

Областная сельскохозяйственная газета

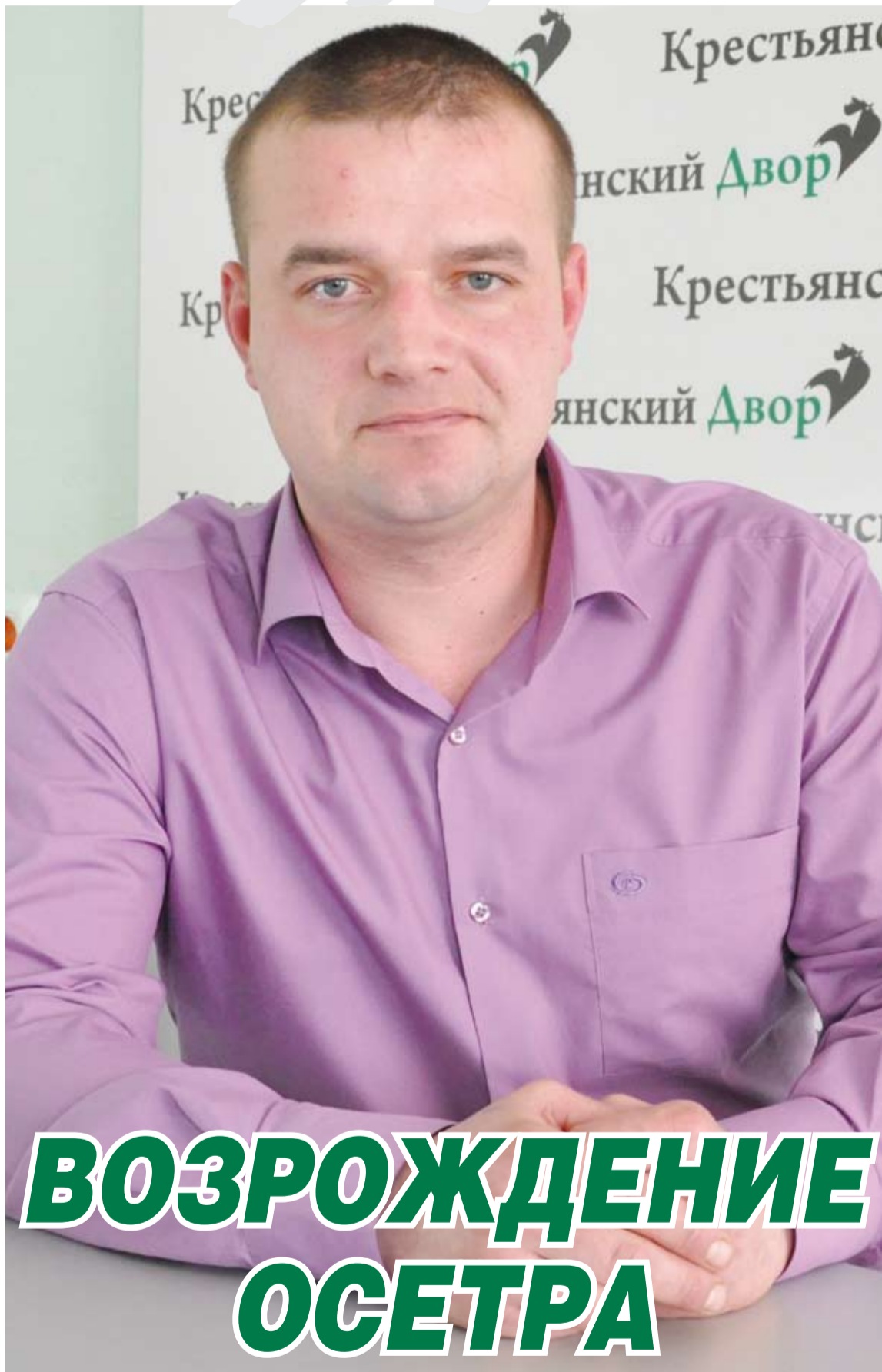
КРЕСТЬЯНСКИЙ

Выходит по четвергам с марта 2002 г.

Двор

12 февраля 2015 г. (№ 621)

№ 5
Лауреат областного и всероссийского конкурсов СМИ



ВОЗРОЖДЕНИЕ ОСЕТРА

Сегодня с 10.00 на сайте www.akkor.ru начнется онлайн-трансляция пленарного заседания XXVI съезда АККОР, который проходит в Большом актовом зале мэрии Москвы.

В сети Интернет будут доступны все выступления делегатов и участников форума. Саратовскую область с трибуны съезда представит директор племзаво-

да из Пигарей Озинского района Алексей Седов, руководитель местной ассоциации фермеров. Это его четырнадцатый съезд и шестая речь. Отправляясь в Москву, он пообещал нашей газете, что выступит конструктивно и по-боевому. Посмотрим. Послушаем.

В Краснокутском районе некогда боевая ассоциация фермеров,

возглавляемая нынешним председателем Совета АККОР Вячеславом Телегиным, распалась. Один из немногих, кто входит в областную ассоциацию «Возрождение», – фермер Дмитрий Шпак. Сегодня мы расскажем о том, как он занимается выращиванием осетра в степных прудах саратовского Левобережья.

ПРОДОЛЖЕНИЕ ТЕМЫ СТР 8.



• ТЕХНИКА
• СЕРВИС
• ЗАПАСНЫЕ ЧАСТИ



JOHN DEERE



ТВС-АГРОТЕХНИКА

410530, Саратовская область,
Саратовский район, п. Дубки, а/я 37
тел.: 8(8452) 75-44-88, 32-20-92
www.tvsagrotehnika.ru

Реклама

ООО "АгроЭлита Семена"
– официальный дистрибьютор компаний:



Подсолнечник

Dow Seeds™

Гибриды среднеранней группы спелости:

– 8Н358КЛДМ
– ИЛОНА КЛ (высокоолеиновый)



Подсолнечник

PIUSEED™

– Торино КЛ (раннеспелый)
– 135 (кондитерский)



Лен масличный (РС1)



– ВНИИМК 620
– Ручеек

Тел.: 8(84548)2-12-03, 8-905-030-15-65
ooo.agroelita@yandex.ru pav101@yandex.ru

Заканчивается подписка на первое полугодие 2015 года!



1 месяц – 130,03 руб. 4 месяца – 520,12 руб.

ПОДПИСНОЙ ИНДЕКС – 14893

ТЕМЫ НЕДЕЛИ

Главная задача АПК области на текущий год – наращивание темпов производства

Выступая на расширенном заседании Правительства области, зампред правительства – министр сельского хозяйства области Александр Соловьев назвал основные направления работы агропромышленного комплекса области в 2015 году.

Посевная площадь составит более 3,7 млн га. Площади под зерновыми и зернобобовыми культурами возрастут на 138 тыс. га. Намечено увеличить посеы проса, нута, сорго, горчицы и сафлора.

В связи с низкой обеспеченностью сахаром прорабатывается вопрос об увеличении посевных площадей сахарной свеклы и наращивания производственных мощностей Балаховского сахарного завода.

В области стоит задача увеличения производства овощей, картофеля, плодов. При этом особое внимание необходимо уделять увеличению емкостей хранения.

Для области перспективным является производство овощей закрытого грунта. В этом году поставлена зада-

ча довести объем производства овощей закрытого грунта до 33,7 тыс. т. за счет строительства новых теплиц и реконструкции действующих.

Важнейшим элементом импортозамещения является развитие животноводства. На 2015 год поставлена задача обеспечить производство скота и птицы в объеме не менее 200 тыс. тонн, произвести 781,0 тысяч тонн молока. Предстоит значительно увеличить поголовье крупного рогатого скота мясного и молочного направления в сельхозорганизациях и КФХ.

Продолжится поддержка инвестиционных проектов по созданию животноводческих комплексов в молочном и мясном скотоводстве.

На 2015 год Губернатор области поставил амбициозную задачу произвести не менее 5 тысяч тонн рыбы. Рост производства предусмотрен за счет вовлечения в оборот неиспользуемых прудов и учета прудовых хозяйств. Планируется восстановить производство на рыбных хозяйствах Ровенского и Балаковского районов.

Основная задача пищевой и пере-

рабатывающей промышленности – расширение ассортимента продовольственных товаров. План на 2015 год для предприятий отрасли по отгрузке товаров собственного производства – 66 млрд. рублей. Планируется строительство новых и модернизация действующих перерабатывающих предприятий.

Всего в АПК области будет привлечено до 8 млрд. рублей инвестиций. Намечено к реализации около 20 значимых для области инвестиционных проектов.

Продолжится работа в рамках реализации программы по устойчивому развитию сельских территорий.

Главная задача АПК области на текущий год – наращивание темпов производства. Проводимые в 2015 году мероприятия будут направлены на повышение эффективности работы агропромышленного комплекса, увеличение уровня обеспеченности продовольствием местного производства населения Саратовской области.

Источник: Министерство сельского хозяйства области

Обвиняемая отдалась условным сроком

Бывшему начальнику отдела архитектуры и строительства администрации Краснокутского района Саратовской области 52-летней Татьяне Бражниковой оглашен приговор. Об этом сегодня сообщает пресс-служба регионального СУ СКР.

Женщину признали виновной в совершении преступления, предусмотренного ч.3 ст.30, ч.3 ст.159 УК РФ («покушение на мошенничество, совершенное лицом с использованием своего служебного положения»). Экс-чиновнице назначено наказание

в виде одного года лишения свободы условно.

По версии следствия, в июле – августе 2014 года Бражникова «в целях получения незаконного денежного вознаграждения, договорилась с директором одной из саратовских строительных фирм о том, что за 90 тысяч рублей, она будет способствовать в обеспечении заключения муниципальных контрактов между администрацией и фирмой на производство корректировки правил землепользования, застройки, генерального плана муниципального об-

разования города Красный Кут и схемы территориального планирования Краснокутского района Саратовской области, а также за содействие таким действиям в силу ее должностного положения.

На самом деле обвиняемая не обладала полномочиями. 8 сентября прошлого года обвиняемая получила деньги и была задержана.

Напомним, первоначально сообщалось о задержании трех чиновников Краснокутского района.

Источник: «Взгляд-инфо»

Во всем мире снизились цены на бензин, в России — поднялись

Эксперты агентства «РИА Рейтинг» подсчитали, во сколько рублей обходится литр бензина жителям стран мира и сколько литров можно купить на средне-статистическую зарплату.

Общий рейтинг демонстрирует, что практически во всех европейских странах цены на бензин АИ-95 снизились по сравнению с началом 2014 года на 1,4-22,3%, выросли они только в России (на 7,9%), Украине (на 58,4%) и Белоруссии (на 25,3%). Что касается неевропейских стран, то рост цен затронул Казахстан (на 10,1%), Китай (плюс 1,2%) и Бразилию (7%). В США цены на топливо упали на 30%. С дизельным топливом

ситуация схожая. В среднем по миру бензин стоит 87,2 рубля, а на одну зарплату можно купить 1 тыс. 187 литров топлива. В России — только 742 литра.

Что касается конкретных цен, то больше всего в рублевом эквиваленте за бензин отдают жители Норвегии — 111,7 рубля за литр. Однако на среднюю зарплату норвежца при этом можно приобрести 2 тыс. 677 литров бензина. На втором месте по дороговизне — Нидерланды, 110 рублей за литр и 1 тыс. 866 литров, купленных на среднюю голландскую зарплату. Третье место — Италия, 109,5 рубля за литр и 1 тыс. 159 литра с одной средней зарплаты.

Дешевле всего в Европе бензин обходится жителям Украины (67,8 рубля), Белоруссии (52,3 рубля) и России (35,1 рубля). Однако в пересчете на одну зарплату цифры ниже, чем в среднем по миру - 159, 380 и 742 литра соответственно.

Самый дешевый в мире бензин — в Кувейте, где литр стоит 14,2 рубля. Данные о средней зарплате по Кувейту экспертам «РИА Рейтинг» получить не удалось.

Напомним, что ранее сообщалось о снижении цен на бензин в Саратове до уровня ниже среднероссийского, то есть до 32,35 рубля за литр.

Важные и не очень: кому из компаний помогут деньгами?

Минэкономразвития РФ опубликовало перечень 199 предприятий, которые оно считает наиболее важными для страны. Как пояснил Алексей Улюкаев, в список попали компании, чья совокупная выручка в 2013 году составила 38 триллионов рублей - 56,9% от ВВП России, 68,8% от общего объема произведенной продукции, выполненных работ и услуг. При подготовке перечня также использовались количественные критерии: численность персонала компании, годовая выручка в 2013 году и налоговые отчисления за последние три года.

В пояснении к списку говорится, что указанные предприятия могут в случае необходимости рассчитывать на помощь государства. Помимо гигантов и госкорпораций вроде Аэрофлота, Роснефти и Северстали, в него вошел ряд агрохолдингов России, таких как:

ООО «ГК «Агро-Белогорье»
ЗАО фирма «Агрокомплекс»
ООО «Данон-Индустрия»
ЗАО «Курский Агрохолдинг»
ОАО «Липецкхлебмакаронпром»
ОАО «Макфа»
ООО «Агропромышленный холдинг

«Мираторг»

ЗАО «Приосколье»
ЗАО «Птицефабрика Северная»
ОАО Группа «Разгуляй»
ООО «Русская рыбопромышленная компания»
ЗАО «Сибирская Аграрная Группа»

ООО «УК «Солнечные продукты»
ЗАО «Ставропольский бройлер»
ООО «Агрофирма «ТРИО»
ЗАО «Уралбройлер»
ОАО «ФосАгро»
ОАО «Группа Черкизово»
ООО «ЭкоНиваАгро»

ФГУП «Аркадакская сельскохозяйственная опытная станция» Россельхозакадемии

ЭЛИТНЫЕ СЕМЕНА яровых культур

ЯЧМЕНЬ: ЯК 401, Вакула

ОВЕС: Скакун

ПРОСО: Золотистое, Саратовское желтое

ПОДСОЛНЕЧНИК: Саратовский 20

Цены договорные
Предоставляются скидки!

тел.: 8(8452) 4-76-07, 4-76-27
8-927-127-66-03
e-mail: aoscx@yandex.ru

Дело о хищении 45 миллионов рублей в «Россельхозбанке»

Во Фрунзенский районный суд Саратова направлено уголовное дело в отношении одиннадцати саратовцев, которые обвиняются в 50 эпизодах мошенничества с причинением ущерба в особо крупном размере. При этом только за один эпизод подобного мошенничества предусматривается наказание до 10 лет лишения свободы.

По версии следствия, обвиняемые, заручившись поддержкой двух сотрудников «Россельхозбанка», в период с 21 декабря 2011 года по

18 апреля 2012 оформляли кредиты на подставных лиц с помощью подложных документов. В общей сложности члены банды похитили более 45 миллионов рублей. Полученные средства мошенники передавали главарю, который впоследствии распределял похищенное между членами преступного сообщества.

На время предварительного расследования шесть обвиняемых находились под подпиской о невыезде, пять человек было заключено под стражу.

Питьевую воду в Стригай везут из Базарного Карабулака

Из-за отсутствия водоснабжения жителям села Стригай Базарно-Карабулакского района приходится везти питьевую воду из районного центра. Об этом жительница села Зинаида Иванова рассказала в личной беседе с господином Антоном Ищенко во время приема граждан, проведенного парламентарием в субботу, 7 февраля.

Как пояснила Иванова, село расположено в 19 километрах от районного центра. Чтобы обеспечить себя питьевой водой сельчанам приходится ездить за водой в Базарный Карабулак или

пользоваться «услугами» предпринимчивых соседей.

Житель Шихан Владимир Карханов пожаловался парламентария на высокую плату за водоснабжение (полив и питьевую воду). Кроме того, как рассказал фермер, после пересчета кадастровой стоимости земельных участков арендная плата на его участок увеличилась в четыре раза - с 487 рублей в 2014 году до 2005 рублей в 2015 году.

«Антон Ищенко пообещал подготовить соответствующие депутатские запросы», - сообщает пресс-служба реготделения партии.

Источник: «Свободные новости»

Натальино – самое благоустроенное село в России

19 февраля в Москве состоится торжественная церемония награждения победителей и призеров Всероссийского конкурса на звание «Самое благоустроенное городское (сельское) поселение России» за 2013 год. В мероприятии примут участие Председатель Правительства РФ Дмитрий Медведев и министр ЖКХ и строительства РФ Михаил Мень.

По итогам 2013 года комиссия отменила Натальинское муниципальное образование Балаковского района нашей области. Глава администрации Натальинского поселения Балаковского района Алик Сабрига приглашен на торжественную церемонию награждения для вручения диплома.

Конкурс на «Самое благоустроенное городское (сельское) поселение России» ежегодно проводится Правительством Российской Федерации.

При проведении конкурса комиссия учитывает результаты работы органов местного самоуправления по 11 направлениям. Оцениваются такие значимые показатели как социально-экономическое и экологическое состояние территорий, обеспечение жилищного фонда основными видами инженерного обеспечения (водопроводом, канализацией, центральным отоплением, горячим водоснабжением и др.) и содержание инженерных коммуникаций, состояние транспортного обслуживания населения, обеспечение безопасности дорожного движения и иные стороны жизни поселений.

В 2012 году город Энгельс стал победителем конкурса в своей номинации.

Источник: Министерство по делам территориальных образований



ЗАО «Байер»
в лице регионального руководителя региона
«Южная Волга» Павла Манжелева и регионального
представителя по маркетингу Елены Патрикеевой

**приглашает на семинар
«Современная защита зерновых культур»**

19 февраля
Начало в 10-00

Саратовский район, с. Пристанное,
ЛОК «Волжские дали».

В ПРОГРАММЕ:

- Основные вредители зерновых колосовых культур и меры борьбы с ними (д.с.-х. наук, профессор СГАУ Иван Дмитриевич Еськов);
- Основные болезни зерновых колосовых культур (фитопатолог Светлана Геннадьевна Лукашина);
- Состояние посевов озимых культур в области и прогноз развития вредных объектов в 2015 году (сотрудник филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области Борис Серафимович Якушев);
- Портфель препаратов для предпосевной обработки семян и фунгицидов зерновых культур для компании «Bayer CropScience». Новинки 2015 года (Елена Геннадиевна Патрикеева);
- Обзор гербицидов «Bayer CropScience» на зерновых культурах. Новинки 2015;
- Инновации «Bayer CropScience» в защите кукурузы (Виталий Федосевич Гук);
- Презентация семенного портфеля компании Байер (Максим Анатольевич Михайлов).

Возможность участия и количество участников просим сообщить:
Павел Манжелев – 8-917-320-3570, **Елена Патрикеева** – 8-987-830-3377

ООО «Торговый Дом «ПОЛЕСЬЕ»
эксклюзивный дилер ОАО «Гомсельмаш» и ЗАО СП «Брянсксельмаш»
на территории Саратовской области

410080, г.Саратов, пр-т Строителей, 31
т./ф.: 8 (8452) 47-71-75, 47-71-76, 57-29-78
сайт: www.polesie64.ru
e-mail: polesiesaratov@yandex.ru

**Акция действует до 1 марта 2015 года при условии 100% предоплаты*

ПРОЦЕСС НЕДЕЛИ

Встретились в суде

Предпринимательница из Аркадакского района Юлия Владимировна Субботина выиграла судебную тяжбу с министерством сельского хозяйства области. Суд разобрался в деле около двух месяцев и на основании всех представленных доказательств со стороны обвиняемой вынес решение в её пользу. А именно – отказал минсельхозу в возвращении ранее выданной им субсидии в размере 135 тысяч рублей. Деньги были выданы в рамках государственной программы, направленной на модернизацию и строительство убойных цехов на территории области.

Предприятие Юлии Владимировны вот уже десять лет исправно выполняет свои функции и является единственным в районе цехом по забое скота, который соответствует всем санитарным и ветеринарным нормам. В 2010 году в рамках всё той же программы помещение было полностью модернизировано: закуплено новое оборудование, территория заасфальтирована и отгорожена. Как говорит

генеральный директор Александр Сергеевич Субботин, забойная площадка наконец стала выглядеть так, как ей полагается.

В 2011 часть затрат была возмещена из федерального и областного бюджета. В 2013 году цеху потребовался крематор для уничтожения биологических отходов. Он был куплен за 350 тысяч. Собрав необходимые документы, чета Субботиных смогла компенсировать одну треть часть затрат. Но одним из обязательных пунктов получения субсидии стало подписание гарантийного письма. В нём супруги обязались увеличить прибыль своего производства на 4% и отчитаться перед минсельхозом до мая 2014 года.

