под собственными торговыми марками делают и розничные сети, к примеру, «Дикси». Конкуренты предпочитают высказывания Сандлера не комментировать. Впрочем, на них он не в обиде и судиться не хочет.

«Нужно либо тратить на это время и здоровье, либо идти дальше, – за-

являет предприниматель. – Я предпочитаю идти дальше. Я даже не считал, сколько недополучил, хотя это большие деньги».

Со времен монополии у Сандлера сохранился, кстати, упаковочный бизнес, ставший в итоге самостоятельным направлением. Производили сырки в начале 2000-х предприниматели на оборудовании японской марки Rheon, а затем начали продавать его на российском рынке. Сегодня официальным дилером оборудования в России является компания Игоря Сандлера «Альянс молоко». Объемы поставок собственники не раскрывают. Согласно данным сервиса «Контур.Фокус», выручка компании за 2014 г. превысила 16 млн руб., чистая прибыль составила чуть более 1 млн руб.

С Николаем Фирстовым Сандлер также основал компанию «Интерпак» по производству пищевой упаковки. В разное время «Интерпак» делал пластиковые стаканчики для йогуртов, упаковку для творога, сметаны, сыра, емкости из вспененного полистирола для быстрорастворимых супов. Среди клиентов Сандлера – «Роллтон», «Юнимилк» (бренд «Простоквашино») и «Вимм-Билль-Данн» («Домик в деревне»).

По словам Сандлера, на фоне импортозамещения спрос на продукцию предприятия растет, ведь отечественные производители стали делать больше заказов. Но в целом перспективы не самые радужные.

«Людям не до йогуртов, они стали брать более дешевую «молочку», в другой упаковке», – говорит Игорь Сандлер.

Общая выручка компании по итогам 2014 г. – около 400 млн руб., чистая прибыль – 6,7 млн руб. (по данным сервиса «Контур.Фокус»).

Ставка на кошер

История с сырками многому научила Сандлера. Решив больше не толкаться локтями с крупными производителями, он запустил премиальный бренд молочной продукции «Тевье молочник» (на упаковке красуется надпись luxury). Конкуренция в сегменте в середине 2000-х почти не было – бум фермерских продуктов случился позже. Кроме того, свою продукцию производитель сделал кошерной, став и вовсе первопроходцем

рынка, – производство контролируют равнины.

«До меня этого никто не делал, – объясняет Игорь Сандлер. – Мне нужно было найти нишу, и я пошел в премиум-класс, стал делать дорогое молоко для людей, которые ценят качество и готовы переплатить за него».

Стоимость глазированного сырка от Сандлера – почти 40 руб., в то время, как в дискаунтерах можно найти предложения дешевле 10 руб. Пол-литровая бутылка молока стоит дороже 90 руб., пачка сливочного масла – 161 руб.

Помимо кошерного статуса, высокий ценник объясняется низкой автоматизацией производства. Тот же творог здесь делают почти домашним способом, используя марлю. По оценке самого производителя, его продукция дороже в производстве в среднем на 20–30%.

«В ней нет растительных жиров и добавок, вся продукция портится на 5–7-й день. Сегодня продают молоко, которое стоит по несколько месяцев в холодильнике и не портится. Угадайте, что там внутри», – говорит Игорь Сандлер.

Производят продукцию на заводе в Коломне, который Игорь Сандлер выкупил во время кризиса 1998 г. «Завод – это куча проблем, это тяжелые истории. Мало сейчас в России идиотов, которые покупают молочные заводы с нуля и тратят на это свою жизнь, – комментирует приобретение Сандлер. – Первые несколько лет розничные сети не брали «Тевье молочника» из-за чрезмерной экзотичности. Только через пять лет я доказал, что в любом супермаркете Америки и Европы есть кошерный и халяльный отделы и что 80% людей, которые покупают эту продукцию, не имеют отношения к религии, они просто знают, что это знак качества».

Оборот предприятия «Коломнамолпром» по итогам 2014 г. – около 500 млн руб., и это не очень много. Сам собственник цифры не раскрывает, равно как и объемы производства.

«Молочный бизнес сегодня – это чемодан без ручки, – говорит управляющий партнер Management Development Group Inc. Дмитрий Потапенко, комментируя ситуацию в сегменте премиальной молочной продукции. – Я бы советовал его продавать. Или придумать принципиально другую линейку. Можно развивать тему кошерности и халяля, производить, к примеру, мясные продукты».

«Молочное производство в сельском хозяйстве – одно из самых низкорентабельных и высокорискованных. Большую долю расходов берет на себя именно молочный завод, где установлено дорогостоящее оборудование по производству, мойке и упаковке продукции, обеспечивающее безопасность и свежесть продукции, лаборатория», – говорит заместитель генерального директора по связям с общественностью АО «Русское молоко» Анна Бойко-Великая.

Десять лет назад в сегменте премиум практически отсутствовала конкуренция, но теперь ситуация изменилась – за состоятельного покупателя сражаются несколько десятков производителей, включая компании «Русское молоко», «Угле поле» и «Братья Чебурашкины». Есть и производители кошерных продуктов, в том числе из Белоруссии.

К тому же, в последний год предприятие Сандлера столкнулось с падением спроса – дорогую «молочку» перестал покупать средний класс. Предприниматель решил попробо-

НАШИ КОНСУЛЬТАЦИИ

вать вернуться на массовый рынок, запустив линейку более дешевых молочных продуктов под брендом «Наши времена», и будет производить уже не кошерные, а значит, не столь дорогие творог, кефир, простоквашу, сметану. Снизить цену Сандлер намерен, в том числе, и за счет массовости продаж и автоматизации производства – от марли теперь придется отказаться.

«Долю на рынке компания не потеряла, но она все-таки довольно сильно уменьшилась, – полагает эксперт Высшей школы корпоративного управления РАНХиГС Виктор Лищенко. – Сети идут за покупателем, который больше всего интересуется ценой».

Поход в ресторан

Помимо производства молочных продуктов, Игорь Сандлер успел попробовать силы в ресторанном бизнесе, став в 2011 г. совладельцем ресторана «Тель-Авив» в Москве – заведение находилось на Цветном бульваре, средний счет составлял 1500–2500 руб. Его партнером по бизнесу стал известный в столице ресторатор Антон Винер, владелец российской ресторанной сети «Урюк».

Ресторан позиционировался на рынке как кошерный: попробовав производить кошерные продукты, Сандлер решил распространить эту идею на рынок общепита. К тому же это было модно – в Москве открылось тогда сразу несколько аналогичных ресторанов, кошерной объявила себя даже одна из «Шоколадниц». Но именно эта особенность в итоге сыграла с заведением злую шутку. В случае «Тель-Авива» кошерность не была сугубо рекламным ходом – двери заведения, к примеру, печатывал на ночь представитель синагоги. Следовательно, в самые кассовые дни ресторана не работало.

«Ресторан был кошерный, а значит, не мог работать в шаббат, – поясняет Игорь Сандлер. – А именно пятница и суббота в Москве самые прибыльные для ресторанов дни».

Не помогла и ставка на именитых гостей – друзей Сандлера, которых он часто приглашал в свой ресторан. «Здесь перебивали все российские и мировые звезды: Иосиф Кобзон, Олег Газманов, Гарик Сукачев, музыканты из Rainbow, Black Sabbath и AC/DC... Масса звезд. Но все равно заведение закрылось», – рассказывает Игорь Сандлер.

От закрытия просуществовавший два с половиной года «Тель-Авив» не спасли и джазовые вечера. Впрочем, сегодня артистов, выступавших в «Тель-Авиве», можно встретить на сцене джазового «Клуба Алексея Козлова» на Олимпийском проспекте – Игорь Сандлер входит в состав учредителей фонда «Артбит», благодаря которому появился клуб.

Джазовый проект, впрочем, не приносит больших денег (выручка фонда по итогам 2014 г. – почти 5 млн руб., чистая прибыль немного превысила 0,5 млн руб.).

«За джаз не хотят платить много, – сетует Игорь Сандлер, хотя и признает, что в стране есть немало любителей этой музыки. – Джазовые клубы – тяжелая история, они себя порой не окупают, а если окупаются «в ноль», это хорошо».

Бизнес для гиков

Похоже, главный интерес для Сандлера по-прежнему представляет деятельность, связанная с музыкой. В эфире «Русской службы новостей» он уже шесть лет ведет музыкальную программу «Молочные братья», устраивает гитарные фестивали в Плесе, пробовал запустить собственную рок-группу

Sandler, ставил театрализованное шоу, ну и, конечно, владеет продюсерским центром со студией звукозаписи. «Сейчас любимое дело начинает себя окупать», – говорит он.

На рынке студии хорошо знают – здесь записывается множество артистов, от начинающих до звезд сцены, и тому есть простое объяснение. К примеру, здесь есть чуть ли не единственный в столице большой концертный зал, где группа может записать выступление в живом звуке.

«У нас можно писать в большом концертном зале и рок-группу, и оркестр, – говорит Игорь Сандлер. – Перед выступлениями, например, в Crocus City Hall, в «Олимпийском», многие большие звезды готовят здесь свои программы».

«Он круто «рубится» за рок, и он большой молодец. У студии есть очень большое число значимых клиентов, и, если они выбрали его, значит, оно того стоит. Здесь можно не просто сделать запись, а записаться на сцене, сделать, грубо говоря, записанный концерт. В Москве такую услугу найти сложно», – говорит рок-продюсер Антон Дьяченко.

Среди клиентов студии, которая на рынке с 2001 г., как давно известные в музыкальном мире артисты – например, Лариса Долина, «А-Студио», Владимир Пресняков, – так и представители молодого поколения – Полина Гагарина, Дина Гарипова, Марк Тишман, Дима Билан, группа «Серебро», Тимати.

Многие артисты, кстати, помогают Сандлеру с раскруткой «Тевье молочника» – в социальных сетях можно с легкостью отыскать фотографии Гарика Сукачева с пакетом молока, участников группы «На-На» с глазированными сырками и Ларису Долину с упаковкой йогурта.

Впрочем, с точки зрения рентабельности бизнес вокруг звукозаписи не выглядит слишком доходным. Эксперты говорят в один голос, что самостоятельным бизнесом студии сделать довольно сложно.

«Запуск собственной студии звукозаписи сейчас – рискованный бизнес, который под силу только людям, связанным с музыкой, – говорит руководитель школы вокала «Петь легко» Жанна Серопян. – Крупные студии строят «под себя» известные продюсеры, артисты и музыкальные лейблы – чтобы иметь возможность работать над собственными проектами, а в свободное время сдавать в аренду (например, студии Макса Фадеева, Игоря Матвиенко)».

«Студий много, бизнес этот есть, правда, он не мегаприбыльный и крутой, – говорит Антон Дьяченко. – Это гиковское развлечение, которое в некотором смысле можно считать бизнесом. 99,9% владельцев студий – это музыканты».

У звукозаписывающих студий сегодня есть дорогое оборудование, но есть и проблема с клиентами. Ведь современную музыку, для которой не нужны живые инструменты, можно вполне записывать дома.

В результате быстро окупить большое студийное помещение с несколькими комнатами, созданное с нуля, в разумные сроки практически невозможно.

Решить проблему простоя студийных помещений зачастую пробуют за счет запуска обучающих курсов игры на музыкальных инструментах. Кстати, об открытии собственного музыкального колледжа объявил и Игорь Сандлер. Теперь научиться играть на гитаре, петь и даже танцевать здесь может каждый.

Источник: «Компания»

В цене — только оригинальные семена, или Как не стать жертвой контрафакта

Ситуация в современной экономике России и в секторе сельского хозяйства в частности требует взвешенного и разностороннего анализа, включающего оценку возможных рисков. Осознавая актуальность данной проблемы, комитеты производителей средств защиты растений и семян Ассоциация Европейского Бизнеса инициировали проведение соответствующего исследования. Результаты проведенного опроса и анализа деятельности компаний позволяют прийти к выводу о важной роли международных компаний на аграрном рынке России в качестве создателей инновационных агротехнологий и селекционного материала. Один из наиболее весомых рисков в случае закрытия доступа международных сельскохозяйственных компаний на российский рынок – это рост числа случаев торговли контрафактной продукцией.

Продукция крупных международных компаний-производителей семян полевых культур, выпущенная под известными брендами, такими как «Сингента», нередко становится объектом преступной деятельности неофициальных дистрибьюторов и продавцов, которые работают на рынке по «серой» или «черной» схеме. Так, в 2015 году компания «Сингента» раскрыла новые факты продаж семян гибридов подсолнечника Роки и Санай в Саратовской области по цене менее половины от рыночной стоимости. Ранее несколько партий некондиционной продукции были отправлены компанией «Сингента» на предприятие одного из подрядчиков для утилизации. Согласно статистике, на основе выявленных фактов, мошенники чаще других подделывают семена и упаковку наиболее популярных гибридов «Сингенты»: НК Брио, НК Роки, НК Конди, НК Санбро, НК Неома, НК Санай.

Представительство «Сингенты» в Саратовской области несет ответственность за продажи оригинальной продукции только своими официальными дистрибьюторами в регионе: АО «Центр Компетенций» («Торговый Дом Янтарный»), ООО «РегионАгроСервис», ООО «СНАП», ООО «Сельхозхимия Саратов», ООО «Агромагистраль».

Как быть уверенным в оригинальности приобретенных семян «Сингенты» и не стать жертвой обмана? Почему покупка контрафактных семян всегда рискованна?

Во-первых, контрафактные семена не несут генетической чистоты, которая является залогом высокого урожая и его качественных харак-



теристик. Во-вторых, неизвестный препарат, использованный для обработки семян, в лучшем случае не защитит всходы, а возможно, даже окажет фитотоксичное действие. От таких семян нельзя ожидать хорошего урожая.

Как показывает практика, в большинстве случаев подозрительно низкая цена поддельных семян (обычно в полтора-два раза ниже рыночной) является основным фактором, привлекающим потенциальных покупателей, которые вопреки логике и здравому смыслу принимают за оригинальную продукцию контрафакт.

Стоит заметить, что фермеры, собирающиеся купить дешевые семена у подозрительных поставщиков, имеют шанс исправить ситуацию в самом начале или, по крайней мере, содействовать её своевременному раскрытию в «Сингенте». Для этого нужно до или сразу после сделки обратиться в компанию «Сингента» с просьбой подтвердить (по номеру партии и некоторым другим деталям, указанным на этикетках) подлинность образца предлагаемого или только что поставленного продукта.

За несколько прошедших лет из выявленных случаев контрафакта семян специалистам «Сингенты» удалось своевременно собрать достаточное количество информации, необходимой для начала официальных расследований силами полиции. В рамках трех таких расследований территориальными подразделениями полиции по борьбе с экономическими преступлениями проведены изъятия контрафакта с последующим привлечением поставщиков к административной и уголовной ответственности. Но в подавляющем большинстве подобных инцидентов распространителям и производителям контрафакта удается уходить от ответственности

без серьезных последствий и продолжать безнаказанно заниматься незаконным бизнесом.

Учитывая такое положение дел на рынке семян подсолнечника, которое однозначно требовало усиления мер противодействия контрафакту, и заботясь об интересах потребителей своей продукции, «Сингента» разработала и внедрила инновационную многоуровневую защиту упаковки для всех гибридов семян этой культуры, продаваемых в России.

Данная защита состоит из ряда видимых и скрытых (распознаваемых только с помощью специальных инструментов) элементов, нанесенных на определенные части мешков, наличие и внешний вид которых позволяет подтвердить подлинность и целостность упаковки.

В заключение – основные правила, соблюдение которых гарантирует покупку оригинальных семян «Сингенты»:

- Покупайте семена только у официальных и известных вам дистрибьюторов;
- Избегайте сделок с неизвестными и подозрительными поставщиками, предлагающими семена по ценам ниже рыночных;
- Требуйте полный комплект документов по каждой сделке;
- Для подтверждения подлинности мешков подсолнечника активно используйте информацию о нанесенных на них элементах защиты;
- В случае подозрений или вопросов относительно подлинности семян своевременно обращайтесь в региональные подразделения «Сингенты».

Наталья ГОРЯЧЕНКОВА,
Юрий ТАРАСОВ
Материал предоставлен компанией «Сингента»

Презентация трактора АГРОМАШ 85ТК Метан

25 февраля в Усть-Лабинске состоялась презентация универсального колесного трактора АГРОМАШ 85ТК МЕТАН. Мероприятие, которое посетили представители Министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, Административного образования Усть-Лабинского района, а также сельхозтоваропроизводители региона, прошло на выставочной площадке ООО «ТД «АгроМаш-Юг» – официальных партнеров компании «Агромашхолдинг».