Через некоторое время после покупки крематора в соседних хозяйствах Самойловского района вспыхнула эпидемия африканской чумы. Аркадак попал во вторую угрожающую зону риска заражения. Объявленный на полгода карантин не позволял вывоз мяса за пределы района. Естественно это заметно снизило убой животных, а в положенные сроки Суб-

ботины продемонстрировали минсельхозу восемьдесят процентов прибыли вместо обещанных ста четырёх.

– На пяти судебных заседаниях мы смогли доказать: нашей вины в сложившейся ситуации нет! Мы не закрыли предприятие и не отсиживались в другом месте, а упорно продолжали работать, поэтому суд оказался на нашей стороне.

Сейчас убойный цех по-прежнему осуществляет свою деятельность на территории района. Однако вернуться к прежним показателям в этом году у Субботиных тоже вряд ли получится. В связи с импортозамещением крестьянско-фермерские хозяйства района видят перед собой главную цель в развитии животноводства, поэтому убой маточного поголовья уменьшился. В основном под нож идёт молодняк. Но это не значит, что Аркадакскому району в ближайшем будущем придётся «затянуть пояса». Себя мясом он по-прежнему обеспечивает полностью.

Ольга КОСМАКОВА

Главное – кадры

Председатель СПК «Колхоз Красавский» Лысогорского района Анатолий Ильич Девяткин находится в искреннем недоумении: мало того, что в село Новая Красавка начала возвращаться молодёжь, – она и работой в сельском хозяйстве брезговать перестала.

– Отовсюду бегут, – рассказывает Анатолий Ильич, – а здесь мы общими усилиями справляемся со всеми трудностями. Единственное, что огорчает – не могу им такую зарплату сделать, какой они действительно достойны.

В кооперативе уже полторы тысячи голов крупного рогатого скота симментальской породы. Половина из них – дойное стадо. Отёл в хозяйстве близится к завершению, и доярки, равняясь на ветеранов производства Лидию Николаевну Погасян и Раису Фёдоровну Кузнецову, ежесуточно надаивают семь тонн молока, а одна фуражная корова ежедневно даёт 10,5 килограммов. Эти результаты немногим хуже прошлогодних, но время наверстать упущенное ещё есть. А пока телята отданы в заботливые руки сестёр Юлии Николаевны Гидченко и Олеси Николаевны Избасаровой. За всем производственным процессом зорко следит главный зоотехник и селекционер Ольга Владимировна Лебедева.

В целом зимовка лысогорского скота проходит без проблем. Коровники 76-80-х годов постройки были своевременно отремонтированы. Тракторный парк практически полностью готов к началу весенне-полевых работ. В постоянном движении находятся кузница и токарный цех. Семена на случай гибели озимых были заготовлены заранее.

– Подстраховались льном, просом, подсолнечником, яровыми зерновыми, – говорит Анатолий Ильич. – А с озимыми у нас – как у всех: уходили в спячку в удовлетворительном состоянии. Мы отдаём предпочтение

ржи и тритикале. Они выносливее пшеницы. В этом году под озимыми культурами у нас занято полторы тысячи гектаров. Это в два раза больше, чем в прошлом.

А ещё председатель готов экспериментировать. Во-первых, планирует заготовить в три раза больше «сенажа в упаковке»: больно ему понравилась, как он сам говорит, эта «конфетка в обёртке» – позволяет сохранить корм с отличным качеством и не оставляет отходов. А во-вторых, наконец-то завершить строительство нового коровника для беспривязного содержания скота. Идеи проекта, как признается Анатолий Ильич, были рассмотрены у Сергея Захаровича Байзульдинова в ЗАО «Племзавод» Трудовой» Марковского района, и частично – в СХПК «Штурм» из Новобурасского района у Сергея Ивановича Дзюбана. Осенью, если всё сложится удачно и будет открыта доступная кредитная линия, новый «дом» заселят двести голов племенного дойного стада, сто из них кооператив планирует докупить. Если всё получится так, как задумано колхозом, то объёмы поставляемого молока ощутимо увеличатся – почти на полтонны.

За последние два года кооператив успел «перевооружиться» – купил два новеньких комбайна ACROS и один VECTOR, приобрёл хорошую немецкую косилку и два трактора K-700. И, как оказалось, вовремя – цена на ту же косилку уже взлетела в два раза. Да что техника! Подорожало абсолютно всё: топливо, запчасти, удобрения, строительные материалы, семена и т.д. Всё, кроме сельхозпродукции.

– Честно говоря, мы всё равно не падаем духом, – говорит Анатолий Ильич, – смотрим на других и не стесняемся учиться. Тем более, тьфу-тьфу-тьфу, у нас подобралась серьёзная команда!

Ольга КОСМАКОВА

В ветклинике трудились без средств защиты

На прошлой неделе Государственная инспекция труда в Саратовской области планово проверила «Екатериновскую районную станцию по борьбе с болезнями животных».

В результате проверки был обнаружен ряд нарушений в сфере охраны труда. «Так, было установлено, что с 3 работниками не проводился повтор-

ный инструктаж на рабочем месте. Кроме того, не было организовано обучение по охране труда. Помимо этого, на станции не велся контроль над выдачей средств индивидуальной защиты, а работники трудились без прохождения медицинских осмотров», – рассказывает пресс-секретарь ГИТ Екатерина Щукина.

По результатам проверки руко-

водству предписано отстранить от работы 3-х сотрудников до момента прохождения инструктажа, а также устранить все допущенные нарушения норм охраны труда.

Начальник ОГУ «Екатериновская районная станция по борьбе с болезнями животных» оштрафован на 22 000 руб.

При финансировании сельских дорог область нарушила норму Бюджетного кодекса

Согласно пп. 4.1. п. 4. ст. 179.4 Бюджетного кодекса РФ, в дорожном фонде каждого региона обязательно должны быть предусмотрены средства на проектирование, строительство (реконструкцию) и ремонт подъездов к селам, не имеющим круглого-

дичной связи с существующими автодорогами.

Эти суммы должны составлять не менее 5% от общего объема дорожного фонда субъекта.

В 2014 г. из 81-го региона 31 вложил более 5%; 21 – менее 5%, в том числе Саратовская область (2,3%); 29

регионов средств не выделяли.

Минсельхоз РФ просит депутатов Госдумы, членов СФ, представителей ОНФ и региональных депутатов взять финансирование дорог в сельской местности в 2015 г. под свой контроль.

Слет агрономов

Вчера в Минсельхозе России прошло Всероссийское агрономическое совещание на тему: «Итоги работы отрасли растениеводства в 2014 году. О мерах по реализации в 2015 году Государственной программы развития сельского хозяйства и регулирования рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия на 2013-2020 годы в подотрасли растениеводства». Открыл совещание министр сельского хозяйства Российской Федерации Николай Федоров.

В работе совещания приняли участие руководители министерства сельского хозяйства Российской Федерации и ФАНО России, представители федеральных органов исполнительной власти, управлений орга-

нов АПК регионов страны, а также руководители филиалов ФГБУ «Россельхозцентр», «Госсорткомиссия», центров и станций агрохимической службы, отраслевых союзов и ассоциаций, представители отраслевых периодических изданий.

Саратовскую область на совещании представляла большая делегация во главе с заместителем министра сельского хозяйства по растениеводству Александром Николаевичем Зайцевым.

На совещании обсуждались: роль государства в повышении эффективности растениеводства; новые виды поддержки сельскохозяйственных товаропроизводителей в рамках реализации Госпрограммы; внедрение

инновационных технологий в отрасли с учетом биологизации земледелия, агроландшафтных особенностей территорий и использования новой высокопроизводительной техники, видов минеральных удобрений и средств защиты растений; перспективы развития отечественной селекции и семеноводства; направления развития отрасли с учетом снижения негативного влияния фитосанитарных и природно-климатических рисков на сельскохозяйственное производство.

В рамках агрономического совещания прошла выставка достижений отечественной науки и практики в области растениеводства.

В ТЕМУ



Из выступления Министра сельского хозяйства Российской Федерации Николая Федорова на Всероссийском агрономическом совещании

ми условиями в период уборки. При этом произведенные объемы сахарной свёклы и масличных обеспечили оптимальную загрузку сахарных и маслоэкстракционных заводов.

Справочно: В целом по пищевой и перерабатывающей промышленности индекс производства составил 103,3%.

Достигнутые показатели по сахару и растительному маслу соответствуют пороговым значениям продовольственной безопасности (сахара – 80%, растительного масла – 80% а также зерна и картофеля – 95%).

По итогам года рентабельность предприятий АПК на уровне 2013 года (7,3% с учетом субсидий, -5,2% без субсидий). При этом доля прибыльных сельхозорганизаций увеличилась на 2,1 процентных пункта по отношению к 2013 году и достигла 84%.

В связи с вынужденным принятием Россией защитных мер главным направлением работы в прошлом году стала мобилизация внутренних ресурсов, повышение товарности производимой сельхозпродукции, а также создание новых стимулов для отечественных товаропроизводителей.

По предварительным оценкам, в 2014 году экспорт продукции растениеводства (включая продукты переработки) увеличился на 2,3 млрд. долларов (158,4 млрд. руб.) и составил 127,4% к уровню 2013 года (10,7 млрд. \$; в 2013 г. - 8,4 млрд. \$).

В настоящее время две трети (65,9% - 7 млрд. \$ или 486,7 млрд. руб.) экспорта в стоимостном выражении приходится на зерно (пшеница, ячмень, кукуруза, крупяные культуры и др., не учитывая продукты переработки зерна) и почти пятая часть (19%) на растительные масла.

Импорт растениеводческой продукции (включая продукты переработки) в стоимостном выражении по предварительным оценкам в 2014 году составил около 16,5 млрд. долларов (1,1 трлн. руб.), при этом необходимо отметить, что импорт снизился на 2,8% (а с учетом животноводческой продукции – почти на 10% или более чем на 4 млрд. \$).

Стоит обратить внимание: бо-

лее 32% импорта приходится на фруктово-ягодную продукцию (включая продукты переработки) и 17% – на овощебахчевую продукцию и картофель.

Ввезено растительных масел на сумму 1,2 млрд. долларов.

Импортная составляющая по семенам, средствам защиты растений, запчастям для сельхозтехники значительная. Удельный вес импорта по семенам отдельных культур превышает 50%.

СПРАВОЧНО:

По данным ФТС России, в 2014 году импортировано 114,6 тыс. т семян основных сельхозкультур на общую сумму 621,058 млн. \$, в т. ч.: подсолнечник – 19,7 тыс. т (203,3 млн. \$), высеяно 35,3 тыс. т, импортозависимость составила 56%; кукуруза – 42,3 тыс. т (198,6 млн. \$), высеяно 84,2 тыс. т, импортозависимость – 50%; сахарная свекла – 3,3 тыс. т (83,6 млн. \$), высеяно под урожай 2014 г. 3,6 тыс. т, импортозависимость составила 92%; овощные культуры – 0,97 тыс. т (68,8 млн. \$), высеяно 2,3 тыс. т, импортозависимость – 43%; картофель для СХП и КФК – 19 тыс. т (18,4 млн. \$), высеяно 828,6 тыс. т, импортозависимость – 2%.

По ряду инвестиционных проектов также доля импортных комплектующих достигает 60-90% (при строительстве теплиц – до 80%, свиноводческих, птицеводческих и молочных комплексов оборудование, необходимое для монтажа, составляет в свиноводстве и птицеводстве с учетом убойных цехов – 60-90%, молочном скотоводстве – 50-90%).

При сложившейся макроэкономической ситуации затраты сельхозпроизводителей, связанные с проведением сезонных полевых работ и реализацией инвестиционных проектов, возрастают примерно в 1,5 раза.

Есть эксперты (даже в некоторых министерствах), которые считают, что сложившийся высокий уровень цен на сельхозпродукцию позволит сельхозпроизводителям за счет собственных средств обеспечить закупку материальных ресурсов для проведения работ в необходимом объеме. Но объем привлекаемых заемных средств для отрасли значите-

ООО «Саратовсортсеменовощ»
СЕМЕНА овощных и бахчевых культур
ГОРЧИЦА БЕЛАЯ, ЛЁН ЗОЛОТИСТЫЙ,
САФЛОР, НУТ, РЫЖИК, СУДАНСКАЯ ТРАВА
ПОДСОЛНЕЧНИК:
ПОСЕЙДОН, МИРАЖ, НАДЕЖДА(F1), МАХАОН-40(F1)
8(8452) 27-45-29, 8(8453) 56-33-95, 8-937-963-99-31

лен. Так, совокупный объем выданных кредитных ресурсов в 2014 году организациям АПК составил более 1 трлн. руб. (в т. ч. краткосрочных кредитов – 710,19 млрд. руб., инвестиционных кредитов – 301,17 млрд. руб.), в том числе на растениеводство – 442,19 млрд. руб.

Для снижения рисков, связанных с удорожанием семян, минсельхоз планирует значительное увеличение ставок субсидий на приобретение элитных семян и расширение списка субсидируемых культур (кукуруза, подсолнечник, сахарная свекла, овощные культуры и др.).

Мы увеличили субсидии на развитие элитного семеноводства с 533,7 млн. руб. в 2014 г. до 1 587,5 млн. руб., закладку многолетних насаждений с 371 млн. руб. в 2014 г. до 1 980,5 млн. руб., поддержку сельхозпроизводителей в районах Крайнего севера с 538,7 млн. руб. до 707,6 млн. руб.

С этого года вводятся новые меры поддержки: на развитие производства овощей в защищенном грунте – 3,0 млрд. руб., на несвязанную поддержку производства семенного картофеля и овощей открытого грунта 500 млн. руб., на субсидирование строительства и реконструкции картофеле- и овощехранилищ – 1,5 млрд. руб., на субсидирование строительства и реконструкции плодохранилищ – 1,2 млрд. руб., на строительство селекционно-семеноводческих и селекционно-генетических центров – 700 млн. руб.

27 января Правительством принят План первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году.

В соответствии с Планом дополнительно предусмотрено предоставление 50 млрд. руб. из федерального бюджета на государственную поддержку сельского хозяйства. Плюс: 2,0 млрд. руб. – на субсидии производителям сельскохозяйственной техники на возмещение недополученных доходов от реализации сельскохозяйственным товаропроизводителям сельскохозяйственной техники и еще 2,0 млрд. руб. – на поддержку ОАО «Сагроагролизинг».

С целью обеспечения сельхозтоваропроизводителей минеральными удобрениями к весеннему севу и стабилизации цен на них в декабре 2014 достигнута договоренность о предоставлении заводами-производителями скидки на минеральные удобрения от расчетной рыночной цены (без НДС, упаковки, логистических и дистрибуторских затрат) на удобрения для отечественных сельхозтоваропроизводителей на 15-20% на период проведения весенне-полевых работ. С учетом снижения курса национальной валюты данной скидки недостаточно. Поэтому наша работа с Минпромторгом и производителями удобрений продолжается. Есть и соответствующее поручение Председателя Правительства.

В складывающейся ситуации минсельхоз считает целесообразным

установление ставок вывозных таможенных пошлин на минеральные удобрения.

Кредитование отрасли

Для сохранения объемов кредитования АПК в текущем году внесены изменения в механизм субсидирования кредитов.

Введена новая формула субсидирования части процентной ставки по краткосрочным кредитам в 2015 году, согласно которой ставка возмещения достигнет 14,68%, что с учетом снижения ключевой ставки составит практически 100% ключевой ставки Банка России.

Для поддержания инвестиционной привлекательности АПК (Постановление № 53) внесены изменения в отношении субсидирования части процентной ставки по инвестиционным кредитам и по кредитам, уже взятым и которые будут взяты малыми формами хозяйствования в 2015 году, доля субсидирования по таким кредитам составит 100% ставки рефинансирования Банка России (8,25%).

Думаю, что в ответ на столь мощные финансовые вливания из федерального бюджета регионы тоже должны внести свой вклад в поддержку аграрного сектора. Обращаю ваше внимание: в соответствии с законодательством агропромышленный сектор финансирует субъект Российской Федерации. А федеральный бюджет – софинансирует, помогает усилиям региональных властей. Поэтому что сами региональные власти должны приоритетом.

На местах жалуются: нет денег. В качестве ответа приведу пример. Принимал недавно делегацию аграриев. Говорят они мне: «Оборзел наш глава! Купил несколько дорогих иномарок последней модели в начале января для своих министров и помощников. А одну машину сразу же передал министру, который находится под судом и обвиняется в нанесении ущерба государству в размере 300 млн. рублей!». Это нормально?! Может, все же лучше и правильнее добавить из региональных бюджетов хотя бы два-три процентных пункта к поддержке аграриев из федерального бюджета?!

Так что если в регионах есть желание поддержать сельхозтоваропроизводителей, деньги на это найдутся. Еще раз повторю: все зависит от сделанного главой региона выбора приоритетов. Или чтобы министрам и помощникам было комфортно ездить на дорогих машинах, или чтобы труженикам села было легче решать свои задачи.

Также предусмотрена пролонгация инвестиционных кредитов на срок до 1 года сверх предельного срока субсидирования. Данная мера необходима, поскольку банки массово пересматривают условия по ранее взятым инвестиционным кредитам, повышая процентные ставки. Ухудшение условий кредитования нарушает экономику проекта. Для своевременного выполнения обязательств по погашению кредита заемщику требуется

продолжения. При этом важно, чтобы такой кредит сохранил возможность дальнейшего субсидирования.

Решение о возможности пролонгации кредитов было принято только 2 недели назад, поэтому необходимо определенное время, пока данный механизм заработает на практике. При этом банки отмечают своевременность и высокую востребованность вышеуказанного изменения, оценивая объем пролонгаций близко к 100 процентам от общего кредитного портфеля АПК.

Суммарный объем средств федерального бюджета на субсидирование части процентной ставки только по краткосрочным кредитам в 2015 году составит 36,81 млрд. руб. (в 2014 г было – 14,4 млрд. руб.) из них:

- на развитие растениеводства, переработки и реализации продукции растениеводства – 18,84 млрд. руб. (было 7,54 млрд. руб., что в 2,5 раза больше запланированного).

- на развитие животноводства, переработки и реализации продукции животноводства – 9,27 млрд. руб. (было 2,87 млрд. руб., что в 3,2 раза больше запланированного в бюджете декабря 2014 г.)

- дополнительно введена новая статья по поддержке переработки продукции растениеводства и животноводства – 8,7 млрд. руб.

По кредитам, взятым малыми формами хозяйствования, – 7,4 млрд. руб. (на четверть больше, в федеральном бюджете – 5,99 млрд. руб.). Эти проекты распоряжений по распределению между регионами завтрашней будут представлены на заседании Правительства.

Еще раз обращаю ваше внимание на то, что по Госпрограмме в Минэкономразвития заложено 20 млрд. руб. для поддержки малого бизнеса. Над привлечением этих средств в сельское хозяйство необходимо активнее поработать региональным властям.

Новой редакцией Государственной программы развития сельского хозяйства от 19 декабря 2014 г. предусмотрено возмещение до 20% затрат при строительстве и модернизации тепличных комплексов, селекционно-семеноводческих центров, картофелехранилищ, овощехранилищ и плодохранилищ, а также при создании оптово-логистических центров.

В настоящее время Минсельхозом разработаны и находятся на регистрации в Минюсте Правила предоставления и распределения субсидий, которыми предлагается следующий механизм реализации данного вида поддержки:

- проведение конкурсного отбора инвестиционных проектов;
- уровень софинансирования за счет средств федерального бюджета

- 95% и за счет средств расходных бюджетов субъектов Российской Федерации – 5 %;

- возмещение части затрат осуществляется в два этапа: на стадии завершения не менее 30% работ по строительству и модернизации объекта, остальная часть возмещается после приемки объекта в эксплуатацию.

Субсидия пока не предоставляется на создание и модернизацию объектов АПК, в отношении которых оказывается государственная поддержка в рамках субсидирования процентной ставки по инвестиционным кредитам на аналогичные цели. Но Минсельхоз по отдельным направлениям, с учетом непростой макроэкономической ситуации, намерен вернуться к возможности субсидирования и по двум механизмам одновременно.

Еще одна новость. Постановлением Правительства Российской Федерации от 11 октября 2014 г. № 1044 утверждена Программа поддержки инвестиционных проектов на основе проектного финансирования.

24 января 2015 г. на заседании Межведомственной комиссии нами отобрано 2 проекта АПК:

- строительство комплекса по производству и переработке мяса птицы (бройлер) в Тамбовской области (сумма кредита 6,94 млрд. руб.).

- строительство девятой очереди птицеводческого комплекса «Птицефабрика Акашевская» в Республике Марий Эл (сумма кредита 6,27 млрд. руб.).