В ходе презентации генеральный директор ТД «АгроМаш-Юг» Александр Никитенко рассказал гостям о преимуществах использования газомоторной техники АГРОМАШ в сельском хозяйстве и коммунальной сфере, затронув социально-экономическую и техническую стороны вопроса. «Универсальный колесный трактор АГРОМАШ 85ТК МЕТАН обладает высокими экологическими показателями и отлич-

ается значительной экономической эффективностью, – отметил Александр Никитенко. – Это позволяет в 2–3 раза снизить затраты на топливо, что существенно снижает себестоимость сельскохозяйственных работ и производимой сельхозпродукции».

Александр Никитенко подчеркнул, что эффективность газомоторной техники АГРОМАШ определяется оптимальным соединением критериев «цена», «надежность» и «производительность», а также оперативным и квалифицированным сервисом, позволяющим оптимизировать эксплуатационные затраты. Особое внимание генеральный директор ТД «АгроМаш-Юг» обратил на тот факт, что технику АГРОМАШ можно приобрести в рамках Постановления Правительства РФ от 27.12.12 №1432, а также путем субсидирования через программы АО «Росагролизинг» и другие лизинговые компании.

2 марта 2016 г.

ИМЕЕМ ПРАВО

Льготный тариф
продлили

Вице-премьер РФ Аркадий Дворкович ранее говорил, что льготный тариф заморожен минимум до октября.

Действие льготного тарифа системы «Платон» на уровне 1,53 рубля за км для проезда грузовиков по федеральным трассам продлено на неопределенный срок, следует из постановления кабмина на официальном портале правовой информации.

Система «Платон», ввод которой вызвал широкий общественный резонанс и протесты дальнобойщиков, заработала 15 ноября 2015 года. Сразу было решено установить «льготный» тариф на уровне 1,53 рубля за километр и с 1 марта повысить его в 2 раза, до 3,06 рубля. Но впоследствии власти от идеи повышения отказались.

В документе сказано, что индексация тарифов на уровень фактической инфляции не будет происходить вплоть до 30 июня 2017 года, однако затем индексация произойдет сразу на уровень инфляции с 15 ноября 2015 года.

Вице-премьер РФ Аркадий Дворкович ранее говорил, что льготный тариф заморожен минимум до октября.

Перенос субсидий
запретят

Правительство запретит переносить неиспользованные субсидии регионам на последующие годы, заявил вице-премьер Дмитрий Козак.

«У нас, к сожалению, сложилась негативная практика, когда, например, сегодня обращаются с просьбой подтвердить потребность в субсидиях, которые были предоставлены в 2013 году. Они переносятся с 2013 года на 2014-й, потом на 2015-й, и теперь уже на 2016 год. Вот эта практика этими правилами (утвержденными постановлением правительства) прекращается и можно только один раз подтвердить потребность и то только при наличии обязательности субъекта Федерации, что он до 1 апреля следующего года исправит допущенные нарушения», - сказал Козак на совещании премьер-министра Дмитрия Медведева с вице-преьерами.

Козак отметил, передает ТАСС, что ужесточаются условия на предоставление субсидий на вновь начинаемые стройки. «Не допускается предоставление субсидий на вновь начинаемые стройки, если есть незавершенное строительство аналогичных объектов, которые финансировались за счет субсидий из федерального бюджета», - сказал Козак.

Он также сообщил, что регионам, где сменилось высшее должностное лицо, предоставляется право обратиться в правительство с просьбой продлить до 1 сентября следующего года срок для устранения выявленных нарушений по обязательствам по использованию средств субсидий.

ООО «СТР-Турбогаз»

- ремонт дизельных двигателей ЯМЗ 238, 236, 240 МТЗ, СМД, Д 160, 180
- ремонт ГБЦ
- ремонт шатунов
- ремонт постелей блоков ДВС
- шлифовка коленчатых валов
- продажа двигателей после капремонта

Тел.: 8 (8452) 57-99-45
8-987-321-43-36



РЕМЗАВОД «Алтаец»

Ремонт

- тракторов Т-4, К-700А и их узлов
- двигателей А-01, А-41, ЯМЗ-236, ЯМЗ-238, КамАЗ
- топливной аппаратуры

Изготовление почвообрабатывающей техники

- сцепки гидравлические: СГА-15, СГА-21, СГА-27
- культиваторы-глубококорыхлители: КОМБИ-5, КОМБИ-7П
- плуги навесные: ПБС-3, ПБС-4, ПБС-5, ПБС-6, ПБС-8
- плуги прицепные: ПБС-10, ПБС-11, ПБС-12

Производство и реализация
прессов для холодного отжима масличных культур ПМА-1М (сафлор, лён, рыжик, горчица и др.)

ИЗГОТОВЛЕНИЕ, РЕМОНТ И ПОСТАВКА ЗАПЧАСТЕЙ К ИМПОРТНОЙ ТЕХНИКЕ









8-800-700-95-49 +7-962-618-65-03
Звонок по России бесплатный e-mail: altaecm@mail.ru
г. Маркс, Саратовская область www.altaec.ru



ООО «Аграрий» Саратовского района

РЕАЛИЗУЕТ СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА кондиционные, сертифицированные

ЦЕНЫ ДОГОВОРНЫЕ

- Саратовский 20 - элита, ультраскороспелый, высокоурожайный сорт, скороспелость 78-83 дня
- ЮВС 3 - высокомасличный, раннеспелый гибрид

ПОСТОЯННЫМ КЛИЕНТАМ СКИДКИ

тел.: 8(8452) 95-10-46, 8-903-385-1433
8-960-343-6044 • agrarij-saratov@mail.ru

Питомник Татьяны Кальковой, Советский район реализует

САЖЕНЦЫ ЯБЛОНЬ:
Северный Синап, Кортланд, Семеренко, Атлас, Шафран, Жёлтое крупное, Зелёно-розовое

ДЕКОРАТИВНЫЕ РАСТЕНИЯ:
туя, можжевельник, катальпа, самшит, шелковица декоративная и плодородная, грецкий орех, барбарис, виноград (8 сортов)

Оптовым покупателям - скидки!

Советский район, п. Советское, ул. Вторая Надречная, 8
Тел.: 8-987-322-47-79, 8-927-919-61-55

**ЭЛИТНЫЕ СЕМЕНА
ПОДСОЛНЕЧНИКА
от оригинатора**

**ОСТОРЕГАЙТЕСЬ
ПОДДЕЛОК**



сорта:
Саратовский 20
Саратовский 85
Скороспелый 87
Степной 81

гибриды первого поколения:
ЮВС 3, Континент

8-987-838-22-33
8-845-255-91-30
8 (8452) 64-76-88



Семеноводческое хозяйство ЖАРИКОВА А. В.
с.Невежкино Лысогорского района

Элитные и репродукционные семена яровых культур

- ПШЕНИЦА: Фаворит, Воевода
- НУТ: Краснокутский 36
- ПОДСОЛНЕЧНИК: Саратовский 82, Сластена
- ГРЕЧИХА: Дикуль
- КОРИАНДР: Алексеевский 190
- ЧЕЧЕВИЦА ЗЕЛЕНАЯ

Цена договорная

Тел.: 8 (84551)3-42-25, 8(903)383-78-33

ООО «Солнечная страна»

15 ЛЕТ СЕМЕНОВОДСТВА И СЕЛЕКЦИИ

ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ СЕМЕНА
ГИБРИДОВ ПОДСОЛНЕЧНИКА
СОБСТВЕННОГО
ПРОИЗВОДСТВА

Волгоградская область,
г. Новоаннинский, ул. Ленина, 175
тел.: (84447) 3-22-71, 3-12-11
e-mail: sunland@list.ru
сайт: www.novah.ru





Официальный дистрибьютор
компании «Агроплазма», г. Краснодар



Представитель НИИ полеводства
и овощеводства, Сербия, г. Нови Сад



АгроГибридВолга

В ассортименте гибридные семена:

ПОДСОЛНЕЧНИК

классические гибриды Светлана, Гризли (кондитерский), Махаон, Надежда, Премьер и др., а также гибриды по системе CLEARFIELD, устойчивые к семи расам заразики

СОРГО • КУКУРУЗА

СОЯ

Полное технологическое сопровождение

+7(905)385-47-97, +7(906)303-68-57
телефон/факс +7(8452)67-46-20

БЕСПЛАТНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

Продаю: насос водяной ЗК-6, центробежный, новый - 3,5 тыс. руб.; спиртогон, всё из нержавеющей стали, цена догов.; ёмкость из нержавеющей стали, 40 л, цена догов.; задвижки водяные диам. 80 мм - 1 тыс. руб. Тел. 52-51-26.

Продаю: столбы металлические (20 шт.); сетку рабицу высотой 1,5 и 2 м (10 рулонов); профлист С8 крашенный и оцинкованный (30 шт.); кровати металлические, армейского образца, одно- и двухрусные (2 шт.); табуреты (5 шт.). Тел. 8-910-118-46-65.

Продаю: сеноподборщик ТПС-45, самоходную косилку КПС-5Г, косилку КРН-2.1. Тел. 8-906-150-64-98

Продаю стержневые сеялки старого образца СЗС 2.1 и запчасти к ним. Тел. 8-905-031-63-31

Продаю: дизель-электростанции АД 60 кВт (двигатель Д-236) и 100кВт (двигатель Д-238); турбированные двигатели Д-236 и Д-238. КраЗ-260 тягач-вездеход. Тел. 8-927-229-04-51

Продаю: раму на Т-150, 6/у; КПП в разобранном виде, 6/у; рулевые цилиндры и промолоты. Тел. 8-905-327-04-56

Продаю сафлор. Тел. 8-906-302-00-70

Куплю дом в Саратовском и Татищевском районах, не дальше 100 километров от Саратова, на материнский капитал. Тел. 8-953-631-71-36

Куплю товарный сафлор. Тел. 8-917-317-88-42.

Сельскохозяйственная организация **примет на работу семью рабочих** (механизатора и доярку), возраст от 25 до 45 лет. Жильё предоставляется. В селе есть детский сад, школа, ФАП. Тел.: 8(84551) 3-71-25, 3-71-17.

ПРЕДЛАГАЕМ



ГСМ

- ✓ Отсрочка платежа
- ✓ Доставка бензовозами от 4 до 30 тыс. литров

ООО «Веста Холдинг Ойл»
Тел./факс: 8(8452) 23-44-89, 98-70-51, 8-902-710-37-38

Закупаем **ПРОСО**
качество **ГОСТ**



ДОРОГО!

ООО «Мокроусский крупяной завод»
Тел: 8 (8452) 20-59-84
8-927-118-40-42

ОРГАНИЗАЦИЯ
ПОКУПАЕТ
Б/У ТРАКТОРА
К-700А/701
Т-4

+7-962-618-65-03

ООО ОВП «**ПОКРОВСКОЕ**»
производит и реализует **ЭЛИТНЫЕ СЕМЕНА**
тел. 8(8453) 56-61-76
моб.: 8(917)317-88-42, 8(987)377-98-81
www.pocrovskoe.ru

ПОДСОЛНЕЧНИК
сорта: Мираж, Покровский, Саратовский 20, Скороспелый 87, Саратовский 82, Актив
гибриды: Дон Ра, Абат

ЛЁН масличный **БЕЛЫЙ** Итальянский, **КОРИЧНЕВЫЙ** Рашель

РЫЖИК озимый Передовик яровой Дебют

РАСТОРОПША пятнистая Амулет

СУДАНСКАЯ ТРАВА Юбилейная 20

ГОРЧИЦА Ария

КОРИАНДР Аккорд

САФЛОР Ершовский 4

НУТ Бонус, Галилео

СОРГО-СУДАНКОВЫЙ гибрид Сабантуй

СОРГО зерновое Перспективное 1, сахарное Волжское 51

ПРОСО Золотая Орда (окраска семян светло-желтая), Ярык

РЕМОНТ

- КПП К-700, Т-150
Качество. Гарантия. Обкатка на стенде. Возможна доставка.
- дизельных ТНВД и форсунок
- боковых порезов (сельхоз. и других) шин любого размера

МАГАЗИН С/Х ЗАПЧАСТЕЙ

Саратовская обл., р.п. Самойловка
8-927-103-55-07 8-927-915-80-71



ООО «**снап**»
Официальный дистрибьютор компании **syngenta**

Семена полевых культур
Весь ассортимент средств защиты растений

Саратов, ул. Московская, 55, оф. 511, 512
(8452) 23-24-07 • 23-04-09 • 8(927)277-93-54

ФГУП «**Аркадакская сельскохозяйственная опытная станция**» Россельхозакадемии

ЭЛИТНЫЕ СЕМЕНА яровых культур

ЯЧМЕНЬ ЯК 401

ПРОСО: Золотистое Саратовское желтое

СУДАНСКАЯ ТРАВА Саратовская 1183

ПОДСОЛНЕЧНИК Саратовский 20

Цены договорные предоставляются скидки!

тел.: 8(84542) 4-76-07, 4-76-27
8-927-127-66-03
e-mail: aoscx@yandex.ru

СЕМЕНА

ПШЕНИЦА ЯРОВАЯ (элита) Фаворит, Лебедушка

ПОДСОЛНЕЧНИК Скороспелый 87

НУТ Золотой юбилей

ИП Глава КФХ Боканков В.Н.
8-927-629-32-61
ЦЕНА ДОГОВОРНАЯ

СЕМЕНА ЯРОВЫХ КУЛЬТУР ЭЛИТА, 1 и 2 РЕПРОДУКЦИЯ

- **ПШЕНИЦЫ** Луч-25, Николаша, Воевода
- **ЯЧМЕНЯ** Як-401, Медикум 269
- **ГРЕЧИХИ** Дикуль
- **ПРОСА** Золотистое
- **ОВСА** Рысак
- **ЛЬНА** Северный

• **СУДАНКИ** Саратовская 1183

• **ПОДСОЛНЕЧНИКА** Скороспелый 87

ПРИ БОЛЬШИХ ОБЪЕМАХ - ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ

ФГУП «**Красавское**» Самойловский район, пос. Краснознаменский
Тел/факс: 8(84548) 2-00-20,
8-917-320-36-20, 8-917-320-3986
oph-krasavskoe@mail.ru • oph-krasavskoe.pф

ООО «**Нефтегазсервис-ЛТД**»

8(8452) 72-43-23
8(8452) 23-04-11

РЕАЛИЗУЕМ ОПТОМ НЕФТЕПРОДУКТЫ

- ✓ **БЕНЗИН** АИ-95, АИ-92, АИ-80
- ✓ **ДИЗЕЛЬНОЕ ТОПЛИВО**
- ✓ **МАЗУТ** М-40

РЕМОНТ КПП И ВЕДУЩЕГО МОСТА

тракторов К-700
КПП тракторов Т-150

8-927-134-19-23
8-927-057-72-62



ИП Глава КФХ Губер Д.А. Зингельского района

ЭЛИТНЫЕ И РЕПРОДУКЦИОННЫЕ СЕМЕНА ЯРОВЫХ КУЛЬТУР

ЯЧМЕНЬ Медикум 139

НУТ Приво 1

СОРГО зерновое Белочка

САФЛОР Александрит

ПОЛБА Руно

8-917-981-03-76 8-905-385-64-55
8(8453) 77-37-00 • kx_steppe@mail.ru

ООО «**АГРОМАРКЕТ-М**»

СЕМЕНА ПОДСОЛНЕЧНИКА «КУКУРУЗЫ»

СОРТА И ГИБРИДЫ ЗАРУБЕЖНОЙ И РОССИЙСКОЙ СЕЛЕКЦИИ

Цена договорная, бартер на сельхозпродукцию

т. 8-967-501-53-99

Горюче-Смазочные материалы

ПРОДАЖА • ВОЗМОЖНА ДОСТАВКА

Тел.: 8(8452) 39-90-46

ООО «**Росинтерком-С**» 8-903-328-00-21



2 марта 2016 г.