Общий объем кредитных средств, предусмотренный на 2015 год по Программе, составил 120 млрд. руб. (и дополнительно 30 млрд. госгарантий). При этом с Минэкономразвития договорились, что на АПК будет выделено не менее 20% от указанного объема.

Кроме того, в рамках Плана первоочередных мероприятий по обеспечению устойчивого развития экономики и социальной стабильности в 2015 году предусмотрено увеличение объема государственных гарантий на 30,0 млрд. руб. (в 2 раза).

И об основных задачах на 2015 год

В растениеводстве ставим задачу производства зерна до 100 млн. тонн, а также обеспечить производство картофеля – до 31,5 млн. тонн, маслосемян – до 13,7 млн. тонн, сахарной свеклы – до 37 млн. тонн. Профильный департамент, возглавляемый академиком Чекмаревым, полагает, что овощей необходимо собрать не менее 14,7 млн. тонн. Это очень низкий показатель. Нужно стремиться к достижению более высокого результата – не менее 16 млн. тонн.

Для этого в текущем году плани-

руется провести яровой сев на площади не менее 51,8 млн. га, в том числе яровых зерновых культур 31 млн. га (101,7% к 2013 году). Учитывая высокий процент посевов озимых культур, находящихся в плохом состоянии (более 21%), и их возможную гибель, весной объем весеннего сева может увеличиться более чем на 3,5 млн. га.

Прогнозируем увеличение площади кукурузы на зерно, риса, зернобобовых, сои, сахарной свеклы, а также картофеля и овощных культур.

Для эффективного проведения весеннего сева регионам необходимо:

- в полном объеме выполнить запланированные объемы посева всех сельскохозяйственных культур, особенно зерновых, обеспечив сельхозтоваропроизводителей семенным и посадочным материалом высокого качества (в том числе с учетом необходимости пересева погибших посевов озимых культур);

- на осенний период планировать увеличение площадей сева озимых культур с высоким качеством и доведением площади до 18 млн. га;

- заключить договоры с поставщиками горюче-смазочных материалов на весь период сезонных полевых работ;

- заключить договоры с поставщиками минеральных удобрений с указанием сроков и объемов поставки ежемесячно;

- с целью координации проведения весенних полевых работ обеспечить еженедельное представление в Минсельхоз России информации по объемам приобретения минеральных удобрений, семян, горюче-смазочных материалов и других ресурсов, а также объемы кредитования для проведения весенних полевых работ;

- уделить особое внимание информированности сельхозтоваропроизводителей о направлениях, объемах, графиках, датах предоставления государственной поддержки!!!

Считаю целесообразным разместить на сайте Минсельхоза баннер, содержащий мониторинг процесса доведения лимитов до регионов, информацию о том, насколько оперативно регионы создают свою нормативную базу, как обеспечивают финансирование и доводят средства до сельхозтоваропроизводителей. Обязательное условие – комментарии профильных департаментов и объяснения руководителей региональных органов управления АПК. Пусть информируют, чем вызваны сбои в их работе. Это должен быть «баннер аутсайдеров», бросающийся в глаза, с максимально полной информацией. Чтобы сразу было видно, каковы реальные приоритеты у глав субъектов Российской Федерации и руководителей региональных АПК.

Горюче-Смазочные материалы
ПРОДАЖА • ВОЗМОЖНА ДОСТАВКА
Тел.: 8(8452) 39-90-46
8-903-328-00-21
ООО «Росинтерком-С»

Сергей Федечкин: Мы не ждём, мы стараемся!

Приоритетным направлением в сельском хозяйстве Александрово-Гайского района является животноводство, а именно – мясное скотоводство. В первую очередь это обусловлено климатическими условиями района: коровы, овцы и лошади круглогодично набирают вес на пастбищах. Правда, в этом году зима оказалась щедрой на снег, и животные большую часть времени проводят в стойлах. Но и это не страшно: кормовой базой фермеры обеспечены полностью.

В хозяйствах района на 1 января 2015 года имеется 19 498 голов крупно-рогатого скота (это в два раза больше итогов прошлого года), из них 10 347 коров; 24 536 овец, из них овцематок – 15 870; 1562 лошадей и 26 верблюдов.

В ООО «Сысоевский», обладателе кубка губернатора «Мраморное мясо», 1293 голов КРС герефордской породы, из них 206 коров. Руководитель хозяйства Ербулат Насибуллович Жумагалиев, как и многие алгайские аграрии, практикует запланированный сезонный массовый отёл (туровый). Пополнение в стаде ожидается в апреле. Поголовье герефордов планируется увеличить до двух тысяч животных. В рамках инвестиционного проекта в «Сысоевском» создаётся племенное ядро этой породы.

Набирает обороты и окотная кампания: из 1045 овцематок эдильбаевской породы половина обзавелась потомством, 15-20% ягнят – двойнёвые. Всего в отаре 1284 овец. На сысоевских лиманах пасутся сто сорок лошадей, а в стойлах зимует двадцать верблюдов.

У Алексея Александровича Амерсальникова, председателя племрепродуктора СПК «Новоузенский», отёл КРС казахской белоголовой тоже ожидается

весной (март-апрель). Всего в кооперативе 590 голов, из них 275 коров.

А в КФХ Нигметуллы Алимовича Мажитова уже получено 70 телят казахской белоголовой породы. Всего у фермера 450 голов КРС, из них 185 коров.

В ООО «Яшин» Супьяма Мусаевича Манаева отёл казахской белоголовой тоже начался – на свет уже появились 50 телят. В хозяйстве 390 голов КРС, из них 232 коровы. Вот уже третий год Супьям Мусаевич совместно со специалистами СГАУ проводит бонитировку своего скота, а в этом году «Яшин» должен получить статус племрепродуктора.

Пятого февраля на заседании правительства области глава администрации Александрово-Гайского района Сергей Анатольевич Федечкин представил свой отчет в цифрах и рассказал присутствующим обо всём значительном, в том числе об инвестиционном проекте первичной переработки мяса. Он реализуется в СПК «Алгайский кордон» (руководитель Сергей Владимирович Тюрин). В 2014 году началось строительство помещения убойного цеха, было приобретено оборудование для забоя скота и первичной обработки, автотранспорт. Сейчас ведутся переговоры и разрабатывается схема покупки кооперативом у населения молодняка и его дальнейшего откорма. Из тридцати инвестируемых миллионов уже освоено двадцать. В этом году продукция СПК «Алгайский кордон» появится в сетевых магазинах и передвижных автолавках Саратов.

«Мы не ждём – мы стараемся! – подытожил свой доклад Сергей Анатольевич, – Голодными мы точно не останемся! Александров Гай – это край трудолюбивых людей и мы никогда не пасовали перед трудностями!»

Ольга КОСМАКОВА

Зима ещё хлопочет

Довольно редкое явление для февраля – стабильность погоды – могут наблюдать саратовцы на этой неделе. Температура воздуха по районам области в ближайшие дни будет колебаться от -7°C -12°C до -10°C -15°C ночью и между -5°C и -7°C днём. В Саратове ожидается от -6°C -8°C до -12°C -14°C ночью и от -3°C до -5°C днём.

Сложные условия для автотранспорта и пешеходов на улицах и дорогах создадут гололёд и туманы, видимость не превысит 500-1000 метров

Преобладающее направление ветра – западное и северо-западное. Скорость – 5-10 м/с.

Существенных осадков жителям области ждать не стоит. Лишь в пятницу, 13 февраля, местами возможен снег.

Средняя температура первой декады февраля – 4,8°C. Это на 6,2°C теплее климатической нормы. Аномалия среднесуточных температур воздуха во второй декаде прогнозируется в 2°C. С первого по десятое февраля

в среднем по области выпало 16 мм осадков или 178% от нормы.

Высоты снежного покрова – от 17 см до 40 см. Этого достаточно, чтобы предотвратить при любом температурном режиме вымерзание растений.

По результатам исследования (молитный способ отращивания) озимых культур специалистами областного центра по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды, гибель всходов составила в целом 10% от площади анализируемых озимых по области. Краснопартизанский и Ардакский районы беда обошла стороной. В Краснокутском районе погибло 22% растений, в Духовницком – 30%. Однако окончательную точку в этом вопросе ставить рано: весенние процессы способны кардинально изменить ситуацию. Повторное отращивание будет произведено в конце февраля-начале марта, и новая информация должна внести ясность.

Ольга КОСМАКОВА

(По информации Саратовского центра по гидрометеорологии и мониторингу окружающей среды)



Тренды почвообработки – 2015

Каким будет рынок почвообрабатывающих и посевных машин в этом году

Участники рынка почвообрабатывающих и посевных машин отмечают повышение интереса к плугам. Они прогнозируют увеличение в 2015 году в России спроса на более простую технику среднего ценового сегмента, несмотря на массовый уход аграриев в сторону широкозахватных энергонасыщенных и мультизадачных комплексов. Более высокие шансы в этой ситуации имеют отечественные заводы по производству сельхозмашин.

По данным ассоциации производителей сельхозтехники «Росагромаш», в России за 2014 год в целом отмечалось снижение объема продаж почвообрабатывающей техники. Однако на оборотные плуги, напротив, зафиксировано увеличение спроса: за 10 месяцев прошлого года было реализовано на 22,7% больше, чем за аналогичный период 2013 года (416 штук против 339).

Данные статистики подтверждают и в Торговом доме «Алмаз» (Барнаул; реализация почвообрабатывающей техники производства «Рубцовского завода запасных частей»). По словам руководителя отдела продаж Максима Лихова, в среднем спрос на плуги остался на уровне 2013 года, тогда как продажи оборотных плугов возросли.

Эту тенденцию отмечают и некоторые зарубежные компании: увеличение (не более 7–10%) увеличение спроса на оборотные плуги зафиксировали такие продавцы европейской техники, как Kuhn, Lemken, Amazone, Kverneland.

Еще два года назад на территории Южного Федерального Округа хозяйства повсеместно ориентировались на внедрение No-Till и Mini-Till, а сейчас постепенно возвращаются к классической технологии с оборотом пласта, констатирует управляющий продажами компании Kuhn по южному федеральному округу Матвей Пащенко.

То, что в 2014 году обозначился определенный возврат к вспашке, подтверждает и представитель компании Amazone по Сибири и Дальнему Востоку Андрей Тур.

Химия дороже солярки

Причины наметившейся тенденции участники рынка и аналитики объясняют по-разному. Так, представители «Росагромаша» считают, что на возврат к вспашке повлияли обязательства РФ по ограничению поддержки сельского хозяйства по программам «желтой корзины» (сумму планируется уменьшить с \$9 млрд в 2013-м до \$4,4 млрд в 2018 году). Что, в свою очередь, привело к радикальному снижению субсидирования сельхозпроизводителей.

Государство перестало давать субсидии на приобретение минеральных удобрений и средств защиты расте-

ний, активно применяемых при технологии No-Till, объясняет заместитель директора по взаимодействию с органами государственной власти и внешним связям ассоциации «Росагромаш» Андрей Агашков.

А также повышение цен на агрохимию, спровоцированное взлетом курса валют, заставило многие хозяйства отказаться от покупки средств защиты растений в нужном объеме, говорит Александр Гайворонский, директор дочернего предприятия группы компаний UNIA (Unia Group — польский производитель сельскохозяйственной техники).

Цена на качественные глифосаты,

вниз пахотного горизонта, откуда их прорастание физически невозможно, к тому же с помощью сельхозорудий осуществляется их механическое уничтожение.

Это позволяет использовать меньше химии, продолжает Гайворонский, но увеличивает расходы ГСМ. Однако сейчас ситуация такова, что ГСМ дешевле агрохимии, и хозяйства переходят обратно на классическую обработку почвы с оборотом пласта. Поэтому отвальная обработка в 2015 году будет более динамично развиваться, чем безотвальная, прогнозирует специалист.

Происходит это еще и по причине подорожания посевного материала, предназначенного для работы по No-Till: например, стоимость гибридов для технологии Clearfield с 2013 года выросла на 25–30%. Таким образом, расход на посевную единицу подсолнечника для работы по Clearfield при нулевой обработке составляет 8–9 тыс. руб. Из-за всего этого рентабельность хозяйств, работающих полностью по No-Till и Mini-Till, падает, резюмирует Гайворонский.

Однако некоторые производители техники не наблюдают явного перекося в покупательском спросе в сторону плугов. Например, Одиссей Кизиридис из «Квернеланд Груп СНГ» отмечает, что небольшое увеличение продаж техники для традиционной вспашки имеет место только в отдельных регионах нашей страны, которые недавно перешли на технологию нулевой или минимальной обработки почвы.

Региональный менеджер компании «ЛЕМКЕН-РУС» (российское производственное отделение компании LEMKEN) Сергей Высоких не связывает напрямую увеличение спроса на плуги с увеличением стоимости химикатов. По его наблюдениям такие колебания в предпочтениях циклично повторяются каждые 3–5 лет.

И цикличность эта, по его мнению, продиктована, прежде всего, обновлением модельного ряда плугов и разработкой новых (зброшенных)

земель, а также зависит от погодных особенностей в конкретном регионе.

Так, если прошла череда засушливых годов, это сразу отражается на покупке плугов и культиваторов. Связано это со сложностью в обработке пересушенных почв дисковыми орудиями.

Только индивидуально

В идеале не только для каждой природной зоны, но и для каждого хозяйства, а может быть, и для каждого поля должна разрабатываться своя система и технология обработки почвы.

При этом необходимо учесть такие факторы, как энергосбережение, почвенно-климатические условия и осадки. Поэтому в большинстве крупных агрохолдингов не делают акцент на какой-то одной технологии, а сочетают взаимодействие различных подходов: классического, минимального и точного.

«Мы почти семь лет работаем с зерновыми по нулевым технологиям», — говорит директор племзавода «Заря» (Тульская область) Александр Попов. В 2007 году племзавод полностью отказался от глубокой вспашки на всем зерновом клине (ячмень, пшеница — 6 тыс. га) и перешел на нулевую обработку земли. Однако в прошлом году в хозяйстве решили отказаться от «нуля», заменив его на минимальную обработку почвы. Такой переход, по словам Попова, связан с уплотнением земли и необходимостью ее разрыхлить.

«После любого воздействия на почву необходимо устранить уплотнение (разрушение плужной подошвы), чтобы воздух и вода могли свободно циркулировать», — подтверждает Сергей Высоких из «ЛЕМКЕН-РУС». — Поэтому даже при работе по нулевой технологии поля нуждаются в периодической вспашке или глубоком рыхлении».

В планах у Александра Попова продолжать культивировать зерновые, но не возвращаться к пахоте. Под кукурузу (1 тыс. га) в «Заре» также производят обработку без вспашки, используя глубокое рыхление.

Работают с зерновыми по минимальной технологии (культивация на 6–8 см и посев) и на сельхозпредприятии «Елань». Два поля зерновых засеяны в хозяйстве по нулевой технологии.

«Пропашные культуры возделываются у нас по классической техно-

логии, с оборотом пласта, — делится главный агроном Антон Орлов. — При осадках 454 мм/год и засушливых условиях в нашем регионе (Оренбургская область) выгодно работать по минимальным технологиям только с зерновыми, чтобы влага удерживалась в верхнем слое. А пропашные требуют глубокого пропашивания воды внутри пласта».

А вот в агрохолдинге «Агроинком» (Калининградская область, 90 тыс. га под зерновыми), напротив, не работают с минимальными технологиями. Ввиду почвенных и погодных особенностей (средние и тяжелые суглинки и много осадков) это не рентабельно, поясняет руководитель агроном-коммерческого подразделения Александр Кузнецов.

«В прошлом году я поставил эксперимент, заложив три опытных участка озимой пшеницы, возделанных по разным технологиям: Mini-Till (мульчированный сев, мелкая обработка дискованием в два следа), культивация (на 15 см, плюс дискование) и вспашка (на 22 см). Выше всех урожайность была на последнем участке — 68 ц/га.

Тогда как в первом варианте при самой большой норме посева мы собрали всего 62 ц/га, а во втором, где применялась культивация, значительная часть озимой пшеницы вымерзла, из-за чего пришлось пересевать участок с яровой пшеницей (там урожайность составила 46 ц/га). Таким образом, затраты на агрохимию при минимальной технологии не оправданы в нашем случае, а вот вспашка дает высокий результат», — подводит итог Кузнецов.

В России пахать не перестанут

Каждый регион различен по своим почвенно-климатическим условиям (состав почвы, содержание в ней влаги, количество осадков), которые напрямую влияют на выбор технологии обработки. Именно по причине региональной специфики пахать в России не перестанут никогда, уверен специалист продуктовой линии (почвообработка, посевное оборудование и опрыскиватели) компании John Deere Ваган Казарян.

Поэтому многие зарубежные компании, уловив этот тренд, передислоцировали большую часть своего производства плугов в Россию.

Яркий пример — компания



John Deere, которая на выставку «Агросалон-2014» привезла новый полунавесной оборотный плуг 3810, разработанный и произведенный специально для российских условий.

Модель отличается усиленной рамой, рассчитанной на большие нагрузки в тяжелых почвах, Z-образной рамой, позволяющей использовать более широкие колеса, снижающие давление на почву, низким центром тяжести и стабильностью при транспортировке.

Как отмечает директор по продажам подразделения сельскохозяйственной техники John Deere в России Арне Бергманн, несмотря на то, что новинка появилась в начале 2014 года, к октябрю уже было продано около 40 штук.

В компании Kverneland Group также разработали полунавесные оборотные плуги (модели серий PN и RN) с центральным колесом и пошаговой регулировкой ширины борозды от 35 до 45 см, учитывающие особенности российских почв.

И, как отмечает Одиссей Кизиридис, среди модельного ряда плугов его компании наибольшим спросом на протяжении уже нескольких лет пользуются именно эти модели — в среднем более половины сделок по продаже плугов приходится как раз на них.

Кстати, чаще всего российские покупатели выбирают модели серий PN и RN с 9-м или 30-м отвалом, которые предназначены для обработки тяжелых почв и позволяют вести пахоту на глубину до 35 см, добавляет специалист.

По наблюдениям Александра Гайворонского, в 2014 году увеличился спрос на плуги с предплужниками (такими плугами лучше удается обработка верхнего слоя почвы) и на плуги с ажурным отвалом, который дает более рассыпчатый оборот пласта и увеличивает доступ воздуха во все слои почвы. Особенно хорошо это заметно на жирных и липких почвах, поясняет Гайворонский.

Также в компаниях Unia, Lemken и Kuhn отмечают возрастание интереса сельхозпроизводителей к плугам с увеличенным отвалом (типа Long), конструкция которых позволяет оптимизировать качество вспашки и делать оборот более широкого пласта, под широкие колеса трактора.

Увеличение производительности

Главным трендом в почвообработке и вспашке представители компаний называют ориентир на увеличение производительности. Возможность изменения рабочей ширины захвата и количества рабочих органов, по мнению представителей российских и зарубежных компаний, является привлекательным моментом для покупателей плугов.

Так, на «Рубцовском заводе» в 2015 году планируют работать над увеличением ширины захвата и к концу года выпустить новую линейку плугов с шириной захвата каждого корпуса до 50 см, что позволит аграриям увеличить производительность.

В качестве примера можно привести плуги Lemken, которые позволяют бесступенчато изменять ширину вспашки в зависимости от условий работы, не изменяя требуемое качество обработки, а также плуги Kverneland с системой механического или гидравлического регулирования ширины борозды Vari-Width (ширины захвата от 30 до 50 см, в зависимости от модели).



Ширина вспашки на таких плугах может постоянно регулироваться на ходу и по желанию (гидравлическая версия). А значит, как отмечает Одиссей Кизиридис, полная мощность и сила тяги трактора могут быть использованы в любое время с учетом меняющихся почвенных условий и сложного рельефа местности.

При работе на полях функция регулировки ширины захвата плуга очень важна, так как при регулировке рабочей ширины обеспечивается безупречная работа техники, поясняет Антон Орлов. И если земля пересушена, то регулировка ширины позволяет делать вспашку ровнее (уменьшает гребнистость).

Многозадачность и экономия

Еще одним трендом последних 3–5 лет эксперты рынка и продавцы почвообрабатывающей техники называют стремление аграриев к приобретению многофункциональных, комбинированных агрегатов.

В настоящее время на рынке почвообрабатывающей техники все более востребованными становятся сельхозорудия, выполняющие несколько операций за один проход, а также различные комбинированные агрегаты, то есть совмещающие в себе сразу несколько функций (рыхление, дискование, прикатывание и др.), говорит Ваган Казарян. К примеру, это дисковый глубокорыхлитель John Deere 2720, стерневые культиваторы Kos и Cross (UNIA) с тяжелыми валами (рыхление, дискование, прикатывание) и др.