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ДНЁМ РОЖДЕНИЯ

Абдуллаева Фармана Курбановича – руководителя СПК «Эфа» Воскресенского района; 04.03.1989
Асанова Наиля Ряшитовича – главу КФХ Федоровского района; 10.03.1966
Баранову Елену Владимировну – консультанта отдела экономического учета и планирования управления сельского хозяйства Екатериновского района; 9.03.1968
Барскова Андрея Владимировича – директора ООО «Заречное» Пугачевского района; 6.03.1968
Билюкова Александра Александровича – главу КФХ Калининского района; 10.03.1964
Бондаренко Михаила Александровича – менеджера по продажам ООО «СНАП»; 6.03.1985
Борисову Галину Аркадьевну – агронома по семеноводству 1 категории Екатериновского филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 5.03.1965
Веденева Валентина Алексеевна – главу КФХ Пугачевского района; 9.03.1950
Внукова Юрия Владимировича – управляющего ООО «Заречное» Пугачевского района; 7.03.1973
Волкова Леонида Борисовича – директора ЗАО «Восход» Аркадакского района; 08.03.1955
Ворона Виктора Викторовича – главу КФХ Аткарского района; 9.03.1964
Гаджимурадова Гаджи Магомедовича – директора ООО «Агрофирма Весна» Красноармейского района; 10.03.1959
Ганина Геннадия Григорьевича – главу КФХ «Аннушка-96» Энгельсского района; 10.03.1952
Глухова Юрия Викторовича – главу КФХ Балашовского района; 5.03.1973
Головатенко Виктора Дмитриевича – главу КФХ Марковского района; 9.03.1949
Гришаева Алексея Петровича – директора ООО «Степное» Екатериновского района; 8.03.1962
Гуляева Владимира Анатольевича – главного редактора газеты «Авангард» Духовницкого района; 8.03.1957
Девяткина Анатолия Ильича – председателя СПК «Колхоз Красавский» Лысогорского района; 6.03.1956

Дементьеву Екатерину Владимировну – старшего научного сотрудника ФГБНУ «ПНИИЭО АПК»; 10.03.1983
Дерябина Виктора Николаевича – главу администрации Питерского района, заслуженного работника сельского хозяйства РФ; 6.03.1954
Жанакаева Каната Жиксенгалиевича – главу КФХ Новоузенского района; 5.03.1982
Живодорову Валентину Александровну – бухгалтера ООО «Пугачевагропромтехсервис» Пугачевского района; 8.03.1955
Кажгалиева Сарсенбулата Бутаевича – главу ФХ Советского района; 4.03.1964
Князева Дмитрия Александровича – начальника Турковского отдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 5.03.1967
Кондрашкина Алексея Михайловича – генерального директора ЗАО «Ульяновский» Ртищевского района; 6.03.1957
Кривегу Марину Сергеевну – старшего бухгалтера ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 7.03.1985
Кудякова Владимира Яковлевича – водителя администрации Новобурасского района; 7.03.
Кузнецова Алексея Викторовича – индивидуального предпринимателя Энгельсского района; 7.03.1972
Мананикову Наталию Николаевну – бухгалтера ОТФ ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 10.03.1985
Мирошника Юрия Ивановича – заведующего юридической службой ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 10.03.1977
Михайличенко Валентину Николаевну – главу КФХ Марковского района; 6.03.1964
Мухтарова Серкали Милеровича – главу КФХ «Урожай» Ровенского района; 9.03.1970
Мясникова Василия Петровича – директора ЗАО «Полевое» Балашовского района; 7.03.1952
Нестерова Александра Александровича – и.о. главного механика филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 4.03.1959
Пачурина Василия Николаевича – директора ООО «Заозерное» Вольского района; 8.03.1959
Печурин Сергея Викторовича – главу КХ «Алиса» Балашовского района; 8.03.1959

Пугачёву Анастасию Викторовну – бухгалтера ООО «Агронетика» Романовского района; 06.03.1987
Рогачева Виктора Николаевича – главу КФХ Ртищевского района; 5.03.1958
Рыжова Александра Николаевича – главу ФХ «Русь» Питерского района; 6.03.1957
Самолкаева Алексея Борисовича – главу КФХ Духовницкого района; 4.03.1959
Сергеева Сергея Анатольевича – заместителя начальника отдела экономического развития и торговли управления экономического развития, сельского хозяйства и продовольствия Саратовского района; 07.03.1983
Сизенко Андрея Ивановича – главу КФХ Красноармейского района; 5.03.1981
Скорикова Николая Васильевича – главу КФХ Самойловского района; 8.03.1978
Соколова Сергея Владимировича – главу КФХ Романовского района; 8.03.1974
Тетюхину Алевтину Васильевну – бухгалтера ООО «Вершина» Романовского района; 08.03.1957
Упрунину Ольгу Анатольевну – техника-лаборант Федоровского филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 7.03.1966
Хохлова Валерия Викторовича – индивидуального предпринимателя Духовницкого района; 5.03.1962
Чередникова Владимира Александровича – главу КФХ Балашовского района; 5.03.1950
Черняева Николая Владимировича – главу КХ Самойловского района; 4.03.1959
Чугунова Николая Федоровича – главного специалиста управления сельского хозяйства Пугачевского района; 10.03.1953
Чурикову Анну Александровну – менеджера по реализации строительных материалов ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачевского района; 10.03.1985
Шатохина Александра Алексеевна – директора ООО «Перспективное» Татищевского района; 8.03.1960
Шейну Ольгу Викторовну – начальника Вольского районного отдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 10.03.1961
Шмачкова Владимира Александровича – директора ООО «Родник и К» Саратовского района; 8.03.1964

ВЕЧНОЕ



С надеждой на возрождение

Каждый верующий человек понимает важность таких понятий, как милосердие и взаимопомощь. Каждый сам решает, участвовать ли в важном и богоугодном деле, или остаться сторонним наблюдателем. У каждого из нас есть уникальный шанс помочь восстановить Храм Святителя и Чудотворца Николая. Во всенародном сборе важен сам факт личного пожертвования человека, а не его величина. Свои пожертвования вы можете отправить на открытый банковский счет: Саратовское отделение № 8622/0482 ПАО Сбербанк России Местная религиозная организация

Православный приход храма Святителя и Чудотворца Николая села Кутыно Новобурасского района Саратовской области Саратовской Епархии русской православной церкви (Московский Патриархат)
 ИНН 6421011256
 ОГРН 1066404003687
 БИК 046311649
 ИНН банка 7707083893
 КПП банка 640403001
 К/сч 30101810500000000649
 Р/сч 40703810156000000437
 Иоанн КОВАЧ, настоятель храма Святителя и Чудотворца Николая села Кутыно Новобурасского района Саратовской области.

ПОГОДА

Город	3.03	4.03	5.03	6.03	7.03	8.03	9.03
БАЛАШОВ							
Днём, °С	+8	+8	+9	+7	+11	+13	+11
Ночью, °С	+3	+3	+7	+2	+2	+5	+3
ПЕТРОВСК							
Днём, °С	+3	+4	+7	+4	+6	+8	+6
Ночью, °С	+2	+2	+1	+2	+1	+1	0
ХВАЛЫНСК							
Днём, °С	+2	+3	+3	+2	+3	+2	+1
Ночью, °С	+1	+1	+1	+1	-1	0	-2
КРАСНЫЙ КУТ							
Днём, °С	+7	+9	+10	+6	+9	+10	+10
Ночью, °С	+3	+1	0	+1	+1	-1	-1
ЕРШОВ							
Днём, °С	+3	+4	+2	+2	+3	+4	+6
Ночью, °С	+1	0	0	+1	-4	-6	-3
ПУГАЧЁВ							
Днём, °С	+3	+4	+4	+2	+3	+2	+4
Ночью, °С	+1	0	+2	0	-4	-5	-4
САРАТОВ							
Днём, °С	+3	+3	+4	+2	+5	+6	+5
Ночью, °С	+2	+1	0	+1	0	-2	-4

ВЕСЕННЕЕ НАСТРОЕНИЕ

Вот это любовь!

Любящий муж два года сажал цветы, чтобы его незрячая жена могла насладиться их ароматом.



Супруги Куроки из Японии были счастливой семейной парой: воспитали двоих детей и занимались молочной фермой. Трагедия случилась, когда из-за осложнений, вызванных диабетом, госпожа Куроки потеряла зрение. Женщина впала в депрессию, перестала выходить из дома. Господин Куроки придумал красивый способ поднять любимой настроение: посадить целый сад цветов, аромат которых заставит супругу выйти из дома. Спустя два года работы, радости супруги не было предела.

«КРЕСТЬЯНСКИЙ ДВОР» – это маленький клуб единомышленников, небольшая семья, в которой принято делить и горе, и радость

Поэтому свыше десяти лет мы поздравляем своих читателей с днем рождения и желаем им крепкого здоровья, счастья, семейного благополучия, исполнения самых заветных желаний и всего самого-самого доброго.

Если вы хотите поздравить кого-то из своих близких, просто позвоните нам

Телефоны: 8 (8452) 23-23-50, 23-15-98, 23-05-79

ОТВЕТЫ НА СКАНВОРД № 7

ПО ГОРИЗОНТАЛИ: ТАКСОМЕТР-ПЯТКИ-МИЛОРД-УГОДЬЕ-МЕТАЛЛ-ЯТЬ-МУЛЕН-ФЛОТ-СЕНЬОРА-РАСТР-ПЕРСИК-АЛЕБАРДА-ПАР-СДОБА-АРИЭЛЬ-ГУЖ
ПО ВЕРТИКАЛИ: ОПТИМУМ-РЖАНКА-АРТИСТ-СПЕЦИИ-АРЕСТ-СТИМУЛ-НЕРПА-ИГЛУ-ЕРЕСЬ-МАСЛО-ФЬОРД-ОДЕЯЛО-САПОГ-ТВАРЬ-ТОРГИ-АБУ-ДЕЛЬТА-КУРАЖ

ГОРОСКОП С 7 ПО 13 МАРТА

Овен | 21 марта — 20 апреля



На этой неделе вы далеко не всегда будете находить общий язык со своими близкими. Возможно временное ухудшение отношений, так что придётся приложить некоторые усилия, чтобы не доводить дело до серьезных конфликтов. Если вы сможете держать себя в руках и вести себя доброжелательно, то к концу недели ситуация изменится в лучшую сторону.

Телец | 21 апреля — 21 мая



Время действий. Хотите денег, славы или любви? Все это может стать вашим только в том случае, если вы готовы трудиться до последней капли сил и не боитесь ни «мозговых штурмов», ни авралов не только сегодня, но и в ближайшее время. Звезды дают вам «добро» на все виды деятельности, так что, если чего-то хотите, то не сидите на месте, а хоть чем-нибудь займитесь!

Близнецы | 22 мая — 21 июня



В делах ожидается подъём, причём организовывать его придётся именно вам. Собирайтесь с силами и готовьтесь сворачивать горы, стоящие на вашем пути, ну, хотя бы бумажные. Работайте в полную силу и не забывайте все хорошо взвесить перед принятием окончательных решений. Уверенность в собственных силах поможет вам справиться с трудностями.

Рак | 22 июня — 23 июля



Хотите совершить нечто из области «очевидное – невероятное»? Тогда дерзайте! В понедельник-вторник необходимо определиться с целями и желаниями, а также отказать от всего не очень важного для вас и успеха ваших дел. Дальше остается одно – действовать, и действовать активнее, ведь со среды любое дело будет вам по плечу!

Лев | 24 июля — 23 августа



На этой неделе вашим планам может мешать впечатлительность. Сдерживайте эмоции и держите в узде чувства, вы легко можете поддаться чужому влиянию, а это приведёт к проблемам. Вам следует держаться подальше от авантюризма и рискованных предприятий – просто раскладывайте все явления жизни по полочкам и действуйте осторожно. Особых проблем ни в финансовом, ни в личном отношении не возникнет.

Дева | 24 августа — 21 сентября



У Вас прибавится дел, но любые ваши начинания будут благоприятны. И всё-таки постарайтесь в первую очередь выполнить свою работу, а потом уже бросаться на помощь отстающим коллегам. Кто знает, может быть, они уже и сами смогут справиться и разобраться с какой-то частью работы, и ваша помощь им будет уже не нужна.

Весы | 22 сентября — 23 октября



Начало недели не принесёт и серьёзных проблем, но есть чем подумать. Не страшно отложить выполнение задуманного на более благоприятный момент – всё придёт своё время. Позвольте себе заняться тем, что «вашей душе» угодно». Проявите внимание к истинным потребностям и обязанностям, ибо вам будут предоставлены время, энергия, знания и перспективы для успеха не столько «здесь и сейчас», но и в будущем.

Скорпион | 24 октября — 22 ноября



Не затягивайте с решением важных вопросов, иначе потом у вас просто не будет времени на детальное обдумывание ситуации, а это может привести к ошибкам и просчётам. В середине недели не ставьте на карту процветание своего бизнеса, оправдан лишь небольшой риск. Скоро ваша цель окажется в поле зрения.

Стрелец | 23 ноября — 21 декабря



Прежде чем что-то сделать, продумайте все плюсы и минусы возможного исхода. Возможно, данный вариант вам не подойдёт и придётся просить совета у более знающего человека. Не стесняйтесь и обращайтесь за помощью, ведь не допустить ошибку намного лучше, чем ее исправлять. И одна ошибка всегда лучше, чем десяток.

Козерог | 22 декабря — 19 января



Будьте готовы к тому, что вам придётся расстаться с какой-то частью своих убеждений. Чтобы расти дальше, надо избавиться от прошлых предрассудков. Так что готовьтесь к активной творческой работе по избавлению от паутины и пыли в своём доме. А вот отдельным личностям вашего знака может повезти. Вероятно получение денежного приза или наследства.

Водолей | 20 января — 19 февраля



Не ждите, пока грянет гром с ясного неба, да ещё зимой. Задумайтесь, всё ли в вашей жизни идёт так, как следовало бы? Не ищите ошибок вне себя – всё, что происходит сейчас, было обусловлено вашими действиями. Впрочем, это не означает, что произошла катастрофа – просто возникла критическая ситуация и от вас требуется устранить ее причины. Сейчас важно избегать привычных схем поведения, тогда вы сумеете избавиться от появившихся проблем.

Рыбы | 20 февраля — 20 марта



Довольно спокойная неделя в плане финансовых сделок и заключения договоров. Однако, это не значит, что в этот раз работу можно «задвинуть». Вам предстоит много трудиться, прежде чем усилия принесут урожай. Рекомендуется обращаться осознанно с деньгами. Тем более нежелательно тратить общественные сбережения.

СКАНВОРД

Толстая пальма

Его дело – заворачивать									Вокруг волка – вожака
Финал бракованного брака	Законченное высказывание	Народный сад в городе	Магия жителей Карибов						Место поворота реки
			Группа с «Батяней комбатом»						Африканская муха
Он сделал своё дело	Гриб с вогнутой шляпкой	Московская Полянка							
Русский пирожок с начинкой	Предок плуга	След печати на бумаге							Этот мир придуман не нами
									Яма на дороге
	Птица, жареная по-пекински								Религия под музыку регги
									Строение во имя Господа
									Звук упрека с трибун
	Сканворд точка ру	Цветок из сада	И Тер-Петросян, и Осишвили						Водой залитая траншея
									Пояс кимоно
									Река молодых казаков
	Путь летящей пули								
	Гребная лодка	Большая телега							Подъём штанги лёжа
	«До опыта»	Сияние святости							

АНЕКДОТЫ

– Ну что, давайте теперь спариваться, – сказал мужик и сел перед кучей постиранных носков.

– Я помню, ты любил, когда я по квартире ходила в чем мать родила...
– Дорогая, то, в чем тебя мать родила, уже порядком износилось.

Врач – пациенту:
– Прямо не знаю, что с вами делать! Курить вы уже бросили, пить тоже, а улучшения нет. Придется вам, батенька, ограничить свою сексуальную жизнь, как минимум, наполовину.
– Уточните, что именно я должен перестать делать: думать о сексе или говорить?

– А мне мама всегда покупает беляш за пятёрку!
– Судя по фигуре, ты – круглая отличница!

– Мужчина, можете не материться при ребенке?
– Вообще-то я перечисляю слова, которые он нацарапал на моей машине!

– Скажите, а правда, что одесситы на вопрос всегда отвечают встречным вопросом?
– Где вы такое слышали?

По мнению соседей я жуткая мать! Ребенок рыдает во всё горло, а они думают, что я его бью... А я всего лишь запретила ему чистить уши градусником, выпустила кота из стиральной машины и не давала выпить «Фейри».