Использование таких машин выгодно прежде всего тем, что позволяет сократить количество проходов техники по полю, а отсюда и снижение расходов ГСМ, а также нагрузки на почву. Кроме того, экономия выражается и в том, что фермеру не нужно покупать несколько отдельных единиц техники, а можно сразу приобрести один многофункциональный агрегат.

Еще один пример многофункциональной машины — культиватор Kverneland CTC Maxi, который за один проход способен обработать стерню, глубоко взрыхлить почву и подготовить семенное ложе. Благодаря его модульной конструкции комбинация рабочих органов (их у производителя насчитывается семь различных вариантов) может изменяться в зависимости от конкретных потребностей того или иного хозяйства.

Культиваторы CTC Maxi оснащаются четырьмя рядами стоек, расположенных на расстоянии 365 мм: модели шириной 9,5 и 12 метров имеют 24 и

32 стойки соответственно. Это позволяет проводить обработку почвы на глубину от 5 до 30 см даже в условиях большого объема растительных остатков, эффективно измельчая их и перемешивая.

Также примером может служить культиватор Lemken Karat, который за счет особенной конструкции и большого выбора различных рабочих органов позволяет проводить качественную обработку почвы на глубине от 5 до 35 см — предпосевную подготовку почвы, обработку стерни, глубокую обработку для разрушения подпашной подошвы и вспашку на зябь без оборота пласта.

Эта же тенденция просматривается и в посевной технике — отсюда появление мультizaдачных посевных комплексов, совершающих за один проход 5–7 действий по пашне и по стерне (обработка почвы, внесение удобрений, прикатывание, посев, обратное прикатывание и подсев трав), разъясняет Сергей Высоких.

В компании Lemken нарастают интереса российских покупателей к многозадачным посевным комплексам отметили еще в 2007–2008 годах. Такая комбинация, по словам Высоких, позволяет ликвидировать временной разрыв между операциями предпосевной подготовки почвы и посева, характерный для традиционной технологии возделывания. Тем самым сводятся к минимуму потери влаги.

«К примеру, при однократном проходе посевного комплекса по полю при весеннем посеве яровых испарение влаги из почвы составляет около 7 мм, — рассказывает региональный представитель компании Väderstad в России Павел Вильчинский. — Если же таких проходов будет несколько (предварительная культивация, последующее прикатывание и др.), то с каждым проходом техника почва потеряет еще по столько же миллиметров влаги. Верхний слой почвы иссушается, всходы прорастают хуже, менее равномерно».

Таким образом, уменьшение проходов, организованное благодаря выполнению нескольких операций одним агрегатом, обеспечивает меньшее иссушение верхнего слоя почвы, а значит, более дружные и сильные всходы.

Примером многозадачной посевной техники можно назвать посевные комплексы «Компакт-Солитер» от Lemken, Rapid производства Väderstad, Airseeder от Kverneland, позволяющие проводить за один проход четыре операции: обработку почвы, механическую борьбу с сорняками, внесение удобрений и посев. А также сеялки Cirrus и Primera DMC от Amazone с пассивными рабочи-

ми органами, в которых установлен диск для обработки и диск для посева (Cirrus) или долотовидный сошник (Primera), а также опция по одновременному внесению удобрений.

Из российских моделей можно отметить «Кузбасс» (производство компании «Агро»), который выполняет весь комплекс весенних полевых работ: предпосевную культивацию, боронование, посев, внесение удобрений, прикатывание, выравнивание почвы, протравливание семян.

Александр Кузнецов, руководитель аграрно-коммерческого подразделения компании «Агроинком», использует сеялки Cirrus. Среди преимуществ использования таких многозадачных агрегатов он называет сокращение агросроков и повышение урожайности за счет более быстрого и точного посева.

Польза по отдельности

Однако у большинства многофункциональных орудий есть один недостаток: они могут работать только в составе комплекса — монолитно. А хозяйствам хотелось бы иметь возможность использовать эти агрегаты в разные сроки агрономического сезона и порознь, а не только 20–30 дней в году, отмечает Сергей Высоких.

Более интересным вариантом Высоких считает комбинированные, а не монолитные конструкции, орудия которых можно использовать отдельно. К примеру, одну сеялку Lemken, возможно использовать в комбинации с пятью почвообрабатывающими агрегатами, которые могут применяться в различных почвенных условиях как после вспашки, так и при минимальной технологии обработки почвы.

Это позволяет работать с несколькими культурами в неодинаковых почвенно-климатических условиях. При этом во внепосевной период эти же почвообрабатывающие орудия продолжают эксплуатировать для других целей почвообработки.

Примером также можно назвать глубокорыхлитель PERFORMER от компании Kuhn, позволяющий за один проход делать лушение стерни, глубинную вспашку, рыхление почвы, заделку пожнивных остатков и прикатывание. Как отмечает Матвей Пашенко, каждое приспособление этого комплекса можно использовать независимо: только диски, например, как OptimerPlus или только стойки, как Cultimer L.

Отложенные решения

Однако несмотря на повышенный интерес к многозадачным комплек-

сам, прогноз их продаж в 2015 году пессимистичен. Дело в том, что многофункциональные комплексы и пневматические зерновые сеялки выросли в цене из-за скачка курса валют в среднем на 20–30%, а стало быть, продаваться будут с трудом, уверен Александр Гайворонский.

А продажи культиваторов, по мнению Андрея Тура, не упадут, так как актуальность освоения залежных земель во время кризиса возрастет (часть производителей откажется от деятельности, в связи с чем возрастет количество свободных земель).

«Мы ожидаем снижения спроса на широкозахватные и мультizaдачные машины в первую очередь со стороны фермеров и небольших хозяйств, так как их планы по инвестициям в такие машины будут отложены, как минимум, на сезон», — говорит Одиссей Кизиридис. Такие сельхозпроизводители будут склонны к приобретению менее технологичных и, соответственно, более дешевых машин».

Имея рублевые кредиты и реализуя свою продукцию в рублях, сельхозпроизводители оказались перед выбором: копить на дорогое и нужное или брать простое и недорогое, продолжает Гайворонский.

Безусловно, необходимость в мультizaдачных машинах не исчезнет, но первым шагом в непростой экономической ситуации будет ремонт уже имеющихся агрегатов, и только вторым — приобретение более дешевых механических сеялок.

По его мнению, резкое падение спроса на дорогую импортную технику, в особенности с электронной начинкой, неизбежно. Поэтому чаша весов склонится в сторону товаров среднего ценового сегмента: вместо дорогих многозадачных посевных комплексов будут продаваться более простые посевные комбинации с шириной захвата 6 м под российский трактор 270–300 л. с., рассуждает Гайворонский.

Переходить на простое

Впрочем, с этой точкой зрения согласны не все специалисты. Например, Андрей Тур из Amazone считает маловероятным, что спрос на более простые решения увеличится, ведь они обладают другим функционалом. Кроме того, и простые агрегаты у импортных производителей также подорожали, замечает он.

12 февраля 2015 г.

ПО СЕЗОНУ

Тренды почвообработки-2015

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР. 6-7

Того же мнения придерживается и Сергей Высоких из Lemken. В нынешней ситуации с курсом национальной валюты именно многофункциональные и универсальные комбинации видятся как наиболее предпочтительные при модернизации имеющегося или закупки нового парка сельхозорудий, уверен он.

Несмотря на их довольно высокую изначальную стоимость, возможность сокращения затрат на приобретение и применение дополнительного количества орудий, а также существенное уменьшение расходов на ГСМ позволяют снизить себестоимость сельхозпродукции.

По словам Кизиридиса из Kverneland Group, отличительная особенность российского рынка прицепной сельхозтехники от мировых рынков заключается в том, что при оскудении современных технологий и стремлении повысить эффективность сельхозпроизводства местные аграрии продолжают применять довольно примитивную технику, не имея возможности закупить более производительную и эффективную.

Продолжающийся рост курса евро и доллара относительно рубля ведет к росту стоимости техники, усугубляя ситуацию.

Поэтому на данный момент можно отметить стагнацию рынка. Сейчас рынок в ступоре: ни производители, ни продавцы не знают, что будет завтра. По прогнозам экспертов, в 2015

году будет продолжаться общее падение спроса на технику, которое продлится еще несколько месяцев. Но необходимость принимать решения, тем не менее, неизбежно наступит перед началом сезона.

По мнению Андрея Тура, иностранные компании-производители сельхозтехники ощутят спад продаж в штучном, но не в денежном выражении, так как общая сумма заказов из-за скачка валют уравнивается снижением продаж.

Одиссей Кизиридис надеется, что крупные хозяйства и агрохолдинги, располагающие большими площадями под посев и проявляющие интерес к многозадачным комплексам, продолжат инвестировать в высокотехнологичные машины. Возможно, в связи с нынешней экономической ситуацией инвестпрограммы будут скорректированы в сторону уменьшения количества закупаемых машин, но не в сторону отказа от качества, рассуждает специалист.

Однако его оптимизм не разделяет Александр Гайворонский, прогнозируя снижение покупательской способности в первую очередь в крупных агрохолдингах из-за их высокой закредитованности.

Необходимость в покупке новых посевных мультизадачных комплексов созрела давно, что преимущественно связано с нехваткой кадров, говорит глава агрокомплекса «Заря» Александр Попов.

Источник: «Агротехника и технологии»

Позитивный прогноз

Павел Вильчинский, региональный представитель компании Väderstad в России: Мировая тенденция в посевной технике — увеличение точности посева. Западные производители сельхозтехники стараются довести до совершенства точность раскладки семян в рядке относительно друг друга, отслеживание пропусков и двойников, строгий контроль внесения удобрений (работа с картированием полей) и т. д. Везде точность внесения ставится во главу угла.

Точное земледелие набирает обороты в Европе, ибо ресурсы дорожают, а экономия на минудобрениях, семенах, ГСМ, химии и т. д. делает производство зерновых и пропашных высокорентабельным бизнесом.

В Россию этот тренд также начал пробиваться, однако на данный момент стоимость техники с оборудованием точного посева достаточно высока, да и последние события на валютном поле не способствуют росту спроса на такие агрегаты.

Подорожание агрохимии на 50% снизило покупательскую способность поклонников точных технологий. Это также отражается на технологиях возделывания земли: отсюда и возврат к вспашке, и отступление к среднему ценовому сегменту в технике.

Однако мои наблюдения за рынком сельхозмашин (стаж продавца сельхозтехники в течение девяти лет) показывают, что эта сфера абсолютно неоднородна и зависима от многофакторных колебаний внешней среды, например, цен на производимый продукт, топливо, удобрения, семена, технику, а также реагирует на курс валют, доступность кредитов и т. д. Из-за этого рынок сельхозтехники имеет резко выраженную цикличность — в разные периоды он то падает до нуля, то продажи взрывообразно «взлетают» вверх. То есть когда государство или внешний рынок создает фермеру условия неопределенности, он прекращает покупку техники вообще. Любой.

Объясняется это тем, что новая сельхозтехника при всей своей значимости стоит в ряду необходимых для производства продукции компонентов далеко не на первом месте.

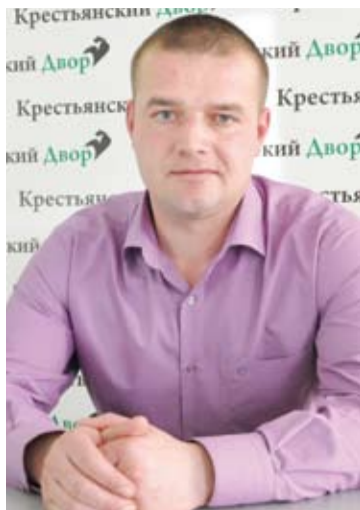
Первоочередными затратами агрария являются закупка семян и удобрений, заработная плата работникам и т. д., ради которых он и будет беречь свои финансовые ресурсы.

К примеру, в 2007 году продажи компании ЛБР в Воронежской области составили около 170 млн руб., а в 2008-м — 20 млн руб. Однако через полгода торговля вновь ожила, и сельхозпроизводители стали снова активно покупать.

Причина проста. Ведь насыщенность техникой в российских хозяйствах остается в 2–3 раза ниже, чем на Западе. И даже если кризис не миновал, наступает момент, когда возникает критическая необходимость обновлять парк, несмотря на скудный кошелек. Покупается любая техника, «на прорыв».

В настоящий момент рынок стагнирует и даже падает: сельхозпроизводители затаились и ждут перемен. Однако в ближайшие 4–6 месяцев необходимость в орудиях труда подтолкнет их к совершению новых покупок, и рынок оживится.

Несмотря на повышение курса валют, в России около 75–80% всей выращиваемой продукции, по моим субъективным оценкам, производится машинами импортных компаний или техникой с использованием импортных комплектующих.



В 2013 году в рыбоводческом хозяйстве краснокутского фермера Дмитрия Владимировича Шпака была реализована двадцать одна тонна рыбы. В 2014-м предприниматель увеличил в два раза объемы поставляемой продукции, построил и запустил цех по выращиванию осётра, о чём должен был рассказать в своём выступлении на расширенном заседании коллегии минсельхоза Саратовской области. Однако по непонятным причинам доклад заслушан не был, что, впрочем, рыбовода не обидело. Как говорит сам Дмитрий Владимирович:

— Наша область по сравнению с другими в плане рыбоводства развита слабо, и я не увидел на коллегии своего «слушателя». Разве растениеводам и скотоводам нужна моя рыба? Из присутствующих я был единственным, кто работает в этом направлении.

Рыбалка для любого деревенского мальчишки — это нечто большее, чем занятное времяпровождение, и в детстве Димки Шпака она занимала не последнее место. Сын обычных родителей (мама, Татьяна Сергеевна, работала экономистом на местном арматурном заводе, отец, Владимир Иванович, — инженер-конструктор краснокутского электромеханического завода), Дмитрий привык в жизни всего добиваться сам. После службы на Северном Кавказе открыл своё дело по производству крепёжных изделий, женился. И всё было бы дальше по уже накатанной колее, да был у тестя, Владимира Анатольевича Герасимова, недалеко от села Лавровка маленький прудик Рудольский, площадью около одного гектара.

Дмитрий никогда не отказывал Владимиру Анатольевичу в помощи. Более того, втянулся в рыбное дело: стал читать специальную литературу, присматриваться к соседним прудам и вынашивать идею создания настоящего рыбоводного хозяйства. Тестя инициативу зятя поддержал, и совместными стараниями, родственным тандемом в 2005 году была взята в аренду группа прудов: Рудольский 2, Горещкий, Горещкий Верхний. Гидротехнические сооружения водоёмов находились в аварийном состоянии и требовали срочного ремонта, чем в первую очередь и стали заниматься рыбоводы. Дело пошло.

В 2012 году Дмитрий Владимирович официально оформил предприятие на своё имя. Весной каждого года хозяйством привозится из Волгоградской области (ФГУП «Медведицкий экспериментальный рыбозаводный завод») трёхдневная личинка карпа, толстолобика, белого амура, щуки, сома и сажается в маленькие подготовленные прудики, где подращивается до пяти граммов. Затем для получения сегалетки навеской от двадцати пяти до ста пятидесяти граммов. Здесь главную роль играет

Возрождение осётра

плотность посадки мальков, рыба рассаживается в более просторные пруды.

— На самом деле с рыбой надо обращаться как с домашними животными — холить и лелеять, — говорит Дмитрий Владимирович, — она любит уход и своевременное трёхразовое питание. Корма для мальков и зерносмеси для товарной рыбы готовятся самостоятельно сотрудниками хозяйства и вносятся в места, специально отведённые для «приёма пищи». Обычно это сочетание разного рода зернопродуктов и биодобавок: ячменя, пшеницы, нута, кукурузы, подсолнечника, чечевицы, проса, мясокостной муки, мела, кормовых дрожжей.

Осенью (конец октября — начало ноября) заметно подросшая «молодёжь» пересаживается зимовать в рыбоводные садки, на которых с первыми морозами устанавливаются аэраторы для насыщения воды кислородом, что спасает мальков от гибели. Весной Дмитрий Владимирович отправляет часть рыбопосадочного материала «нагуливать товарный вес» в пруды, а оставшихся продаёт в КФХ области (в этом году, например, было реализовано 130 тысяч сегалеток карпа, толстолобика и белого амура).

К следующей осени рыба достигает рыночных размеров (0,8 — 2,5 килограмма) и пересаживается из нагульных прудов в садки на понтонах с аэратором и в небольшой искусственный прудик. Для продажи готовой продукции предприниматель арендовал торговые места в краснокутском крытом рынке «Мир», «Колхозном рынке» в Энгельсе и на областных сельскохозяйственных ярмарках по цене от шестидесяти до ста пятидесяти рублей за килограмм.

Каждая партия обязательно проверяется ветеринарами. Хотя здесь, на взгляд рыбовода, хозяйствам, и так находящимся под строгим контролем ветеринарных служб, можно было бы сделать послабление и немного снизить надзор, а вот с перекупщиками продолжать спрашивать по всей строгости.

Торговля рыбой в розницу помогла развитию хозяйства.

— Раньше как было, — рассказывает Дмитрий, — я производил рыбу и не знал, куда её деть. Приезжали оптовики и скупали всё практически по себестоимости. А мне необходимо ремонтировать ГТС, платить людям зарплату... Решение арендовать торговые площади было правильным: мы смогли встать на ноги.

Сегодня водная акватория хозяйства Дмитрия Шпака занимает шестьдесят пять гектаров, ещё десять — «в стадии оформления». Основная часть водоёмов сосредоточена вокруг пруда Горещкий. Он является водонакопителем, занимает 34 гектара. Подпитка краснокутских прудов осуществляется за счёт весенних паводковых вод, и в случае засухи именно Горещкий спасет рыбоводство Шпака. А чтобы огромный пруд, полный рыбы, не простаивал летом «без дела», Дмитрий приглашает на его берег рыбаков, взимая с них символическую плату — 150 рублей с человека... Полученные деньги идут на зарплату охраннику, аэрацию воды, ремонтные работы.

Прибыль предприятия пока небольшая. По сути, рыбопроизводство Д.В. Шпака находится на уровне вложения

средств, причём немаленьких. А он уже мечтал о цехе по выращиванию рыб осётровых пород в установках замкнутого водоснабжения!

В 2014 году Дмитрий Владимирович принял участие в программе «Начинающий фермер» и получил грант в полтора миллиона рублей. Добавив к этой сумме средства хозяйства и кредитные ресурсы, «привёз» из Ростовской области долгожданную мечту. Выбрал модель ростовчан, потому что их технология разработана именно для российских условий. Например, предусмотрен экономичный расход энергии и воды. Плюс более дешёвое обслуживание заметно снизит себестоимость производимой рыбы. «Ростов — это не Германия, — добавляет Дмитрий ещё одно преимущество, — при необходимости легче добраться до производителя и решить возникшие вопросы». Кстати, это первый ростовский проект, появившийся в нашей области.

Сейчас в помещении площадью 300 м² установлено два бассейна, в одном из которых уже плавают сегалетки осётра навеской около двухсот граммов. Весной «осетрята» переедут в садки, где будут набирать товарную массу, а во втором бассейне будет запущена линия по инкубации икры. Приобретение обошлось хозяйству в три с половиной миллиона рублей. Для начинающего фермера это немало. Но Дмитрий Владимирович считает вложение важным и необходимым. Уже в 2015-м году он планирует произвести до трёх тонн товарного осётра, а в 2016-м — увеличить эту цифру в два раза. По прикидкам, жители области смогут приобрести осетрину первой свежести из Краснокутского района по 650 рублей за килограмм. Если, конечно, цена на корма — а их приходится покупать у импортных производителей по два евро за килограмм — снова не поднимется.

На ближайший год запланировано ещё одно нововведение, а именно — строительство в Красном Куте магазина «Живая рыба». Эта идея уже была поддержана местными органами самоуправления. Прошлогодние показатели производства рыбы в этом году фермер собирается увеличить ровно в полтора раза, и уже есть планы сотрудничества с переработчиками.

Возможность поговорить об огромной прибыли, которую хозяйство приносит владельцу, скорее всего, появится не скоро. Но Дмитрий — настоящий энтузиаст, его трудности не пугают.

— Да и вообще, — смеётся Дмитрий, — весь вопрос упирается в деньги: были бы средства — я бы ещё с десятком таких ферм поставил.

Он не останавливается на достигнутом. Все более масштабные цели сменяют одна другую. Дмитрий Владимирович не перестаёт работать над собой. Год назад он поступил на заочное отделение факультета «Водные биоресурсы и аквакультура» Саратовского аграрного университета. С 2013 года стал принимать участие во всероссийских рыбоводческих семинарах. Правда, считает, что никакие книги, никакая теория не заменят того опыта, который получаешь на практике.

— Пусть метод проб и ошибок и не самый лёгкий, но он действительно правильный.

Ольга КОСМАКОВА

СОБЫТИЕ НЕДЕЛИ

Прайс-лист неслыханной щедрости

Жизнь не так плоха, как кажется. Компания «Сингента» благодаря ООО «Торговый Дом «Янтарный» сделала нашим аграриям своеобразный подарок: снизила цены на семена одиннадцати самых популярных гибридов.

«В очень тяжелых переговорах был достигнут компромисс». Это не про ситуацию на Украине и не про санкции. Это мы про взаимоотношения ООО «Торговый Дом «Янтарный» и компании «Сингента», официальным дистрибьютором которой торговый дом является. Не единственным, заметьте. Одним из трёх! Но именно он нашел обоснованные причины для максимального снижения цен на семена подсолнечника (около 40 процентов!). Аргумент железный. Вот как его сформулировал бывший банковский работник, ныне руководитель направления авансирования сельхозпроизводителей ООО «ТД «Янтарный» Андрей Шиповский:

– Да, мы хотим зарабатывать, как любая коммерческая структура. Но наша главная задача все-таки – дать качественный посевной материал, чтобы у него была гарантированно высокая урожайность, отменная маслячность, чтобы сельхозтоваропроизводитель смог заработать и спокойно погасить кредит в банке. А мы могли бы обеспечить своё производство сырьем. Нам нужно сырьё – вот и всё отличие нас от других. Потенциал увеличения урожайности мы видим в качественных семенах и качественной химии – чем всегда славилась «Сингента» – а также в качественных агротехнологиях, в качественных минеральных удобрениях.

Начиная с этого года, действительное, в списке услуг, которые готов оказать ООО «Торговый Дом «Янтарный» нашим сельхозтоваропроизводителям, появилась поставка минеральных удобрений, в том числе и под урожай текущего года. В список партнёров-производителей средств защиты растений впервые вошла компания БАСФ.

...Выступая вчера в рамках знаменитых «Зимних конференций 2015 года», организованной компанией



«Сингента» в Саратове, все докладчики стремились донести до собравшихся руководителей хозяйств одну простую мысль. Гибриды «Сингенты» делают вашу экономику рентабельной, а сотрудничество с переработчиками из «Солнечных продуктов» придаёт вашему бизнесу предсказуемость и стабильность. Что очень важно в нынешних условиях.

Вячеслав Китайчик, генеральный директор ООО «Торговый Дом «Янтарный», рассказал нам о тех формах оплаты и на основании чего формируется цена на семена. Последняя складывается из двух частей: из дистрибьюторской скидки и послесезонной премии. Это новшество 2015 года: послесезонная премия будет выплачена аграриям после сдачи маслосемян на завод в виде прибавки к цене за каждую посевную единицу. Например, если хозяйство приобрело тысячу посевных единиц гибрида Савинка по цене 7057 за одну посевную единицу, то осенью оно после сдачи семян на Аткарский или Балаковский маслоэкстракционный заводы получит в качестве бонуса 523 тысячи рублей. Этот ход, вероятно, был придуман на тот случай, если вдруг клиент захочет продать выращенный урожай «на сторону»: он тут же теряет немалые деньги. По

словам Китайчика, наоборот, идея с премией возникла из-за настойчивого требования «Сингенты» не рушить окончательно рынок семян.

Три формы оплаты (стопроцентная предоплата; 40-процентная предоплата, остальное – не позднее 1 декабря 2015 года; и более привычная оплата «с урожая», не позднее 1 декабря 2015 года) максимально приспособлены под возможности хозяйств. Мы специально решили опу-

бликовать прайс-лист ООО «Торговый Дом «Янтарный», потому что отлично понимаем: один факт его появления станет большим событием на рынке семян. На него невольно будут равняться, если конечно смогут, другие продавцы.

– Мы готовы раздавать семена, практически ничего на них не зарабатывая. Нам важно, чтобы Саратовская область собирала с каждого гектара не 10, а 20-25 центнеров семян под-

солнечника. И тогда нам будет проще обеспечить свои перерабатывающие мощности сырьем.

Максим Зудин, директор маслосырьевого дивизиона ООО «Торговый Дом «Солнечные продукты», посвятил свой изобилующий цифрами доклад двум стратегиям. Первая – «дорогая», это работа с оригинальными семенами и средствами защиты растений. Вторая – «дешевая», это использование отечественных гибридов и дженериков. Понимая, что у многих аграриев от безденежья не выдержат нервы и они захотят «сработать по более дешевому варианту», Максим Юрьевич убедительно доказал, что этого ни в коем случае делать нельзя. И потому, что отечественных семян пристойного качества не так много, как кажется, и потому, что настоящая доходность всё равно демонстрируется подлинным продуктом. Будь то семена или СЗР.

Также на семинаре была озвучена сумма дополнительной премии за высокоолеиновый подсолнечник, которую готовы платить переработчики «Солпро»: 2, 5 тысячи рублей за тонну.

Светлана ЛУКА
Продолжение темы
в следующем номере

Наименование	Обработка	Форма оплаты					
		Оплата до 01.12.15.		Предоплата 40%		Предоплата 100%	
		Цена на 11.02.15.	Дополнительная послесезонная скидка	Цена на 11.02.15.	Дополнительная послесезонная скидка	Цена на 11.02.15.	Дополнительная послесезонная скидка
Санбро (Казио)	Стандарт	7 370	546	6 955	515	6 334	469
НК Армони	Стандарт	8 146	603	7 689	570	7 002	519
НК Врио	Круйзер	8 943	662	8 441	625	7 687	569
НК Конди	Круйзер	9 500	704	8 965	664	8 165	605
НК Конди	Стандарт	8 648	641	8 162	605	7 433	551
НК Неома	Круйзер	10 394	770	9 810	727	8 934	662
НК Роки	Стандарт	7 370	546	6 955	515	6 334	469
НК Ферти	Стандарт	8 916	660	8 416	623	7 665	568
НК Фортими	Круйзер	9 580	710	9 042	670	8 235	610
Савинка	Стандарт	7 057	523	6 660	493	6 066	449
Санай	Стандарт	8 221	609	7 760	575	7 066	523
Тутти	Стандарт	8 842	655	8 345	618	7 600	563

ЭКО СОБЫТИЯ

Мы и «Продэкспо-2015»

С 9 по 13 февраля в Москве проходит международная выставка продуктов питания, напитков и сырья для их производства «Продэкспо-2015». Организатором выставки является Экспоцентр при поддержке Минсельхоза России и под патронатом Торгово-промышленной палаты.

Лучшие образцы продуктов питания и напитков, новейшие технологии в этом году демонстрируют 1 997 экспонентов из 65 стран на общей площади более 100 тысяч кв. м. Компании 31 страны представлены на государственном уровне национальными экспозициями. Кроме того 1 272 российских участника демонстрируют достижения отечественной про-

довольственной отрасли. Открыл выставку заместитель Министра сельского хозяйства Российской Федерации Андрей Волков.

Как сообщает пресс-служба минсельхоза области, в работе выставки принимает участие заместитель председателя правительства области – министр сельского хозяйства Александр Соловьев, заместитель министра сельского хозяйства по переработке Светлана Уandrova, а, главное, 12 предприятий. В том числе ООО ГК «Белая долина», ООО «Вольский кондитер -2», ООО «Первый Волжский Вино-Водочный Комбинат», ОАО «Саратовская макаронная фабрика», ОАО «Саратовский молочный комбинат», ЗАО «Русский колос», ООО «Товарное хозяйство», ООО

«Плодовое-2009», агрохолдинг «Балаковский» и почему-то воронежское представительство ООО «Агро-Альянс» с семенами, средствами защиты растений и удобрениями.

Саратовская кондитерская фабрика «Конфэшн» принимает участие в 2 конкурсах – «Лучший продукт» и «Высокие потребительские свойства». «Белая долина» конкурирует в звании «Лучший продукт».

Кроме того представители саратовских предприятий принимают участие в деловой программе выставки, в крупных международных отраслевых форумах, конгрессах, «круглых столах», профессиональных конкурсах.

Маргарита ВАНИНА

ПРАЗДНИЧНОЕ

Поздравляем замечательный коллектив ООО «Росинтерком-С» и его прекрасного во всех отношениях генерального директора Анастасию Евгеньевну Власову с днем рождения предприятия!

14 февраля компании исполняется два года. За это короткое время вы доказали, что престиж фирмы и значение того, что она делает, отнюдь не определяется её размером и объемом фондов. Вы стали надежным партнером многих саратовских сельхозтоваропроизводителей, особенно Правобережья области, поставляя ГСМ отменного качества лучших российских перерабатывающих заводов. Полевая страда по напряженности часто сравнивается с местом битвы за урожай. И мы рады, что имеем такие надёжные тылы, как вы.

Желаем вашему бизнесу процветания, а вашему коллективу – успехов, счастья, семейного благополучия.

С праздником вас, единомышленники!

Коллективы сельхозпредприятий Калининского, Балтайского, Базарно-Карабулакского районов

12 февраля 2015 г.

АНАЛИТИКА

Григорий Монахос: Цены на овощи рухнут осенью, если не будет квот

Вчера в Министерстве сельского хозяйства прошло Всероссийское агрономическое совещание. О своем видении рынка овощей в интервью «Крестьянским ведомостям» рассказал директор Селекционной станции имени Н.Н.Тимофеева Тимирязевской сельхозакадемии Григорий Монахос.

Корр.: – Григорий Федорович, почему так растут цены на капусту, ведь еще не весна?

Монахос: – Когда мне говорят, что цены на овощи растут потому, что высокая импортная составляющая, – это бред. Семена они покупали еще в феврале, когда доллар стоил 30 рублей. Я чужие деньги считать не хочу, но и кощунствовать не надо. Проблема совершенно в другом. На Покров стояли морозы целую неделю, чего 30 лет не было. От Кирова и до Ростова ударило. Тридцать-сорок процентов востребованной капусты, которая должна была храниться до мая, вымерзло. Поэтому сейчас в дефиците капуста, а не из-за того, что семян нет или удобрения, или урожай был маленький – урожай был нормальный. Хотя летняя засуха способствовала тому, что затянулся период вегетации. И все, кто капусту не убрал до 14 октября, остались без нее. Кое-где она «отошла», но, в основном, у тех, кто сажал наши гибриды – к примеру, «Триумф». Как правило, это фермеры.

Что делали фермеры? У них ква-силынные цехи, рубили вручную топорами, завозили в укрытия, она «отходила», ее резали. Верхняя часть кочана хорошо отогревается, ее квасили. А «тумачную» часть – кочерыжку замороженную – выкидывали. Но это ручная работа. Поэтому, я так думаю, цена капусты к весне будет за 50 и больше рублей.

В Киргизии урожай не получили по другой причине: там конфликт фермеров с правительством из-за воды. Раньше они могли поливать раз в неделю, а теперь – 1 раз в 3 недели. Вода ушла в Казахстан по межправительственному соглашению. И сейчас там под сомнением выращивание капусты. Но мне сказали, что в марте они уже опять появятся за семенами. Голландию мы там вытеснили, потому что по их ценам семена не укупить...

Корр.: – А ваши цены какие?

Монахос: – Сейчас самые дорогие наши семена капусты – 30 тысяч рублей килограмм.

Корр.: – А импортные?

Монахос: – Самые дешевые голландские – 130 тысяч, а Syngenta уже «дошла» – 1 рубль=1 семя, это 200-250 тысяч рублей за 1 килограмм. Эти семена того не стоят, и гибриды – тоже. У каждого гибрида есть свое преимущество, свой недостаток. Ну вот «Валентина» показала – наш гибрид востребованный – уже 1 тонна семян «ушла», а еще до апреля фермеры будут покупать и покупать.

Корр.: – Почему, по Вашему мнению, крупные хозяйства берут импортные гибриды? Не верят своим?

Монахос: – Спрос есть на наши гибриды. Но нам очень тяжело тягаться

с голландцами по нескольким причинам, о которых не принято открыто говорить.

Корр.: – Ну, начистоту...

Монахос: – Если начистоту... Первое – у агронома на достойную жизнь осталось мало возможностей заработать. На голом окладе никто работать не хочет – это правда, от этого никуда не денешься. И все зарубежные фирмы «делают это». Вы же помните скандал с закупкой «Мерседесов» в администрации президента? Примерно так же в семенном рынке.

Сейчас агрономы холдинга зарабатывают на двух позициях: «откат» на семенах и «откат» на средствах защиты растений, на «химии» – все, другого нет. Фермеру откат не нужен, поэтому у нас получилось больше с фермерами. С холдингами не выходит, они нас «отрыгивают», воспринимают только Голландию... Первый из крупных, кто в нас поверил – это Груднин.

Корр.: – Директор совхоза имени Ленина?

Монахос: – Да, его зовут Павел Николаевич. На его полях даже фильм сняли: «Российская «Валентина» всю английскую технику поломала». Урожай был хороший – пластмассовые держатели, когда убрали капусту,



– они все поотваливались. У Груднина там вся техника английская, он насчет этого молодец. А в прошлом году вырастили около 5 тысяч тонн, из них половина – наша капуста. Цена прекрасная, сейчас отпускают уже по 24 рубля.

Корр.: – Каков ваш прогноз на этот сезон?

Монахос: – Мой прогноз такой, что многие нищоброды (я так называю тех аграриев, которые ходят в магазин и шалют от цен) сейчас кинутся выращивать капусту, потому что ее проще всего выращивать.

Вот площади под луком – это мы видим по объему реализации семян – не будут увеличены. Почему? Там тоже очень дорогие семена – раз. И два – очень дорогая «капелька» и сопровождающая химия. Капельный полив, «капелька» – она же одно-разовая? Поэтому там людям очень сложно. Если ты зерном занимался и завтра пришел заниматься луком, то надо купить сеялки точного высева, а

они стоят 50 тысяч евро. Плюс кадры. Затратно.

А что семена капусты? Любая наша обычная сеялка, взял полкилограмма семян капусты, полкилограмма пшена купил, чтобы разбавить, и посеял. Одну прорывку сделал, обработал гербицидами, например, бутизаном после посева, и только поливай...

Корр.: – Простите за неосведомленность, а пшено зачем?

Монахос: – А сеялка не может равномерно на гектаре полкилограмма посеять, надо разбавить семена. Можно удобрениями, но лучше всего пшеном. Мы и говорим таким фермерам: пшено и все, проблем нет, оно же не всходит? И вот тебе урожай... Как же, 50 рублей капуста будет стоить!!! Блажен, кто верует... Но осенью, я думаю, в сентябре месяце, будет перепроизводство, она будет стоить 4 рубля – отпускная цена. Так будет, если сейчас не принять меры и не ввести квотирование производства капусты хотя бы на региональных рынках. Иначе разорятся люди от жадности!

Корр.: – На чем строится ваша уверенность в осеннем «ценопаде»? Есть опыт?

Монахос: – А как же! Вот недавняя история вопроса – 2009 год, когда мы

не июля началась засуха, а в августе она сказалась. И что получилось? Сокращение площадей до минимума и засуха. И цена была, как вы помните, бешеная. И все повалили за семенами – все, кто может и не может. И у нас пошел резкий бум. До этого у нас была выручка – 16 миллионов, а этот год сразу 25. Ну и мы поверили, что так и дальше будет.

А потом, вы знаете, 2011 год – больше всего наших фермеров убило перепроизводство. Помните желтые, оранжевые поля моркови? Ни одного борма на этих полях не было, почему? Потому что, чтобы на электричке доехать до этого поля, надо было заплатить 100 рублей, а морковь стоила 5 рублей килограмм. Вы извините, вы в вещмешке своем, в рюкзаке 20 килограммов с поля в сапогах не увезете, и невыгодно это было.

Были сотни, тысячи гектаров лука оставлены на полях, их не убрали. Но некоторые идиоты взяли в аренду хранилище, убрали этот лук и положили. А когда весной он стоил дешево, чем осенью, – есть фермеры, которые задолжали тогда по кредитам на 200-300 миллионов рублей. А у них ничего нет, что с них возьмешь? И никому до этого не было дела. В тот год остались сотни гектаров бахчевых культур. Кроме сторожей, бахчу никто не пробовал. Также случилось и с капустой – запаховали тысячи гектаров по России. И вот это перепроизводство убило фермеров-овощеводов как класс. Они не могли рассчитаться по кредитам.

В 2012 году площади резко сократились. Ну, вы видели, какая была благоприятная погода для капусты? Урожай опять бешеный, и опять цены не было. Вот в 2013 году и урожая много не было, но уже и площади были сокращены, а тут пошел импорт.

Еще в 2000 году мы были в Чехии. Они раньше в ВТО вошли и раньше почувствовали гипермаркеты, когда мы еще не знали, что это такое. Чехи нам сказали: «Ребята, запомните наши слова, – У вас настроят гипермаркетов. Ритейлерам вы будете не нужны. Они будут с мира возить самое дешевое, им самое главное, чтобы постоянно было, или с крупными производителями работать. Власти вокруг ликвидируют все сельскохозяйственные рынки», – это их слова, как в воду глядели. Так и произошло.

«И ваше товарное овощеводство на сотнях гектаров от этих гипермаркетов вымрет как ненужное», – так и получилось. Остался кто? Крупные агрохолдинги: «Куликово», другие – у которых производство 60-70 тысяч тонн. А мелкие фермеры все оказались совершенно неконкурент-

оспособны. Раньше они могли на сельхозрынках возить, а теперь и там они не нужны: этих рынков нет. Сейчас ярмарки выходного дня, и я смотрю – там 60 процентов импортной продукции, честно говоря. Так вот, я считаю, что перепроизводство – это всегда для фермера страшнее, чем дефицит.

Сейчас все звонят, никто кредитов не может взять. Хотя по телевизору с утра до вечера говорят, что кредиты им дают. И я опять чего опасаться? Что они сейчас у нас нахватывают этих семян и осенью устроят перепроизводство. Сейчас будет дорогая капуста и все эти поздние овощи, дальше – ранние, средние будут дешевле, а поздние – опять 4 рубля, как и в 2010 году, несмотря ни на доллар, ни на что. Вырастет, ребята, проблем нет. Но капуста денется? Вот с этим мы столкнемся.

Квотирование, повторюсь, нужно уже сейчас, иначе – беда. Людям нужно предупредить – рынку нужно столько-то тонн капусты, остальное – ваш личный риск и за него государство не отвечает. Потом не митингуйте.

Корр.: – А кто это должен посчитать и сказать?

Монахос: – Вопрос не по моей зарплате...

Корр.: – Вы уверены, что семян собственного производства достойного качества в России хватит?

Монахос: – Наша селекционная станция вывела гибриды и наладила их промышленное семеноводство. И вот сейчас гибрид №1 «Валентина» у нас в средней полосе, а на юге – «Доминанта». У нас в прошлом году в Киргизию ушло около 300 килограммов «Доминанты». Приезжают оттуда, по 20 килограммов покупают и увозят. Я сначала не знал, а потом оказалось, что в Киргизию. Представляете, 300 килограммов?

То есть 80 процентов поздней капусты в Киргизии – это наша «Доминанта». Они начинали с «Колобка», потом с него перешли на «Валентину», с «Валентины» – на «Престиж», а теперь все – на «Доминанту». Она более жаростойкая, устойчивая к трипсу.

Семян у нас достаточно. На всю страну в товарном производстве требуется 10 тонн семян капусты. Промини-пакеты говорить не буду. Вот из этих 10 тонн где-то 2-2,5 тонны – наши гибриды, а остальные 7,5 – импорт (всего пять фирм). Вот и весь рынок.

Корр.: – А сколько семян капусты нужно на гектар?

Монахос: – 200 граммов. Считайте деньги, они еще пригодятся...

Игорь АБАКУМОВ
Источник:
«Крестьянские ведомости»



ОРГАНИЗУЕТ ПОСТАВКИ:

- семян масличных культур селекции ВНИИМК, г. Краснодар
- средств защиты растений для зерновых и масличных культур
- водорастворимых удобрений с микроэлементами для листовой подкормки
- стимуляторов и корректоров развития растений
- агронавигаторов ГЛОНАСС-GPS

Оказываем услуги фитосанитарного мониторинга и обработки посевов

Тел.: 8-927-223-64-10, szr-market@bk.ru

не июля началась засуха, а в августе она сказалась. И что получилось? Сокращение площадей до минимума и засуха. И цена была, как вы помните, бешеная. И все повалили за семенами – все, кто может и не может. И у нас пошел резкий бум. До этого у нас была выручка – 16 миллионов, а этот год сразу 25. Ну и мы поверили, что так и дальше будет.