– Я слышал, ты развёлся... Как ты это пережил?
– Сейчас хоть успокоился, а сначала думал, что с ума от радости сойду!

Мои сверлящие и долбящие соседи были совершенно уверены, что их не настигнет кара Божья, пока я не купил сыну электрогитару.

Нужно стать родителем, чтобы понять, что севшая батарейка может не только огорчать, но и радовать...

– Что будет с женой, если год не заниматься с ней сексом?
– С женой – ничего, а вот тебя простуды замучают, потому что на рогатую башку шапку не наденешь.

Меня трудно получить, легко потерять и невозможно использовать. Диплом о высшем образовании

Супермаркет, Москва.
– Я понимаю – санкции, но сыр почему подорожал? Он же отечественный!
– Отечественная у нас только война. Остальное – импорт.

– Приведите пример неполного предложения.
– Я люблю своего ребёнка.
– Теперь полного.
– Я люблю своего ребёнка отдавать бабушке.

– А давайте Настю разыграем?
– Сомнительный приз, если честно.

Едет блондинка на джипе, гаишник останавливает:
– Почему спереди и сзади разные номера?
– Спереди – сотовый, а сзади – домашний.

Старшина обходит строй новобранцев.
– Так, у тебя какое образование?
– Семь классов!
– Хорошо!
– У тебя?
– МГУ!
– Чего мычишь, читать-то умеешь?

– Дорогая, я ребенка из садика привел!
– Чудесно, как назовем? Наш-то в школе учится.

Гаишник:
– Ваши документы, сэр!
– Почему это я вдруг сэр?!
– Потому что едете по левой стороне дороги!

Родительские собрания всё больше напоминают моления сектантов: все внимательно слушают классного руководителя, потом отдают ему деньги и в задумчивости расходятся в сумерках...

Тренер утешает проигравшего боксера:
– Но в третьем раунде ты своего противника здорово напугал.
– Чем это?
– Ему показалось, что он тебя убил.

Абрамович пустил к себе программу «Пока все дома».
Пока все в шоке.

– А давайте бросим пить!
– Отличный тост!

Учредитель
Лука Светлана Тимофеевна.
Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №7-1211 от 1.03.2002 года.

Издатель: НП «Крестьянский Двор».
Главный редактор и директор
Светлана Тимофеевна Лука.
Адрес: 410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/7.
Тел.: 23-23-50, 23-15-98, 23-05-79, тел./факс: 23-16-31
www.kresdvor.ru e-mail: kresdvor@yandex.ru
Подписной индекс в Каталоге российской прессы: 14893

– публикация на правах рекламы.
При подготовке номера использованы материалы интернет-сайтов.
За качество полиграфии ответственность несёт типография.
Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография «Комсомольская правда» по адресу: 410033, Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А. Тел.: 57-26-42, 57-26-41.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Ответственные лица несут ответственность за достоверность предоставляемой информации.
При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.
Номер подписан в печать 1.03.2016
по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 504
Общий тираж – 8000 экземпляров.
Цена свободная

Как высохла наша степь



По своему значению в развитии нашей сельскохозяйственной науки, изучении природы степей и разработке вопроса о мерах борьбы с засухой Александр Алексеевич Измаильский должен быть поставлен в один ряд с такими выдающимися именами как В.В. Докучаев, Н.М. Сибирцев, П.А. Костычев, Н.А. Энгельгардт, К.А. Тимирязев, Н.А. Краснов, С.И. Коржинский.

А.А. Измаильский родился 1 марта 1851 г. в б. Саратовской губернии, в Петровском уезде. (Точнее, село Озерки. – Ред.) Отец его был небогатый дворянин, служащий. Небезынтересно происхождение фамилии и рода Измаильских. Во время русско-турецкой войны после занятия русскими войсками Измаила (Суворов, 1790 г.) на улице был подобран раненый турецкий мальчик «с брюхом, проткнутым штыком». Его отправили в Россию, вылечили, окрестили и дали фамилию Измаильский. Это был дед А.А. Измаильского.

Свое обучение А.А. Измаильский начал в г. Петровске в реальном училище, из которого он, однако, был взят и переведен в Московскую земледельческую школу. Что послужило причиной перевода А.А. в Москву, в точности неизвестно. Можно предполагать, что причиной этого была малая обеспеченность родителей А.А. и желание поскорее пристроить сына к делу. По окончании этой школы А.А. все же не ищет службы, а поступает (1870 г.) в Петровскую земледельческую и лесную академию (ныне Тимирязевская с.-х. академия). Уже в период пребывания в академии обнаруживается слабость здоровья А.А. Почти каждый год ему по болезни приходится прерывать учение. Несмотря на это, академию он оканчивает успешно «с правом получения степени кандидата сельского хозяйства по представлении гимназического или равного таковому аттестата и удовлетворительно написанного рассуждения». Рассуждение было написано, но аттестат представлен не был.

В Москве А.А. часто бывал в доме своего дяди, известного тогда профессора геологии Московского университета С.А. Усова, оказавшего, по признанию самого А.А., большое влияние на возникновение у него интереса к науке и формирование его научного мировоззрения. Там же А.А. встречался с лучшими московскими учеными, а также с лучшими артистическими силами того времени, и это, несомненно, не могло не повлиять на склонности А.А.

По окончании академии в 1875 г. А.А. принял участие в гастролях Малого театра по Волге и по возвращении от этого театра войти в его коллектив. Однако А.А. больше привлекает научно-исследовательская работа, и он в этом же году определяется в

Петровскую академию на должность ассистента по найму (внештатного) при кафедре зоологии и сравнительной анатомии, которой заведовал тогда проф. К.Э. Линдеман. Однако научно-исследовательской работы в академии в то время почти никакой не велось, научная мысль едва-едва шевелилась. Профессора и ассистенты несли службу, а не работали научно в целях развития русского сельского хозяйства.

А.А. не мирится с таким положением. Его пылкий ум, его жажда знаний, его стремление к широкой научной и продуктивной работе не получают удовлетворения. Он оставляет академию (1879 г.) и переезжает в г. Херсон на должность преподавателя сельского хозяйства и заведующего фермой Херсонского земского сельскохозяйственного училища, в котором, по мысли учредителей его, должны были обучаться исключительно дети крестьян.

Во главе этого училища стал М.В. Неручев, известный тогда и ставший впоследствии еще более известным своими трудами по вопросам развития русского сельского хозяйства и, в частности, сельского хозяйства нашего юга. Началась работа по организации преподавания и научно-исследовательской работы в училище. В это время в России по существу едва только начинала пробуждаться идея о необходимости распространения сельскохозяйственных знаний. Никаких сельскохозяйственных наук, основанных на русских данных, не существовало. Весь опыт, все знания, все конкретные примеры заимствовались с Запада. Только немногие представители тогдашней русской науки и русской общественности сознавали, что переносить полностью опыт и практику Запада на нашу почву, в наши хозяйства нельзя. Это были некоторые члены Вольного экономического общества и такие представители русской науки, как Н.А. Энгельгардт, А. Советов, И.А. Стебут, А.Н. Шишкин, В.В. Докучаев, Д.И. Менделеев, П.А. Костычев.

В это время В.В. Докучаев и П.А. Костычев делали первые шаги по пути исследования наших черноземных почв. В такой научной атмосфере и начал А.А. Измаильский свою научную и практическую деятельность на ферме Херсонского земледельческого училища. С первых шагов деятельности А.А. в этом крае ему пришлось столкнуться с явлениями засушливости климата, с вопросами накопления и сбережения влаги в почве и обработки почв, а также с вопросом о необходимости научной разработки методов борьбы с засухой. Позади – слишком бледные проблески правильной мысли в этом направлении у отдельных практиков и ученых (Н.К. Срединский, И. Палимпестов, И.А. Стебут, А.Н. Шишкин) и масса ложных теорий, впереди – неизвестность, которую можно раскрыть только трудом. И А.А. Измаильский не жалеет труда. Он преподает, налаживает ферму, ставит опыты, пишет. Вскоре из-под его пера выходят две небольшие по объему, но весьма важные по глубине вложенных в них мыслей, работы. В труде, в борьбе с неблагоприятной стихией (засуха, неурожай и голод) зародились у А.А. важные идеи в отношении обработки почв и роли человека в развитии наших степей. Впоследствии он их полностью обосновал на опыте и изложил в своих классических трудах «Как высохла наша степь» и «Влажность почв и грунтовая вода в связи с рельефом местности и культурным

состоянием поверхности почвы». Они делали и делают переворот в технике нашего сельского хозяйства, за них он получил признательность своих современников и заслуженно пользуется нашей.