А потом, вы знаете, 2011 год – больше всего наших фермеров убило перепроизводство. Помните желтые, оранжевые поля моркови? Ни одного борма на этих полях не было, почему? Потому что, чтобы на электричке доехать до этого поля, надо было заплатить 100 рублей, а морковь стоила 5 рублей килограмм. Вы извините, вы в вещмешке своем, в рюкзаке 20 килограммов с поля в сапогах не увезете, и невыгодно это было.

Были сотни, тысячи гектаров лука оставлены на полях, их не убрали. Но некоторые идиоты взяли в аренду хранилище, убрали этот лук и положили. А когда весной он стоил дешево, чем осенью, – есть фермеры, которые задолжали тогда по кредитам на 200-300 миллионов рублей. А у них ничего нет, что с них возьмешь? И никому до этого не было дела. В тот год остались сотни гектаров бахчевых культур. Кроме сторожей, бахчу никто не пробовал. Также случилось и с капустой – запаховали тысячи гектаров по России. И вот это перепроизводство убило фермеров-овощеводов как класс. Они не могли рассчитаться по кредитам.

В 2012 году площади резко сократились. Ну, вы видели, какая была благоприятная погода для капусты? Урожай опять бешеный, и опять цены не было. Вот в 2013 году и урожая много не было, но уже и площади были сокращены, а тут пошел импорт.

Еще в 2000 году мы были в Чехии. Они раньше в ВТО вошли и раньше почувствовали гипермаркеты, когда мы еще не знали, что это такое. Чехи нам сказали: «Ребята, запомните наши слова, – У вас настроят гипермаркетов. Ритейлерам вы будете не нужны. Они будут с мира возить самое дешевое, им самое главное, чтобы постоянно было, или с крупными производителями работать. Власти вокруг ликвидируют все сельскохозяйственные рынки», – это их слова, как в воду глядели. Так и произошло.

«И ваше товарное овощеводство на сотнях гектаров от этих гипермаркетов вымрет как ненужное», – так и получилось. Остался кто? Крупные агрохолдинги: «Куликово», другие – у которых производство 60-70 тысяч тонн. А мелкие фермеры все оказались совершенно неконкурент-

оспособны. Раньше они могли на сельхозрынках возить, а теперь и там они не нужны: этих рынков нет. Сейчас ярмарки выходного дня, и я смотрю – там 60 процентов импортной продукции, честно говоря. Так вот, я считаю, что перепроизводство – это всегда для фермера страшнее, чем дефицит.

Сейчас все звонят, никто кредитов не может взять. Хотя по телевизору с утра до вечера говорят, что кредиты им дают. И я опять чего опасаться? Что они сейчас у нас нахватывают этих семян и осенью устроят перепроизводство. Сейчас будет дорогая капуста и все эти поздние овощи, дальше – ранние, средние будут дешевле, а поздние – опять 4 рубля, как и в 2010 году, несмотря ни на доллар, ни на что. Вырастет, ребята, проблем нет. Но капуста денется? Вот с этим мы столкнемся.

Квотирование, повторюсь, нужно уже сейчас, иначе – беда. Людям нужно предупредить – рынку нужно столько-то тонн капусты, остальное – ваш личный риск и за него государство не отвечает. Потом не митингуйте.

Корр.: – А кто это должен посчитать и сказать?

Монахос: – Вопрос не по моей зарплате...

Корр.: – Вы уверены, что семян собственного производства достойного качества в России хватит?

Монахос: – Наша селекционная станция вывела гибриды и наладила их промышленное семеноводство. И вот сейчас гибрид №1 «Валентина» у нас в средней полосе, а на юге – «Доминанта». У нас в прошлом году в Киргизию ушло около 300 килограммов «Доминанты». Приезжают оттуда, по 20 килограммов покупают и увозят. Я сначала не знал, а потом оказалось, что в Киргизию. Представляете, 300 килограммов?

То есть 80 процентов поздней капусты в Киргизии – это наша «Доминанта». Они начинали с «Колобка», потом с него перешли на «Валентину», с «Валентины» – на «Престиж», а теперь все – на «Доминанту». Она более жаростойкая, устойчивая к трипсу.

Семян у нас достаточно. На всю страну в товарном производстве требуется 10 тонн семян капусты. Промини-пакеты говорить не буду. Вот из этих 10 тонн где-то 2-2,5 тонны – наши гибриды, а остальные 7,5 – импорт (всего пять фирм). Вот и весь рынок.

Корр.: – А сколько семян капусты нужно на гектар?

Монахос: – 200 граммов. Считайте деньги, они еще пригодятся...

Игорь АБАКУМОВ
Источник:
«Крестьянские ведомости»

СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ СЕМЯН КУКУРУЗЫ



Для рынка кукурузы прошлый год стал рекордным сразу по нескольким показателям: выросли посевные площади, валовый сбор и поставки на мировой рынок. Не последнюю роль в росте продуктивности культуры сыграл и выбор гибридов.

Специалисты единогласно отмечают засилье в России иностранных семян, что делает невозможным выход на импортозамещение в ближайшие несколько лет. О ситуации на рынке семян кукурузы, селекционной работе и о том, как грамотно выбрать семена, рассуждают участники рынка.

Рост посевных площадей кукурузы и увеличение валовых сборов было отмечено еще в январе-сентябре 2014 года, рассказывает специалист по продукту компании «Limagrain» Евгений Больдисов. Ключевыми факторами роста являлись активное развитие животноводства в стране, (кукуруза используется в качестве кормов), а также растущий спрос на кукурузу на мировом рынке. «За последние пять лет объем мировой торговли этой культурой вырос на 21,6% или на 21,4 млн тонн.

Например, в 2013 году он достиг 124,3 млн т (мировой экспорт), — констатирует специалист. — Дело в том, что для сельхозпроизводителей с высоким уровнем агротехнологий и у которых природно-климатические условия позволяют получать высокие урожаи, кукуруза стала высокомаржинальной культурой».

По выше обозначенным причинам в прошлом году наблюдалось расширение поставок российской кукурузы на мировой рынок: по итогам первых девяти месяцев 2014 года объем экспорта кукурузы был сопоставим с рекордными для нашей страны итоговыми данными за 2013 год — на уровне 2,6 млн т.

Другая тенденция 2014 года — увеличение импорта семян кукурузы для посева. «Традиционно основными поставщиками семян для России являются Венгрия, Румыния, Франция и Украина», перечисляет Больдисов.

По данным за январь-август прошлого года, объем импорта семян кукурузы в этот период времени превысил показатели за весь 2013 год. Так, по отношению к январю-августу 2013 года объем поставок вырос на

34,5%, а по отношению к аналогичному периоду 2012 года — на 64,4%, констатирует специалист.

Соотношение сил

Если говорить о соотношении российских и зарубежных семян на рынке, то встречаются различные данные. Например, технический эксперт компании «Сингента» Сергей Цапенко замечает, что до 2013 года соотношение семян кукурузы на зерно было примерно следующим: 60% — российские семена и 40% — иностранные.

По его же данным, в 2014 году

Без регистрации

Сейчас компании регистрируют семена, как правило, только в Центральной части России и на Юге, а те семена, что предназначены для Севера и Востока реже подаются на регистрацию, рассказывает Сергей Цапенко, технический эксперт компании «Сингента». По мнению специалиста, это связано в первую очередь с финансовыми вопросами, ведь постановка на регистрацию стоит денег, а поскольку основными регионами возделывания кукурузы являются Юг и Центр России, то все силы производители семян бросают именно на эти регионы. Однако если в будущем возникнет необходимость массового страхования посевов кукурузы, тогда нужно будет подавать все гибриды на расширение регистрации по другим областям, делать районирование каждого гибрида по областям, как это было раньше. А это дополнительные вложения для производителей семян.

ситуация перевернулась — 50–54% рынка заняли импортные семена. А вот у Евгения Больдисова из Limagrain несколько иные сведения: в прошлом году объем отечественных семян кукурузы на зерно составил не более 30%, остальные 70% были произведены за границей. При этом доля иностранного посевного материала из года в год стабильно растет, добавляет он.

Среди западных компаний лидером по продажам в России является компания «Пионер», которая занимает примерно 20% рынка. Вслед за ней идет «Сингента» с 13–14%. Стремительно завоевывает российский рынок и компания «Монсанто», которая, кстати, за последние 3–4 года стала на Украине номером один. Стоит также отметить компании Limagrain, «КВС», «Евралис», «Маисадур», «РАЖТ» и «Вудсток».

Специалисты сходятся во мнении, что пока изобилие российских семян наблюдается только для выращивания кукурузы на силос. Здесь соотношение таково: 70% отечественных семян к 30% импортных, приводит

Чужие семена

данные Больдисов. При этом преобладают семена краснодарской и ростовской селекции, добавляет Цапенко.

Присутствие в нашей стране большого количества гибридов зарубежной селекции объясняется в первую очередь крупными инвестиционными вложениями западных компаний в исследовательскую работу, которая позволяет добиваться высокой урожайности, поясняет Больдисов. Именно благодаря этому, а также приспособляемости к стрессовым условиям и толерантности к заболеваниям импортные семена получают все большее распространение среди российских сельхозпроизводителей.

Все ли подойдет?

Вопрос о том, пригодны ли продукты иностранной селекции для выращивания в условиях российского климата, вполне закономерен. Цапенко из «Сингента» отвечает на него однозначно положительно, добавляя, что западные гибриды не просто подходят для российских полей, но порой показывают лучшую урожайность, чем гибриды отечественной селекции.

Если говорить о центральной части России, то для нее лучше всего подойдут раннеспелая и средне-ранняя группа с ФАО до 300. На Юге России хорошо себя проявляют гибриды с ФАО до 470 (первые 5 групп). В северной же части России показатель ФАО не должен превышать 230–280, а на Востоке — 260.

Вообще, следует понимать, что перед тем как вывести на рынок какой-либо гибрид кукурузы, компании, как правило, проводят очень большую опытно-исследовательскую работу, отмечает Больдисов из Limagrain. Например, в его компании подобная работа традиционно начинается с того, что отдел селекции выводит родительские линии, а затем путем скрещивания получает огромное количество претендентов на роль гибрида.

Кандидаты испытываются в местных условиях и только лучшие переходят на следующий этап оценки — тестирование в различных регионах тех стран, где планируется их выращивание.

Кроме того, Limagrain ежегодно организует широкую сеть микроделачных опытов, где анализируются агрономические показатели гибридов. На этом этапе дорогу в жизнь получают только те продукты, которые способны будут ответить требованиям аграриев и реализовать свой потенциал в условиях российского климата.

По мнению участников рынка, отказаться от импортных семян наша страна не сможет. Почему-то до сих пор массовых отказов не наблюдалось, и даже при высокой стоимости уйдут от западных гибридов максимум 30%, ведь обойтись без зарубежных семян (если, например, введут запрет на их продажу) будет крайне сложно — российские производители семян не смогут покрыть потребности рынка. Так что ждать достижения хороших показателей по импортозамеще-

нию России, по-видимому, придется долго.

Качественное отставание

Основная причина непопулярности российских семян, по мнению Цапенко, кроется в качественном отставании российских гибридов. По его данным, отечественные гибриды дают в среднем урожайность на 12–16% меньше, в зависимости от региона возделывания. Кроме того, выращенная из российских семян кукуруза, как правило, имеет более высокую влажность при одинаковых условиях выращивания.

А в Центральном, Восточном и Северном округах этот показатель играет очень большую роль, поскольку затраты на сушку пропорциональны затратам на выращивание кукурузы, напоминает специалист.

Впрочем, есть регионы, где аграрии не хотят покупать импортные гибриды, продолжает Цапенко. Так, в Ростовской и Волгоградской областях доля рынка иностранных семян составляет всего 10–12%, тогда как в Центральной России они занимают 30% рынка, а в Белгородской области им отдает предпочтение большая часть сельхозпроизводителей.

Дело в том, что в регионах со стрессовыми условиями выращивания рискованно вкладывать средства в дорогие импортные семена, убежден специалист.

К тому же далеко не последним фактором при выборе семян является цена: если покупать семена на развес, то импортные (по старому прайсу) обойдутся в 5–6 тыс. руб./га, в то время как отечественные будут стоить от 700 руб. (преимущественно силосные гибриды) до 1,4 тыс. руб. «Когда вышел новый прайс, мы стали звонить крупным агрохолдингам, спрашивать, готовы ли они покупать наши семена по выросшей цене, — рассказывает Цапенко. —

Большая часть аграриев ответила, что поскольку цена на кукурузу выросла с 4,50 руб. до 9 руб., деньги у

них есть, и они готовы покупать качественные семена, которые дадут гарантированный урожай».

Если же говорить о силосной кукурузе, то стоит отметить еще один минус гибридов российской селекции: у них всегда больше масса. А ведь основной показатель качества силоса — соотношение зерновой и зеленой массы — должно быть 50 на 50, напоминает Цапенко. У отечественных же гибридов это соотношение 70 на 30 или, в лучшем случае, 60 на 40, соответственно, масса огромная, а початков зерна мало.

Грамотный выбор

Нинель Коновалова, генеральный директор центра научно-технической поддержки предприятий АПК «Консультант Агро», при выборе гибридов советует в первую очередь обратить внимание на информацию о необходимой сумме эффективных температур для каждого из них при возделывании, а также на период достижения фазы опыления и физиологической спелости (периода накопления сухого вещества). «Каждый гибрид в одной и той же группе спелости имеет свою сумму температур, — объясняет эксперт. — Например, они могут раньше зацвести и дольше отдавать влагу, что дает возможность управлять рисками плохого опыления, а также урожаем».

Норма высева семян на гектар зависит от плотности растений в ряду или густоты посева, продолжает Коновалова. Эти качества для многих гибридов являются индивидуальными из-за строения самого растения (корневые системы, листовая пластинка, длины междоузлий, более острого угла расположения листьев по отношению к стеблю и так далее).

Многие компании, продающие семена гибридов кукурузы, предлагают не только уже подготовленные и упакованные по норме в посевных единицах семена кукурузы, но и различные способы самостоятельного подбора нормы высева семян, отмечает она.

ПРОДОЛЖЕНИЕ СТР. 12

ВСЕ ДЕЛО В ТЕМПЕРАТУРЕ

Беспрепятственная работа селекционеров и создание раннеспелых гибридов позволили расширить границы возделывания кукурузы и продвинуть эту культуру далеко на север. Нинель Коновалова, генеральный директор центра научно-технической поддержки предприятий АПК «Консультант Агро», напоминает, что необходимая температура для роста и развития кукурузы составляет от +12°C до +15°C, а дневная температура от +22°C до +25°C и ночная +18°C являются оптимальными. Пороговой для кукурузы является температура +10°C, то есть если столбик термометра опустится ниже +10°C, кукуруза практически прекращает развитие. Вообще, высеянный гибрид кукурузы для своего роста и развития должен аккумулировать определенную сумму эффективных температур. Большинство ученых считают, что для достижения физиологической спелости гибридов разных групп спелости требуется своя сумма эффективных температур.

Группа спелости ФАО	Σ сумма эффективных температур, °C
100	915–970
200	1030–1090
300	1140–1200
400	1240–1300
500	1360–1420

Нинель Коновалова приводит формулу расчета накопления суммы эффективных температур:

$$\sum = \frac{t^{\circ C}_{\min} + t^{\circ C}_{\max}}{2} - 10$$

Для расчетов по данной формуле необходимо ежедневно складывать максимальную и минимальную температуры, полученные за сутки, разделить полученную сумму на 2, отнять 10. Полученный результат будет суммой эффективных температур, которую растение кукурузы набрало за день. Причем температура ниже +10°C учитывается как 10, а выше +30°C как 30, так как эти температуры останавливают кукурузу в росте и развитии.

12 февраля 2015 г.

СИТУАЦИЯ НА РЫНКЕ СЕМЯН КУКУРУЗЫ

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО ВНИИМК ПО САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Чужие семена

ОКОНЧАНИЕ. НАЧАЛО СТР. 11

Также при выборе гибрида и нормы высева стоит обратить внимание на группу спелости, к которой он относится («число ФАО»), на предназначение гибрида к использованию (на силос или на зерно), особенности начального развития, засухоустойчивость, способность к водоотдаче, ориентировочную густоту посева и на индивидуальную адаптацию к высокой плотности посева, перечисляет эксперт.

Кроме того, при выборе семян кукурузы аграриям следует обращать внимание не только на обязательные показатели качества (калибровку, протравку, целостность семян, их фитосанитарное состояние), но и на то, что они хотят получить от конкретного гибрида, добавляет Евгений Большисов из Limagrain.

Вторым важным аспектом, про который не стоит забывать, является тип гибрида — интенсивный, имеющий высокий потенциал урожайности при обеспечении соответствующих условий выращивания (внесение удобрений, хорошая подготовка почвы и т. д.), или экстенсивный — пластичный гибрид, обеспечивающий стабильный урожай определенного уровня в самых различных условиях выращивания.

В зависимости от обеспеченности хозяйства средствами, способствующими улучшению агрофона, аграриям следует выбирать тот продукт, который подходит именно для их конкретной ситуации.

Учитываем специфику

Безусловно, для каждого региона или конкретного хозяйства должны быть свои адресные рекомендации по подбору гибридов, не сомневается Цапенко из «Сингенты». Например, аграрии в Волгограде знают, что они даже при самом лучшем раскладе не получат урожай больше 30–45 ц/га, поэтому они отдадут

предпочтение самым дешевым СЗР, уровень затрат у них самый низкий, поскольку и урожайность низкая.

А вот крупные холдинги, как правило, не только запрашивают результаты испытаний у компаний, но и проводят самостоятельные испытания: сеют различные гибриды и выбирают наиболее подходящие для себя.

Хотя случается такое, что гибрид, хорошо проявивший себя на испытаниях, на полях не дает ожидаемого результата, предупреждает специалист. Это может быть связано с неправильным выбором технологии возделывания (например, гибрид высокоинтенсивный, а его выращивают по технологии no-till или mini-till). Поэтому важно подобрать гибрид, подходящий под технологию хозяйства и под нормы внесения минеральных удобрений.

К выбору семян кукурузы в компании «Гелиос» (Липецкая обл.; 4,5 тыс. га, под кукурузой — 500–600 га) подходят серьезно. «Мы отдаем предпочтение среднеранним гибридам с ФАО 250–270, — рассказывает генеральный директор компании Геннадий Крутских. — Дело в том, что ранние сорта в нашем хозяйстве возделывать не получается — сроки уборки ранних гибридов совпадают со сроками уборки подсолнечника, а парк техники у нас ограничен». Агрокомпания уже давно работает с «Сингентой» и «Пионером».

При благоприятных погодных условиях урожайность на полях совпадает с заявленной производителем семян, доволен гендиректор. «Скажем, в 2013 году мы собирали 100–120 ц/га, что для нашего региона весьма неплохо, — приводит он пример. — А в 2014-м ни о каком совпадении не могло быть и речи, ведь в регионе была засуха, поэтому недополучение урожая составило 50%. Хотя в Белгороде в тот же год были хорошие показатели».

Цена семян агрария всегда устраивала. «Но поскольку в этом году пока закупку семян не производили, о новой цене ничего сказать не могу», — говорит Крутских. Российские гибриды кукурузы на зерно генеральный директор «Гелиоса» пока нигде не встречал. «Слышал лишь про отечественные семена сахарной свеклы, а вот про кукурузу — нет, — жалеет аграрий. — Наверняка российские производители семян кукурузы на зерно есть, но они никак не рассказывают о своей продукции, не проводят семинары, как это делают зарубежные компании».

Кстати, «Сингента» на полях «Гелиоса» устраивала делянки, на которых высевалось 30 сортов, чтобы аграрии смогли на практике оценить, какие результаты получат.

А вот на силос в «Гелиосе» сеют российские семена. «Воронежские сорта силосной кукурузы всегда были на рынке, — говорит Крутских. — Высокие, мощные, они отлично подходят для силосной массы».

Отечественные семена на силос обходятся его агрокомпания в 1,7–2,5 тыс. руб./га, в то время как импортные семена на зерно стоят в среднем 4–5 тыс. руб./га. «Если бы российские семеноводческие компании столь же наглядно представляли свою продукцию, мы бы серьезно задумались о переходе на российские семена, — уверяет гендиректор хозяйства. — А пока идти на риск не хочется».

Когда-то нам присылал рекламные проспекты воронежский производитель семян, но это были голословные утверждения, а в сельском хозяйстве нужны реальные доказательства».