Однако недолго А.А. Измаильскому пришлось работать в Херсонском училище. В 1883 г. весь педагогический состав училища вышел в отставку. Некоторые из педагогов на всю жизнь отказались от государственной службы и навсегда перешли на работу в земства (М.В. Неручев) и в частные предприятия (А.А. Измаильский). Что послужило причиной солидарного оставления Херсонского училища всеми преподавателями, нам в точности неизвестно. По словам О.А. Измаильской, дочери А.А., «если бы они не ушли, то их ушли бы». С 1883 г. по 1896 г. А.А. Измаильский работает в бывшем Полтавском уезде в качестве управляющего крупным (9 000 десятин) имением князя В.С. Кочубея, известным под названием Песчано-Балаясное. Много поработал А.А. над устройством этого хозяйства. Принял он его в 1883 г. совершенно разстроенным и разоренным различными арендаторами, а сдал в 1891 г. в прекрасном состоянии. Здесь во всю ширь развернулись его крупные организаторские способности.

Вот что писал о нем один из приглашенных им в 1887 г. в Песчано-Балаясное практикантов В.А. Муромцев: «Он умел подчинять людей своей воле и заставлять их работать в указанном им направлении. Часто болея, он не всегда мог лично наблюдать за хозяйством, но это не отражалось на деле, благодаря указанной способности А.А. управлять людьми и держать их в дисциплине. Сила духа у него была поразительная. С виду суровый и замкнутый, А.А. охотно делился со всеми своими научными мыслями и результатами хозяйственных наблюдений. Он чувствовал потребность в широкой аудитории».

Переехав в имение Песчано-Балаясное, А.А. на время прекращает свои исследования над влажностью почв, которые он так успешно начал еще в Херсонском училище. Но уже в 1886 г. он возобновляет свои исследования, и с этого времени его рабочий кабинет на хуторе Дьячково (место, где жил А.А. Измаильский в период управления Песчано-Балаясным) превращается в почвенную лабораторию. А.А. с увлечением отдается научно-исследовательской работе. Одновременно, будучи членом Полтавского сельскохозяйственного общества и его вице-президентом, А.А. весьма активно работает там. Читает доклады, выступает в прениях, принимает в Дьячкове членов сельскохозяйственного общества и различных ученых, интересующихся постановкой дела и состоянием хозяйства в Песчано-Балаясном. Его посещают профессор, агрономы-опытники, хозяева – все находят у него приют, все пользуются его вниманием, все получают удовлетворение от виденного и слышанного. Но как прост и доступен он был для всех подлинно интересующихся наукой, знаниями и практикой научного ведения хозяйства, так грозен и неприступен он был для разных хозяев-ханжей, хозяев-спекулянтов, карьеристов и псевдоученых. Известно, какая острая дискуссия велась в России в девяностых годах по вопросу о мелкой и глубокой вспашке. Во главе сторонников глубокой вспашки стоял А.А. Измаильский, за ним шло большинство ученых и агрономов-опытников. Во главе сторонников



мелкой вспашки были князь В.А. Кудашев и помещик И. Овсинский, а за ними арендаторы различных казенов. А.А. Измаильский с беспощадностью человека, убежденного в правоте своих идей и вредности идей своих противников, бьет, критикует, уничтожает своих врагов.

В период своих работ по почвенно-геологическому исследованию Полтавской губернии (1886-1889 гг.) В.В. Докучаев посещает А.А. Измаильского и скоро между ними устанавливаются отношения солидарности и дружбы. Вот как характеризует взаимоотношения этих крупных ученых неизвестный автор некролога-воспоминания об А.А. Измаильском, помещенного в журнале «Почвоведение» за 1916 г. (№3-4): «Оба крупные, сильные, дерзновенные в начинаниях, связанные любовью к русской природе и ненавистью к «болтовне» и «фантазиям», хотя сами немножко фантазеры, они, по-видимому, быстро сходятся в конце восьмидесятых годов. С тех пор Докучаев всегда делится с И. своими мечтаниями, планами, делами личными...»

По-видимому, можно считать несомненным, что с тех пор, как между В.В. Докучаевым и А.А. Измаильским установились дружеские отношения, В.В. Докучаев посвящал А.А. во все свои начинания, во все планы и обсуждал их с ним. Но особенно, по-видимому, большое влияние А.А. надо видеть в составленных Докучаевым планах экспедиций Лесного департамента и устройстве широко известных степных лесничеств Каменно-Степного, Старобельского и Велико-Анадольского. Также едва ли без совета с ним обошлась и такая сложная и ответственная работа В.В. Докучаева, как реформа Ново-Александровского сельскохозяйственного института.

Чтобы полнее осветить нравственный и интеллектуальный облик А.А. Измаильского, мы позволим себе процитировать еще одно место из некролога-воспоминания того же неизвестного автора: «Да, как это ни странно, этот знаменитый хозяйник, которого искали крупнейшие помещики России, практические советы которого ценили государственные люди, был в сущности человеком науки и по складу ума, и по дарованиям. Вдумчивый и пылкий исследователь, тонкий аналитик, зоркий наблюдатель, логически последовательный, широкий и, в то же время, осторожный ум, остроумный и находчивый экспериментатор, он быть может выдвинулся бы в первые ряды ученых, если бы «судьба», как это часто у нас бывает, не направила его на другую дорогу, на которой ему пришлось «отдыхать» за наукой лишь тогда, когда другие отдыхали уже без кавычек, т. е. ночью».

А.А. Измаильский не занимал кафедры где-либо в высшем учебном заведении, в этом смысле он не выдвинулся в первые ряды ученых. Но он разработал и дал нам один из лучших методов борьбы с засухой (агро-

технический метод), он впервые, на основании безукоризненного научного анализа, правильно определил пути современной стадии развития нашей степной полосы и роль в этом процессе человека – в этом он превзошел огромное большинство ученых и стал в первые ряды среди первых.

Акад. В.Р. Вильямс помнит, что Петровская академия делала А.А. Измаильскому предложение занять кафедру, но правящие круги не допустили этого, считая, что он человек «скомпрометированный». В 1893 г. А.А. прекращает свои экспериментальные работы по исследованию влажности почв и приступает к обработке накопленных им материалов. В этом же году он выпускает свою классическую работу «Как высохла наша степь», а в 1894 г. публикует вторую работу «Влажность почвы и грунтовая вода в связи с рельефом местности и культурным состоянием поверхности почвы». Под впечатлением страшных 1891 и 1892 голодных лет и, кроме того, по-видимому, под влиянием написанной в широком плане работы о степях его друга В.В. Докучаева он спешит в первой из названных работ сказать свое последнее слово, свое заключение, с тем, чтобы вслед за этим представить экспериментальный материал, подтверждающий все сказанное им в этом заключении.

За работу «Влажность почв и грунтовая вода в связи с рельефом местности и культурным состоянием поверхности почвы» А.А. Измаильский получил от Академии наук так называемую Макаревскую премию (1 500 руб.). Вольное экономическое общество, Московское общество сельского хозяйства и Полтавское сельскохозяйственное общество присудили ему свои золотые медали. На Всероссийской выставке в Нижнем Новгороде ему был выдан почетный отзыв. После выхода этих работ А.А. Измаильский ничего больше не писал. В 1896 г. он оставляет службу в имении Песчано-Балаясное и принимает в свое управление еще более крупное имение.

Заслуживают быть отмеченными следующие факты:

1. А.А. Измаильский впервые сконструировал специальный бур для взятия образцов почв с ненарушенной структурой и разработал метод исследования свойств почв по этим образцам.

2. Он впервые в России ввел культуру гаоляна (сорго зерновое китайское. – Ред.) и пропагандировал разведение джугары (один из видов сорго, соевое- и засухоустойчивое. – Ред.), которая незадолго перед тем появилась на нашем юге.

Умер А.А. Измаильский в 1914 г.

Захарий ФИЛИППОВИЧ, кандидат сельскохозяйственных наук, доцент кафедры почвоведения и общего земледелия Новосибирского государственного аграрного университета

Источник: Биографический очерк к книге «Как высохла наша степь», 1937 г.