Источник: «Агротехника и технологии»

Селекционная работа

Чтобы удерживать высокие позиции на рынке, ассортимент компании должен быть максимально адаптирован для удовлетворения запросов сельхозпроизводителей.

Целевое производство кукурузы можно разделить на несколько направлений: для производства крупы и мучных изделий; товарного зерна для животноводства; силоса; для спиртового производства; производства биогаза и биоэтанола, перечисляет специалист по продукту компании Limagrain Евгений Большисов. На российском рынке самыми актуальными направлениями являются производство зерна, силоса и крупы.

Поэтому в селекционной работе Limagrain выделяет следующие приоритетные направления: увеличение и стабилизация урожайности, улучшение качества зерна, устойчивость к насекомым-вредителям, создание раннеспелых гибридов, скорость отдачи влаги, увеличение массы зерна.

Помимо этого, селекционеры компании работают над улучшением энергии роста и развития кукурузы, а также устойчивости корневой системы к паразитам — возбудителям опасных инфекций.

Специалист отмечает, что селекция на устойчивость к заболеваниям (пузырчатой головне, фузариозу) — это специальное направление работы его компании: каждый выведенный гибрид проходит многочисленные тестирования на искусственно зараженных агрофонах.

В связи с усиливающимся значением животноводства (в частности КРС) в России вопрос высококачественного силоса ставится очень остро. Поэтому «Лимагрэн» занимается также выведением гибридов кукурузы с повышенным уровнем перевариваемости клетчатки, что позволяет поддерживать здоровье и увеличивать производительность коров молочного и мясного направлений. Продукты этой линейки проходят не только традиционное тестирование агрономических показателей, но и испытываются в европейских институтах животноводства.

В селекционной работе «Сингенты» также уделяется внимание вопросам многопочатковости и кустистости, делится технический эксперт компании Сергей Цапенко.

Многие компании занимаются селекцией, направленной на получение одного початка от одного растения, а два-три початка образуются в результате применения определенных гибридов к определенной технологии возделывания, поясняет специалист, не нужно забывать, что кукуруза относится к злаковой группе. В «Сингенте» также нацелены на повышение урожайности, снижение влажности (т.е. стремятся получить высокий уровень урожайности при низкой влажности) и на создание гибридов с компактной метелкой, которая бы помогла повысить процент опыления до 100. Кроме того, селекционеры компании обращают особое внимание на протандрию — разницу между выметыванием метелки и нитей на початке в днях. Так, если эта разница составляет 15 дней, то такие гибриды исключаются сразу и не проходят на следующую стадию.

Идеальной же разница должна быть не более 3–4 дней, так как чем меньше интервал, тем лучше опыление. Безусловно, уделяется внимание и выработыванию большей устойчивости к заболеваниям. Цапенко отмечает, что 100%-но устойчивого к какому-либо заболеванию гибрида в России быть не может в принципе. Поэтому ученые работают над повышением толерантности растений к заболеваниям.

Уникальные сорта подсолнечника, рекомендуемые для возделывания в Саратовской области в 2015 году

«ОРЛАН» — ОЧЕНЬ РАННЕСПЕЛЫЙ

Новейший сорт подсолнечника «Орлан» создан методом индивидуального отбора из гибридного материала, полученного при скрещивании сортов «Березанский» и «Кавказец». Обладает отличными регенеративными свойствами, толерантен к засухе и стрессовым ситуациям. Оригинатор — ООО «Богучарская СССФ Всероссийского НИИ масличных культур».

Вегетационный период: всходы — биологическая спелость 85–88 дней, всходы — уборочная 100–105 дней. Сорт среднерослый, высотой 160–170 см, стебель средней толщины с равномерной опушенностью, хорошей облиственностью, выровненный по высоте и прохождению фенологических фаз, устойчив к полеганию, имеет хорошо развитую корневую систему. Корзинка правильной формы — стечная, ниже средней толщины, размером 18–23 см, хорошо подсыхает на корню, семечки выровненные черные, со слабовыраженными серыми полосками по краям, панцирные, масличность семян — 52–54%, масса 1000 семян — 70–80 г, содержание белка в ядре — 16–18%, лужжистость — 20–22%. Сорт имеет очень хорошую опыляемость и завязываемость семян. Прекрасный медонос. Устойчив к стрессовым ситуациям, с сокращенным периодом дозревания семян после цветения, с улучшенными дизайном — эстетическими признаками. Сорт комплексно устойчив к расам заразихи, ложной мучнистой росы, ржавчине, вертициллезу, фузариозу, подсолнечной моли, в полевых условиях толерантен к фомопсису и гнили. Оптимальна густота растений к уборке 40–50 тыс./га, в зависимости от запасов продуктивной влаги в почве.

Рекомендован для повсеместного внедрения в производство, не требует десикации.

РЕЗУЛЬТАТЫ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ИСПЫТАНИЙ

Урожайность в конкурсном сортоиспытании за 2010–2014 гг. составила 30,9 ц/га, потенциальная 35,0–40,0 ц/га, максимально полученная в производстве — 38,0 ц/га. С 2008 года в области проводились испытания сорта во всех почвенно-климатических зонах. Сорт показал стабильную урожайность по годам, высокую толерантность к недостатку влаги в период вегетации. Сорт выровнен по высоте растений и прохождению фенологических фаз, особенно дружное цветение и равномерное, дружное созревание, очень хорошая выполненность корзинки и выравненность семян. Средняя производственная урожайность по области составила: 2008–2009 гг.: 17,5 ц/га, 2010–2012 гг.: 18,9 ц/га. В годы испытания он значительно превосходил по продуктивности и качественным показателям сорта: «Березанский», «Веделевский», «Воронежский 638», «Саратовский 85», «Степной 81» и другие виды этой группы вегетации. В неблагоприятных, особенно по запасам влаги в почве, годы, при аномальной атмосферной температуре продуктивность сорта составила: СХПК «Екатериновский» Екатериновского района — 19,8 ц/га, КФХ Д.В. Шиш-

канова Аркадакского района — 18,6 ц/га, СПК «Барановка» Аткарского района — 17,6 ц/га, ООО «Степное» района — 17,4 ц/га, ООО «Урусово» Калининского района — 17,0 ц/га, КФХ Ф.А.Тамочкина Самойловского района — 17,0 ц/га, ООО «Плодородие» Энгельского района — 15,0 ц/га. В 2012 году в ООО «Степное» Калининского района при отсутствии осадков в период вегетации на участке размещения сорта урожайность «Орлана» составила 16,7 ц/га при высоте растений 145 см, масличности — 52,3%, массе 1000 семян — 66,5 г. 2013 г.: КХ Г.А. Тамочкина — 30,0 ц/га; КФХ В.В. Нестерова Самойловского района — 18,0 ц/га; ООО «Степное» Калининского района — 29,2 ц/га; КФХ А.Н. Ткаченко Новобурасского района — 25,0 ц/га; КФХ В.В. Полосухина Саратовского района — 20,0 ц/га; КФХ С.А. Охулиной Хвалынского района — 12,1 ц/га; И.П. С.А. Муканалиев Ершовского района — 12,0 ц/га; СХПК «Придорожный» Краснокутского района — 10,0 ц/га. 2014 г.: ООО «Степное» Калининского района — 24,3 ц/га; КХ Г.А. Тамочкина Самойловского района — 21,0 ц/га; КФХ С.А. Охулиной Хвалынского района — 20,0 ц/га; ИП В.А. Потапова Екатериновского района — 18,0 ц/га; КФХ А.Н. Ткаченко Новобурасского района — 17,5 ц/га; СХПК «Придорожный» Краснокутского района — 8,0 ц/га.

Особенностью сорта «Орлан» является высочайшая экологическая пластичность и быстрая адаптация к различным почвенно-климатическим условиям, стабильная по годам урожайность, толерантность к засухе и к болезням. По продуктивности и сбору масла с гектара превышает другие виды сортов и гибридов этой группы вегетации более чем на 15%.

Уважаемые коллеги!

Условия приобретения: семена подсолнечника реализуются только сельхозпроизводителям (без посредников) по заявке, после заключения договора купли-продажи по факсу или электронной почте, оплате — перечислением. Семена откалиброваны и упакованы в мешкотару, отпуск-получение — в сроки, строго оговоренные сторонами договором. Посевной материал находится в хозяйствах Правобережья.

Сопроводительные документы на семена: накладная; счет-фактура; сертификат соответствия; руководство по возделыванию культуры. Стоимость семян определяется в зависимости от объема, ассортимента приобретаемых семян и сроков их оплаты. В период февраля — марта 2015 года действует гибкая система скидок.

С уважением к вам и наилучшими пожеланиями на сотрудничество

Сергей Николаевич Долгов
E-mail: dolgov-vniimk@yandex.ru
Тел. /факс: 8(84542) 4-14-76
8-927-100-21-69; 8-917-316-47-47
8-909-339-63-62

БЕСПЛАТНЫЕ ОБЪЯВЛЕНИЯ

ТРАНСПОРТ, СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

ПРОДАЮ

Автомобиль КамАЗ 10-тонник с прицепом, капитальным ремонтом двигателя. Новые резина, радиатор, ходовая часть. Отличное рабочее состояние. Цена – 550 тыс. руб. Торг. Тел.: 8-917-205-15-71

Автоприцеп самосвальный НЕФАЗ-8560-02, г/п 10 т, V 15,2 м³, АБС, 2014 г.в., новый. Цена 711 650 руб. Тел.: 8-962-625-85-33

Автоприцеп самосвальный СЗАП-8551-02М, г/п 12 т, V 18,8 м³, АБС, 2014 г.в., новый. Цена 693 700 руб. Тел.: (8452) 68-63-33

Автомобиль вахтовый З295А2, число мест 20, шасси ГАЗ-3309, дв. Д-245, дизель, АБС, 2015 г.в., новый. Тел.: 8-962-625-85-33

Автобус ПАЗ-32053-07, дв. Д-245, дизель, число мест 23/38, однодверный, АБС, 2015 г.в., новый. Тел. 8-903-386-09-36

Автомобиль ГАЗ-САЗ-35071, самосвал, разгрузка на три стороны, дв. Д-245, дизель, 2014 г.в., новый. Тел. (8452) 53-45-93

Автоопливозаправщик 36135-011, шасси ГАЗ-3309, дв. Д-245, дизель, объем цистерны — 4,9 м³, 1 секция, 2014 г.в., новый. Тел. 8-903-386-09-36

Автоцистерну-молоковоз, шасси ГАЗ-3309, цвет белый, объем цистерны — 4200 л, две секции, 2014 г.в., новый. Тел. (8452) 53-45-93

Автомобиль КАМАЗ-45143-6012-19, бх4, самосвал, дв. CUMMINS, 300 л.с., боковая разгрузка, г/п 12 т, V 15,2 м³, тахограф, 2015 г.в., новый. Тел. 8-903-386-09-36

Автомобиль УАЗ-396255, фургон остекленный, дв. ЗМЗ-409, число мест 8, 2015 г.в., новый. Тел. 8-962-625-85-55

Автомобиль Форд рейнджер, 2012 г.в., пробег 44 тыс. км., белый, сост. отл. Тел.: 8-927-164-19-61

Грейферный погрузчик, грузоподъемность 1т, на базе ЮМЗ, 1990 г.в. Цена договорная. Тел.: 8-962-624-80-75

Атолл
www.atol-saratov.ru
8 (8452) 23-04-11



РЕАЛИЗУЕМ ОПТОМ НЕФТЕПРОДУКТЫ

✓ **БЕНЗИН** ✓ **ДИЗЕЛЬНОЕ** ✓ **МАЗУТ**
АИ-95, АИ-92, АИ-80, ТОПЛИВО М-40

ПРЕДЛАГАЕМ



ГСМ

✓ Отсрочка платежа
✓ Доставка бензовозами от 4 до 30 тыс. литров

ООО «Веста Холдинг Ойл»

Тел./факс: 8(8452) 23-44-89, 98-70-51, 8-902-710-37-38

Элитные семена:

- подсолнечник (сорта и гибриды)
- лён белый
- сафлор
- рыжик
- рапсоропша

СКИДКИ!

ОВП «Покровское»
8 (8453) 56-61-76, 8-917-317-88-42

ООО «Агротехника»
Email: remagro2004@yandex.ru



РЕМОНТ
Коробки Передач К-700, Т-150К
Ведущих мостов и полурам К-700

т.: 8(84549) 2-16-63, 8-917-302-58-95, 8-927-917-68-50

опрыскиватель прицепной с итальянским насосом, пластмассовая емкость – 2 куб.м, ширина захвата – 18 м; двигатель Т-40. Тел: 8-917-981-03-76, 8-908-559-36-67

По договорной цене картофелесажалку, картофелекопалку (прицепную), приспособ-

дисковую – 3 шт., Установку-экскаватор на трактор юмз – 6, трактор юмз на ходу, комбайн дон – 1500 – 3 шт. На запчасти. Цена договорная. Тел.: 8(84551)3-71-23, 3-71-56

Установку для расфасовки пищевых жидкостей в полиэтиленовые пакеты «фермапак – 300». Цена договорная. Тел: 8(84551)3-71-23, 8(84551) 3-71-56
Раму на трактор Т-150. Тел.: 8-905-327-04-56

Сельхозтехнику, прицепное и навесное оборудование, металлообрабатывающие станки, мельницу, зернодробилку. Тел.: 8-905-385-86-27

Трактор ДТ-75 с бульдозерной навеской, 2008 г.в., в отличном состоянии. Тел.: 8-917-324-33-06, 8-919-820-18-24

Трактор «Кировец» К-701-погрузчик, на запчасти. Тел.: 8-905-385-15-19

КУПЛЮ
Косилку-плющилку КПП-4,2.
Тел.: 8-937-227-51-82

РАЗНОЕ
ПРОДАЮ

Коров и тёлоч казахской белоголовой породы. Алтайский район. Тел.: 8-926-622-93-87

Утерянный аттестат о среднем (полном) общем образовании серии БН№1356121, выданный на имя Анзора Ахматовича Эркенова в 2004 году МОУ «СОШ №67» г.Саратова, СЧИТАТЬ НЕДЕЙСТВИТЕЛЬНЫМ.

ООО «Росюником-С»
ОПТОВАЯ ПРОДАЖА ГСМ



дизтопливо летнее, зимнее, печное топливо, бензин, уайт-спирит

Доставка бензовозами от 4210 до 33 000 литров.

8-903-328-50-03, 8-903-328-25-04

РЕМОНТ КПП И ВЕДУЩЕГО МОСТА
тракторов К-700, КПП тракторов Т-150;

ПРОДАЕМ ТРАКТОР К744Р1
после капитального ремонта с гарантией



8-927-134-19-23
8-927-057-72-62

ООО «Межрегионагрохим»

Сотрудничество с нами – залог вашего успеха!

- Высокопродуктивные семена полевых культур от ведущих мировых производителей: Пионер, Лимагрэн, Монсанто, Евралис, Майсадур, Агроплазма
- Средства защиты растений
- Минеральные удобрения
- Сельскохозяйственная техника
- Агротехнологическое сопровождение
- Закупка сельхозпродукции

Предоставляем кредит, оказываем консультационные услуги от сева до уборки:

г. Ртищево – Козлов Сергей Анатольевич.....8-927-620-18-11
г. Энгельс – Артемов Игорь Максимович.....8-937-639-51-51
г. Саратов – Тайляков Иван Владимирович.....8-927-112-77-79
г. Калининск – Пугачев Дмитрий Александрович.....8-927-145-23-26

СЕМЕНА ЯРОВЫХ КУЛЬТУР

- **ПШЕНИЦА ТВЕРДАЯ:**
 - Луч-25(элита)
 - Саратовская золотистая (РС1)
 - Николаша (элита, РС1)
- **МЯГКАЯ:**
 - Воевода (РС1)
 - Фаворит (РС1)
- **ЯЧМЕНЬ** Як-401 (РС1)
- **ГРЕЧИХА** Диккуль (элита)
- **ПРОСО** Золотистое (элита)
- **ОВЕС** Рысак (суперэлита)
- **ЛЕН** Северный (РСТ)
- **ПОДСОЛНЕЧНИК** Скороспелый 87 (элита)

ПРИ БОЛЬШИХ ОБЪЕМАХ – ИНДИВИДУАЛЬНЫЕ УСЛОВИЯ



ФГУП «Красавское»
Самойловский район, пос. Краснознаменский
Тел/факс: 8(84548)2-00-20, 8-917-320-36-20, 8-917-320-39-86
E-mail: oph-krasavskoe@mail.ru

ООО «ВАРМ»

Строительство любых комплексов агропромышленного и бытового назначения из сэндвич-панелей.

Тел.: 8(8452)74-06-66, 8-927-919-61-55

ТЕХНОАльянс
Спецтехника, Автомобили, Автобусы, Прицепы

Топливо всегда «под рукой»!

Автоопливозаправщик 36135-011



1 350 000

шасси ГАЗ-3309, дв. Д-245.7Е4, 2 секции, V = 5м³, счетчик в В наличии в г. Энгельс в Новый, гарантийный в Цена 2014 года + подарок

Предложение действительно до 01.03.2015г.

т. (8452)68-63-33, 8-903-386-09-36, (8453)76-83-83, www.техноальянс64.рф

12 февраля 2015 г.

ПОЗДРАВЛЯЕМ С ДНЁМ РОЖДЕНИЯ

Аболова Азамата Тимишевича – механика ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачёвского района; 14.02.1962

Абузярову Римму Рикузовну – техника-лаборанта Ершовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 17.02.1974

Бакаева Николая Сергеевича – водителя ассоциации крестьянских хозяйств Дергачевского района; 17.02.1984

Бахтееву Галину Сергеевну – бухгалтера по учету в бригаде №1 ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 15.02.1975

Белова Валерия Александровича – начальника ОГУ «Духовницкая райСББЖ»; 19.02.1949

Беспалова Сергея Васильевича – главу КФХ Балашовского района; 18.02.1962

Бессонова Сергея Владимировича – ветеринарного врача ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 12.02.1986

Бешарова Рината Сырачевича – директора ГБУ «Управляющая компания «Сельхозрынок»; 13.02.1980

Бокаенкова Виктора Николаевича – главу КФХ Лысогорского района; 12.02.1950

Борискова Александра Васильевича – директора ООО «Кривовское» Марковского района; 17.02.1970

Вербицкого Александра Петровича – бригадира агрофирмы «Рубеж» Пугачёвского района; 11.02.1961

Викчулова Василия Михайловича – начальника территориального отдела Гостехнадзора по Вольскому району; 11.02.1966

Волкова Николая Викторовича – главу КФХ Екатериновского района; 15.02.1962

Воронцова Андрея Алексеевича – председателя СХА «Каменская Нива» Пугачёвского района; 11.02.1969

Гантанова Владимира Александровича – инженера-электрика ЗАО «Новая жизнь» Новоузенского района; 13.02.1955

Гимгину Зинаиду Николаевну – уборщица служебных помещений Татищевского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 16.02.1951

Горнаева Петра Ивановича – главу КФХ Балашовского района; 08.02.59

Гресева Леонида Ивановича – главу КФХ Лысогорского района; 11.02.1965

Григорьева Николая Михайловича – главного бухгалтера райкома профсоюза работников АПК; 15.02.1961

Гущину Елену Константиновну – главного бухгалтера отдела сельского хозяйства Балтайского района; 19.02.1976

Дарсаева Мухтара Магомедовича – главу КФХ Ртищевского района; 16.02.1964

Демидову Надежду Викторовну – главу КФХ Татищевского района; 19.02.1961

Демьяненко Сергея Анатольевича – главу КФХ Федоровского района; 10.02.1963

Дзюбана Николая Михайловича – агронома-семеновода ООО «Аверо» Советского района; 11.02.1954

Дубовского Николая Прокопьевича – главу КФХ Краснокутского района; 14.02.1955

Еремееву Елену Дмитриевну – и.о. начальника отдела кадров ООО «Романовская нива» Романовского района; 16.02.1973

Ерёмина Анатолия Николаевича – главу КФХ Дергачевского района; 18.02.1947

Ефремова Виктора Васильевича – председателя АКХ Дергачевского района; 14.02.1948

Ефремова Михаила Александровича – главу КФХ Балашовского района; 16.02.1959

Жукова Александра Николаевича – исполнительного директора ЗАО «Русский колос» Романовского района; 16.02.1972

Жулина Виктора Николаевича – руководителя ПК «Бузова» Озинского района; 17.02.1960

Завертяеву Айгуль Туктарбаевну – техника-лаборанта Перелюбского филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 13.02.1975

Захарова Дмитрия Ивановича – главу КФХ Новобурасского района; 16.02.1962

Иблиева Алхазура Алиевича – главу КХ «Терек» Вольского района; 12.02.1959

Иванова Михаила Сергеевича – заместителя начальника отдела сельского хозяйства Татищевского района; 14.02.1984

Кабова Владимира Александровича – главу КФХ Хвалынского района; 14.02.1954

Казиева Дисенгалия Сесенгалиевича – главного энергетика ООО «Дмитриевское-2002» Советского района; 15.02.1959

Калмукашева Насивулу Раскалиевича – главу КФХ Федоровского района; 16.02.1957

Ким Елену Викторовну – ведущего специалиста управления сельского хозяйства Красноармейского района; 12.02.1981

Кирдяшеву Валентину Николаевну – специалиста 1-й категории управления сельского хозяйства Петровского района; 10.02.1954

Китаеву Марию Ивановну – ветлаборанта ОГУ «Аркадакская районная СББЖ»; 16.02.1949

Кожина Алексея Ивановича – главу КФХ Балашовского района; 17.02.1958

Колесниченко Зою Сергеевну – главу КФХ Красноармейского района; 14.02.1955

Кондратьева Владимира Андреевича – генерального директора ЗАО «Турковское» Турковского района; 19.02.1952

Коршунова Василия Федоровича – главу КФХ Красноармейского района; 14.02.1959

Кротенко Максима Васильевича – главу КФХ Самойловского района; 17.02.1977

Крюкова Василия Николаевича – главу КФХ Воскресенского района; 20.02.1961

Кузнецова Владимира Ивановича – главного бухгалтера ООО «Агропродукт» Пугачевского района; 12.02.1965

Кузнецову Елену Владимировну – консультанта экономического отдела управления сельского хозяйства администрации Марковского района; 12.02.1981

Кучмину Любовь Фёдоровну – главу КФХ Краснокутского района; 18.02.1967

Ларькину Людмилу Михайловну – уборщица служебных помещений Турковского райотдела филиала ФГБУ

«Россельхозцентр» по Саратовской области; 13.02.1939

Лисицина Александра Ивановича – главу КФХ Советского района; 13.02.1959

Макееву Наталью Александровну – главному бухгалтеру ООО «Золотой колос Поволжья»; 13.02.1982

Мартынова Алексея Васильевича – ведущего агронома по защите растений Марковского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 16.02.1948

Мартынова Юрия Евгеньевича – главу КФХ Балашовского района; 18.02.64

Масленникова Николая Викторовича – главу КФХ Хвалынского района; 12.02.1967

Мелешкина Ивана Ильича – главу КФХ Красноармейского района; 20.02.1954

Мельникова Юрия Моисеевича – главу КФХ «Рубин» Балашовского района; 13.02.1949

Миронова Алексея Николаевича – председателя СХПК «Чайка» Ртищевского района; 19.02.1980

Мищенко Николая Павловича – главного агронома Энгельсского райотдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 14.02.1947

Москвичева Владимира Викторовича – главу КХ Самойловского района; 13.02.1965

Намаюшко Петра Феликсовича – главу КФХ «Контакт» Ершовского района; 15.02.1951

Немцеву Людмилу Викторовну – ведущего агронома по семеноводству Федоровского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 19.02.1963

Новикову Светлану Михайловну – старшего научного сотрудника Поволжского НИИ экономики и организации АПК; 19.02.1985

Овсянникова Петра Ивановича – главу КФХ Романовского района; 12.02.1962

Павлова Сергея Юрьевича – директора ООО «Агро-плюс» Новобурасского района; 17.02.

Панина Николая Васильевича – агронома ООО «Агрофирма «Рубеж» Пугачёвского района; 20.02.1984

Полеводова Павла Александровича – главу КФХ Турковского района; 19.02.1968

Полосухина Валентина Анатольевна – главу КФХ Екатериновского района; 17.02.1974

Понкратова Александра Евгеньевича – водителя Березовской ветлечебницы ОГУ «Базарно-Карабулакская районная СББЖ»; 15.02.1959

Рашидова Магомедрасула Магомедовича – главу КФХ Духовницкого района; 15.02.1966

Ротачкова Семена Ивановича – председателя Совета ветеранов Перелюбского района; 17.02.1938

Руднева Юрия Александровича – главу КФХ Балашовского района; 13.02.79

Самойленко Валерия Васильевича – руководителя СПССК «Ручей» Озинского района; 13.02.1954

Сапаргалиева Владимира Тюлигеновича – главного агронома ООО «Кольцовское» Калининского района; 09.02.1988

Сергеева Олега Анатольевича – главу

ного специалиста по кадрам филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 15.02.1972

Сигаило Леонида Владимировича – главу КФХ Лысогорского района; 08.02.1967

Спирidonову Галину Вениаминовну – агронома по семеноводству Балашовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.02.1965

Спирidonову Галину Вениаминовну – агронома по семеноводству Балашовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 18.02.1965

Сырбачева Валерия Анатольевна – генерального директора ООО «Воскресенское» Энгельсского района; 19.02.1976

Тавбулатову Лганым Самигуловну – ревизора-консультанта Ревизионного союза «Финаудит»; 18.02.1970

Тверитину Людмилу Владимировну – техника Балашовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 14.02.1971

Тимофеева Виктора Петровича – учредителя и бывшего генерального директора ЗАО «Мокроус-Агро» Фёдоровского района; 18.02.1952

Уняева Павла Ивановича – консультанта отдела развития кредитных и страховых отношений управления финансов МСХ Саратовской области; 20.02.1986

Упрунина Ивана Ивановича – сторожа Федоровского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 7.02.1963

Фаизову Светлану Владимировну – генерального директора ООО «Сельхозхимия»; 13.02.1968

Федорова Сергея Анатольевича – главу КФХ Ртищевского района; 19.02.1962

Федченко Андрея Евгеньевича – директора ООО «Ивановское» Ивanteeв-

ского района; 16.02.1970

Фионова Дениса Александровича – главу КФХ Турковского района; 17.02.1983

Фионова Дениса Александровича – главу КФХ Турковского района; 17.02.1968

Чернецова Сергея Валерьевича – ведущего агронома по защите растений Петровского филиала райотдела ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 16.02.1976

Черноокого Александра Адамовича – директора ООО «Кондитерское объединение АВС» Энгельсского района; 10.02.1961

Чуйкову Веру Николаевну – агронома по семеноводству Саратовского райотдела филиала ФГБУ «Россельхозцентр» по Саратовской области; 20.02.1956

Шаткова Александра Ивановича – ведущего специалиста по охране труда администрации Воскресенского района; 17.02.1957

Шмелёву Любовь Петровну – начальника производственного отдела управления сельского хозяйства администрации Екатериновского района; 15.02.1969

Щёкина Андрея Павловича – директора ООО «Стабильность» Ровенского района; 10.02.1979

Юматова Александра Федоровича – директора ООО «Агророс» Балтайского района; 16.02.1954

Яковлева Анатолия Ивановича – директора ООО «Наир» Балашовского района; 14.02.1943

Якунина Алексея Николаевича – операционного директора ОАО «Птицефабрика Михайловская» Татищевского района; 19.02.1960

Ясинскую Любовь Леонидовну – агронома бригады №1 СХ А «Урожай» Пугачёвского района; 15.02.1986

ПРОГНОЗ

	12.02	13.02	14.02	15.02	16.02	17.02
Балашов						
Днём, °C	-7	-2	-2	-4	-9	-9
Ночью, °C	-15	-6	-5	-6	-8	-13
Петровск						
Днём, °C	-5	-2	-2	-4	-9	-9
Ночью, °C	-11	-5	-4	-6	-9	-15
Хвалынский						
Днём, °C	-3	-1	-2	-3	-9	-11
Ночью, °C	-8	-5	-3	-8	-7	-13
Красный Кут						
Днём, °C	-5	-2	-1	-3	-9	-11
Ночью, °C	-11	-6	-3	-6	-5	-13
Ершов						
Днём, °C	-6	-3	-2	-4	-10	-12
Ночью, °C	-11	-6	-4	-9	-7	-14
Пугачёв						
Днём, °C	-5	-2	-2	-4	-9	-12
Ночью, °C	-10	-5	-4	-10	-7	-14
Саратов						
Днём, °C	-5	-2	-2	-3	-8	-9
Ночью, °C	-12	-5	-3	-6	-6	-14

ОТВЕТЫ НА СКАНВОРД № 4

ПО ГОРИЗОНТАЛИ:

ПОТОМСТВО-ТРАМБЛЁР-ТЕРЕЗА-ЗАВЕТ-ВТУЛКА-АЙДАХО-СТАЛЕВАР-ЧЕРНИКА-ФИЛЕ-САД-СПИРАЛЬ-КЛИКУН-БЕК-АФАЛИНА

ПО ВЕРТИКАЛИ:

РИХТОВЩИК-ЧИСЛО-ОСЁТР-УМЫСЕЛ-РЕАЛ-ТРЕСКА-ОТКАЗ-КАЛАН-ПУФ-МАЗАЙ-ЛИЧИНА-СРУБ-ДРЕК-ЛАВКА-ВАСАБИ-ХНА-АЛЕН-ОЗОРСТВО-РЕДЬКА.

ГОРОСКОП НА НЕДЕЛЮ

Овен | 21 марта – 20 апреля



На этой неделе вы можете рассчитывать на выгодные в финансовом отношении перспективы и интересные встречи, повышение по служебной лестнице. Вам не придется особо задумываться о том, что и как вам нужно делать, сомнения вас не потревожат, но постарайтесь избежать чрезмерной активности. В выходные дни высока вероятность судьбоносных встреч и романтических приключений, не сидите в четырех стенах, «идите в люди»!

Телец | 21 апреля – 21 мая



На этой неделе следует четко представлять себе последствия своих поступков, проявите особое внимание финансовым вопросам. При возможности воздержитесь в начале недели от крупных вложений и трат, основным источником доходов останется профессиональная деятельность, но к концу периода появятся предпосылки новой или дополнительной, более высокооплачиваемой работы.

Близнецы | 22 мая – 21 июня



Задержки и препятствия на пути реализации ваших планов вам не страшны, особенно, если вы сумеете организовать свое время и силы. Используйте мелкие неприятности, как очередной трамплин для следующего прыжка и постепенно добейтесь нужного эффекта. Самое основное на данный момент - распланировать свои действия, сосредоточиться и упорно делать свое дело.

Рак | 22 июня – 23 июля



Даже неудачи не станут помехой на пути осуществления ваших желаний. Будьте старательны и терпеливы, занимайтесь текущими делами и продолжайте разрабатывать начатые проекты. Нужные средства и поддержка придут вовремя, а при должном подходе, даже препятствия окажутся полезными. У вас есть силы, чтобы успешно завершить начатое, будьте настойчивы.

Лев | 24 июля – 23 августа



Неделя обещает быть трудной, но успешной в плане укрепления финансового благосостояния. Наиболее удачными для вас будут четверг и пятница. Понедельник и вторник, если их полностью посвятить профессиональной деятельности принесут рост доходов, а в выходные появится шанс сделать желаемые приобретения. Чтобы избежать дорожных неприятностей, проявите в пятницу и субботу предельную осмоторительность во время вождения.

Дева | 24 августа – 21 сентября



Умейте пережить кризисные моменты вашей жизни, используйте для этого все свои способности и навыки выживания в «каменных джунглях» городов и среди цивилизованных хищников. Не теряйте присутствия духа, когда неприятности следуют друг за другом и задуманное осуществляется на ваш взгляд слишком медленно. Будете придерживаться этой линии - окажетесь победителем в любой жизненной ситуации.

Весы | 22 сентября – 23 октября



Наслаждайтесь этим чудесным временем и всем, что предоставляет вам жизнь. Эта неделя будет наполнена дружескими встречами, совместными мероприятиями с приятными и дорогими вам людьми. Не забудьте проявлять тактичность, находить компромиссные решения в деловых и личных взаимоотношениях с родственниками, друзьями или партнерами. И тогда ничто не помешает вам воспользоваться удачным стечением обстоятельств и добиться успеха во всех, даже самых «безнадежных» предприятиях.

Скорпион | 24 октября – 22 ноября



На этой неделе добиться успеха в делах вам поможет общение и заключение новых контрактов по сотрудничеству. Прислушайтесь не только к своему мнению, но и к мнению компаньонов, это поможет принять верное решение и избежать большинства трудностей. Выходные подходят для расслабления, так что гоните прочь мысли о работе.

Стрелец | 23 ноября – 21 декабря



Неделя активных действий. Сосредоточьте все свои силы на том, что необходимо закончить, составьте список дел, требующих вашего немедленного вмешательства и тех, что еще немножко способны продержаться до того момента, когда вы ими займетесь. Все это потребует напряженного труда, но необходимо завершить все, что ранее было начато, чтобы могло родиться новое.

Козерог | 22 декабря – 19 января



Вы легко рассчитаетесь со всеми долгами и делами, правда, постарайтесь помнить о договорке, которая гласит, что без труда не вытаскишь и рыбку из пруда, и о том, что вам необходимо все-таки приложить и усилия, и способности для их завершения. Но будьте настойчивы, и не слишком расслабляйтесь, иначе все эти «недоделки» будут отложены в очень долгий ящик.

Водолей | 20 января – 19 февраля



Реально оцените и критически рассмотрите ситуацию, что вас ждет. В случае необходимости проконсультируйтесь с более беспристрастными людьми. Постарайтесь избегать конфликтов на работе и ни в коем случае не засиживайтесь дома. Посвятите свое свободное время спорту.

Рыбы | 20 февраля – 20 марта



На этой неделе могут возникнуть сложности и проблемы с коллегами на работе. Постарайтесь не вступать ни в какие конфликты, уж лучше молчите, даже если высказаться очень хочется. Именно на этой неделе это может сильно подмочить вашу репутацию и испортить отношения не только с подчиненными, но и с начальством. Постарайтесь пока выдержаться от выговоров и увольнений.

СКАНВОРД

Гордость собирателя									
Мука из поджаренного ося	Мыльная опера	Затя не вышла		Анкла в Южной Африке		Его каратист разбивает		Рыцарь из донов	
	Всё, хватит!	Деликатес с Камчатки		Маша Старцева без грима		Он «просто открывался»		«Тянулка» железа	
				Они заняты сумками					
				Глиняный сосуд у славян		Кавказский «бокал»			
				Триумф одного актёра		Синус, делённый на тангенс		Генератор идей	
	Режиссёр ... Чусова	Пляжный костюм девушки							
И кеды, и тапки	Старение машин	Купол на ручке		Козьи роды					
	Холодное море					Южный кустарник		Объект поиска сапёра	
						Заведует метелью			
	Японский автомобиль								
						Нанесённый вред			
Свежие сообщения		Динара для Марата Сафина							

АНЕКДОТЫ

У нас традиция: каждый год 31 декабря мы с друзьями ходим, а 1 января уже не можем.

Англия. Купе поезда. Входит проводник и обращается к пассажирке:
– Мадам. Закройте, пожалуйста, окно.
Пассажирка:
– Сэр. У меня очень маленькая щечка.
Проводник:
– Мадам. Передайте поздравления вашему мужу, но окно придется закрыть.

Мама купила пробирку Серёже, селитру и магнезия – тоже, Серёжа купил ещё вату и спички, весь класс смеялся, кроме химички.

Крик русского туриста в аэропорту Вашингтона «Алла, я в бар!» заставил обделаться 1400 американцев, в том числе 20 полицейских.

Немец (самодовольно):
– Я фечером, перед сном, выпифаю три банки пиффа!

Русский, хватаясь за голову:
– Ой, ё–мае! Это ж 9 литров!

В секс–шоп заходит дедок и обращается к продавщице:
– Доченька, я недоволен своей половой жизнью, итогами холодной войны и перестройки. У вас есть надёжной Горбачёв?

Вызывает начальник к себе секретаршу и говорит:
– Раздевайтесь!
– Что вы себе позволяете?
– Раздевайтесь, раздевайтесь, а то уволю.
Делать нечего, секретарша разделась.
– А теперь повернитесь спиной и нагнитесь. Давайте, давайте, а то уволю.
Ну, она повернулась, нагнулась. Начальник отошёл подальше, разбежался и ка–а–а пнёт ее под зад. Она вылетела

вон из кабинета.
Начальник:
– Э–э–э! Скукоти–и–ища!

Жена улетела в санаторий, возвращается, а в квартире нет мебели, только пустые бутылки.
Спрашивает у мужа:
– Куда мебель дел???
– Вынес и загнал!
– А где деньги?
– В мешках!
– Что–то я мешков не вижу?
– У меня под глазами посмотри!

Урок химии. Учительница:
– Маша, какого цвета у тебя раствор?
– Красного.
– Правильно. Садись, пять.
– Катя, а у тебя?
– Оранжевого.
– Не совсем правильно. Четыре, садись.
– Вовочка, цвет твоего раствора?
– Черный.
– Два. Клас! Ложись!!!

Я так думаю, единственный шанс похудеть с помощью зеленого чая – лазить в горы собирать его.

Объявление: «Пропала собака. Пекинес». Снизу другим почерком: «И это только начало... Заплатите за газ».

– Ребе, у меня проблема! Я наполовину еврей, а наполовину – украинец...
– Понимаю, понимаю... Обрезать – жалко, надкусить – больно.

Муж сидит ночью в Интернете, думает, что жена спит. Ну, сидит и картинки определенного содержания изучает. А жена проснулась, встала за спиной, смотрит. Тут он слышит ее голос:
– А ну–ка пролистай на картинку вверх. Еще на одну, ещё. Вот! Вот такие шторы на кухню хоч!

Умерли три лучших друга, и в раю им бог подарил по машине. Первому бог подарил дешевенькую иномарку,

так как он изменял жене. Другому – подарил Запорожец, этот вообще ходил направо и налево. Третий был идеальным мужем и не изменял вообще, бог подарил ему Mazeratti.

Встречаются они через несколько лет. Третий грустный–грустный...
– Слышь ты, почему такой грустный? У тебя же самая крутая тачка в раю, все тёлки только о тебе мечтают...

– Насчет телок я не спорю... Я просто вчера жену видел... На самокате...

– Купил теще путевку в Испанию.
– А в какой компании?
– Компания называется «Турист».

– Так они же аферисты! Привезут в аэропорт и бросят.

– Я знаю.
– Я проснулся среди ночи, а тебя нет рядом. Знаешь, как я испугался? Не делай так больше.
– Да я просто водички попить встала.
– Это у тебя от водички всё лицо в котлетах?

Учредитель
Лука Светлана Тимофеевна.
Газета зарегистрирована Поволжским межрегиональным территориальным управлением Министерства Российской Федерации по делам печати, телерадиовещания и средств массовых коммуникаций. Регистрационный номер ПИ №97–1211 от 1.03.2002 года.

Издатель: НП «Крестьянский Двор».
Главный редактор и директор
Светлана Тимофеевна Лука.
Адрес: 410031, Саратов, ул. Волжская, 28, оф. 9/2, 9/6, 9/7.
Тел.: 23–23–50, 23–15–98, тел./факс: 23–16–31
e-mail: kresdvor@yandex.ru, kresdvor2013@mail.ru.
Подписной индекс в Каталоге российской прессы: 14893

— публикация на правах рекламы.
При подготовке номера использованы материалы интернет–сайтов.
За качество полиграфии ответственность несёт типография.
Газета отпечатана офсетным способом в Саратовском филиале ООО «Типография «Комсомольская правда» по адресу: 410033, Саратов, ул. Гвардейская, д. 2А. Тел.: 57–26–42, 57–26–41.

За содержание текстов рекламных объявлений редакция ответственности не несёт.
Мнение авторов публикаций не обязательно отражает позицию редакции. Должностные лица несут ответственность за достоверность предлагаемой информации. При перепечатке ссылка на газету «Крестьянский Двор» обязательна.
Номер подписан в печать 11.02.2015 по графику в 19.00, фактически в 19.00, заказ 3037
Общий тираж – 8000 экземпляров.
Цена свободная

АгроГибридВолга

официальный дистрибьютор
компании «Агроплазма», г. Краснодар

представитель НИИ полеводства
и овощеводства, Сербия, г. Нови Сад



**Гибридные
семена**

ПОДСОЛНЕЧНИКА

(Светлана, ГРИЗЛИ(кондитерский гибрид)
Махаон, Надежда, Премьер и др.)

КУКУРУЗЫ

СОРГО И СОИ

Полное технологическое сопровождение

Тел.: 8-905-385-47-97, 8-927-100-98-84

Тел/факс: 8(8452)67-46-20